

المجلة 1 الاقتصادية



ANNUAL MEETINGS 2019 | WASHINGTON DC
WORLD BANK GROUP
INTERNATIONAL MONETARY FUND

الاقتصادية

البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

AL BAYAN MAG

العدد ٥٧٦ • السنة الخمسون • تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٩
AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 576 • 50 YEARS • NOVEMBER 2019

هل بدأ العد التنازلي لتراجع هيمنة الدولار على الاقتصاد العالمي؟!

قيمة أسهم أرامكو أعلى ٥٠٪ من «مايكروسوفت» و«أبل»

أكبر شركات الـ TPA في العالم العربي

ضامنون عالميون يتوقعون زيادة تعرفات إعادة التأمين نتيجة انخفاض معدلات الفائدة المصرفية

تباطؤ غير مسبوق للاقتصاد العالمي

واشنطن تستضيف الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين

المرافئ الـ ١٥ الأولى في أوروبا

المرافئ الـ ٢٠ الأولى في العالم

ملتقى التأمين الخليجي الـ ١٦



نضال أبو لطيف (AVAYA):
حلول وتقنيات أقياء تزيد الكفاءة والانتاجية في المؤسسات



BAHRAIN: BD3 • Egypt: EP30 • FRANCE: EMO65 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • KUWAIT: KD2 • LEBANON: LL7-500 • MOROCCO: DMS50 • OMAN: OR3 • QATAR: QR25 • SYRIA: SL200 • UAE: DS25 • YEMEN: YP1,350

فرص أفضل
لمستقبل مشرق
Better opportunities,
brighter future

المؤتمر المصرفي العربي السنوي ينتقل من بيروت الى القاهرة

يفتح اتحاد المصارف العربية مؤتمره المصرفي العربي السنوي بمشاركة قيادات مصرفية عربية في القاهرة في ٨ و٩ كانون الأول المقبل تحت عنوان «انعكاسات التقلبات السياسية والإقتصادية على مسار العمل المصرفي في المنطقة العربية» الذي كان مقرراً في بيروت وذلك بسبب التطورات الحاصلة في لبنان. وأورد الإتحاد ان المؤتمر سيعقد في بيروت فور تشكيل الحكومة وبعد عودة الأوضاع السياسية الى طبيعتها إيماناً بدور لبنان المالي والإقتصادي وعربوناً للمحبة التي يكنها المصرفيون العرب للبنان.

اكتمال استحواذ «البحرين الوطني» على «الإسلامي» يناير المقبل

كشف الرئيس التنفيذي لبنك البحرين الإسلامي حسان جرار، عن انتهاء عملية استحواذ بنك البحرين الوطني على بنك البحرين الإسلامي نهاية يناير المقبل. وأضاف أن هذه العملية ستمت بمراحل عدة ومنها عقد الجمعية العمومية غير العادية للمصرفين، وان يتم تقديم العرض الرسمي وعرضه في موقع بورصة البحرين. وأضاف ان عملية الاستحواذ والإندماج مرحلة تعزز دور القطاع المصرفي في المملكة، حيث يعتبر أقدم بنك تقليدي مع أقدم بنك إسلامي، حيث ستتحقق الاستفادة المشتركة في ما يتعلق بتبادل الخبرات في القطاع المصرفي الإسلامي والتكنولوجيا التي يقدمها البنك.

اندماج «فيات كرايسلر» و«بي إس إيه غروب» في واحدة من أكبر صفقات قطاع السيارات

وافقت «فيات كرايسلر أوتوموبيلز» و«بي إس إيه غروب» المالكة لـ «بيجو» على الإندماج في صفقة ستشكل واحدة من كبرى شركات صناعة السيارات في العالم من حيث الحجم بقيمة سوقية ٤٨,٤ مليار دولار. وستشكل تلك الصفقة شركة بإيرادات قدرها ١٧٠ مليار يورو، ومبيعات سيارات إجمالية بـ ٨,٧ مليون، مما يجعلها تتفوق على «جنرال موتورز» و«هيونداي - كيا» من حيث المبيعات.

روسيا تتجه الى الإمتناع عن الدولار

بسبب توتر علاقاتها مع الولايات المتحدة

ورد في صحيفة LES ECHOS الفرنسية ان روسيا تسير في طريق الإمتناع عن الدولار في تعاملاتها المالية والتجارية بسبب توتر علاقاتها مع الولايات المتحدة وبهدف تفادي العقوبات.

وأوضح كاتب المقال ان روسيا وقعت اتفاقيات لاعتماد العملات الوطنية مع عدد من الدول التي علاقاتها متوترة أيضاً مع الولايات المتحدة مثل إيران وتركيا والصين، بالإضافة الى تعزيز موسكو لاحتياطياتها من عملات دول «بريكس» حيث قدرت في ٢٠١٨ بما قيمته ١٢٥ مليار دولار.

د. ملحم خلف بعد انتخابه نقيباً لمحامي بيروت:

نريد المؤسسات حصناً منيعاً لحماية للوطن والمواطن

حيًا نقيب المحامين الجديد د. ملحم خلف بعد انتخابه «عشاق الديمقراطية التي تتحلى بها النقابة» وأمل بأن يكون مشهد العرس الذي عشناه ممتداً على الوطن بكامله وبأن تدخل الديمقراطية لتجديد المؤسسات التي نريدها حصناً منيعاً لتكون حماية للوطن والمواطن كما هي نقابة المحامين. وكان خلف فاز بمركز نقيب محامي بيروت بعدما نال ٢٠٦٢ صوتاً في الإنتخابات العضوية لمجلس النقابة.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE	081	BERYTUS	023	GIB	002	NASCO	STAT002
ADNIC	149	BILAD BANK	035	GIG	141	NASCO RE	154
AFAQ	068	BLANCPAIN	188	GIGAMON	239	NOOR BANK	071
AFIC	105	BMB	213	GLOBAL ADVISORS	049	NORTH	159
AHLEIA/KUWAIT	087	BROKTECH	131	GLOBEMED	143	OMAN RE	STAT 035
AHLI BANK OF KUWAIT	059	BTC	095	GLOBEMED LEBANON	STAT 009	ORIENT	STAT 015
AL SAGR NATIONAL	085	BURUJ	061	GRS	133	PALESTINE ISLAMIC BANK	063
AL WATHBA	STAT 011	C & G	183	HAMMOUD MOUSTAFA	020	PMA	161
ALIG	163	CAAT	STAT 025	ICD	007	PROWME	221
ALLIANZ SNA	101	CAC BANK	069	INFINET	234	QNB	041
AMANA	177	CAPE	123	JADARA	121	ROTANA	077
AON BENFIELD	117	CAPITAL OUTSOURCING	191	JOFICO	045	SAGR COOP	013
APEX	139	CCR	STAT 019	JORDAN INS	186	SAICO	157
APEX	STAT 036	CHOPARD	055	KFH	037	SAUDI ADVANCED TECH	215
ARAB BANK	005	COGENT	137	KHALEEF TAKAFUL	083	SCR	STAT 021
ARAB RE	119	COMVIVA	247	KHARTOUM BANK	053	SHURE	225
ARABIA	091	CUMBERLAND	019	KSA/ARABIA	043	SOFTWARE AG	207
ARKAS	171	DIVERTIMENTO	020	LENOVO	210	STC PAY	190
ARNOLD & SON	047	DOHA BANK	065	LIA	167	SUGAR FACTORY	022
ASSIST AMERICA	111	DTEC	228	LIBANO SUISSE	175	TQNEE	233
ATFX	093	ECHO RE	STAT 033	LOCKTON	113	TRADE UNION	127
AUDI BANK	051	ELITE RE	STAT 029	MASHREK	089	TRUST RE	125
AVAYA	256	ENTELLIGENCE	231	MEDGULF	021	TUDOR	031
AVAYA	199	EVOTEQ	208	MENAITECH	219	UCA	181
AWRIS	135	FENCHURCH	STAT 017	MERIT	173	UIC	073
BANKERS	165	FENCHURCH	107	MILLI RE	STAT 023	UNISHIP	169
BARENTS RE	115	FIDELITY UNITED	109	MINKLADY	185	VAD TECHNOLOGIES	251
BARWA BANK	039	GEN RE	129	MN-IX	243	WALAA	STAT 005
BATELCO	255	GENERAL TAKAFUL	STAT 027	MUNICH RE	103	WATHBA NATIONAL	097
						ZITOUNA TAKAFUL	152
						ZURICH	STAT 007

OCTOBER 17 / 19



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

اللبناني الذي تقلّصت طموحاته الى حدود الرغبة والكهرباء والماء، والمدرسة والدواء والمستشفى والوقود، والذي أغرقوه في جبال النفايات، هذا الشعب عيل صبره أخيراً، فأطاح بدولة المزاريب والنفايات، وأرسلها الى الجحيم. وفي هذا الإطار، لا بد من التنويه بوقفة العنقوان والتضامن التي وقفها المغتربون في مختلف بلدان المهجر، يدعمون ثورة الشباب والصبايا في وطنهم الأم، مما لفت نظر شعوب وحكومات تلك الدول وجعلها تتعاطف مع المطالبات الاجتماعية للثورة اللبنانية الجميلة. وقد بلغت وقاحة بعض المرتكبين والمدانين في نزاهتهم وكفاءتهم هنا، محاولة استقطاب ولاء لبنانيي الاغتراب أولئك ومطاردتهم في شتى بلدان الاغتراب، لتدجينهم وتأطيرهم داخل منظومات فسادهم الحزبية الضيقة متجاهلاً ان اللبنانيين المغتربين والمنتشرين في أرجاء المعمورة، انما اضطروا واضطرا للهجرة أصلاً هرباً من الفقر، وفساد سياسيهم الذين أوصدوا في وجوههم فرص العمل والعيش الكريم في بلدهم الأم، وهم اليوم لم ينسوا ولم يسامحوا، وبالتالي، يجب عليهم ان يعلموا ويفهموا ان لبنان المقيم والمغرب ما بعد 17/19 OCT لن يكون أبداً ما كانه قبل ذلك التاريخ المجيد. انه تاريخ الثورة المعيشية والاجتماعية واسترداد الكرامة والحقوق. فالجماهير التي داست حدود المقاطعات الزعامية والمذهبية انصهرت في وقفة العز وهي لن تعود أبداً الى الورا، فهي اليوم، قد صنعت التاريخ الحقيقي الحديث لوطنها الجميل، ونزعت ثقفتها بجميع الذين خانوا العهد والأمانة، وهي تعرف تماماً كيف ترمم علاقات لبنان بأشقائه العرب، وخصوصاً دول الخليج وتستعيد ثقة المجتمعين العربي والدولي والتي أطاح بها انصاف الرجال.

ومن جهة أخرى دعونا نقول لأولئك المتذاكين الآخرين، نحن نعي تماماً أهداف حملاتكم الرخيصة على مصرف لبنان وحاكمه وابتزاز القطاع المصرفي، كما أننا نعرف تماماً أسباب ذلك، وبالتالي نؤكد لكم ان محاولتكم تلك ستفشل ايضا، ذلك ان السلطات النقدية والقطاع المصرفي واعية تماماً لمسؤولياتها وهي ستتابع الالتزام بالقوانين والمعايير الدولية FATCA وخصوصاً ما يتعلق منها بمكافحة الارهاب وتبييض الاموال والتهرب الضريبي ولن يثنيتها عن دورها هذا لا تهديد ولا وعيد. ■

«تتلكمون عن الفساد دائماً، أين هو الفساد الذي تتلكمون عنه!!!».

بهكذا كلام خشبي كان أصحاب القرار والمسؤولية يعالجون الشكوى والألم، كيف لا واصحاب العقول المقفلة والوجوه الكالحة لا يطبقون وجه الشمس، ويقمعون النور. فهم لا يجيدون سوى التمسك بالمكاسب وامتيازات المناصب، وهم الذين التصقت كراسيهم بأقفيتهم، من هنا ورائحهم الكريهة، التي لا تشبه سوى وجوههم السوداء، أولئك الذين لم ينجحوا سوى في انتاج الأزمات السياسية والاقتصادية والمالية اليومية، مما انعكس خسائر باهظة ومزيداً من الركود والانكماش، وتدهوراً مستمراً في النمو، وتفاقم المخاطر والعجوزات والمديونية، وأمعنوا في المماطلة والتسويف في مباشرة الاصلاحات البنوية المتفق عليها، والتي كان يجب البدء بها منذ اكثر من ١٧ شهراً مضت، وهم الذين تجاهلوا تحذيرات المرجعيات المالية والاقتصادية العالمية كالبنك الدولي، وصندوق البنك الدولي، والبنك الاوروبي الدولي ناهيك عن نصائح الدول الصديقة والمناحة ومؤسسات التصنيف العالمية والتي كانت مؤشراتنا تنذر بشراً قريب مستطير، طالما نبهت اليه وحذرت منه ايضا المرجعيات المالية والمصرفية المحلية ورجال الاقتصاد والاعمال، ولكن لا حياة لمن تنادي. ودعونا اليوم بكل موضوعية نطرح السؤال التالي «أتراهم كانوا حقاً يريدون اصلاحاً؟! واستطراداً، أتراهم حقاً كانوا يريدون تغييراً في منظومة الفساد؟! فهم لم ينجحوا سوى في إفقاد لبنان مصداقيته وصدقاته، وثقة أشقائه العرب والأسرة الدولية، فكانوا وراء هروب الودائع والفشل في استقطاب رؤوس الاموال CAPITALS AND FRESH MONEY وغياب الاستثمارات العربية والاجنبية، وانكماش التحويل نحو الداخل، وتفاقم البطالة / ٣٥٪ / واقفال المؤسسات، وتسريح الموظفين والعمال، واتساع هجرة الشباب والادمغة، وبالتالي فإن انفجار سخط الشعب اللبناني / ثورته / لم تكن وليدة الساعة، بل راكمته الخيبات والاحباطات والخسائر الجسيمة التي تكبدها الاقتصاد والمالية العامة، أمّا اليوم، فقد فرغ لديهم مخزون استغناء الشعب اللبناني واعتباره قطعياً، يتم سوقه عند الحاجة للانتخابات او تجديد الولاء وعبادة الاصنام وانصاف الالهة، فالطاقم السياسي طالما أصم أذنيه عن سماع التحذيرات الدولية والعربية والمحلية، وأهملاً عامداً متعمداً تنبيهات ذوي الاختصاص من مصرفيين وصناعيين ورجال المال والاعمال، وأمعن في سياسات التقاسم والتحصص من خلال منظومة الفساد التي أدت اليوم الى انهيار الثقة المحلية والدولية بالبلد، وكل من يتعاطى الشأن العام فيه، وربما كان هذا معنى «كلن يعني كلن» فالشعب

في صرخة تحذيرية مبكرة، كان عنوان مقالنا في عدد البيان السابق لانفجار ثورة المطالب المعيشية والحياتية بأيام «النجدة S.O.S» حاولنا خلالها التذكير بضرورة العمل السريع لإنقاذ ما يمكن إنقاذه، وذلك بعد أن باتت الكارثة واقعاً نعيشه ونعانيه يومياً، وهي النتيجة الحتمية لتبوراً فاقدو الأهلية والكفاءة، الادارة السياسية والاقتصادية لبلد مثل لبنان. وبالتالي كان لا بد ان تؤدي بنا سياساتهم المتهورة تلك، الى تدهور غير مسبوق في مختلف الجوانب المعيشية والحياتية، فأوقعونا في شرّ أعمالهم، وأودوا بنا الى التهلكة، وكادوا ان يحوّلوا لبنان الى جثة، وبالتالي كفانا اليوم تحذيراً من الانهيار والكارثة، وذلك ان ما نعيشه ونعانيه يومياً هو الكارثة بعينها، وهو الانهيار بعينه، فالغلاء واذلال الناس طويلاً أمام الأفران ومحطات الوقود واستفحال أزمة الكهرباء استنزافها للمال العام، ونضوب المياه صيفاً شتاءً، وعدم القدرة على تسديد أقساط المدارس، ودفع الايجارات والموت على أبواب المستشفيات وعدم القدرة على شراء الدواء وتفاقم البطالة، والغرق في النفايات وحرق الأعصاب في ازدحامات السير، وتفشي الفساد في الادارات والمؤسسات العامة، وغياب المحاسبة والمساءلة، ان لم يكن هذا كله هو الكارثة والانهايار، فاماذا ننتظر اكثر على أيديهم الملطخة بعد!!! مقدمة سوداء كان لا بد منها قبل ان نصفق طويلاً، ونلقي التحية إعجاباً وإكباراً على صناع الحدث التاريخي أبطال ثورة الشعب اللبناني والتي لا تشبه أي ثورة أخرى في الدنيا، من حيث الشكل والمضمون. فهي الثورة الجميلة والراقية التي تشبه الشمس، وتشبه ناسها، الذين افتقدوا وطنهم الحقيقي لبنان، الاخضر الجميل، بعد ان جعله المتحاصرون والمختلسون على صورتهم البشعة، فكان ان انفجرت في وجوههم ثورة الحلم بمستقبل أفضل للوطن الكبير. إنها ثورة الوجوه الجميلة على أصحاب الوجوه الكالحة، ومدمني الاخفاق والفشل، ثورة استعادة الأمل من قبضة الذين خنقوا النور واقاموا أسوار الخوف من الآخر، وحفروا بالتهديد والوعيد حدود نفوذهم وإقطاعياتهم، ورسخوا في الأذهان والعقول حواجز الرب، واعتبار الشريك الآخر في الوطن هو الشيطان وهو العدو. اذاً الثورة فاجأتكم!!! ليس كذلك!! ثورة الصبايا والشباب صعقتهم بنظافتها ونصاعتها، فطار صوابهم، وانقطعوا عن الواقع الجديد، وهم ينكرونه حتى اللحظة. فالفاشلون حتى العظم، والفاشلون حتى نخاعهم الشوكي ما زالوا يعانون الصدمة، ولم يستيقظوا بعد من تدحرج مفاعيل بركان السخط والغضب. فالثورة الجميلة نزعت اقنعتهم، وكشفت عوراتهم ثم ركلتهم!!! فالجماهير الساخطة لم تندفع كالسيل الجارف بكل حضارتها ورقيها وعدالة مطالبها، الا بعد معاناة مريرة مع الخيبات وتفاقم الأزمات وفساد المسؤولين.

EUROMONEY
AWARDS FOR EXCELLENCE
2019

BEST BANK AWARD
2019

GLOBAL
FINANCE

البنك العربي... أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام 2019

arabbank.com



البنك العربي
ARAB BANK



النجاح مسيرة

اللمرة الأولى في تاريخنا الحديث

تصنيف المصارف أدنى من التصنيف السيادي!

المصارف تغطي ٥٧ بالمئة من الدين العام

مصارف لبنان تدفع ثمناً باهظاً لاكتتابها بسندات الخزينة اللبنانية. صحيح انها حققت خلال السنوات الـ ٢٧ الماضية أرباحاً طائلة أمكنتها من ان تبني أبراجاً تضاهي بضخامتها أبراج الـ WALL STREET وتوسع بعضها إقليمياً وأصبحت له فروع في مصر، والعراق وأوروبا ومضت حقبة كانت فيها وكالات التصنيف الثلاث S&P و MOODY'S و FITCH تصنف مصارف لبنان الكبرى بالتصنيف السيادي للبنان، لأن القاعدة المعتمدة هي انه لا يجوز لأي مؤسسة مالية ان توضع في مستوى أعلى من المستوى السيادي، إلا أن أمراً جديداً طرأ اليوم وهو ان وكالة ستاندرد أند بورز S&P عدت لللمرة الأولى في تاريخنا الحديث الى خفض تصنيفات ثلاثة مصارف الى (CCC) وهو تصنيف

يقل عن التصنيف السيادي للبنان كما تراه الوكالة المذكورة حتى الآن وهو B MINUS. المصارف الثلاثة هي بلوم BLOM وعوده AUDI وبنك مد BANKMED. وبررت الوكالة خطوتها هذه بانخفاض نسبة السيولة لدى المصارف الثلاثة والمصارف اللبنانية عامة.

أضافت ان لمصارف لبنان ٥٧ بالمئة من ديون الدولة التي باتت متعبة وقد لا تتمكن من الوفاء بالتزاماتها حيال الدائنين ما لم يحصل تطور إيجابي يقلب الوضع رأساً على عقب. ومن بين السيناريوهات المتوقعة:

(١) ان تعتمد فرنسا الى إقناع المؤسسات التي شاركت في مؤتمر CEDRE بتقديم هبات أو قروض ميسرة للبنان فوراً.

(٢) ان يلجأ لبنان الى الصندوق الدولي للنفد IMF للحصول على قرض ميسر. وهذا الأخير أي IMF لا يقدم المساعدة إلا إذا وافق لبنان على وضع

سياسته النقدية والمالية تحت وصاية الصندوق. ويعرف عن الصندوق تشدده في مجال تعويم العملة الوطنية أي عدم ربطها بالدولار أو تثبيت سعرها ورفع عائدات الخزينة عبر رفع الضرائب المباشرة وغير المباشرة. وهذه الشروط أدت وتؤدي في جميع الدول التي طبقتها الى اضطرابات إجتماعية كانت الأخيرة منها في كل من مصر والأردن.

MOODY'S: احتياط مصرف لبنان ١٠ مليارات دولار

من جهة أخرى ذكرت وكالة موديز MOODY'S ان الاحتياط الذي يمكن لمصرف لبنان ان يتصرف به يتراوح بين ٥ و ١٠ مليارات دولار أميركي فقط (وليس ٣٠ ملياراً كما كان قد أكد حاكم مصرف لبنان خلال مؤتمره الصحفي).

أضافت ان مصرف لبنان خصّص تلك الأموال لسداد الديون المستحقة على الدولة ومن بينها:

(١) قيمة سندات خزينة تستحق في ٢٨ نوفمبر ١,٨ مليار دولار أميركي

(٢) فوائد مستحقة على سندات الخزينة خلال ٢٠١٩ و ٢٠٢٠.

أموال للمستوردين

وهذا يعني عملياً ان على المستوردين ألا يعتمدوا على مصرف لبنان لتأمين الدولارات التي يحتاجونها للإستيراد وهم لديهم حسابات بالدولار في الخارج ويستطيعون ان يستعملوها لتغطية قيمة الإعتمادات التي يفتحوها لمصلحة الموردين في الخارج.

فتح أبواب الإستيراد أمام الجميع

وفي هذا السياق لا بد لوزراء الصحة والإقتصاد والطاقة ان يشرعوا بأبواب إستيراد الأدوية والمحروقات والقمح أمام التجار الذين يستعملون أموالهم الخاصة للإستيراد ولا يشترطون على المصرف المركزي ان يؤمن لهم قيمة الإعتمادات.

وزراء الصحة
والإقتصاد والطاقة
يشرعون أبواب
الإستيراد أمام
التجار المتمولين

المؤسس انطوان زخور

رئيس التحرير:

اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Editor in Chief:

Emile ZAKHOUR

Lebanon:

Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Bahrain:

+ 973 3 6024212

France:

+ 33 6 52379992
+ 33 6 45683951

Jordan:

+ 962 789815445
+ 962 789832028

Kuwait:

+ 965 97963441

Oman:

+ 968 99429677
+ 968 92545713

Qatar:

+974 55062495

Saudi Arabia:

+ 966 55 8846200
+ 966 53 0694329

Sudan:

+ 249 927195561

Tunisia:

+ 216 23039777

United Arab Emirates:

+ 971 50 7594858

+ 971 50 9637944

+ 971 56 2648724

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

نمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س.،
مصر ٣٠ جنيهات، الأردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً،
السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ ديناراً، الامارات ٢٥ درهماً،
البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠ ريالاً، ليبيا ٧ دينارين،
المغرب ٦٠ درهماً، FRANCE 5 EURO، CYPRUS 3 CP، U.K. 3.5 Stg، USA 7 US \$، GERMANY 5 EURO

طباعة: مطبعة بيبيلوس

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

IC THE DEVELOPMENT



ICD helps private sector businesses to finance projects by providing a wide range of Sharia compliant services



Tel: (966-12) 636 1400

Website: www.icd-ps.org



ICD PS



مال ومصارف

قَدَّر الرئيس التنفيذي
لمجموعة بيت التمويل
KFH الكويتي
مازن الناهض
عالياً الدور الرائد للمركزي
الكويتي في الإستقرار
التقدي وهيئة الرقابة
بفرضها تشريعات
للمحافظة على مقانة
البنوك .
ص: ٥٤



مال ومصارف

أكد الرئيس التنفيذي
لمجموعة بنك الخليج
الدولي
عبد العزيز بن عبد الرحمن الخليسي
تبوؤ موقع الصدارة في
طرح منتجات وخدمات
رقمية مبتكرة.
ص: ٥٦

في هذا العدد

حصاد الشهر: أكتوبر ١٩/١٧ يكتبها د. عبد الحفيظ البربير ٤

عرب وعالم

- منظمة التجارة العالمية تجيز للصين حق معاينة الولايات المتحدة ٨
قيمة اسهم أرامكو أعلى ٥٠٪ من مايكروسوفت وأبل ١٢
الشيخة موزا ترعى حفل «مستقبل تبنيه إنجازات الحاضر» ١٤
تصنيف تركيا: ب سلبى ١٥
هل بدأ العد التنازلي لتراجع هيمنة الدولار على الإقتصاد العالمي؟! ١٦

لبنانيات

- الرئيس ميشال عون: التحقيقات لن تستثني أحداً ١٨
ملف النفط أحد أبواب الفساد الكبيرة في لبنان ٢٢
الإستماع الى السنيرة في ملف الـ ١١ مليار دولار ٢٢
ثورة ولاكل الثورات - بقلم بشارة أبي راشد - ٢٢

مال ومصارف

- أكبر ألف مصرف في العالم ٢٤
واشنطن تستضيف الإجتماعات السنوية لمجلس محافظي صندوق النقد ومجموعة البنك الدوليين ٢٨
مصرف أوسترالي يعيد ٥٠ دولاراً لكل عميل تعويضاً عن خطأ صغير اقترفه ٧٨
عملة فيسبوك «ليبرا» بديل سريع غير مكلف للأنظمة المصرفية التقليدية ٧٨
الشيخ محمد بن راشد يشارك بنك دبي التجاري فرحته ببوبيله الذهبي ٨٤

تأمين

- جهات تنظيمية أميركية تعترض على معيار رأس المال العالمي للتأمين وتعتبره غير قابل للتطبيق في الولايات المتحدة ١٠٤
ضامنون عالميون يتوقعون زيادة أسعار إعادة التأمين مطلع ٢٠٢٠ نتيجة أسعار الفائدة المنخفضة ١١٠
SOMPO اليابانية تطلق وثيقة تأمين ضد الفيضانات تدفع التعويض في اليوم نفسه من وقوع الفيضان ١١٢
بادن بادن: مدى توافق صناعة التأمين مع احتياجات العملاء ١١٤
ملتقى التأمين الخليجي ناقش دور الشركات في توفير الضمان الإجتماعي لغير المواطنين وبرامج الأفراد وصناديق الادخار ١٤٦
سياحة: ١٥٦

نقل

- اخبار النقل والمرافئ ١٦٠
حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية خلال شهر أيلول وخلال ٩ اشهر من ٢٠١٩ ١٦٦
حركة مرفأ طرابلس خلال شهر أيلول ٢٠١٩ ١٧٠
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت خلال أيلول ٢٠١٩ ١٧٢
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر أيلول ٢٠١٩ ١٧٤
حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال شهر أيلول ٢٠١٩ ١٧٦
مجتمع ميراي فارس بويز- ١٧٨



مال ومصارف

أعلن الرئيس التنفيذي
لبنك الدوحة
د. ر. سيتارامان
لـ «البيان الإقتصادية»
ان دولة قطر تتمتع
بمعايير عالية جداً من
الإمتثال. ص: ٦٤

مال ومصارف

طلمان الرئيس التنفيذي
لبنك الشارقة
فاروج تركيزيان
في مقابلة مع «البيان
الإقتصادية» الى ان البنوك
الأميركية مرتاحة لأداء
نظيراتها الإماراتية لتقيدها
بمكافحة عمليات تبييض
الأموال. ص: ٧٢



مال ومصارف

رأى مدير تطوير الأعمال
للمنطقة في شركة AFX
أحمد فؤاد ان قطاع التداول
بالأسهم هو الأكثر استقراراً
ومهمتنا محصورة بتتقيف
العملاء حول التداول
الصحيح والأمن. ص: ٩٢



مال ومصارف

اعتبر مدير عام بنك
الأردن **صالح حماد**
ان علاقة البنوك
الأردنية بنظيراتها
المراسلة سليمة وتطبق
أفضل الممارسات ضمن
أعلى المعايير.
ص: ٧٦





كريستيان غريغوروفيتش
NEXICARE

تأمين

«البيان الاقتصادية»
تنشر إحصاء مهماً
عن شركات إدارة
نققات التأمين
الصحي TPA في
منطقة الشرق
الأوسط واحتلت
غلوب مد المرتبة الأولى
وتلتها نكست كير.
ص: ١٢٢



منير خرما
GLOBEMED



نعمة صباغ

مال ومصارف

في تعليقه على النتائج
الإيجابية التي حققتها
مجموعة البنك العربي أشار
رئيسها **صبيح المصري** الى
القدرة على تعزيز الأرباح
والمكانة المالية، بينما أكد
المدير العام التنفيذي
نعمة صباغ الحفاظ على
متانة المركز المالي
والسيولة المرتفعة. ص: ١٠٠



صبيح المصري

مال ومصارف

أشار الرئيس التنفيذي
لمجموعة البنك الأهلي
الكويتي **ميشال العقاد**
الى ان الكويت هي واحدة
من أكثر الدول استقراراً
في المنطقة، لافتاً الى ان
الأهلي هو احد اول البنوك
في المنطقة الذي اعتمد
تقنية البلوك تشين.
ص: ٥٨



تأمين

أكد الرئيس التنفيذي
لشركة زينوتة تكافل
مكرم بن ساسي أن بناء
مهارات عربية وفهماً أفضل
للأسواق المحلية يساعدها
شركات إعادة التأمين
العربية على التغلب على
المشكلات التي تواجهها،
مفتحراً بفوز الشركة بجائزة
أفضل خدمة للعملاء
ص: ١٥٣



مال ومصارف

مدير تطوير الأعمال
الاستراتيجي في شركة
بوليون ترايدنغ سنتر
BTC **فادي كامل** كشف
عن توفير عمليات التداول
الآمن بالذهب عبر منصات
الشركة. ص: ٩٤



مال ومصارف

أكد الرئيس التنفيذي لبنك
الإسكان والتجارة والتمويل
عمار الصفي
العمل على استكمال
استراتيجيته بموازة تأدية
الدور الإقليمي.
ص: ٦٧



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: OCTOBER 17/2019 – BY ABDEL HAFIZ BARBIR	4
ARAB WORLD ECONOMY	
WTO ALLOWS CHINA TO SANCTION THE UNITED STATES	8
ARAMCO'S SHARE 50% HIGHER THAN THAT OF MICROSOFT & APPLE	12
SHEIKHA MOZA HEADED CELEBRATION IN QATAR	14
TURKEY SOVEREIGN RATING BB-	15
US DOLLAR FALL: COUNTDOWN STARTED?	16
LEBANESE AFFAIRS	
PRESIDENT MICHEL AOUN: NONE ABOVE THE LAW	18
FUEL TRANSACTIONS: ONE OF THE LARGEST CORRUPTION FILES	22
FORMER PM FOUAD SINIORA QUESTIONED ABOUT THE \$11 BL FILE	22
BANKING AND FINANCE	
TOP 1000 BANKS IN THE WORLD	24
WASHINGTON HOSTED ANNUAL CENTRAL BANKS GOVERNORS AND WORLD BANK MEETING	28
FACEBOOK'S CRYPTOCURRENCY "LIBRA" A RAPID REPLACEMENT OF BANK TRANSACTIONS	78
AUTRALIAN BANK REFUNDING \$50 TO EACH DEPOSITOR BECAUSE OF ERROR	78
CBD's GOLD JUBILEE	84
INSURANCE	
REINSURERS EXPECT PREMIUM INCREASE BEGINNING 2020	110
JAPAN: SOMPO INSURANCE LAUNCHED SAME DAY FLOOD INDEMNITY INSURANCE	112
BADEN-BADEN REINSURERS MEETING DISCUSSED 2020 RENEWAL TERMS	114
GULF INSURANCE CONFERENCE: ROLE OF INSURERS PROVIDING SOCIAL BENEFITS	146
TOURISM	156
SHIPPING	
PORTS AND TRANSPORTS NEWS	160
BEIRUT PORT ACTIVITY AND INCOME SEPTEMBER 2019 AND FIRST 9 MONTHS OF YEAR	166
TRIPOLI PORT INCOME FIRST 9 MONTHS OF YEAR 2019	170
INTERNATIONAL SHIPPING COS RANKING	172
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER SEPT 2019	174
AUTOS DISCHARGED BEIRUT PORT	176
SOCIAL LIFE – BY MIREILLE FARES BOUEZ -	178

كريستين لاغارد تواجه ٤ ملفات شديدة التعقيد لإنقاذ دول الإتحاد الأوروبي من التباطؤ الاقتصادي في ٢٠٢٠

ومع ذلك، تتجه الأنظار الى كريستين لاغارد، الرئيسة الجديدة للبنك المركزي الأوروبي، التي بدأت عملها رسمياً، إذ تشير مصادر الى أنها ستشجع الحكومات على زيادة الإنفاق العام، دعماً للنمو الاقتصادي ومنعاً لوقوع الآلة الاقتصادية الأوروبية في فخ المروحة الممهدة الى أزمة جديدة.

وثمة تساؤل ما الذي على كريستين لاغارد فعله، أو بالأحرى ما الملفات التي أمامها وعليها التعاطي معها؟ يؤكد الاقتصاديون في المفوضية الأوروبية ببروكسل ان أمامها ٤ ملفات (على الأقل) شديدة التعقيد، رغم ان سلفها ماريو دراغي سهل المهمة بعض الشيء، عندما جدد برنامج شراء الأصول لدعم الاقتصاد. ويضيف هؤلاء ان عليها الآن متابعة التضخم الضعيف ومراقبة الفقاعات المالية، والنظام المصرفي ومقاربة التقلبات الجيوسياسية المؤثرة في منطقة اليورو... كل ذلك في وقت واحد، وليس أمام لاغارد «فترة سماح» لأنها آتية من مؤسسة نقدية عالمية (صندوق النقد الدولي) وتعرف كل هذه الملفات جيداً، إذ تعاطت معها بشكل أو بآخر في السنوات الماضية.



بدأت دول الإتحاد الأوروبي تشعر بوطأة تهديدات الحروب التجارية التي تضغط على الإنتاج الصناعي والصادرات، علماً بأن بعض الدول، مثل فرنسا واسبانيا، تمتص نسبياً تلك الضغوط بفضل نمو الطلب الداخلي (الاستهلاك) وحركة البناء والإنشاءات. لكن دولاً مثل ألمانيا وإيطاليا تتأثر بشكل مباشر بجملة عوامل داخلية وخارجية، ففي إيطاليا لم يتجاوز النمو نسبة ٠,٢ في المئة في ٩ أشهر، متأثراً بعدم الاستقرار السياسي ونقص محفزات إنعاش الأنشطة الاقتصادية. وفي ألمانيا هناك حالة ترقب حذر بانتظار الأرقام التي ستصدر في ١٤ نوفمبر (تشرين الثاني) الحالي بعدما سجل الربع الماضي تراجعاً بنسبة ٠,١ في المئة.

وفي ظل هذا المناخ، يتوقع الاقتصاديون تباطؤاً في الفصل الأخير من ٢٠١٩، ورقم نمو متواضعاً لكامل العام الحالي، يمكن ان تمتد تأثيراته الى العام المقبل ٢٠٢٠، هذا الواقع يزيد الضغوط على القادة والحكومات وعلى البنك المركزي الأوروبي، خصوصاً لجهة تحفيز الطلب بعدما وصلت السياسة النقدية الى بعض حدود قدرتها على التحفيز لأسباب كثيرة.

«بلومبرغ»: خمسة اسباب تعزز المخاوف من شبح الركود

أوردت وكالة «بلومبرغ» في تقرير لها ان المخاوف من حدوث ركود في الإقتصاد العالمي تتراد في ظل التوترات السياسية والإقتصادية والأمنية التي يشهدها العالم، إضافة الى التغيير التكنولوجي والعولمة. وأشارت الوكالة الى ان «معدل نمو الناتج المحلي العالمي تباطأ خلال الربع الثالث من العام الجاري الى ٢,٢ في المئة من ٤,٧ في المئة وان هناك خمسة أسباب تعزز المخاوف من شبح الركود، النزاعات التجارية ورغم ان واشنطن وبكين توصلتا لاتفاق وجرى تعليق الزيادة في الرسوم إلا ان الخلافات حول بعض التعريفات لا تزال قائمة، تقلص النشاط الصناعي للشهر الخامس على التوالي. مشكلة البريكست والتوتر بين واشنطن وطهران بعد هجوم «أرامكو»، تراجع أرباح الشركات الذي أدى الى تراجع ثقة المستثمرين وتقلص الإنفاق على رأس المال، والحكومات المترددة والمستمرة في زيادة الإنفاق قد زاد عجز ميزانيات الإقتصادات الرئيسية ٣,٥ في المئة من الناتج المحلي من ٢,٤ في المئة».

«مايكروسوفت» تفوز بعقد لتخزين بيانات البنتاغون

بقيمة ١٠ مليارات دولار

منح البنتاغون شركة «مايكروسوفت» عقداً ضخماً لتخزين البيانات في الحيز السحابي (كلاود) قيمته ١٠ مليارات دولار، في وقت كانت شركة «أمازون» تُعتبر الأوفر حظاً للحصول على العقد. ويهدف العقد ومدته عشر سنوات، الى تحديث مجمل الأنظمة المعلوماتية للقوات المسلحة الأميركية في نظام يديره الذكاء الاصطناعي. وقالت مسؤولة المعلوماتية في وزارة الدفاع دانا ديزي في بيان «الاستراتيجية الوطنية للدفاع تقيد بأنه علينا تحسين السرعة والفعالية التي نستخدمها لتطوير ونشر القدرات التقنية المحدثة للعسكريين من ناسنا ورجالنا». وأضافت أن منح (العقد) خطوة مهمة في تنفيذ استراتيجية التحديث الرقمي. وبعد الإعلان عن اختيار «مايكروسوفت»، قالت شركة «أمازون» التي بقيت المنافس الوحيد لمايكروسوفت في نهاية عملية الاختيار، إنها فوجئت بهذا القرار.

منظمة التجارة العالمية تجيز للصين حق معاقبة الولايات المتحدة

أجازت لجنة في منظمة التجارة العالمية مؤلفة من ثلاثة قضاة الحق للصين في ان تفرض عقوبات تعويضية على واردات من الولايات المتحدة بقيمة ٣,٥٧٩ مليار دولار سنوياً بسبب فشل واشنطن في إلغاء رسوم لمكافحة الإغراق، وهو تقريباً نصف المبلغ الذي سعت اليه بكين. وكانت الصين قد أبلغت منظمة التجارة في سبتمبر /أيلول ٢٠١٨ أنها عانت خسائر بقيمة ٧,٠٤٣ مليار دولار سنوياً بسبب رسوم مكافحة الإغراق التي قضت لجنة بالمنظمة في ٢٠١٦ بأنها غير قانونية، وهو حكم جرى لاحقاً تأييده. وبناء على ذلك طلبت الصين السماح لها بزيادة الحواجز التجارية على بضائع أميركية بالقيمة نفسها، وهو ما تسمح به قواعد منظمة التجارة العالمية.

«بلومبرغ»: إدارة ترامب تدرس فرض عقوبات على اسبانيا

كشفت وكالة «بلومبرغ» عن ان إدارة الرئيس الأميركي دونالد ترامب تدرس فرض عقوبات على اسبانيا بسبب دعم حكومة نيكولاس مادورو في فنزويلا، موضحة ان «وزارة الخزانة الأميركية تدرس فرض عقوبات على البنك المركزي الاسباني ومؤسسات أخرى في اسبانيا تحتفظ فنزويلا بأموالها فيها».

خبيرة أهل موظفي «نوكيا» إزاء الخلافات داخلها

أعرب موظفون في شركة نوكيا NOKIA الفنلندية لأجهزة الإتصالات عن شعورهم بخيبة الأمل لأن إدارة الشركة تتشغل بالخلافات على حساب الإهتمام بالأولويات، منذ استحوذها على شركة الكاتيل لوسين الفرنسية الأميركية المنافسة لها، مقابل ١٨ مليار دولار في عام ٢٠١٦. ونقلت وكالة بلومبرغ للأنباء عن لاس لاوريكانيين، وهو ممثل للموظفين بمقر الشركة في مدينة إيسبو قوله: «لا بد ان تكون الإدارة التنفيذية أكثر اهتماماً بالعمل.. المسألة سياسية بحتة، والبعض يفضلون مصالحهم الشخصية ويرفضون طرق العمل المعتادة». وكانت شركة نوكيا خفضت توقعاتها بشأن أرباحها المستقبلية، وأوقفت العائد على أسهمها. وألقى خبراء ومحللون باللوم على تراجع استثمارات الشركة في مجال الأبحاث والتطوير، فضلاً عن مشكلات تنفيذية علاوة على السياسات الداخلية المعمول بها في الشركة.



حكم للمحكمة العليا يهز صناعة البنادق الأوتوماتيكية في اميركا

المحكمة قبلت شكوى اهالي تلامذة قتلوا ببندقية REMINGTON

تلقت صناعة الاسلحة اليدوية في اميركا ضربة قوية من المحكمة العليا SUPREME COURT وهي السلطة القضائية العليا في الولايات المتحدة الاميركية حيث ردت المحكمة قرارا كانت المحكمة الاستثنائية قد رفضت فيه ادعاء ضد شركة REMINGTON ARMS CO تقدم به اهالي ٩ اشخاص قتلوا على يد مسلح هاجم مدرسة ساندي هوك SANDY HOCK سنة ٢٠١٢. وكان القاتل قد استعمل بندقية XM 15 BUSHMASTER التي تصنعها شركة رمنغتون REMINGTON وتعلن عنها في وسائل الاعلام بكونها احداث الاسلحة التي تطلق عشرات الرصاصات. وكان قاتل آخر قد استعملها قبل ذلك وقتل ٢٦ تلميذا في مدرسة كونكتيكتات CONNECTICUT SHCOOL الابتدائية ويدعى ألن لانزا ALAN LANZA. ويهدد الحكم الذي اصدرته المحكمة العليا صناعات الاسلحة في اميركا بسيل من الدعاوى سوف يتقدم به الاميركيون الذين فقدوا افرادا من عائلاتهم جراء استعمال بنادق متعددة الطلقات ويفتخر صانعوها بها وبعدهم الطلقات التي تقذفها. وذكر ان قرار المحكمة العليا صدر بموافقة اربعة اعضاء ومخالفة ٣ آخرين.

الى من يهمه الامر من الفنانين العرب

عشاق النجمة مادونا يقاضونها بعد تأخير موعد إحدى حفلاتها الموسيقية ساعتين

قرر عشاق نجمة البوب العالمية الفنانة مادونا مقاضاتها بسبب تأخير موعد حفلاتها الموسيقية لحوالي ساعتين. وبحسب ما ذكرت شبكة «سي أن أن»، فقد قام نايت هولاندر إلى جانب عدد من المعجبين برفع دعوى قضائية في محكمة ميامي - دايد Miami-Dade County Court ضد مادونا وشركة لايف نايشن منظمة الحفل بسبب تغييرها لموعد الحفلة. وكانت مادونا قد قامت بتغيير موعد حفلات جولتها الفنية Madame X Tour من الساعة الثامنة والنصف مساء إلى العاشرة والنصف مساء، ما أغضب جمهورها. وذكر نايت هولاندر أنه قام بشراء ٤ تذاكر وصلت قيمتها إلى ١٠٢٤,٩٥ دولاراً لحضور الحفل الذي ستقيمته مادونا في ال ١٧ من شهر ديسمبر (كانون الأول) المقبل في «ميامي بيتش»، ولكن إدارة تنظيم الحفل رفضت تعويضه عندما قرر استرداد التذاكر بسبب تغيير توقيت الحفل، حيث إعتبر أن الوقت يعد متأخراً للغاية بالنسبة إلى حفل موسيقي ولم يعد يرغب في الذهاب. وفي الوقت نفسه أكد أنه وأصدقاؤه خسروا أموالاً بعيد تراجع قيمة التذاكر على خلفية تأخير موعد إنطلاق الحفل، وبالتالي يرغبون في الحصول على تعويضات مالية. بدورها علقت مادونا على الواقعة قائلة: «هناك شيء يجب أن تفهموه جميعاً وهو أن الملكة لا تتأخر أبداً».



دعاوى ضد شركة «إكسون موبيل» لتضليلها المستثمرين بشأن التأثير المحتمل للتغير المناخي على عملياتها

قدم محامون في ولاية نيويورك وشركة إكسون موبيل EXXON MOBIL مرافعات ختامية في محاكمة تمت مراقبتها عن كثب بعد اتهام الشركة بتضليل المستثمرين في شأن التأثير المحتمل لظاهرة التغير المناخي على عملياتها الواسعة حول العالم، والمخاطر المالية لهذه الظاهرة. وشكلت القضية المرفوعة في أكتوبر ٢٠١٨ في محكمة ولاية مانهاتن، أول دعوى قضائية متعلقة بالمناخ ضد شركات النفط الكبرى. وتضمنت شهادة من المستثمرين والخبراء والرئيس التنفيذي السابق لشركة إكسون ريكس تيلرسون، الذين نفوا جميعاً المزاعم ضد الشركة. ويشير المدعي العام في نيويورك أن شركة إكسون تسببت في خسارة المستثمرين لما يصل إلى ١,٦ مليار دولار من خلال إخبارهم زوراً بأنها قد قيمت بشكل صحيح تأثير لوائح المناخ المستقبلية على أعمالها، فضلاً عن قيامها بخداع المستثمرين عن طريق التقليل من تكلفة مواجهة التغير المناخي، وكان المستثمرون قلقين بشأن تأثير التغير المناخي وطالبوا الشركة بمعلومات. وقام مسؤولو الشركة بتقديم معلومات وتفسيرات كثيرة؛ لكنها لم تكن صحيحة ولم تكن دقيقة، وظلت الشركة لأعوام تصر على توقعاتها حول المخاطر القائمة على تشريعات تصدرها الحكومات في مختلف دول العالم، لحد من انبعاثات الغازات. ومن المتوقع صدور الحكم خلال الأربعين يوماً المقبلة. بدوره صرح محامي شركة إكسون تيودور ويلز أن القضية «لا أساس لها من الصحة» وأن الدولة فشلت في تقديم شهادة من أي مستثمر تم تضليله، مؤكداً أن «القضية مزحة تقريباً، لكنها مزحة قاسية نظراً لأن سمعة الكثير من الناس قد تأدت بسبب الشكوى المقدمة». وفي الشهر الماضي، بعد يومين فقط من بدء المحاكمة في نيويورك، رفعت ولاية ماساتشوستس دعوى مماثلة تتهم إكسون بتضليل المستثمرين والمستهلكين لعقود من الزمن حول الدور الذي يؤديه الوقود الأحفوري في تغير المناخ.



وتواجه شركات إكسون وشركات النفط الأخرى بما في ذلك BP و Chevron و Royal Dutch Shell دعاوى قضائية من قبل المدن والمحافظات في جميع أنحاء الولايات المتحدة التي تسعى للحصول على أموال لدفع تكاليف كواسر الموج وغيرها من البنية التحتية للحماية من ارتفاع مستويات البحر الناجمة عن تغير المناخ.

الخطوط البريطانية تشتري طيران أوروبا الإسبانية

أعلنت «أي.إيه.جي» المالكة للخطوط الجوية البريطانية عن إبرامها اتفاقاً لشراء الناقلات الإسبانية طيران أوروبا مقابل مليار يورو (١,١٢ مليار دولار) تدفع نقداً، وذلك في الوقت الذي تعقد فيه آمالها على سوق الرحلات الأوروبية إلى أميركا اللاتينية.

وسيضيف الاستحواذ على طيران أوروبا إلى «أي.إيه.جي» شركة طيران تنافسية جديدة وفعالة من حيث التكلفة، مما يعزّز مكانة مدريد باعتبارها مركزاً أوروبياً رائداً ويتيح منحه إحرار «أي.إيه.جي» ريادة في منطقة جنوب الأطلسي.

مسؤولو تطبيق القانون في الولايات المتحدة

يخضعون شركة Under Armor لتحقيق لتلاعبها بنتائج مبيعاتها

ذكرت صحيفة وول ستريت أن شركة صناعة الملابس الرياضية Under Armor تخضع للتحقيق من قبل مسؤولي تطبيق القانون الفيدراليين الأميركيين بشأن ما إذا كانت قد حولت مبيعاتها من ربع إلى آخر لتبدو أكثر صحة مالياً. ولگت الشركة أنها قيد التحقيق وتتعاون مع وزارة العدل وهيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية، كما دافعت عن ممارساتها المحاسبية وكشوفها.

قيمتها المتوقعة أعلى ٥٠ في المئة من «مايكروسوفت» و«أبل» العالميتين «أرامكو» تحصل على موافقة السوق المالية السعودية على طرح أسهمها



من اليمين: ياسر بن عثمان الرميان وأمين الناصر

اعتبر رئيس مجلس إدارة شركة «أرامكو» SAUDI ARAMCO ياسر بن عثمان الرميان في مؤتمر صحفي بالخبر «ان الطرح العام الأولي لـ «أرامكو» خطوة مهمة لتحقيق رؤية ٢٠٣٠»، وأكد ان الفرصة مؤاتية لدخول مساهمين جدد واستفادتهم من قدرات «أرامكو»، لافتاً الى ان طرح الشركة سيساهم في تحقيق مبادرات برنامج التحول الوطني.

ويتوقع ان تطرح شركة النفط الأكبر في العالم ما بين ١ و ٢ في المئة من أسهمها بالبورصة المحلية لتجمع ما بين ٢٠ و ٤٠ مليار دولار. وقالت «أرامكو» في بيان ان الطرح سيكون على شريحتين إحداهما للمؤسسات والأخرى للمستثمرين الأفراد، وأضافت ان النسبة المئوية للأسهم التي ستباع وسعر الشراء سيتحددان بعد فترة بناء سجل أوامر الاكتتاب.

وأوضح الرميان «ان تقييم الشركة ينبغي ان يتحدد بعد الجولة الترويجية للطرح، وحتى مع تقييم «أرامكو» عند ١,٥ تريليون دولار ستظل قيمتها أعلى ٥٠ في المئة على الأقل من الشركتين الأعلى قيمة في العالم «مايكروسوفت» و«أبل» اللتين تبلغ القيمة السوقية لكل منهما نحو تريليون دولار، إلا ان طرح ١ في المئة من الأسهم سيجمع نحو ١٥ مليار دولار فقط لخزائن الدولة، أي أقل من الرقم القياسي الذي حققته شركة علي بابا الصينية من طرحها الأولي الذي بلغ ٢٥ مليار دولار في ٢٠١٤، وبيع ٢ في المئة من أسهم «أرامكو» مع تقييمها عند ١,٥ تريليون دولار سيجعلها صاحبة أكبر طرح أولي على الإطلاق متفوقة على علي بابا».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لـ «أرامكو» أمين الناصر، ان مركز الشركة المالي قوي جداً، حيث أعلنت في ٢٠١٨ عن صافي ارباح بقيمة ١١١ مليار دولار وتدفقات مالية حرة بحدود ٨٦ مليار دولار.

دار الأركان تدرج صكوكاً بقيمة ٦٠٠ مليون دولار في ناسداك دبي



قرع رئيس مجلس إدارة شركة دار الأركان للتطوير العقاري يوسف الشلاش جرس افتتاح السوق احتفالاً بإدراج صكوك أصدرتها دار الأركان بقيمة ٦٠٠ مليون دولار في بورصة ناسداك دبي.

وشهدت الصكوك إقبالاً واسعاً تجاوز ٢,٥ ضعف الحجم المعروف، وحظيت باهتمام بالغ من المستثمرين في منطقة الشرق الأوسط وأوروبا وآسيا.

وقال الشلاش: «حظي إصدار دار الأركان الأخير للصكوك بإقبال واسع من المستثمرين، حيث زادت قيمة الطلب عليه عن ١,٥ مليار دولار. وتوفر ناسداك دبي منصة إدراج عالمية موثوقة ذات كفاءة عالية وتنظيم رفيع يخضع للمعايير الدولية». ويأتي الإدراج ليؤكد الدور البارز الذي تلعبه دبي، بوصفها من أكبر المراكز في العالم لإدراج الصكوك من حيث القيمة، إذ تبلغ قيمتها الإجمالية في الوقت الحالي ٦٤,٣ مليار دولار أميركي.

Walid Alameddine launching "In the Protection of Depositors"

The former Chairman of the Banking Control Commission in Lebanon & the Executive Chairman of Amdeya Group Mr. Walid Alameddine launched recently his book "In the Protection of Depositors" in Beirut. The book covers the measures that were taken to protect the Lebanese Depositors and Shareholders between 2000 - 2010, from the perspective of the author.

The book can remind everyone in the current circumstances what Lebanese banks are capable of achieving, with the help of strong and firm supervision, that follows international standards (and international advice)...

"The measures that were taken then were well planned and executed. They led to the greatest success of the Lebanese banking system in its history, with a dramatic flood of deposits and capital in 2008 - 2009. This success was the more remarkable as it came in the midst of the worst international financial crisis in 80 years; the 2008 - 2009 Great Global Financial Crisis. It is certainly a very positive story", noted Mr. Alameddine.





We watch over you ...



9 2 0 0 0 1 0 4 3
www.alsagr.com

At Al Sagr, we don't leave anything to chance. Our wide range of innovative and intelligent insurance products are propelled by our passion for our customers. We aim to give you that added value of security for all that lies ahead.

سلط الضوء على ثقافة التعليم والبحوث والتطوير والإبتكار في قطر

الشيخة موزا ترعى حفل «مستقبل تبنيه إنجازات الحاضر»



رعت رئيس مجلس إدارة مؤسسة قطر للتربية والعلوم وتنمية المجتمع صاحبة السمو الشيخة موزا بنت ناصر، حفل «مستقبل تبنيه إنجازات الحاضر» الذي أقيم في واحة قطر للعلوم والتكنولوجيا احتفالاً بالذكرى العاشرة لتأسيسها.

وحضر الحفل أيضاً رئيس مجلس الوزراء ووزير الداخلية الشيخ عبدالله بن ناصر بن خليفة آل ثاني، نائب رئيس مجلس الوزراء وزير الدولة لشؤون الدفاع ورئيس مجلس قطر للبحوث والتطوير والإبتكار الدكتور خالد بن محمد العطية وعدد من الوزراء وممثلون عن مختلف المؤسسات الحكومية والخاصة.

وسلط حفل «مستقبل تبنيه إنجازات الحاضر» الضوء على ثقافة التعليم والبحوث والتطوير والإبتكار التي غرستها مؤسسة قطر، والتي تم من خلالها تحقيق تأثيرات إيجابية لافتة في مجال البحوث الحيوية، وتوفيرها منصة نقلت الإبتكار الى مستوى متقدم، بما يساهم في دعم التنمية الاقتصادية والإجتماعية بالدولة، وتعزيز المساعي نحو الإكتفاء الذاتي والإستدامة.

كذلك تم إبراز دور واحة قطر للعلوم والتكنولوجيا، وهي جزء من قطاع البحوث والتطوير والإبتكار بالمؤسسة في دعم ريادة الأعمال وتثبيت مكانة قطر كوجهة عالمية للشركات التكنولوجية المرموقة، واستقطاب المبتكرين والمبدعين في هذا المجال.

والجدير ذكره ان مؤسسة قطر للتربية والعلوم وتنمية المجتمع رعت الحفل واستضافته واحة قطر للعلوم والتكنولوجيا التي أصبحت منذ تأسيسها قبل عشرة أعوام مركزاً وطنياً ووجهة إقليمية للإبتكار.

٢٢٥ مليار دولار ناتجها المحلي في ٢٠٢٥

طرح الفرص الإستثمارية المباشرة في قطر أمام المستثمرين الأجانب في ندوة «بلومبرغ»



سارة الدوراني



الشيخ علي بن الوليد آل ثاني

انعقدت ندوة في المقر الرئيسي لـ «بلومبرغ» تحت عنوان «مستقبل الإستثمار: أعضاء على قطر» في مدينة نيويورك، استضافها كل من مركز قطر للمال ووزارة المالية القطرية وهيئة المناطق الحرة، حيث تم إلقاء الضوء على العديد من الفرص الإستثمارية المباشرة المتاحة في قطر أمام المستثمرين الأجانب.

وعلق الشيخ علي بن الوليد آل ثاني، الرئيس التنفيذي لوكالة ترويج الإستثمار في قطر بالقول: «تضخ قطر إستثمارات كبيرة في اقتصادها الوطني، وهو ما أدى الى تنامي الناتج المحلي بشكل لافت، وسط توقعات بأن يصل الى ٢٢٥ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٥. وقد أتاح هذا النمو العديد من الفرص الإستثمارية في الدولة، وجذب انتباه المستثمرين الأجانب المهمين بتوسعة أعمالهم في الشرق الأوسط».

من جهته قال السيد سعود بن عبدالله العطية، الوكيل المساعد للشؤون الاقتصادية في وزارة المالية: «تحافظ قطر على موقعها كواحدة من أسرع الاقتصادات نمواً في العالم، في واحة الفرص الإستثمارية في العديد من القطاعات، وهو ما يمثل انعكاساً للسياسات التقدمية، والإصلاحات المالية والتشريعية التي اعتمدها دولة قطر مؤخراً وكان لها تأثير إيجابي ملموس، وهو ما لاحظته وكالات التصنيف العالمية، بما في ذلك وكالات موديز وستاندرد أند بورز، اللتان تؤكدان على جاذبية قطر كمركز للإستثمار».

أما الرئيسة التنفيذية للتسويق والإتصال بمركز قطر للمال السيدة سارة الدوراني فأشارت الى ان هذه الفعالية تقدم المنصة المناسبة لإلقاء الضوء على الدور المؤثر الذي تلعبه دولة قطر كوجهة للإستثمار الأجنبي المباشر، والموقع المهم الذي تؤديه أمام الشركات الراغبة في التوسع بالمنطقة، كما ان هذا الحدث يؤكد من جديد على إلتزام مركز قطر للمال الطويل الأجل بدعم جهود التنوع الاقتصادي لدولة قطر على المستوى الدولي، كما يعمل على تسليط الضوء على المزايا الفريدة العديدة المتاحة للشركات الأجنبية من خلال منصة الأعمال التي يوفرها المركز، والتي باتت تضم اليوم أكثر من ٧٥٠ شركة.

ناس للإستشارات الزراعية تتألق في الصالون الدولي للفلاحة والصيد البحري بتونس



ناصر الجابر

حققت شركة ناس للإستشارات الزراعية والبيوت المحمية حضوراً لافتاً من خلال مشاركتها بالنسخة الـ ١٤ من الصالون الدولي للفلاحة والآلات الفلاحية والصيد البحري «سياماب البحر» ٢٠١٩، والذي عقد في قصر المعارض

بالكرم في تونس، حيث شاركت «ناس الزراعية» ضمن الجناح الخاص بدولة قطر ووسط احتفاء رسمي بالمشاركة القطرية إذ حلت قطر ضيف شرف على الصالون.

وركز الجناح الخاص بالشركة على استعراض خدماتها في المجال الزراعي في ظل الإقبال الملحوظ على القطاع الزراعي والإستثمار فيه، حيث قدمت مجموعة من الخدمات والمنتجات وقامت بالتعريف بها للزوار والمهتمين خاصة في إنشاء وتركيب البيوت المحمية، إذ تعتبر إحدى الشركات القطرية الرائدة في هذا المجال وتدير عدداً من المشاريع على أيدي خبراء وفنيين مختصين وباستخدام أحدث الأساليب والطرق المتبعة عالمياً، مراعية ظروف المناخ وبيئة كل مشروع وخصائصه واحتياجاته. وقد مثل الشركة بالتوقيع على العديد من مذكرات التفاهم الرئيس التنفيذي ناصر حسن الجابر.

«ملاحة» العملاق البحري تتعاون مع «مايكروسوفت» لبناء منصة لوجستية ذكية عبد الرحمن المناعي: ستساعدنا على استعراض قدراتنا الكبيرة في التكيف مع احتياجات العملاء



أبرمت «ملاحة» الشركة القطرية الرائدة في مجال الخدمات البحرية واللوجستية إتفاقية تعاون مع مايكروسوفت، بهدف بناء منصة لوجستية ذكية تستخدم تقنيات وأدوات الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء القائمة على منظومة مايكروسوفت أزور السحابية المتكاملة.

وبهذا الصدد أكد **عبد الرحمن عيسى المناعي** الرئيس والمدير التنفيذي في «ملاحة» أن الشركة تقدم نطاقاً شاملاً من الخدمات لعدد من أكبر الشركات والمؤسسات الرائدة في قطاع البتروكيماويات بالمنطقة، إلى جانب كبرى شركات الإستيراد والتصدير وشركات الشحن البحري.

وأشار إلى أن الشركة تعتمد نهجاً قائماً على التزامن في الخدمات بدءاً من العمليات اللوجستية والنقل البحري إلى خدمات الموانئ وإصلاح السفن وكامل خدمات الوكالات البحرية، وذلك من أجل تقديم حلول متكاملة ومصممة لتتواءم مع جميع المتطلبات، بالإضافة إلى إدارة سلسلة إمداد أكثر بساطة وفاعلية وذات قيمة أفضل في الوقت نفسه.

وأكمل **المناعي**: «ستساعدنا خدمة سحابة مايكروسوفت أزور إلى جانب تقنيات الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء على إستعراض قدراتنا الكبيرة في التكيف مع الإحتياجات المختلفة للعملاء، كما ستمكننا هذه الشراكة أيضاً من تحويل عملياتنا رقمياً وبناء طبقة لوجستية ذكية قادرة على توفير خدمات إقتصادية ذات كفاءة عالية لا حدود لها، فضلاً عن الحفاظ على مهمتنا في أن نكون الشريك المفضل داخل قطر وخارجها».

١,٨٣ مليار ريال إيراداتها التشغيلية

ارتفاع صافي ارباح «ملاحة» ٤١٩ مليون ريال خلال ٩ أشهر

حققت الملاحة القطرية «ملاحة» إيرادات تشغيلية بلغت ١,٨٣ مليار ريال عن الأشهر التسعة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، مقارنة مع ١,٨١ مليار ريال للفترة نفسها من عام ٢٠١٨. وبلغ صافي الربح ٤١٩ مليون ريال، مقارنة مع ٤٠٠ مليون ريال قطري للفترة نفسها من عام ٢٠١٨.

وانخفضت الإيرادات التشغيلية في ملاحة للغاز والبتروكيماويات بمبلغ ١٤ مليون ريال قطري، بينما ارتفع صافي الربح بمبلغ ٢٣٨ مليون ريال قطري مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي نتيجة الأداء القوي للشركات الزميلة والترتيبات المشتركة، بالإضافة إلى انخفاض تدني قيمة السفن.

وارتفعت الإيرادات في قطاع ملاحة لدعم المنصات البحرية بمبلغ ١١٨ مليون ريال قطري، وشهدت الأرباح التشغيلية نمواً قوياً مدفوعاً بإضافة سفن جديدة وارتفاع نسب استغلال وتشغيل السفن.

«فيتش» تبقي تصنيف تركيا الإئتماني عند (BB-)

أبقت وكالة «فيتش» الدولية للتصنيف الإئتماني على تصنيف تركيا عند مستوى (BB-) على المدى الطويل.

وقالت الوكالة في بيان ان التصنيف الإئتماني لتركيا حافظ على مستوى (BB-) مع نظرة مستقبلية «مستقرة».

وكانت «فيتش» خفضت التصنيف الإئتماني لتركيا قبل ٣ أشهر من (BB+) إلى (BB-) وحددت النظرة المستقبلية بـ «السلبية».

وقال مدير مجموعة تصنيفات الدول في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا في الوكالة: «ان الإقتصاد الأميركي التركي أظهر مقاومة مؤثرة للغاية واستجمعت قواها بعد الأزمة المالية في الصيف الماضي».



هل بدأ العد التنازلي لتراجع هيمنة الدولار على الاقتصاد العالمي؟! ولماذا تخشى الولايات المتحدة الصين؟!



واردات الصين من النفط الروسي والبرازيلي بالدولار بدلاً من الدولار



روسيا أكبر مشتر للذهب في العالم العام الماضي

يُعتبر النفط والذهب أهم السلع في العالم، نظراً لما يتمتعان به من مميزات ومقومات حتى أنهما أصبحا من أهم العوامل التي تقيم على أساسها اقتصادات الدول، بالإضافة إلى أنهما يؤديان دوراً أساسياً في التوترات السياسية وخصوصاً النفط. ويعزو معظم المحللين العلاقة المتينة بين الذهب والنفط، إلى ارتباطهما بالدولار الأمريكي من ناحية، ولكون سعر النفط ذا علاقة بإنتاجية معظم السلع، باعتباره يمثل جزءاً من مكونات التكلفة لأي سلعة، حتى باتت العلاقة بين أسعار الذهب والنفط والدولار تشبه العلاقة بين القوت والفأر.

في المقابل وفي ظل الضغوط التي تمارسها الولايات المتحدة الأمريكية على عدد من الاقتصادات - بينها تركيا وروسيا وإيران- عبر فرض سلسلة عقوبات لإخضاعها، فضلاً عن حرب دونالد ترامب التجارية على الاتحاد الأوروبي والصين وشركاء آخرين، تبرز الدعوات لإعتماد العملات الوطنية في التعاملات الخارجية للتخلص من قبضة الدولار الذي تمارس واشنطن من خلاله ضغطاً على الدول باعتباره العملة الأكثر انتشاراً. فالدولار الأمريكي هو سلاح الولايات المتحدة الأمريكية في عقوباتها الاقتصادية، وتحديد على الدول المصدرة للنفط، لأن النفط مسعر به، ولكن هل الدولار على وشك أن يخسر بريقه كعملة عالمية أمام الذهب والنفط (الطاقة الأساسية وعصب الاقتصاد العالمي)؟

إستراتيجية موسكو وبكين الجديدة لمواجهة الولايات المتحدة: الذهب مقابل الدولار

للتعامل بالعملة المحلية لبعض الدول مثل إتفاق روسيا مع الهند في ٣١ تشرين الأول ٢٠١٨ لبيعها صواريخ إس ٤٠٠ بالعملة الروسية، ومع تركيا قبله بشهر على استخدام عملات البلدين لتسديد أثمان صفقة صواريخ ثمانية، وفي اجتماع أردوغانان خلال قمة الدول الناطقة بالتركية... كما وأعلنت الصين أنها ستدفع ثمن وارداتها من النفط الإيراني بـ«البتروليون»، ووقع البنك المركزي الصيني إتفاقية ثنائية لتبادل العملات المحلية مع نظيره في اليابان بـ٢٠٠ مليار يوان (٢٩ مليار دولار) مقابل ٣٠٤ تريليون ين ياباني (٣١ مليار دولار)، فهل بدأ «العد التنازلي» لتراجع هيمنة الدولار على الاقتصاد العالمي؟

هذا الواقع يقودنا إلى الحديث أكثر عن قطاع النفط، حيث تتجه أكبر الشركات الروسية العاملة في قطاع النفط والغاز نحو إعتماد الروبل في مبيعاتها مثل «غاز بروم» والتي بلغ حجم صادراتها من الغاز الطبيعي إلى أوروبا ٥١ مليار دولار في العام ٢٠١٨، وفي ٨ مارس ٢٠١٩ شهدنا أول عملية بيع للغاز الطبيعي بالروبل والتي كان قد سبقها في العام ٢٠١٥ أكثر من عملية تصدير إلى الصين بالاعتماد على اليوان الصيني. كما وتسعى شركة «روزنيفت» الروسية إلى تصدير ١٢٢,٧ مليون طن من النفط إلى أوروبا بـ«الروبل» بدلاً من الدولار.

أمر ليس بالسهل ولكنه ليس مستحيلاً

وترى الخبيرة الاقتصادية أنا كوكوريفا نائبة مركز التحليل الاقتصادية

شهد المُنْتدى الاقتصادي الذي إستضافته سان بطرسبرغ الروسية بين ٧-٨ حزيران ٢٠١٨، إعلان الرئيس الروسي فلاديمير بوتين وشي جين بينغ توثيق العلاقات التجارية بين بلديهما وتعزيزها (حجم التبادل التجاري ١٠٨ مليار دولار حالياً) واستخدام العملات المحلية في البلدين كبديل للدولار، وهذا يعني تدشين جبهة من قوتين عالميتين، إقتصادياً وسياسياً، ما يعني إعادة النظر بدور الدولار في النظام العالمي بعد أن تحولت العملة الأمريكية أداة ضغط على الكثير من دول العالم، دعوة أطلقها بوتين بعد أن ندد و«بينغ» بالهيمنة الاقتصادية الأمريكية على العالم.

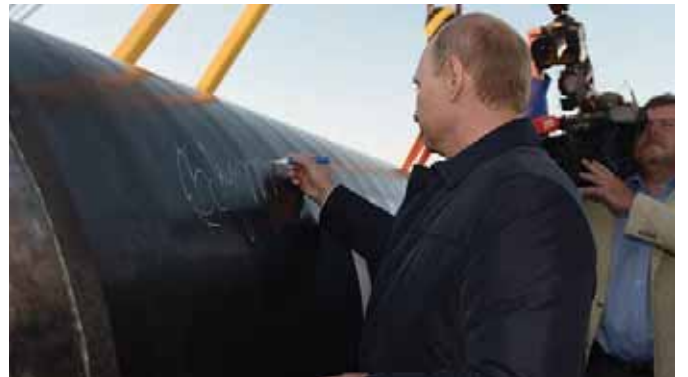
وبالرغم من أن العقبة الكبرى التي يواجهها البلدان تتمثل بأن ٧٠ إلى ٩٠ في المئة من التجارة بينهما تتم بالدولار الأمريكي حالياً، ولكن من غير المتوقع أن يستمر الوضع على حاله في ظل إتفاق البلدين على المباشرة بخطوات عملية جادة لإنهاء هيمنة الدولار، أولاً أنابيب غاز من سيبيريا إلى الصين، وزيادة الواردات النفطية الصينية من روسيا، واعتماد العملتين الروسية (الروبل)، والصينية (اليوان) في معظم التبادلات التجارية بين البلدين، في مجالات الطاقة والتكنولوجيا خاصةً.

الروبل واليوان يصارعان الدولار

وفي هذا السياق تستمر إستراتيجية «إحلال عملة أخرى بدل الدولار» بالظهور في المعاملات الدولية لتشمل الإتحاد الأوروبي أيضاً، حتى أن اتفاقيات عقدت



واردات الصين من النفط الروسي ارتفعت بنسبة ٢٥ في المئة في ٢٥ كانون الثاني ٢٠١٩



بوتين يطلق أعمال بناء أنبوب الغاز الروسي (قوة سيبيريا) للتصدير إلى الصين في سبتمبر ٢٠١٤

الذهب العالمي الصادر في ٩ تموز ٢٠١٩ أن روسيا والصين تقودان دول العالم في شراء المعدن النفيس، حيث أعلنت الصين في شباط الماضي أن احتياطياتها من الذهب زادت بنحو ١٠ أطنان في ديسمبر ٢٠١٨ إلى ١٨٥٢ طناً، ليستحوذ المعدن الثمين على ٢,٤ في المئة من إجمالي احتياطيات البنك المركزي في نهاية العام، ارتفاعاً من ٢,٣ في المئة في نهاية عام ٢٠١٧.

الاتحاد الأوروبي: اليورو بدل الدولار

توصي المفوضية الأوروبية دول الاتحاد الأوروبي والشركات الأوروبية بالترويج لاستعمال النقد الموحد «اليورو» أكثر فأكثر في الصفقات التجارية الدولية المتعلقة بقطاع الطاقة، مثل الغاز والمنتجات النفطية وقد بدأت الدول الأوروبية تستثمر في السندات الروسية وباتت البنوك الأوروبية تملك حجماً هائلاً من الأصول الروسية، وبالتالي ربما هناك موقف مشترك ووجهة نظر واحدة تجاه الدولار الأميركي سواء من أوروبا أو من روسيا، والسبب في ذلك هو استخدامه من قبل الولايات المتحدة كأداة اقتصادية للمعاقبة وخصوصاً حيال الدول التي تعتمد على تصدير النفط.

وتؤكد كارين كولر، الخبيرة الألمانية في مدينة هانوفر، في تصريح لها في ٢٩ كانون الثاني ٢٠١٨ أن الاتحاد الأوروبي يعد من أكبر مستوردي الطاقة في العالم، إذ يصل معدل فاتورة شراء الطاقة إلى ٣٠٠ مليار يورو سنوياً، وتعزو مساعي المفوضية إلى ترويج اليورو بقدر المستطاع إلى عاملين مهمين: فمن جهة، تدرك المفوضية جيداً أن تقوية دور اليورو دولياً في قطاع الطاقة من شأنها تقليص مخاطر إنقطاع الإمدادات الكهربائية والنفطية «وهذا كفيل بترويج إستراتيجية النموذج التجاري الأوروبي عالمياً». ومن جهة ثانية «سيحمي الاستعمال الأوسع لليورو المواطنين، كما الشركات الأوروبية، من أخطار الصدمات المالية والاقتصادية المحتملة الآتية من خارج الاتحاد الأوروبي».

المكانة العالمية لم تعد حكرًا على الولايات المتحدة

بدوره يشير الخبير الاقتصادي زياد عربش، في حديث لـ «البيان الاقتصادية» إلى أن مكانة الدولار ليس بعلاقة وحيدة وكاملة مع الذهب والنفط، بل أيضاً بمكانة الاقتصاد الأميركي ضمن الاقتصاد العالمي ودور الأقطاب الأخرى الصاعدة وليس فقط الصين والهند أو روسيا، لافتاً إلى أنه وبعد عدة سنوات سنسمع بأن أندونيسيا أو فيتنام حلت محل إيطاليا أو دول أخرى في مجموعة الـ ٢٠، وبالتالي لجوء البعض إلى استبدال الذهب بالدولار كروسيا، أو مباشرة بعض الدول بتعزيز مكانتها الإقليمية والعالمية بشراكات مبنية على الولوج لتقانات حديثة كالصين التي لديها مبادرة تعني ٤٠ في المئة من سكان البشرية وهي مبادرة الحزام والطريق ما يعني أن المكانة العالمية لم تعد حكرًا على أميركا، بعد أن اقترب أول نجمها كقوة عظمى.

ويبرز السؤال هنا: لماذا تخشى أميركا من مبادرة الحزام والطريق الصينية؟ يفيد تقرير نشر في مجلة «ناشيونال إنترست» الأميركية في آب ٢٠١٩ أن مبادرة الحزام والطريق التي أطلقتها الصين تمثل حقبة جديدة من المنافسة العالمية بين الولايات المتحدة والصين، فتمويل الصين لمشاريع التنمية والبنية التحتية يمكن أن يحقق فوائد اقتصادية وإستراتيجية لبكين على حساب الولايات المتحدة.

وفي الختام يقول عربش: ستصبح الصين معمل العالم الارخص والاكثر كفاءة لانتاج مكونات الطاقات الجديدة والمتجددة، والى جانبها الهند التي بدأت منذ عدة سنوات الولوج أسوة بالصين الى هذا المجال وبالتالي (وان النفط والغاز سيبقيان سلعتين إستراتيجيتين على الاقل للاجل ٢٠٤٠) فإن مكانة الأقطاب الأخرى غير الأميركية ستتابع نموها واستحواذها على نسب أكبر من المبادلات التجارية العالمية وفي ما بينها، والتي سينخفض فيها دور الدولار كعملة شبه وحيدة. ■



روسيا والصين تتفقان على استخدام عملتيهما المحليتين كبديل للدولار في التبادلات التجارية والنفطية

(Alpari) في تصريح لها في ١٩ آب ٢٠١٨ أن بذل جهود عديدة من الدول نحو إيجاد عملة جديدة تحل مكان الدولار أمرٌ ليس بالسهل، ولكنه ليس مستحيلاً، موضحة أنه «إذا اتفقت دول على إحلال «سلة عملاتها» في التعامل في ما بينها، فإن ذلك سيحد من هيمنة الدولار في التعاملات التجارية».

ومن الخطوات التي قامت بها الصين إطلاق بورصة شانغهاي للعقود الآجلة في آذار / مارس ٢٠١٨ أول عقودها الآجلة المفتوحة للمستثمرين الأجانب، وكان هذا العقد، وهو نفط آجل، مقوّمًا باليوان ليكون منافساً لعقود برنت وWTI المقومة بالدولار والتي تستعمل بمثابة المعايير الحالية...

وربما يجدر بنا التذكير أن انفجار الأزمة المالية في أميركا عام ٢٠٠٨، وإنعكاسها على اقتصاديات كثير من الدول وتضررها من هذه الأزمة، ثم أعمال ترابم الحمائية والحرب التجارية والسياسات المالية والاقتصادية التي يتخذها... كل ذلك سارع في ظهور اتجاهات ضد هيمنة الدولار.

وماذا أيضاً عن الذهب؟

بالرغم من إمتلاك الولايات المتحدة الأمريكية أكبر احتياطيات الذهب عالمياً بـ ٨,١ آلاف طن ما يمثل ٧٦ في المئة من حجم الإحتياط العالمي، تليها ألمانيا بـ ٣,٣٧ آلاف طن، وصندوق النقد الدولي بـ ٢,٨ وإيطاليا بـ ٢,٤٥ آلاف طن، وفرنسا بـ ٢,٤٢ فإن كلاً من روسيا والصين لم تتردد في التوجه بشكل أكبر نحو زيادة الاعتماد على الذهب في الاحتياطيات، وحتى بالنسبة للكثير من للبنوك الاستثمارية العالمية تشهد توجهاً نحو الاعتماد على عملات أخرى غير الدولار والتوجه بشكل أكبر نحو الذهب.

فعلى سبيل المثال يبرز توجه البنك المركزي الروسي إلى استبدال الدولار بالذهب (من خلال عوائد تصدير روسيا للغاز)، وشراء كل ما تنتجه روسيا منه، تحسباً لمزيد من العقوبات الأميركية، ويقول الكاتب الإقتصادي الروسي سيرغي مانوكوف في مقال بعنوان «روسيا تتبع الدولار وتشتري الذهب» نشر في ٣ نيسان ٢٠١٩ في



الاتحاد الاوروبي بدأ باعتماد اليورو بدلا من الدولار في الصفقات التجارية الدولية المتعلقة بالنفط

«إكسبريس أونلاين»: «في العام ٢٠١٨، وفقاً لمجلس الذهب العالمي، اشترى البنك المركزي الروسي ٢٧٥ طناً من الذهب، ودفع لقاءها أكثر من ١١ مليار دولار» وقفزت احتياطيات روسيا من الذهب على مدى ١٣ سنة متتالية بمقدار ١٧٢٦ طناً إلى ٢١١٣ طناً بحلول عام ٢٠١٨. وقد صنفت روسيا أكبر مشتر للذهب في العالم العام الماضي.

وتتنافس البنوك المركزية خلال ٢٠١٩ على تكديس الذهب مع زيادة حدة التوتر التجاري والسياسي وتباطؤ الاقتصاد العالمي، ويظهر من أحدث تقرير لمجلس

الرئيس العماد ميشال عون يؤكد لبعثة دولية: التحقيقات لن تستثني أحداً



أبلغ المدير الإقليمي لشؤون منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ساروج كومار جاه رئيس الجمهورية العماد ميشال عون الذي استقبله في قصر بعبدا، ان البنك «شريك قديم للشعب اللبناني»، وبالعامل عن كتب مع أعضاء المجتمع الدولي، فهو على استعداد لتقديم كل الدعم الممكن للحكومة الجديدة التي تلتزم الحوكمة الرشيدة وتسعى الى خلق فرص عمل لجميع اللبنانيين.

وخلال الاجتماع مع جاه أبلغ الرئيس عون البعثة الدولية ان الحكومة العتيدة «ستضم وزراء يتمتعون بالخبرة والكفاءة ومن ذوي السمعة الحسنة وبعيدين عن شبهات الفساد»، لافتاً الى ان «التحقيقات التي ستتم مع مسؤولين حاليين وسابقين تدور حولهم علامات استفهام لن تستثني أحداً من المتورطين». وأشار الى ان لبنان على مفترق طرق دقيق، خصوصاً من الناحية الإقتصادية، وهو بأمس الحاجة الى حكومة منسجمة قادرة على الإنتاج ولا تعرقها الصراعات السياسية والمناكفات وتلقى الدعم المطلوب من الشعب. وأوضح ان «المشاريع الإصلاحية التي اقترحتها لاستكمال منظومة مكافحة الفساد، باتت في عهدة مجلس النواب، وأهمها رفع السرية المصرفية ورفع الحصانة عن المرتكبين واستعادة الأموال المنهوبة وإنشاء المحكمة الخاصة بالجرائم المالية». وأكد عون أنه يعمل على «معالجة إرث عشرات السنين من الفساد وسيواصل العمل لإجثائه ووضع حد للهدر والفوضى في إدارات الدولة ومؤسساتها».

القاضي غسان عويدات يمنح أدونات بملاحقة ١٤ موظفاً في ملفات إهدار قديمة

بدأ النائب العام التمييزي القاضي غسان عويدات بمنح أدونات ملاحقة الموظفين وبلغ عددهم ١٤ موظفاً في إدارات عامة وبلديات طاولت رؤساءها، محيلاً ملفات هؤلاء على النائب العام المالي علي ابراهيم الذي سجّل ورقة طلب جديدة تضمنت الإدعاء على رئيس مصلحة سلامة الطيران المدني ع.ق. بجرم اختلاس أموال عامة وقبول رشى، وأحال الملف على قاضي التحقيق الأول في بيروت بالإنبابة جورج رزق للتحقيق وإجراء المقتضى.

والملفات التي جرى تحريكها أخيراً بموجب الأدونات المرفج عنها من القاضي عويدات قديمة أمام القضاء وغير حديثة التكوين، ودافع إحالتها على القضاء في حينه كان لأسباب سياسية في غالبيتها، ما خلا بعضها، من وجهة نظر مصادر متابعة. وهذا لا يعني بالضرورة انتفاء الشبهة على المشمولين بها أو على بعضهم. في انتظار جلاء التحقيق، وانطلاقاً من مبدأ ان المتهم بريء حتى تثبت إدانته.



فاتورة الخليوي الشهرية بالليرة اللبنانية عبر OMT

على سعر الصرف ١,٥١٥ ليرة



بادرت شركة أو.أم.تي. OMT بتحصيل فواتير ألفا وتاتش بالليرة اللبنانية حصراً بحسب سعر الصرف الرسمي للدولار الأميركي (١,٥١٥ ل.ل.) عبر أي وكيل ل.أو.أم.تي. في لبنان وذلك ابتداءً من ٦ تشرين الثاني ٢٠١٩.

الجامعة اللبنانية بين أفضل ٤ جامعات محلياً

والـ ٢٥ على مستوى العالم العربي

أحرزت الجامعة اللبنانية تقدماً في سلم التصنيف العربي للجامعات، الذي تصدره مؤسسة QS العالمية المتخصصة في تصنيف الجامعات، لتكون ضمن أفضل أربع جامعات على مستوى لبنان وأفضل ٢٥ جامعة على مستوى العالم العربي.

واستندت QS وهي منظمة عالمية - مقرها بريطانيا الى مجموعة من المعطيات الإيجابية لوضع التصنيف الجديد للجامعة اللبنانية، وأبرزها مستوى التعليم العالي لأساتذة الجامعة والسمعة الأكاديمية الجيدة والسمعة الممتازة في سوق العمل والحضور الواسع على شبكة الإنترنت.

الدولية للمعارض تفتتح المعرض المتخصص «إمكانات التغليف»

د. فادي الجميل: باتت تشكل ٦٠ في المئة من أكلاف بعض المنتجات

إفتتحت الشركة الدولية للمعارض IFP Group في واجهة بيروت البحرية برعاية وزير الصناعة وائل أبو فاعور وفي اطار فعاليات المعرض الدولي للتغليف والتعبئة والطباعة والورق 4P East Med، مؤتمر «إمكانات التغليف» استهله رئيس مجلس إدارة الشركة ألبير عون بالتطرق إلى أهمية المعرض الذي يعكس المستوى الرفيع الذي وصلت إليه الصناعة اللبنانية الورقية بشكل خاص.



وألقى رئيس جمعية الصناعيين الدكتور فادي الجميل كلمة تحدث فيها عن أهمية المعرض والمؤتمر اللذين يحظيان بدعم الاتحاد العربي للصناعات الورقية والطباعة والتغليف وبحضور مصري مميز، مسلطاً الضوء على الأهمية التي تكتسبها عملية التغليف اليوم بحيث باتت تشكل ٦٠ في المئة من أكلاف بعض المنتجات نظراً لدورها اللوجستي والتسويقي والتعريفي للمنتجات.

وفي الختام تحدث ممثل وزير الصناعة مفوض الحكومة لدى مؤسسة المقاييس والمواصفات اللبنانية باسم شبّو فشدد على أهمية سياسة دعم الصناعة اللبنانية التي ينتهجها الوزير أبو فاعور وأهمية فتح الاسواق الداخلية والخارجية أمامها وحمايتها من خلال زيادة الرسوم على بعض المنتجات المستوردة.

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One

Cumbrella

for your rainy days

Cumbrella

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666

Hamra : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
Tel: 961.1.366596 / 7 / 8

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019

Jounieh : Jounieh Highway, Sarkis Agha Bldg. Above FAP, 3rd Floor
Tel: 961.9.831979 / 830978

Hazmieh : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
Tel: 961.5.952813 / 4 / 5

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

جورج قرم: لبنان في شبه افلاس وحذر من تدخل صندوق النقد والبنك الدولي؟



عزا الخبير الاقتصادي والمالي وزير المال الاسبق جورج قرم دخول لبنان في مرحلة صعبة للغاية مالياً ومصرفياً، الى تراكم السياسات الخاطئة في الماضي وبشكل خاص سياسة التقشف التي اعتمدها الحكومة في الاشهر الاخيرة بينما كان الوضع الاقتصادي يتطلب عكس ذلك.

وحذر قرم من انه في حال لم يتحسن الوضع الاقتصادي اللبناني سيأتي صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ليفرضا وصفاتهما التي نعرفها على لبنان والتي فشلت في كل الدول التي قررت الخضوع لها فهي تضيف على الإنكماش انكماشاً. واعتبر قرم ان لبنان حالياً في شبه افلاس وعلى الأرجح ان هذه الحالة ناتجة من سوء تصرف الحكومة والبنك المركزي والمصارف التجارية والسؤال اليوم هل ان السياسات المالية التي أتتحت حتى الآن سليمة؟ جوابي كلا، اعتقد انها لم تكن سليمة وبدلاً من تشجيع النهضة الاقتصادية قضت على الوضع الاقتصادي وبالتالي المالي.

عوني الكعكي في لقاء تشاوري: ما حققته الثورة عجزنا عنه لسنوات

اعتبر نقيب الصحافة خلال لقاء تشاوري في النقابة للنخب الفكرية والإعلامية ومواقع التواصل «ما يحصل للمرة الأولى في تاريخ لبنان أجمل ما فيه ان اللبناني صار لبنانياً فقط لا غير».

وقال: «يكفي ان ما حققته الثورة هو ما عجزنا عنه لسنوات، فقد كنا نشهد كل عشر سنوات حروباً طائفية وغيرها، وللمرة الأولى لا نرى أعلاماً حزبية بل علم واحد هو علم لبنان».

وسأل: «لماذا لم نحل أزمة الكهرباء منذ ٣٠ سنة ولم نؤمن المياه ولم نعالج النفايات؟ هذا وجع الناس الذي أوصلنا الى هنا». وإن رفض مبدأ قطع الطرقات، أكد أنه مع «حق التظاهر والتعبير السلمي»، منوهاً بدور الجيش والقوى الأمنية وما يبذلونه من جهود.



الخبير الاقتصادي كمال حمدان: لبنان نحو الأسوأ إذا نجحت الانتفاضة

رأى الخبير الاقتصادي كمال حمدان بعد صدور تصنيف موديز الائتماني المتضمن خفض تصنيف لبنان من Caa1 الى Caa2 مع نظرة مستقبلية سلبية، ان الوضع من سيئ الى اسوأ ما لم تتمخض الانتفاضة عن إحداث خرق في النظام السياسي الطائفي، او المضي قدماً في إحداث خرق ولو بسيط حيال المطالب، وخصوصاً ما يتعلق منها باستعادة الاموال المنهوبة، بما يعطي اشارات للناس وأسواق الدول الخارجية بأن هناك افقا جديداً لبناء لبنان جديد بعيداً عن المحاصصة والفساد.

وان لم يشأ تقدير الاموال المنهوبة، قال حمدان: ما اعرفه اننا صرفنا نحو ٢٤٠ مليار دولار خلال ربع قرن وعلى اللبنانيين تقدير ما نهب.

إعلان

إن الجمعية العمومية الغير عادية لشركة مصطفى حمود وشركاه ش.م.ل المنعقدة بتاريخ 19/08/2019 وبناءً على إقتراح رئيس مجلس الإدارة، تقرر:

1. إصدار ثلاثمائة سند دين عادي لحامله مرقمة من /1 K/ حتى /300 K/ وذلك وفقاً للمواد /122/ وما يليها من قانون التجارة.
2. تكون السندات قابلة للتداول ولقاء فائدة سنوية معدلها 9% ولمدة ثلاث سنوات تبدأ في 05.12.2019 وتنتهي في 04.12.2022 على أن تدفع الفائدة سنوياً في مكاتب الشركة خلال أول أسبوع من تاريخ الاستحقاق من كل سنة.
3. تكليف مجلس الإدارة إجراء النشر اللازم سنداً للمادة /126/ من قانون التجارة على أن تبدأ فترة الإكتتاب بتاريخ 02.12.2019 وتنتهي في 05.12.2019.
4. حصر الإكتتاب بسندات الدين موضوع الإصدار بالشركاء المساهمين.
5. تكليف مجلس الإدارة بعد التأكد من انجاز الإكتتاب بكامل سندات الدين، دعوة جمعية المكتتبين وحاملي السندات الى جمعية عمومية لإقرار نظام هيئتها وتعيين من يمثلها لدى الشركة.
6. يحق للشركة أن تسترد سندات الدين العادية لحامله الجديدة من المساهمين الذين يرغبون في أي وقت بعد مرور سنة كاملة على انجاز الإكتتاب وبالقائمة الاسمية للسند يضاف اليها عدا الفوائد المستحقة وغير المدفوعة علاوة استرداد معدلها ثلاثة بالمائة من قيمة السند ويتم ايفاء أو استرداد سندات الدين العادية لحامله في مكاتب الشركة لقاء إبراء شهادة السندات.
7. تكليف رئيس مجلس الإدارة - المدير العام السيد مصطفى حمود وعضو مجلس الإدارة السيد أحمد مصطفى حمود التوقيع على شهادات سندات الدين موضوع الإصدار.

الرئيس

السيد مصطفى حمود

شركة ديفرتيمنتو ش.م.ل

الميزانية العمومية كما هي بتاريخ ٢٠١٨/١٢/٣١

الموجودات ل.ل.

٨٨,٧٣٩,٠٠٠	ذمم مدينة مختلفة
٣٨,٣٠٢,٨٧٩	الحسابات المالية
١٢٧,٠٤١,٨٧٩	المجموع

المطلوبات ل.ل.

٣٠,٠٠٠,٠٠٠	رأس المال
١٠,٠٠٠,٠٠٠	إحتياطي قانوني
١٠٠,١١٣,١٥٢	نتائج سابقة مدورة
(٢١٨,٩٥١,٥٠٥)	نتائج السنة الحالية
٢٠٥,٨٨٠,٢٣٢	ذمم دائنة مختلفة
١٢٧,٠٤١,٨٧٩	المجموع

أعضاء مجلس الإدارة: مَقْوض المراقبة:

علي طيارة - رئيس	أساسي: سركيس صقر ومشاركوه
فادي الرئيس - عضو/ مدير عام	
باسل طيارة - عضو	إضافي: الخبير بسام قرداحي

It wasn't raining when Noah built the ark

”

Take your planning to the next level, life doesn't always work out as planned. Equip yourself for a setback; if the strain doesn't come even better, and if it does you can adapt and get through it smoothly. It's not a form of negative thinking to prepare for hardship but a way to sustain your positive thinking even through the roughest times.

A LEGACY OF TRUST

MEDGULF 

01 985000 www.medgulf.com.lb

جمعية الصناعيين تطلق صرختها وتدعو لإنتاج حكومة إنقاذية



أطلقت جمعية الصناعيين اللبنانيين برئاسة د. فادي الجميل صرخة محذرة من «أننا نقرب من دائرة الخطر وان التأخير في المعالجة سيؤدي الى الإنهيار الشامل، وإذ رحبت بالإجراءات التي حدها حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، طالبت الجمعية بوضع الموضوع التنفيذي منعاً لإقفال المصانع مع ما يترتب عن ذلك من أزمة اجتماعية حادة. وناشدت الجمعية القوى السياسية الترفع في هذا الوقت العصيب والتضامن لإنتاج حكومة إنقاذية في أسرع وقت ممكن تكون قادرة على القيام بالإصلاحات المطلوبة ومعالجة الأزمات.

الاستماع الى السنيورة في ملف الـ ١١ مليار دولار وتظاهرات واعتصامات امام منزله ومكتبه

فاجأ رئيس الحكومة السابق فؤاد السنيورة بحضوره امام المدعي العام المالي القاضي علي ابراهيم، في قصر عدل بيروت للإدلاء بإفاداته حول موضوع صرف مبلغ ١١ مليار دولار عندما كان رئيساً للحكومة بين العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٨ وذلك في جلسة استجواب دامت ٤ ساعات.

وكان المدعي العام التمييزي القاضي غسان عويدات اشار الى انه بسبب تعذر ابلاغ السنيورة بموعد الجلسة، تقرر جدولتها من خلال النيابة العامة التمييزية وتحديدھا الخميس ١٤ الشهر الجاري.

هذا وتواصل الاعتصامات الحاشدة امام مكتب السنيورة في الهالالية للمطالبة بالحقوق والـ ١١ مليار دولار.

كما تجمع عدد كبير من المتظاهرين امام منزل السنيورة في شارع بلس في بيروت وهتفوا «من أين لك هذا عم تلعب بالملايين».

غالب بوصلح: ملف النفط أحد أبواب الفساد الكبيرة في لبنان

أثبتت التجربة في لبنان ان قطاع المحروقات ليس سوى نسخة مصغرة عن واقع البلد الذي تسوده الاحتكارات حيث يحتكر «كارثيل النفط» ٨٥ في المئة من السوق وهو المكوّن من ٩ شركات تابعة لعائلات معروفة في عالم الأعمال وسياسيين وشركات عربية وأجنبية، إضافة الى شركات صغيرة تستورد المشتقات من خلال الكبيرة. وهذا الواقع كرسه الشروط الصعبة للحصول على رخصة استيراد مشتقات نفطية والتي تتطلب امتلاك الشركة أو استئجارها لميناء لاستقبال البضائع، مع الإشارة الى ان سوق استيراد وتوزيع المشتقات البترولية في لبنان كان بيد الدولة اللبنانية حتى أواخر الثمانينات، وقبل ان تحكم شركات خاصة السيطرة على هذه السوق فإن استيراد الدولة للمشتقات النفطية يوفر ٤٠٠ مليون دولار على الخزينة العامة.

ويرى كتاب وباحثون اقتصاديون ومن بينهم غالب بوصلح ان ملف النفط هو أحد أبواب الفساد الكبيرة في لبنان. حيث تتحكّم قلة قليلة بالأسعار، ضمن اتفاق جائر بحق الدولة والمواطنين معاً، وللأسف لغاية الآن ممنوع إعادة بناء محطات تكرير لتبقى هذه الإحتكارات. ورأى بوصلح ان بإمكان لبنان ان يتحوّل الى بلد يصدر مشتقات النفط بدلاً من ان يشتريها، وهذا يوفر الكثير على الخزينة ويؤمن فرص عمل بعيداً عن نهب الطبقة الحاكمة.

دعوة الى مساهمي

شركة مصانع السكر اللبنانية ش.م.ل. لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

يتشرف مجلس ادارة شركة مصانع السكر اللبنانية ش.م.ل. بدعوة حضرات المساهمين الى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية ستاركو- شارع بيكو- الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة العاشرة من قبل ظهر يوم الاثنين الواقع فيه ٢٠١٩/١١/١٨ للنظر في جدول الأعمال التالي:

- ١- الاستماع الى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية الموقوفة في ٢٠١٩/٥/٣١.
- ٢- المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية الموقوفة في ٢٠١٩/٥/٣١.
- ٣- إبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن أعمالهم في السنة المالية الموقوفة في ٢٠١٩/٥/٣١.
- ٤- منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملاً بأحكام المادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.
- ٥- تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية الموقوفة بتاريخ ٢٠٢٠/٥/٣١ وتحديد أتعابه.
- ٦- أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصياً أو تفويض من يمثلهم فيها.

شركة مصانع السكر اللبنانية ش.م.ل.
رئيس مجلس الإدارة- المدير العام

دعوة الى مساهمي شركة

مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة لحضور الجمعية العمومية العادية السنوية

يتشرف مجلس ادارة شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة بدعوة حضرات المساهمين الى حضور الجمعية العمومية العادية السنوية المقرر عقدها في مكاتب الشركة الكائنة في بناية ستاركو- شارع بيكو- الطابق التاسع مكتب رقم ٩١١، وذلك في تمام الساعة الحادية عشر من قبل ظهر يوم الاثنين الواقع فيه ٢٠١٩/١١/١٨ للنظر في جدول الأعمال التالي:

- ١- الاستماع الى تقارير مجلس الإدارة ومفوضي المراقبة عن أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠١٨.
- ٢- المصادقة على أعمال وحسابات الشركة للسنة المالية ٢٠١٨.
- ٣- إبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن الأعمال التي قاموا بها خلال السنة المالية ٢٠١٨.
- ٤- منح أعضاء مجلس الإدارة والشركة التراخيص القانونية عملاً بأحكام المادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة اللبناني.
- ٥- تعيين مفوض المراقبة الأساسي للسنة المالية ٢٠١٩ وتحديد أتعابه.
- ٦- أمور أخرى متفرقة.

فالرجاء من حضرات المساهمين في الشركة حضور هذه الجمعية شخصياً أو تفويض من يمثلهم فيها.

شركة مصانع تكرير السكر اللبنانية المساهمة
رئيس مجلس الإدارة- المدير العام

ثورة ولا كل الثورات!؟

شعاران بليغان يرسمان خريطة الطريق الى دولة بعد مزرعة ونظام بعد محاصصة وسيادة بعد انتقاص، وضبط المال العام بعد تسيبه وتربّعه في جيوب السارقين المارقين.

ثورة سئظهر بعد انقشاع غبارها وجوهاً كالحة استوطنت مراكز السلطة وعبثت بالمقدرات وتركت الشعب فريسة وهجها المتألق بهتاناً واصفراراً مقبياً، وجوهاً مليحة صادقة شفافة تأخذ برمق الجائعين الى صرع الجوع، وأصحاب الحاجات الى إشباعها،

والشباب الى مستقبل مشرق من لون شغف الثورة وانبلاج إشعاعها.

هنيئاً للثورة طريقاً مشته بين الأفخاخ والأخطار والدم والتضحية والصبر، فلا ثورة إلا وبعدها منال، ولا إصرار إلا بعده حق، ولا إرادة إلا وقد أينعت ووطناً سيداً حراً.

بشاره ابي راشد

سكرتير تحرير «البيان الاقتصادية»

إنها الثورة تضج بها النفوس والطرقات شكوى وألماً وحناجر هاتفة وقبضات مرفوعة ساخطة في وجه الظلم والفساد، وقد أنضجتها تراكمات تلبدت في حنايا الأفئدة لتتحول مع مرّ السنين أثقالاً تنوء تحتها الهمم تاركة إياها رازحة عاجزة.

ثورة غير كل الثورات قضت المضاجع بشعارات ارتجفت لها الضمائر الغائبة والأأيادي السوداء الناهشة للمال العام، فتصدت بكل جوارحها

وسقطاتها ولا حضاريتها تمنع

تهديداً ووعيداً، وفي أحيان كثيرة باعترادات تطاول الثوار المنتفضين المطالبين بأدنى الحقوق والبيدييات.

ثورة واحدة وإن تعددت المطالب وارتسمت على الأفواه صرخات عالية اهتزت لها الفرائص واندحرت سقوطاً الى الجحيم، حكومة تكنوقراط واسترداد المال المنهوب،



B E R Y T U S

Berytus Insurance and Reinsurance Co. S.A.L., Azoury Center, Alfred Naccache Ave., P.O.Box 165152, Achrafieh, Beirut, Lebanon

Tel: +961.1.331331 PBX • Fax: +961.1.329076 • e-mail: berytus@berytus.com



نعمة صباغ

ARAB BANK - 239



وليد الحشار

MUSCAT BANK - 268



عادل اللبان

AHLI UNITED - 279



مازن مناع

ADIB - 283



DR. R. SEETHARAMAN

DOHA BANK - 330



عادل مصطفى

AL RAYAN - 337



سمير حنا

BANK AUDI - 341



نبيل الحوشان

BAJ - 348



سعد ازهري

BLOM - 361



DR. BERND VAN LINDER

CBD - 430



عبد العزيز الحليسي

GIB - 448



ميشال العقاد

ABK - 456

ARAB BANKS & BANKS BASED IN THE MIDDLE EAST

Ranking	Country	Strength	Size		Profits		Performance		return on assets %	rank
			Assets \$m	rank	Pre-tax profit \$m	%ch.	Profits on capital % latest	rank latest		
75	Qatar	22,529 12,04	236,867	100	4,126	6,86	16,93	19,20	1,61	148
83	US	21,044 -4,54	363,012	73	5,192	12,62	20,21	20,91	1,17	326
86	UAE	19,519 -4,82	202,593	108	3,374	9,92	16,83	14,97	1,62	143
93	Saudi Arabia	17,763 4,37	120,904	153	2,888	8,69	16,26	15,61	2,39	47
105	UAE	15,139 7,92	136,222	142	2,769	20,28	18,06	16,41	2,01	75
113	Saudi Arabia	12,948 -12,91	97,334	179	2,746	12,90	21,21	16,36	2,82	29
123	Saudi Arabia	11,806 -0,79	61,317	253	1,474	10,04	12,49	11,26	2,40	46
146	Saudi Arabia	9,806 -4,79	61,307	254	1,258	19,52	12,82	10,22	2,05	70
159	Kuwait	9,120 4,63	91,427	193	1,423	15,72	14,40	14,11	1,44	205
161	Saudi Arabia	8,896 0,05	46,550	333	1,314	24,64	14,78	11,86	2,82	27
162	UAE	8,840 0,83	76,186	222	1,318	13,03	14,91	13,30	1,73	118
168	Saudi Arabia	8,483 -0,27	50,720	303	882	-6,37	10,40	11,07	1,74	116
184	UAE	7,839 10,85	60,899	257	1,374	11,44	17,53	17,43	2,26	59
196	Saudi Arabia	6,946 9,81	47,544	325	883	9,15	12,71	12,79	1,86	100
202	Kuwait	6,471 0,47	59,234	262	968	19,18	13,57	11,08	1,48	184
214	Saudi Arabia	5,834 6,21	32,356	418	671	25,16	11,51	9,77	2,07	67
231	UAE	5,281 -2,04	38,097	380	569	-3,57	10,65	10,95	1,48	187
236	Qatar	5,192 1,53	42,097	358	725	16,28	13,97	12,09	18,80	1,20
239	Jordan	5,180 3,02	49,163	310	1,119	40,46	15,84	10,60	1,67	128
244	UAE	4,980 -1,28	28,129	451	339	-26,95	6,80	9,19	1,16	329
255	Switzerland	4,801 10,92	35,950	390	392	8,17	7,38	7,43	0,99	431
266	Egypt	4,612 18,12	86,573	206	1,208	-3,24	12,30	19,07	0,66	624
268	Oman	4,592 6,09	31,958	421	554	1,00	10,17	10,62	1,46	192
279	Bahrain	4,386 4,05	35,508	396	796	12,52	17,15	15,81	2,12	66
281	Qatar	4,358 -6,73	37,107	381	459	174,39	10,49	3,58	1,23	296
283	UAE	4,354 1,99	34,085	404	682	7,41	15,67	14,88	2,00	76
287	Bahrain	4,134 -2,75	29,549	445	264	-15,11	6,00	5,95	0,84	514
289	Morocco	4,109 9,40	41,441	362	540	3,40	9,01	13,90	0,89	489
294	Morocco	4,031 5,45	53,284	285	1,045	2,23	17,46	26,74	1,32	253
295	Switzerland	4,013 -7,13	104,998	171	912	0,83	18,70	20,93	0,71	586

TOP 1000 WORLD BANKS



عبدالله مبارك آل خليفة
QNB - 75



عبد الحميد سعيد
FAB - 86



فيصل السقايف
AL AHLI - 93



SHAYNE NELSON
EMIRATES NBD - 105



STEVE BERTAMINI
AL RAJHI - 113



رانيا نشار
SAMBA - 123



طارق السدحان
RIYAD BANK - 146



ريان فايز
SAUDI FRANSI - 168



د. روبير عيد
ANB - 196



مازن الناهض
KFH - 202



عبد المحسن الفارس
AL INMA - 214



باسل جمال
QIB - 236

Ranking		Country	Strength		Size			Profits		Performance				
Latest	Previous		Tier 1 capital	%ch.	Assets	rank	%ch.	Pre-tax profit	%ch.	Profits on capital	rank	return	rank	
			\$m		\$m			\$m		latest	latest	on assets	rank	
1	1	ICBC	CHINA	337,539	4,14	4,043,728	1	0,91	54,367	-2,94	12,92	17,28	1,08	370
2	2	China Construction Bank	CHINA	287,461	5,60	3,390,174	2	-0,25	44,987	-2,31	12,98	16,92	1,10	359
3	4	Agricultural Bank Of China	CHINA	242,895	11,37	3,300,653	3	2,06	36,714	-0,12	12,18	13,60	0,90	486
4	3	Bank Of China	CHINA	229,970	2,46	3,104,712	4	3,82	33,525	-2,09	12,22	12,66	0,90	483
5	5	JPMorgan Chase	US	209,093	0,22	2,622,532	6	3,51	40,790	13,59	15,54	17,21	1,24	292
6	6	Bank of America	US	189,038	-1,28	2,354,980	8	3,22	34,585	18,38	14,89	15,26	1,20	314
7	7	Wells Fargo	US	167,866	-5,80	1,895,883	12	-2,86	28,537	4,24	13,63	15,36	1,21	304
8	8	Citigroup	US	158,122	-4,08	1,917,383	11	4,07	23,437	3,44	11,45	13,74	0,94	458
9	10	HSBC Holdings	UK	147,142	-2,53	2,558,124	7	1,44	19,890	15,86	13,52	11,37	0,78	547
10	9	Mitsubishi UFJ Financial Group	Japan	146,739	-4,12	2,805,075	5	-2,95	10,326	-22,20	5,84	8,67	0,31	820
12	13	Crédit Agricole	France	100,887	-0,66	2,131,911	10	0,36	11,611	-8,12	8,40	12,44	0,40	764
13	12	BNP Paribas	France	97,605	-4,03	2,345,789	9	-0,68	11,733	-13,89	9,43	9,72	0,39	770
14	14	Sumitomo Mitsui-Financial Group	Japan	96,712	-3,21	1,836,090	13	-2,05	10,130	-2,99	7,38	10,45	0,39	772
15	15	Banco Santander	Spain	89,328	-4,06	1,677,323	15	-3,61	16,323	12,05	11,99	15,65	0,64	636
16	17	Goldman Sachs	US	83,702	6,86	931,798	32	1,64	12,554	10,56	12,58	14,50	1,13	345
17	16	Mizuho Financial Group	Japan	83,233	-3,85	1,810,244	14	-6,24	1,048	-86,09	1,29	6,62	0,06	958
20	19	Group BPCE	France	71,864	0,26	1,464,283	18	-3,53	6,089	-8,39	6,11	9,27	0,30	822
21	21	Morgan Stanley	US	70,619	0,91	853,531	38	0,21	11,233	8,25	12,58	14,83	1,04	399
25	18	Barclays	UK	67,086	-7,92	1,434,535	19	-6,33	4,423	118,19	6,59	2,78	0,31	817
27	22	Deutsche Bank	Germany	63,323	-8,80	1,549,583	16	-12,79	1,529	3,33	0,62	2,13	0,03	964
29	29	Société Générale	France	58,406	-2,09	1,505,090	17	-2,03	7,031	13,58	8,97	10,38	0,35	791
34	34	ING	Netherlands	52,495	-3,64	1,019,554	22	-0,01	7,760	-13,01	14,78	16,37	0,76	558
38	36	Crédit Suisse Group	Switzerland	46,980	-10,57	784,608	39	-3,44	3,441	88,06	7,32	3,48	0,44	745
40	43	UBS	Switzerland	46,279	4,41	958,489	29	2,59	5,991	11,45	9,77	12,13	0,47	723
44	41	Standard Chartered	UK	43,401	-3,25	688,762	43	3,81	2,548	5,51	5,87	5,38	0,37	781
62	58	Commerzbank	Germany	27,713	-11,48	531,459	55	-2,52	1,420	138,02	4,01	0,96	0,21	876
71	72	ABN Amro Group	Netherlands	23,329	-1,30	438,270	62	-7,48	3,547	-21,93	11,45	19,22	0,61	650



محمد عبد الله

SHARJAH ISLAMIC - 605



رياض ساتر

BBK - 641



VINCE COOK

NBF - 646



عمار الصفدي

HBTf - 658



وليد روفائل

BLF - 698



فاروج نركيزيان

BANK OF SHARJAH - 700



فيصل كلداري

AL MASRAF / UAE - 719



د. جوزف طربيه

CREDIT LIBANAIS - 830



محمد اميري

AJMAN BANK - 892



الشيخ غسان عساف

BBAC - 940



محمد الاسمر

JORDAN KUWAIT BANK - 970



د. حسين سعيد

JORDAN ISLAMIC BANK - 972

Ranking	Country	Strength	Size			Profits		Performance						
			Assets	rank	%ch.	Pre-tax profit	%ch.	Profits on capital	rank	return	on assets			
Latest	Previous	Tier 1 capital	\$m	%ch.	\$m	rank	%ch.	\$m	%ch.	% latest	rank latest	% latest	rank latest	
583	570	Al Hilal Bank	UAE	1,522	-1,44	11,883	746	-2,55	29	-24,83	1,89	2,48	0,24	855
585	516	Barwa Bank	Qatar	1,519	-13,90	12,187	737	-8,79	210	1,41	13,84	11,75	1,72	119
601	617	Ahli Bank Qatar	Qatar	1,453	9,18	11,100	767	1,30	183	4,04	12,58	13,20	1,65	135
605	577	Sharjah Islamic Bank	UAE	1,443	-4,29	12,182	738	16,86	139	6,85	9,63	8,63	1,14	339
612	N/A	BankMed	Lebanon	1,423	-1,01	19,030	592	14,46	33	-77,90	2,20	10,34	0,16	902
635	613	National Bank of Oman	Oman	1,312	-2,44	9,292	825	2,96	156	16,81	10,03	8,51	1,42	214
641	624	Bank of Bahrain and Kuwait	Bahrain	1,305	-0,85	9,526	819	-4,82	181	13,45	13,80	11,97	1,89	93
646	628	National Bank of Fujairah	UAE	1,288	-1,17	10,831	774	8,53	168	30,38	13,00	9,86	1,55	167
658	637	HBTf	Jordan	1,262	-2,33	11,690	750	1,95	186	-26,67	10,55	19,61	1,14	340
668	676	National Bank of Bahrain	Bahrain	1,227	6,27	8,499	839	3,03	186	14,74	15,17	14,06	2,19	62
680	684	National Bank of Umm Al Qaiwain	UAE	1,196	6,21	3,993	991	3,84	111	10,62	9,31	8,94	2,79	31
687	610	GFH Financial Group	Bahrain	1,178	-12,60	4,989	964	21,38	115	11,49	9,77	7,66	2,31	52
698	692	BLF	Lebanon	1,147	4,41	15,085	657	10,75	146	3,61	10,59	12,85	0,81	536
700	691	Bank of Sharjah	UAE	1,102	-	8,000	860	-	100	24,50	17,24	-	1,25	-
719	703	Al Masraf	UAE	1,078	1,23	5,788	939	11,81	131	32,86	12,18	9,28	2,27	57
757	727	Bank Sohar	Oman	971	-2,08	7,923	862	7,16	90	15,02	7,86	6,64	0,96	446
797	835	Oman Arab Bank	Oman	886	17,30	6,057	929	8,87	93	13,79	8,85	10,84	1,29	268
803	805	Kuwait International Bank	Kuwait	878	4,65	7,229	888	13,18	73	18,11	7,99	7,35	0,97	442
827	823	Crédit Agricole du Maroc	Morocco	804	3,27	11,211	764	7,34	88	0,05	8,07	11,25	0,58	672
830	849	Crédit Libanais	Lebanon	799	10,61	12,460	727	7,77	98	-1,39	10,44	11,27	0,67	615
879	931	United Arab Bank	UAE	689	18,08	5,584	950	-1,10	21	345,29	3,05	0,81	0,38	777
888	875	Al Salam Bank	Bahrain	678	0,51	4,549	981	7,62	49	2,58	7,27	7,12	1,08	367
893	928	Ajman Bank	UAE	666	12,41	6,165	925	13,07	46	28,22	6,95	6,10	0,75	564
924	898	Commercial Bank International	UAE	606	-3,79	6,191	924	9,63	61	29,17	10,13	7,54	0,99	427
940	940	BBAC	Lebanon	586	3,96	8,086	858	16,71	78	27,59	11,26	10,84	0,82	528
969	872	First Energy Bank	Bahrain	540	-20,41	826	1000	-10,91	12	-38,94	2,28	2,97	1,49	180
970	N/A	Jordan Kuwait Bank	Jordan	533	-8,11	3,833	-	-3,91	59	1,94	11,00	9,98	1,53	-
972	N/A	Jordan Islamic Bank	Jordan	509	5,29	5,860	-	-1,21	106	-6,84	13,79	23,60	1,20	-
995	N/A	Bank Du Caire	Egypt	501	23,85	9,272	826	11,35	218	67,48	27,70	11,28	1,50	178
997	N/A	Bank Al Etihad	Jordan	498	3,26	5,448	957	8,28	88	19,92	11,61	15,22	1,06	386

1- MERGED WITH ADCB & AL HILAL

2- MERGED WITH SABB

SOURCE: THE BANKER



عبد العزيز العنيزان
AL BILAD - 462



عدنان يوسف
ABG - 493



PETER ENGLAND
RAK BANK - 526



انطون صحنأوي
SGBL - 534



سمعان باسيل
BYBLOS - 537



نديم القصار
FRANSABANK - 545



عبد الباسط الشبيبي
QIIB - 559



سليم صفير
BANK OF BEIRUT - 561



فهد آل خليفة
KHALIJI - 564



JOHN IOSSIFIDIS
NOOR BANK - 567



خالد السبيعي
BARWA BANK - 585



محمود ملكاوي
AL AHLI - QATAR - 601

Ranking	Latest	Country	Strength		Size			Profits		Performance				
			Previous	Tier 1 capital \$m %ch.	Assets \$m	rank	%ch.	Pre-tax profit \$m %ch.	Profits on capital % latest	rank latest	return on assets %	rank		
304	309	Alawwal Bank (2)	Saudi Arabia	3,879	6,97	21,874	550	-17,86	301	-15,35	7,77	9,82	1,38	225
311	297	Saudi Investment Bank	Saudi Arabia	3,754	-1,28	25,619	493	2,42	389	3,40	10,36	9,89	1,52	172
330	299	Doha Bank	Qatar	3,359	-10,77	26,410	482	2,82	229	-24,78	6,82	8,09	0,87	499
337	328	Masraf Al Rayan	Qatar	3,284	0,52	26,729	478	-5,49	588	4,72	17,92	17,20	2,20	60
341	314	Bank Audi	Lebanon	3,242	-8,27	47,201	329	7,88	627	-10,26	15,44	19,77	1,06	387
345	332	Trade Banq of Iraq	Iraq	3,210	-0,02	21,146	561	9,57	180	-50,31	5,61	11,29	0,85	504
348	408	Bank AlJazira	Saudi Arabia	3,160	32,52	19,468	584	6,91	267	16,65	8,44	9,59	1,37	230
361	376	Blom Bank	Lebanon	2,968	11,48	36,741	384	12,90	630	4,29	17,24	22,71	1,39	223
378	389	Burgan Bank	Kuwait	2,773	8,11	24,374	511	-1,39	307	15,24	10,06	8,98	1,14	338
424	412	Banque Misr	Egypt	2,372	0,84	49,583	309	13,67	582	-25,55	9,61	33,23	0,46	730
430	433	BMCE Bank Group	Morocco	2,322	2,92	30,883	435	-8,04	382	-7,23	12,64	18,23	0,95	454
430	422	Commercial Bank of Dubai	UAE	2,322	0,91	20,175	575	5,24	316	15,99	13,63	11,85	1,57	162
442	N/A	Afreximbank	Egypt	2,241	6,46	13,419	700	12,64	276	25,13	12,31	10,48	2,06	69
448	407	Gulf International Bank	Bahrain	2,196	-8,91	27,546	467	8,15	-220	P->L	-10,34	2,90	-0,82	980
456	508	Al Ahli Bank of Kuwait	Kuwait	2,134	19,59	15,161	652	4,28	156	19,14	6,59	6,68	0,93	466
462	464	Bank Albilad	Saudi Arabia	2,104	3,97	19,636	582	16,50	296	18,62	14,07	12,34	1,51	175
466	469	Gulf Bank	Kuwait	2,096	4,56	20,054	576	5,86	196	18,15	9,03	7,99	0,94	459
474	479	Commercial Bank of Kuwait	Kuwait	2,039	5,09	14,892	660	1,66	222	14,72	10,42	9,98	1,43	210
493	449	Al Baraka Banking Group	Bahrain	1,903	-13,41	23,831	516	-6,37	288	-3,68	11,39	9,42	0,91	477
500	511	Union Bancaire Privee	Switzerland	1,878	5,57	33,236	413	1,67	267	-4,73	10,98	12,62	0,62	645
526	477	Rakbank	UAE	1,791	-9,21	14,344	671	8,54	250	13,20	13,95	11,18	1,74	115
534	532	SGBL	Lebanon	1,739	1,55	25,798	490	19,71	225	-14,67	11,39	15,41	0,77	554
537	536	Byblos BANK	Lebanon	1,729	2,40	25,007	504	10,35	202	-1,29	9,49	10,07	0,66	622
538	591	Bank Dhofar	Oman	1,724	19,06	10,958	773	-0,78	155	6,62	7,59	8,56	1,19	315
545	545	Fransabank	Lebanon	1,691	1,59	23,609	521	7,03	201	-10,73	10,31	13,52	0,74	573
548	569	CIB Egypt	Egypt	1,684	8,99	19,164	588	14,94	732	25,39	31,84	27,60	2,80	30
550	N/A	Ahli United Bank	Kuwait	1,636	5,10	13,046	-	6,77	179	15,06	10,44	9,52	1,31	-
559	546	Qatar International Islamic Bank	Qatar	1,633	-1,60	13,808	693	7,81	242	6,00	14,84	13,77	1,76	113
561	585	Bank of Beirut	Lebanon	1,622	9,91	18,877	593	2,78	245	3,78	12,75	15,99	1,10	362
564	500	Al Khaliji Commercial Bank	Qatar	1,620	-11,40	14,314	672	-9,99	171	11,10	10,58	8,44	1,20	311
567	563	Noor Bank	UAE	1,605	2,85	13,809	692	18,87	164	62,14	10,20	6,47	1,19	319
579	595	Arab African International Bank	Egypt	1,542	7,21	11,506	753	-3,59	346	3,25	17,14	23,29	2,30	53

واشنطن تستضيف الاجتماعات السنوية لمجلس محافظي صندوق النقد ومجموعة البنك الدوليين

تباطؤ غير مسبوق للإقتصاد العالمي وسط دعوات لحل النزاعات التجارية ومسألة خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي



بلدان الشرق الأوسط وآسيا الوسطى تصارع العجز والديون ومجموعة العشرين تحذّر من مخاطر التدهور الإقتصادي



من اليمين: عادل الماجد، حمد المرزوق، عصام صقر، مازن الناهض، مصعب النصف، راشد بو خمسين، مشارك وميشال عقاد



من اليمين: سعيد الغامدي، عبدالله العيسى، طارق القصي، عبد الرحمن الحميد، صلاح الراشد، لبنى العليان، السفارة السعودية في الولايات المتحدة، عمار الخضير، عبد المحسن الفارس، مازن الريمح، ريان فايز، رانيا نشار وعبد العزيز العنيزان



من اليمين: عبد القادر شكري، طارق القصي، عمار الخضير، د. بندر الحجار، عبد المحسن الفارس، أيمن سجينى وغسان بابا

استضافت العاصمة الأميركية واشنطن بين ١٤ و ٢٠ تشرين الأول (أكتوبر) الماضي الاجتماعات السنوية لمجلس محافظي صندوق النقد ومجموعة البنك الدوليين. وشهدت هذه الاجتماعات حضور محافظي البنوك المركزية ووزراء المالية والتنمية والبرلمانيين، ومن أبرز القضايا التي تمت مناقشتها تلك المتعلقة بالشؤون العالمية، بما في ذلك آفاق الإقتصاد العالمي والقضاء على الفقر والتنمية الاقتصادية، واتخذ المحافظون قرارات بشأن كيفية التعامل مع القضايا النقدية الدولية الراهنة واعتمدوا القرارات ذات الصلة.

النقد الدولي يخفض توقعاته لنمو الإقتصاد العالمي

أعلن صندوق النقد الدولي ان الإقتصاد العالمي يسجل تباطؤاً بوتيرة لم يشهدها منذ الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨، وسط اشتعال النزاعات التجارية بين بكين وواشنطن وخروج بريطانيا المزمع من الإتحاد الأوروبي، وهو ما أثر على الثقة بالأعمال والإستثمار. في الوقت ذاته حذّر الصندوق من أن المخاطر تحكم التوقعات، ودعا صنّاع السياسات الى العمل على إيجاد حلول للنزاعات التجارية نظراً لمحدودية الأدوات التي يمكن

استخدامها لمواجهة أي أزمة جديدة. كما رأت رئيسة الصندوق الجديدة البلغارية كريستالينا جورجييفا، ان هناك خطراً حقيقياً من انتشار التباطؤ الإقتصادي، كما أنه من المتوقع ان يخفض الصندوق توقعاته للنمو العالمي الى ٣,٢ في المئة، وهي النسبة الأقل منذ العام ٢٠٠٩.

ولفتت الى ان الحرب التجارية التي يخوضها الرئيس الأميركي دونالد ترامب ستكلف النمو العالمي نحو ٧٠٠ مليار دولار بحلول سنة ٢٠٢٠ أي ما يعادل حجم الإقتصاد السويسري، كما رسمت المديرية



من اليمين: أيمن سجبني، عبدالله الزامل، عبد العزيز الحليسي وأسامة شاكر



من اليمين: سيزر فولاجن، سامر تميمي، هاني القاضي، نعمة صباغ، عبد الإله الخطيب، عمار الصفدي، منتصر دواس، باسم السالم ود. عدلي قندح



من اليمين: DR BERND VAN LINDER وطارق السدحان



رانيا نشار مع المحافظ الكويتي د. محمد الهاشل



من اليمين: المحافظ السعودي د. أحمد الخليفي ود. روبير عيد

الأسواق الناشئة تتعرض للضغوط

وقال وزير المال البحريني الشيخ سلمان بن خليفة آل خليفة ان منطقة الخليج تأثرت بالتوترات التجارية وما نجم عنها من تباطؤ في الإستثمار وإن كانت المخاوف الجيوسياسية، في ما يتعلق بإيران على سبيل المثال تشكل عنصراً رئيسياً آخر.

بلدان الشرق الأوسط وآسيا الوسطى في صراع مع قضايا ارتفاع العجز والديون

وقال صندوق النقد الدولي أنه في العقد الذي مرّ منذ وقوع الأزمة المالية العالمية دخلت بلدان الشرق الأوسط وآسيا الوسطى في صراع مع قضايا ارتفاع العجز والديون. أضاف: «ان عوامل عدة ساهمت في هذه النتيجة المحفوفة بالمخاطر، بما في ذلك النمو المخفض وصدّات أسعار النفط وتصادع إحتياجات الإنفاق».

الجديدة لصندوق النقد صورة قاتمة للإقتصاد العالمي محذرة من أن الإقتصاد يمر بحالة تباطؤ حادة.

وقالت مديرة الصندوق ان «نمو التجارة العالمية في حال توقف تام تقريباً»، مشيرة الى ان الخلافات الإقتصادية يمكن ان تستمر لـ «جيل كامل». والى جانب التجارة، فإن خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي من دون إتفاق وديون الشركات يمثلان تهديدات خطيرة أخرى للإقتصاد العالمي.

وقالت **جورججيفا** أنه في حال حدوث تباطؤ كبير فإن ديون الشركات المعرضة للتخلف عن السداد سترتفع الى ١٩ تريليون دولار أو نحو ٤٠ في المئة من إجمالي الديون في ثمانية إقتصادات رئيسية هي المانيا والصين وأسبانيا والولايات المتحدة وفرنسا وإيطاليا واليابان والمملكة المتحدة.



من اليمين: محمد داود، جوزف نسناس والمحامي د. علي زبيب



من اليمين: سميح سعادة وجورج اندراوس



FROM LEFT: JAN SUDMANN, ANURATNA CHADHA & FAIZAN SIDDIQUI



من اليمين: AKHIL MAHESH، عادل مصطفى، SUNIL KAUSHAL،
عبدالله مبارك الخليفة وباسل جمال



من اليمين: عبد الباسط الشببي، الشيخ فيصل آل ثاني، تركي آل ثاني، باسل جمال
(في الخلف)، الوزير علي شريف العمادي، د. الشيخ خالد آل ثاني والشيخ حمد آل ثاني



عبدالله العبد القادر، د. أحمد الخليفي ود. محمد الهاشل



من اليمين: نديم القصار وشهدان جبيلي



من اليمين: السيدة شلالا، جهاد أزغور والوزيرة سحر نصر

رئيس مجموعة البنك الدولي: تجديد أنماط التركيز على نتائج التنمية القطرية بتعزيز سيادة القانون وإدارة الديون في المالية العامة

وفي بيان صدر عن رئيس مجموعة البنك الدولي ديفيد مالباس أشار فيه الى تركيز المناقشات خلال الاجتماعات على التحديات التي تواجه الإقتصاد العالمي. فالنمو الإقتصادي أخذ في التباطؤ ويسير الإستثمار بخطى بطيئة وتراجع وتيرة أنشطة التصنيع وتضعف حركة التجارة. ويزيد تغير المناخ والهشاشة تعرض البلدان الفقيرة للمخاطر، لكن مما يبعث على التفاؤل أنه ما زال بإمكان البلدان تحقيق نمو عريض القاعدة، بالإضافة الى ان مجموعة البنك الدولي تواصل التركيز على رسالتها في دعم البلدان على بناء برامج قوية مصممة بما يتناسب مع الظروف الخاصة لاقتصاداتها ودعم هذه البلدان للحصول على خدمات ولا ينبغي



من اليمين: شيخة العيسى، المحافظ الكويتي د. محمد الهاشل، د. أنور المضاف
وعادل الماجد

جهاد أزغور: بلدان الشرق الأوسط وآسيا الوسطى أمامها مجال كبير للتحسن في تعزيز مؤسسات المالية العامة

وفي هذا الصدد، قال مدير إدارة الشرق الأوسط وآسيا الوسطى جهاد أزغور: «من خلال تحسين شفافية ومساءلة مؤسسات المالية العامة، يمكن لبلدان المنطقة ان تساعد في الحد من مواطن الضعف في المالية العامة، وتشجيع السياسات المستدامة وتعزيز كفاءة الإنفاق العام وتقوية إقتصاداتها عموماً». وأضاف أزغور: «تساعد مؤسسات المالية العامة حين يتم إنشاؤها وتنفيذها بكفاءة، على تعزيز الإنضباط المالي وبناء الصلابة في مواجهة الصدمات والحد من تقلب الإنفاق». وخلص أزغور من تحليل الصندوق الى نتيجة واضحة هي ان بلدان منطقة الشرق الأوسط وآسيا الوسطى أمامها مجال كبير للتحسن في تعزيز مؤسسات المالية العامة.



د. روبريد عيد متوسطاً شيخة البحر وعصام الصقر بحضور جورج ريشاني
ومروان صبيح

**#BORN
TODARE**

BLACK BAY
BRONZE



TUDOR



من اليمين: فهد آل خليفة و د.ر. سيتارامان



رئيس مصرف قطر الإسلامي الشيخ فيصل آل ثاني والرئيس التنفيذي لبنك بروة خالد السبيعي



FROM LEFT: DR BERND VAN LINDER & SHAYNE NELSON

للتنمية - ذراع البنك الدولي لتمويل أشد البلدان فقراً في المساعدة على التصدي لأخطر التحديات الإنمائية التي يواجهها المجتمع الدولي. ومن الضروري ان تظل آليات المساءلة الخاصة بمشروعات مجموعة البنك قوية وفعالة، لا سيما مع تكثيف المجموعة جهودها في بيئات شديدة الصعوبة. بدورها حذرت «مجموعة العشرين» من مخاطر تدهور الإقتصاد العالمي بالرغم من التطورات الإيجابية في الخلاف التجاري بين أميركا والصين ومفاوضات خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي.

لنا ان ندع تحديات اليوم تقف حائلاً دون تحسين النواتج الإنمائية. وأكد مالibas في كلمته خلال الإجتماعات السنوية ٢٠١٩ على ضرورة تجديد أنماط التركيز على نتائج التنمية القطرية، من خلال تعزيز سيادة القانون والشفافية وإدارة الديون في المالية العامة.

مجموعة العشرين تحذّر من مخاطر تدهور الإقتصاد العالمي
وخلال مشاركة لجنة التنمية في الإجتماعات السنوية أصدرت بياناً تضمن نقاطاً عدة، أبرزها التركيز على الدور الحيوي للمؤسسة الدولية



من اليمين: عبد اللطيف الجواهري و الشيخ عبدالله آل ثاني



من اليمين: المحافظ د. محمد الهاشل وحمد المرزوق



من اليمين: ميشال العقاد واندريه الصايغ

البنك الدولي يسعى الى خفض «فقر التعلم» الى النصف على الأقل بحلول ٢٠٣٠
طرح البنك الدولي هدفاً طموحاً جديداً وهو خفض معدل فقر التعلم الى النصف على الأقل بحلول ٢٠٣٠. ويعرف «فقر التعلم» بأنه النسبة المئوية للأطفال في سن العاشرة ممن لا يستطيعون قراءة قصة بسيطة وفهمها. ويقدر البنك الدولي أن ٥٣ في المئة من الأطفال في البلدان المنخفضة والمتوسطة الدخل لا يمكنهم قراءة قصة بسيطة وفهمها بنهاية المرحلة الابتدائية. وقال رئيس مجموعة البنك الدولي ديفيد مالibas: «النجاح في تحقيق هذا الهدف التعليمي أمر بالغ الأهمية لمهمتنا... وتتطلب معالجة مشكلة فقر التعلم إصلاحات شاملة لضمان استخدام الموارد المحلية بفعالية. ويشير هذا الهدف إلى الأهمية الملحة لضخ استثمارات في تحسين عملية التدريس وتنسيق أولويات التعلم الحيوية». يتماشى هذا الهدف الجديد مع جهود مشروع رأس المال البشري الرامية إلى بناء الالتزام السياسي بتسريع وتيرة الاستثمار في البشر. ويرجع قدر كبير من التباين في مؤشر رأس المال البشري، المستخدم في تتبع مدى تقدم البلدان في مجالات الصحة والتعليم والبقاء على قيد الحياة، إلى الفوارق في النتائج التعليمية.



من اليمين: عادل الماجد، حمد المرزوق، مازن الناهض، مصعب النصف وشاهين غانم



المحافظ الكويتي مع وزير المالية السعودي



من اليمين: مكرم عازار، د. سليم صفي، مشارك، وليد روفابل وفاروج نركيزيان



من اليمين: فهد المخيزيم، مازن الناهض، المحافظ الكويتي د. محمد الهاشل، المحافظ السعودي د. أحمد الخليفي ووسام فتوح



من اليمين: شيخة العيسى وأميراندا ونتر



من اليسار: عبد العزيز العنيزان وعبد الرحمن الحميد



من اليمين: باسل جمال، الشيخ محمد بن حمد ومازن الناهض

١٢ تريليون دولار من الأصول قد تقطعت بها السبل أو ستكون عرضة للخطر

المصارف المركزية العالمية مدعوة للتحوط من مخاطر تغير المناخ

بما لا يزيد على درجتين فوق مستويات ما قبل الصناعة على النحو المتفق عليه في مؤتمر باريس للمناخ ٢٠١٦. ومؤخراً لم يمر شهر بدون تقارير حزينه عن كوارث متعلقة بالمناخ في واحدة أو مناطق عدة من العالم، غنية كانت أم فقيرة، متطورة أو متخلفة.

وبالنسبة إلى المشاركين في النقاش، لا ينبغي أن يكون السؤال هو

ما إذا كان ينبغي للبنوك المركزية أن تتدخل للإنقاذ كما فعلت في أعقاب الأزمة المالية العالمية التي لا تزال مشتتة، ولكن كيف يمكن أن تتدخل لمنع ما وصفه الإيرلندي فيليب لاين، كبير الاقتصاديين في البنك المركزي الأوروبي بأنه بمثابة «تهديد وجودي»، لافتاً إلى أن تغير المناخ لا يشكل مجرد تهديد للنظام المالي، بل سيتأثر كل قطاع خلال السنوات المقبلة، مما يستلزم تغييرات هيكلية شاملة في كيفية عمل الاقتصاد العالمي.

ويقدر الخبراء أن أكثر من ١٢ تريليون دولار من الأصول قد تقطعت بها السبل أو ستكون عرضة للخطر مع انتقال البلدان من الوقود الأحفوري إلى مصادر الطاقة المتجددة لتجنب المخاطر المرتبطة بتغير المناخ في المستقبل. وحذرت سابين مودير، عضو المجلس التنفيذي في بونديسبانك، من أن تدخل البنك المركزي وحده لن يفعل الكثير، إذا لم تطبق السلطات المالية في جميع أنحاء العالم سياسات لمنع العالم من الزوال.



كم من الناس يعتقدون أن صندوق النقد الدولي يجب أن يبتعد عن العمل المثير للجدل بشأن تغير المناخ؟ أو بشكل أكثر ملاءمة، إلى أي مدى تعتقدون أن البنوك المركزية يجب أن تبتعد عن العمل الشاق لمكافحة تغير المناخ والمخاطر المرتبطة به؟

كانت هذه هي الأسئلة الرئيسية التي طرحتها المديرية الإدارية الجديدة لصندوق النقد الدولي، كريستينا

إيفانوفنا جيورجيفا، خلال الاجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي ومجموعة البنك الدولي.

بالنسبة إلى جيورجيفا، هناك ضرورة بأن يأخذ العالم على محمل الجد مهمة متابعة وثيقة منخفض الكربون ومقاومة المناخ، مؤكدة أنها ليست مهمة تافهة للعديد من الاقتصادات.

وعندما تم الكشف عن أن جمهورية الدومينيكان، وهي واحدة من العديد من البلدان الفقيرة المعرضة لآثار تغير المناخ، قد فقدت ٢٠٠ في المئة من إجمالي الناتج المحلي نتيجة إعصار دوريان، تؤكد لـ جيورجيفا أنه لا يمكن لأي فرد أو مؤسسة في العالم التراجع عن تحمل المسؤولية وإتخاذ الإجراءات اللازمة.

ولم يكن هذا البلد هو الضحية الوحيدة لآثار الاحتباس الحراري. فقد حذر العلماء في جميع أنحاء العالم من أن تغير المناخ سيؤدي إلى القضاء على البشرية إذا لم يتخذ قادة العالم وصناع القرار تدابير لوقف الاحترار المناخي،

المحافظ د. أحمد الخليفي مخالفاً توقعات صندوق النقد: المؤشرات الاقتصادية تنبئ بنمو قوي للقطاع الخاص الفترة المقبلة



من اليمين: سعيد الغامدي، عبدالله العيسى، طارق القصبي، عبد الرحمن الحميد، صلاح الراشد، لبنى العليان، السفارة السعودية في الولايات المتحدة، عمار الخضير، عبد المحسن الفارس، مازن الريمح، ريان فايز، رانيا نشار وعبد العزيز العنيزان



أركان المصارف السعودية مع وزير المالية السعودي والمحافظ السعودي



من اليمين: عبد العزيز العنيزان، DAVID DEW، د. روبيير عيد، عبدالله الزامل ومنصور العسيري



من اليمين: خالد الراجحي، عبدالله الزامل، عبدالله عبد القادر وعبد العزيز العنيزان



من اليمين: عبدالله العبد القادر و د. أحمد الخليفي



من اليسار: عبدالله الحماد



من اليمين: عمر غراب، سمير كمال، سعيد الغامدي ونادر البدراني

أوضح محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» د. أحمد الخليفي، أن توقعات صندوق النقد لنمو الإقتصاد السعودي تعتمد بشكل أساسي على أداء القطاع النفطي، في حين أن القطاع الخاص سجل معدلات نمو عالية في النصف الثاني من العام الحالي.

وأشار د. الخليفي على هامش اجتماعات البنك الدولي وصندوق النقد في واشنطن، الى أن بيانات استهلاك القطاع الخاص وتكوين رأس المال الثابت والإقراض تعزّز التوقعات بارتفاع معدلات النمو في المملكة.

وعبّر عن عدم اتفاه مع توقعات صندوق النقد للنمو الإقتصادي في السعودية، موضحاً أن المؤشرات الاقتصادية تنبئ بنمو قوي للقطاع الخاص الفترة المقبلة.

وقال إن نمو القطاع الخاص السعودي سجّل ٣,٤ في المئة في النصف الثاني من العام الحالي.

وأرجع د. الخليفي انكماش التضخم في السعودية، الى عوامل عدة من بينها تراجع مجموعة الإيجارات للعقارات.

وعن توقعات أسعار الفائدة في المملكة، قال إن قرار خفض الفائدة يعتمد على النمو العالمي وتحركات مجلس الإحتياطي الفيدرالي الأميركي.

وقال د. الخليفي أنه لا يتوقع تأثيراً كبيراً لخفض الفائدة على هوامش ربحية البنوك السعودية.

وحول إكتتاب «أرامكو» أكد محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي أن القطاع المصرفي على أتم الإستعداد للإكتتاب متى تم الإعلان عنه بشكل رسمي، مؤكداً أن الودائع لدى القطاع المصرفي كافية لتمويل إكتتاب «أرامكو».

بنك البلاد... محطاتك القادمة



نسعد بكوننا جزء من تنقلاتكم اليومية وتقديم كافة خدماتنا لكم من خلال محطة بنك البلاد في تقاطع شارعي العليا والأمير محمد بن عبدالعزيز



حفل استقبال اتحاد مصارف الكويت على هامش اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين



من اليمين: عادل الماجد، حمد المرزوق، عصام صقر، مازن الناهض، مصعب النصف، رائد بو خمسين، مشارك وميشال عقاد



اركان المصارف الكويتية مع المحافظ د. محمد الهاشل



أعضاء اتحاد مصارف الكويت خلال حفل الإستقبال في واشنطن

نظم اتحاد مصارف الكويت حفل استقبال لكبار الشخصيات المصرفية الكويتية والعربية والدولية يوم ١٨ أكتوبر (تشرين الأول) في فندق Four Seasons، وذلك على هامش اجتماعات الخريف لصندوق النقد والبنك الدوليين في العاصمة الأمريكية واشنطن.

وحضر الحفل لفيف من الشخصيات الاقتصادية والمالية تجاوز عددها ٥٠٠ شخصية من دول العالم. وقد شرف الحفل بالحضور محافظ بنك الكويت المركزي الدكتور محمد الهاشل والسفير الشيخ سالم عبد الله الجابر الصباح سفير دولة الكويت لدى الولايات المتحدة، والمدير العام ورئيس مجلس إدارة الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي عبد اللطيف الحمد، والمدير العام للصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية عبدالوهاب البدر، والعضو المنتدب للهيئة العامة للاستثمار فاروق بستكي، وعدد من أعضاء البعثات الدبلوماسية بواشنطن بالإضافة إلى عدد كبير من المسؤولين الحكوميين وقيادات القطاع المالي والمصرفي من العرب والأجانب. وكان في استقبال الحضور رئيس مجلس إدارة اتحاد مصارف الكويت ونائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في بنك بوبيان عادل عبدالوهاب الماجد وعدد من رؤساء وقيادات البنوك الكويتية.

وأكد الأمين العام للاتحاد د. حمد الحساوي أن التواصل والاجتماعات بين الاتحاد والمؤسسات المصرفية الكويتية من جهة ونظيراتها الدولية والمؤسسات والمستثمرين العالميين من جهة أخرى تعمل على توضيح الحقائق حول أوضاع الاقتصاد الكويتي كما شكلت فرصة لإبراز قوة القطاع المصرفي الكويتي التي تعزز قدرته على امتصاص تداعيات الأزمات، والتعريف بمتانة أوضاع هذا القطاع الذي كان سباقاً في اعتماد وتطبيق المعايير التنظيمية والرقابية الدولية وكذلك التصنيفات المرموقة التي تحظى بها وحدات هذا القطاع الحيوي ودور البنوك في تمويل الاقتصاد والتنمية في ظل رقابة بنك الكويت المركزي وسياساته الحصيفة.



من اليمين: فهد المخيزيم، مازن الناهض، المحافظ الكويتي د. محمد الهاشل، المحافظ السعودي د. أحمد الخليفي ووسام فتوح



في الوسط EMIRANDA WINTER والى يسارها فاروق بستكي



من اليمين: شيخة العيسى وأميراندا ونتر



من اليمين: فهد المخيزيم ويوسف الرويس



من اليسار: طوني ضاهر، رائد بو خمسين، مصعب النصف ود. أنور المضاف



البنك الإسلامي الأفضل.. والأكثر أماناً



في أوروبا



في الشرق الأوسط



في العالم

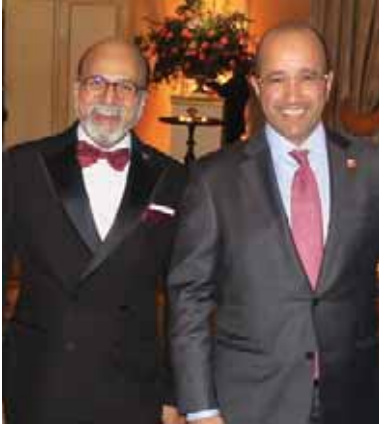


في دول مجلس
التعاون الخليجي



في تركيا

حفل الإستقبال السنوي للبنوك القطرية في واشنطن



من اليسار: د. ر. سيتارامان وفهد آل خليفة



رئيس مجلس ادارة مصرف قطر الاسلامي الشيخ فيصل آل ثاني والرئيس التنفيذي لبنك بروة خالد السبيعي



وزير المالية القطري يتوسط محافظ بنك الكويت المركزي ومحافظ مصرف قطر المركزي



من اليمين: عبد الباسط الشبيبي، الشيخ فيصل آل ثاني، تركي آل ثاني، باسل جمال (في الخلف)، الوزير علي شريف العمادي، د. الشيخ خالد آل ثاني والشيخ حمد آل ثاني



من اليسار: باسل جمال، عبدالله مبارك الخليفة، SUNIL KAUSHAL، عادل مصطوفي AKHIL MAHESH

أقامت البنوك القطرية كعادتها حفل استقبالها السنوي الذي عقد على هامش الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين في واشنطن - الولايات المتحدة الأمريكية.

وترأس وفد قطر وزير المالية علي شريف العمادي، محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله سعود آل ثاني، سفير دولة قطر لدى واشنطن الشيخ مشعل بن حمد آل ثاني، كما ضم الوفد ممثلين عن وزارة المالية ومصرف قطر المركزي ومركز قطر المالي والبنوك القطرية. وحضر الحفل عدد من كبار المصرفيين وصانعي القرار الدوليين في عالم المال، بالإضافة الى مجموعة متميزة من الحضور تضمنت رؤساء وأعضاء مجالس إدارات البنوك الدولية، الى جانب مسؤولين رفيعي المستوى يمثلون السلطات التشريعية من دول مختلفة، كما استضاف الحفل ممثلين عن الحكومات والمؤسسات المالية والبعثات الدبلوماسية المعتمدة لدى واشنطن.



من اليمين: باسل جمال، الشيخ محمد بن حمد ومازن الناهض



يوسف درويش خلال حفل استقبال البنوك القطرية



عادل مصطوفي، الشيخ فيصل آل ثاني والشيخ خالد آل ثاني

تطور دائم لتلبية احتياجاتك



بنك بروة
BARWA BANK

BARWABANK.COM



barwabankgroup



barwabankqatar



barwabankqatar

اتصل على 800 8555
متوافق مع أحكام الشريعة

محافظ مصرف قطر المركزي: المؤشرات الاقتصادية تؤكد تحسن العلاقات الاقتصادية القطرية - الأميركية



الشيخ عبدالله آل ثاني، فهد الخليفة وعبدالله مبارك الخليفة المحافظ الشيخ عبدالله آل ثاني وعادل مصطفى من اليسار: باسل جمال والشيخ فيصل آل ثاني

عرض محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني خلال مشاركته في حفل عشاء خاص اقامه مجلس الاعمال القطري - الاميركي وغرفة التجارة الاميركية لأحدث تطورات القطاع المالي في الدولة والطرق والأليات والوسائل التي ستمكن دولة قطر بواسطتها من استقطاب شركات التكنولوجيا المالية الاميركية المتخصصة للقدوم الى دولة قطر والعمل بها ومساعدة البنوك على تحسين جودة وكفاءة عروضها المقدمة في هذا المجال. وسلط عبدالله آل ثاني الضوء في كلمته على العلاقات الاقتصادية القطرية الاميركية التي استمرت في النمو العام الماضي بالإضافة الى زيادة حجم التجارة والواردات الاميركية في قطر، كما تطرق الى محطات الشراكة الرئيسية بين دولة قطر والولايات المتحدة الاميركية، مؤكدا اهمية الولايات المتحدة كشريك استراتيجي لدولة قطر.

واشار عبدالله آل ثاني الى ان المؤشرات الاقتصادية كافة تؤكد تحسن العلاقات الاقتصادية بين الجانبين ونموها بصورة ايجابية كبيرة، موضحا ان الحصار المفروض على دولة قطر، تطلب منها ان تعيد التفكير في علاقاتها التجارية الدولية، وكنتيجة لذلك باتت الدولة اكثر انفتاحا وتنوعا واكثر اعتمادية على النفس عما كانت عليه قبل الحصار.



من اليمين: محافظ مصرف قطر المركزي ورئيس مجلس ادارة مصرف قطر الاسلامي ووزير المالية القطري

من اليسار: تركي آل ثاني، عبد الباسط الشيبني ود. الشيخ خالد



د. ر. سيتارامان مع المحافظ الشيخ عبدالله

د. ر. سيتارامان مع الوزير علي شريف العمادي

من اليمين: الرئيس التنفيذي للبنك المركزي العماني ومحافظ مصرف قطر ووزير الشؤون المالية العماني

عندما تبحث عن نمو مستدام، يمكنك الاعتماد على خبرتنا في مجال الأعمال.

لاتخاذ القرارات المالية الصائبة، عليك الاعتماد على مصدر تثق بخبرته. يمكنك اتخاذ قراراتك الهامة،
وسنحرص على اختيار الوقت الأنسب لتنفيذها.



د. بندر حجار رئيساً لمنبر رؤساء بنوك التنمية الدولية في يناير ٢٠٢٠ البنك الإسلامي للتنمية يطلق صندوق العلم والإبتكار والتكنولوجيا دعماً لمشروعات الشباب المصري



من اليمين: عبد القادر شكري، طارق القصبي، عمار الخضيري، د. بندر الحجار، عبد المحسن الفارس، أيمن سجينى وغسان بابا



وزير المالية السعودي يستقبل د. بندر الحجار وأيمن سجينى وغسان بابا



من اليمين: عثمان بيوكموتلو، أيمن سجينى وحزمة البوكيلي

استعداده لافتتاح مكتب إقليمي للبنك في القاهرة الشهر المقبل، والذي من المنتظر ان يخدم دول الجوار العربي وهي الأردن والسودان ولبنان والعراق وسوريا. كما بحث الجانبان، التعاون في إطار الصندوق الجديد للعلم والإبتكار والتكنولوجيا والذي أطلقه البنك الإسلامي للتنمية بقيمة ٥٠٠ مليون دولار، من أجل دعم مشروعات الشباب في مصر من خلال الصندوق الإستثماري لريادة الأعمال ومبادرة فكرتك شركتك ومسرعة الأعمال «فلك».

ومن المنتظر تنظيم فعالية مشتركة بين وزارة الإستثمار والبنك الإسلامي للتنمية للمرة الأولى تحت إسم «مسابقة رواد التحول» في إطار مبادرة «فكرتك شركتك»، وبالشراكة مع مسرعة الأعمال «فلك» لدعم ريادة الأعمال في مصر يوم ٢٠ نوفمبر الحالي، وتهتم المسابقة بالأفكار الجديدة والمبتكرة ودعم المبتكرين ورواد الأعمال، إيماناً بأهمية الإستثمار في العلوم والتكنولوجيا والإبتكار.

٣ مليارات دولار لدعم مشاريع تنموية في مصر

وناقش الجانبان، إجراءات استراتيجية التعاون بين مصر والبنك والتي خصص لها البنك ٣ مليارات دولار حتى ٢٠٢١، لدعم عدد من المشروعات التنموية في مصر منها النقل والتعليم والكهرباء والشراكة مع القطاع الخاص. وأكدت وزيرة الإستثمار، أهمية ان تمثل الاستراتيجية احتياجات الشعب المصري وتتوافق مع أولويات الحكومة، بهدف تحسين مستوى معيشة المواطن سواء من الناحية الإجتماعية والإقتصادية مع دعم القطاع الخاص في ظل حرص الحكومة على مشاركة أكبر له في المشروعات التنموية والإستثمارية.

يتسلم رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية ICD الدكتور بندر بن محمد حمزة حجار، رئاسة منبر رؤساء بنوك التنمية الدولية متعدد الأطراف (MDBs) اعتباراً من يناير ٢٠٢٠ ولمدة عام، وجرى هذا الإختيار خلال الإجماع الدوري لرؤساء بنوك التنمية الدولية في واشنطن على هامش الإجتتماعات السنوية للبنك الدولي وصندوق النقد الدولي WORLD BANK AND THE INTERNATIONAL MONETARY FUND.

ويضم هذا المنبر، الذي تلتئم إجتماعاته ثلاث مرات في العام ١٢ بنكاً هي: البنك الدولي WB، صندوق النقد الدولي IMF، مؤسسة التمويل الدولية IFC، البنك الإفريقي للتنمية AfDB، بنك الآسيوي للتنمية AsDB، بالإضافة الى البنك الأوروبي للإستثمار EIB، البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية EBRD، بنك الدول الأميركية للتنمية IADB، البنك الآسيوي للإستثمار في البنية التحتية AIIB، الى جانب بنك المجلس الأوروبي للتنمية CEB، البنك الجديد للتنمية NDB، وأخيراً البنك الإسلامي للتنمية IsDB.

وتتزامن رئاسة البنك لهذا المنبر التنموي الدولي مع تولي المملكة لرئاسة مجموعة العشرين، كما يتيح هذا المنبر فضاء غير رسمي للنفاكر وتبادل الآراء بين رؤساء البنوك الإثني عشر بشأن قضايا التعاون التنموي وتنسيق السياسات والبرامج ودورها في المساهمة في تحقيق أهداف التنمية المستدامة.

لقاء مع وزيرة الاستثمار في مصر سحر نصر

والتقت وزيرة الإستثمار والتعاون الدولي في مصر سحر نصر الدكتور بندر حجار رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، على هامش الإجتتماعات السنوية للبنك الدولي في واشنطن. واتفق الجانبان على زيادة التعاون بين مصر والبنك، مع

نحوي
نمط
حياتك...
ببساطة

Preserving
Your Lifestyle...



Simply..

  aicc_sa
920005002
aicc.com.sa

التأمين
العربية
نحوي نمط حياتك... ببساطة. A I C C

البنك الدولي يختار الاردن من أفضل ٢٠ دولة في تقرير ممارسة الأعمال

د. العسيس يطلع مسؤولي البنك على إصلاحات سوق العمل المحلية



من اليمين: سيزر قولاجن، سامر تميمي، هاني القاضي، نعمة صباغ، عبد الإله الخطيب،
عمار الصفدي، منتصر دواس، باسم السالم ود. عدلي قندح



من اليمين: هاني القاضي، عبدالله مبارك الخليفة، المحافظ د. زياد فريز، نعمة صباغ
ود. عدلي قندح



أركان البنك المركزي الأردني ود. عدلي قندح



من اليسار: سيزر قولاجن، عبدالله الخطيب، عمار الصفدي، مشارك وباسم السالم



من اليمين: محمد داود، جوزف نسناس والمحامي علي زبيب

أشاد مدير إقتصاد التنمية في البنك الدولي بالإصلاحات التي نفذتها الحكومة الأردنية مؤخراً في مجال تحسين بيئة الأعمال والاستثمار والتي انعكست على إدراج الأردن للمرة الأولى ضمن قائمة أفضل عشرين دولة على صعيد التحسن في الترتيب الدولي في تقرير ممارسة الأعمال من بين ١٩٠ دولة يتم دراستها في التقرير الذي يعدّه البنك الدولي سنوياً. من جهته أطلع وزير التخطيط والتعاون الدولي ووزير الدولة للشؤون الإقتصادية في الأردن الدكتور محمد العسيس مسؤولي البنك الدولي خلال اجتماعاته السنوية، على أولويات الحكومة الأردنية في الإصلاح الإقتصادي والتقدم في سير العمل خلال الفترة الماضية والتي تضمنت العديد من الإصلاحات المتعلقة بأتمتة الخدمات والإجراءات الحكومية وإصلاح السياسات المتعلقة بجذب الإستثمارات الخارجية والإصلاحات في سوق العمل وتوفير خدمات الدفع الإلكتروني وتعزيز الإستقرار التشريعي المتعلق ببيئة الأعمال، وتعزيز إدارة الإستثمارات الحكومية بما فيها إعادة هيكلة النظام التشريعي والمؤسسي لمشاريع الشراكة ما بين القطاعين العام والخاص، وغيرها من الإصلاحات والتي كان لها الأثر المباشر في تحسين تصنيف الأردن في التقرير المذكور.



من اليمين: سمير حمود، نعمة صباغ وهاني القاضي



من اليمين: جوزف نسناس، يزيد المفتي ود. علي زبيب



من اليمين: نعمة صباغ ونجيب سمعان

كل تأميناتك في شركة واحدة



جمعية مصارف البحرين نظمت حفل استقبال البنوك البحرينية في واشنطن رشيد المعراج: مرور ١٠٠ عام على تأسيس القطاع المصرفي البحريني مؤشراً على مكانة البحرين وتاريخها الطويل في مجال الخدمات المصرفية



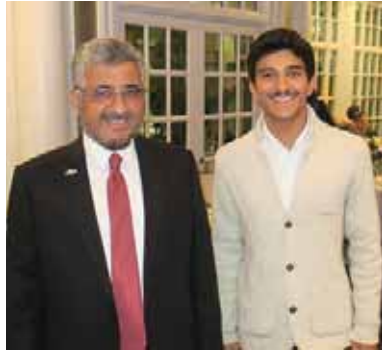
من اليمين: أيمن سجينى، عبدالله الزامل، عبد العزيز الحليسي وأسامة شاكرا



من اليمين: رياض ساتر، حسان جرار، عدنان يوسف وأيمن سجينى



من اليمين: محمد علي، مازن مناع وأمير رياض



من اليسار: عبد المحسن وعبدالله الفارس



من اليمين: رشيد المعراج، طارق السدحان و د. محمد الهاشل

نظمت جمعية مصارف البحرين حفل استقبال البنوك البحرينية في العاصمة الأمريكية واشنطن تحت عنوان «١٠٠ عام على الخدمات المصرفية في البحرين»، وذلك برعاية وزارة المالية والاقتصاد الوطني ومصرف البحرين المركزي.

وقال محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد محمد المعراج في تصريح له على هامش الفعالية في واشنطن: «نحن نستثمر هذه المناسبة بوجود هذا العدد الكبير من المسؤولين لإبراز البحرين ومركز البحرين المالي»، وأضاف: أن مرور ١٠٠ عام على تأسيس القطاع المصرفي في البحرين يمثل في ذاته مؤشراً كبيراً على مكانة البحرين وتاريخها الطويل في مجال الخدمات المصرفية.

من جهته أكد رئيس مجلس إدارة جمعية مصارف البحرين عدنان أحمد يوسف أهمية اجتماعات صندوق النقد الدولي والبنك الدولي التي يحضرها الكثير من البنوك الدولية حول العالم، مشيراً إلى حرص الجمعية على الترويج بين المشاركين للقطاع المصرفي البحريني الذي يحتفل هذا العام بمرور مئة عام على تأسيسه، مشيراً إلى الدعم والدور الكبير الذي تقدمه البنوك العاملة في المملكة، وكذلك وزارة المالية ومصرف البحرين المركزي ومجلس التنمية الاقتصادية وسفارة المنامة في أميركا، وغيرها من الجهات ذات العلاقة، وخص بالذكر الشيخ سلمان بن خليفة آل خليفة وزير المالية والاقتصاد الوطني وحضوره شخصياً الاحتفالية، إلى جانب عدد كبير من القيادات المصرفية والمدعوين والمهتمين.

كما قال الرئيس التنفيذي لبنك البحرين والكويت رياض ساتر إن البحرين رائدة في مجالات كثيرة، وأضاف: «ليس غريباً أن تكون الصناعة المصرفية في البحرين بدأت قبل مئة عام، وهذا يؤكد عراققة ومتانة القطاع المصرفي والمالي في البحرين». وأضاف أنها مناسبة عظيمة مرور مئة عام على الخدمات المصرفية في البحرين، استطاعت خلالها أن تتركس مكانتها كرائدة في عالم المصارف والتجارة ولعبت دوراً محورياً في مجال الخدمة المصرفية.



من اليمين: نادر الكريّع ومحمد ابو النجا



من اليمين: JAN SUDMANN وموريس اسكندر



من اليمين: عبدالله العبد القادر والمحافظ رشيد المعراج



ARNOLD & SON

1764



SEVEN
(27)
JEWELS

TIME PYRAMID

INSTRUMENT COLLECTION

Swiss Craftsmanship

www.arnoldandson.com

مشاركة مصرفية رفيعة وصندوق النقد يؤكد قوة أداء الإقتصاد المصري ويتوقع له نمواً بـ ٥,٩ في المئة



من اليسار: د. طارق الفايذ



من اليمين: حسين الرفاعي



من اليمين: المحافظ المصري طارق عامر وقرينته ووزير البترول م. طارق الملا



من اليمين: هشام عكاشه ويحيى الفتوح



من اليمين: محمد الأتربي

شاركت مصر في اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين بوفد رفيع ضم محافظ البنك المركزي طارق عامر ونائب المحافظ جمال نجم ووزير المالية محمد معيط ونائب وزير المالية للسياسات المالية أحمد كوجك ووزيرة الإستثمار والتعاون الدولي سحر نصر. واستهدفت الاجتماعات مناقشة الآفاق الإقتصادية واستئصال الفقر والتنمية الإقتصادية. وحول أداء الإقتصاد المصري، أوضح صندوق النقد الدولي في التقرير ان مصر أنهت العام المالي ٢٠١٨ - ٢٠١٩ بأداء قوي على صعيد الإقتصاد الكلي وعلى صعيد الأداء الإجمالي، مرجعاً ذلك الى الدعم من خلال مواصلة تطبيق السياسات الحكيمة والنمو القوي في قطاعات الغاز الطبيعي والسياحة والإبنشاءات، فضلاً عن تراجع معدلات البطالة الى أدنى مستوياتها في عشر سنوات، والتي وصلت الى ٨,١ في المئة في الربع الأول من ٢٠١٩، وحوالي ٧,٥ في المئة في الربع الثاني من العام، قبل ان يعلّق على ان التقدم «غير المنتظم» في الإصلاحات الهيكلية يظل بمثابة معوّق رئيس أمام الإقتصاد المحلي. وأبقى صندوق النقد الدولي على توقعاته لنمو الإقتصاد المصري خلال ٢٠١٩ و٢٠٢٠ عند ٥,٩ في المئة.



عمرو الجنايني يتسلم جائزة CIB
BEST BANK IN EGYPT



EFG HERMES
BEST FINANCIAL INSTITUTION



طارق عامر (مصر) يتسلم جائزة درجة A
عن أفضل حاكم مصرف مركزي

Under the Patronage of
HRH Prince Khalifa bin Salman Al Khalifa, The Prime Minister of the Kingdom of Bahrain

26TH ANNUAL
**WORLD
ISLAMIC
BANKING**
CONFERENCE

STRATEGIC PARTNER



02 - 04 DECEMBER 2019 | THE GULF HOTEL BAHRAIN | KINGDOM OF BAHRAIN

The world's most influential and longest
running Islamic banking conference

INTELLIGENCE PARTNER



GOLD PARTNER



SILVER PARTNERS



REGIONAL BANKING PARTNER



ASSOCIATE PARTNERS



BADGE PARTNER



DELEGATE BAG PARTNER



SUPPORTING PARTNERS



OFFICIAL PR PARTNER



CONVENOR

MIDDLE
EAST

GLOBAL
ADVISORS

 @WIBC2019 #WIBC2019

To explore partnership opportunities:

 partnerships@meglobaladvisors.com or  +971 4 4414 946

لبنان بحث في واشنطن أزمة اللجوء والإختلالات المالية



من اليمين: وليد علم الدين، د. روبير عيد، ألان بيفاني، سعد أزهرى وموريس اسكندر



من اليمين: مكرم عازار، د. سليم صفيير، مشارك، وليد روفاييل وفاروج نركيزيان



من اليمين: سميح سعادة وجورج اندراوس



من اليسار: أنطون صحنائي، مستشارة سعد الحريري وجورج صغيبيني



من اليسار: نديم القصار، سعد أزهرى ود. مكرم صادر



من اليمين: بشير يقزان، كمال أبي غصن، نجيب سمعان، نخله خنيصر وخالد عبد الصمد

شارك وفد من وزارة المالية اللبنانية في اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين في واشنطن ضم المدير العام للوزارة ألان بيفاني وحاكم مصرف لبنان رياض سلامة ورئيس جمعية المصارف سليم صفيير واركاف المصارف اللبنانية. حيث بحث في حلول ملف اللاجئين وتداعياته على الوضع المالي والإقتصادي وضرورة إيجاد حلول لهذه الأزمة التي بدأت تنعكس بشكل خطير على المجتمعات الحاضنة والمضيقة.

وأشار فريق صندوق النقد الدولي الذي زار لبنان مؤخراً لمواكبة أحدث التطورات الاقتصادية والمالية في البلاد، الى ان الوضع الإقتصادي في لبنان لا يزال محفوفاً بالتحديات الإقليمية التي لا تزال تؤثر على آفاق البلاد على المدى القصير. ولم يخفِ الصندوق مخاوفه الكبيرة جرّاء العجز الكبير في الموازنة العامة والدين العام الآخذ في الارتفاع والذي وصل الى نسبة ٤٨ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي.



من اليمين: سامر عيتاني وخالد عبد الصمد



من اليسار: نبيل القصار وجورج اندراوس



من اليسار: شهدان جبيلي ونديم القصار

القدرة ما إلها حدود

في زمن الإنترنت والتواصل ستجدنا بقربك، شريكاً يرافق
طموحاتك ويقدم لك خدماته المصرفية في 11 بلداً.

حيث البعض يرى الحدود، نرى قدرة مطلقة.

بنك عوده
وفتدريك تكبير

لبنان

سويسرا

فرنسا

الأردن

مصر

المملكة العربية السعودية

قطر

موناكو

تركيا

العراق

الإمارات العربية المتحدة

bankaudigroup.com





رياض سلامة (لبنان)
يتسلم جائزة درجة A عن أفضل
حاكم مصرف مركزي



عبد اللطيف الجواهري (المغرب)
يتسلم جائزة درجة A عن أفضل
حاكم مصرف مركزي



الشيخ عبدالله آل ثاني (قطر)
يتسلم جائزة درجة A عن أفضل
حاكم مصرف مركزي



د. محمد الهاشل (الكويت)
يتسلم جائزة درجة A عن أفضل
حاكم مصرف مركزي



أحمد الديب يتسلم جائزة
CAC INT'L BANK
BEST BANK IN DJIBOUTI



د. رضوان شعبان يتسلم جائزة
ARAB BANK
BEST BANK IN THE MIDDLE EAST



عمار الخضيرى يتسلم جائزة
SAMBA
BEST BANK IN KSA



مازن الناهض يتسلم جائزة
KFH
BEST ISLAMIC FINANCIAL INSTITUTION



سعد ازهرى يتسلم جائزة
BLOM
BEST BANK IN LEBANON



عادل الماجد يتسلم جائزة
BOUBYAN BANK
BEST ISLAMIC BANK IN KUWAIT



محمد علي يتسلم جائزة
ADIB
BEST ISLAMIC BANK IN THE UAE



رانيا نشار تتسلم جائزة
SAMBA
BEST ISLAMIC INVESTMENT BANK



مازن الناهض يتسلم جائزة
KFH
BEST ISLAMIC BANK IN THE
MIDDLE EAST



عدنان يوسف يتسلم جائزة
ABG
BEST ISLAMIC BANK IN AFRICA,
ALGERIA, JORDAN & LEBANON



USMAN AHMED يتسلم جائزة
QIB
BEST ISLAMIC PROJECT
FINANCE PROVIDER



عمر زين الدين وبدر الغانم
يتسلمان جائزة
KAMCO
BEST DEBT BANK



THE MOST INNOVATIVE ISLAMIC BANK 2019

Bank of Khartoum wins the “Most Innovative Islamic Bank 2019” As part of the 9th Global Islamic Finance Awards 2019 (GIFA) - held on September 2019 ,16 in Cape Town, South Africa - Bank of Khartoum won the Most Innovative Islamic Bank of the Year Award for the third consecutive time.

The award is a testimony to Bank of Khartoum’s distinguished role in the banking sector; maintain a leading position amongst Sudanese banks both locally and regionally. The award is the culmination of the bank’s continuous efforts to upgrade and enhance its products and services to meet an innovative banking experience in aim to continuously satisfy and meet our valued customers’ needs in all sectors as their bank of choice.

1913 - 0156661000

 www.bankofkhartoum.com

 BankofKhartoum1913

  bankofkhartoum



Bank of Khartoum
— YOU FIRST —

«بيتك» يشارك في منتدى التعاون المالي الدولي الصيني

مازن الناهض: بإمكان القطاع المصرفي الكويتي الاستفادة من الشركات الصينية الفائزة بعقود المشروعات الضخمة في الكويت



وحول العلاقات التجارية بين الكويت والصين، ذكر الناهض أن الأرقام الرسمية الأخيرة تشير إلى أن حجم التبادل التجاري بين البلدين وصل إلى حوالي ١٩ مليار دولار في العام الماضي، بارتفاع سنوي نسبته ٥٥٪. وتتصدر الصين حالياً المرتبة الأولى كأكبر مصدر للكويت وثاني أكبر مستورد من الكويت، في حين تعتبر الصين أكبر شريك تجاري غير نفطي للكويت. علاوة على ذلك، تعتبر الكويت تاسع أكبر مصدر للواردات النفطية للصين.

ولفت الناهض في كلمته إلى أنه في ظل التقارب بين الصين والكويت، يمكن للقطاع المصرفي الكويتي الاستفادة من زيادة عدد



الشركات الصينية التي تفوز بعقود المشروعات الضخمة في الكويت، مثل تطوير المدن الجديدة، ومشروع مدينة الحرير، وغير ذلك الكثير من المشروعات.

وقال الناهض إن البنوك الصينية بإمكانها الاستفادة من خبرات مؤسسات مالية قوية مثل «بيتك»، علاوة على أن البنوك الصينية قد تستفيد من الدعم الاستراتيجي في التطوير التجاري على المدى البعيد على مستوى البنوك والبلدين.

على صعيد التكنولوجيا، قال الناهض: «في حين تعتبر الصين موطناً لبعض أكبر شركات التكنولوجيا في العالم، وباعتبارها عملاقاً تقنياً، أود الإشارة إلى أن «بيتك» قادر على الاستفادة من الخبرات الصينية في هذا المجال».

واستعرض الخدمات الرقمية المتقدمة التي يوفرها «بيتك»، قائلاً إن «بيتك» يستثمر بقوة في مجال التكنولوجيا المالية والاعتماد على الابتكار من خلال الشراكة مع شركات التكنولوجيا المالية «فنتك»، التي تعد جزءاً من استثمارات شركة «بيتك كابيتال» للاستثمار، الذراع الاستثمارية لمجموعة «بيتك».

ومضى الناهض بالقول إن «بيتك»، أحد أكبر بنوك منطقة الشرق الأوسط، يعتمد في استراتيجيته الناجحة على أعلى المعايير العالمية وأفضلها، بما في ذلك التنافس في بيئة دائمة التطور، ودمج الحلول المبتكرة والتكنولوجيا المصرفية في العمليات التشغيلية، وإطلاق مبادرات التحول الرقمي وإعادة ترتيب المنتجات والخدمات بما يتناسب مع احتياجات وطبيعة القطاعات التشغيلية الرئيسية.

وأضاف: «يطمح «بيتك» إلى تطبيق الروبوتات في جميع عملياته المصرفية والمضي قدماً نحو أفضل بنك رقمي في الشرق الأوسط، سواء في الأنظمة التي يستخدمها أو الخدمات التي يقدمها للعملاء. لذلك، يتطلع «بيتك» إلى استكشاف الفرص الممكنة للتعاون مع الصين في مجال التكنولوجيا المصرفية».

وفي ختام حديثه، عبّر الناهض عن شكره للمنظمين، مشيراً إلى أن مثل هذه الفعاليات قد تساعد في استكشاف المزيد من الفرص بين الصين والدول العربية، لا سيما الكويت.

شارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» في منتدى التعاون المالي الدولي الثاني ٢٠١٩ الذي استضافته الصين، ضمن فعاليات معرض الصين الدولي الثاني للواردات في مدينة شنغهاي.

وحظي المنتدى باهتمام كبير من الرئيس الصيني شي جينبنغ ومسؤولين في حكومة بلاده، وشخصيات كبيرة من أنحاء العالم، والشركات العالمية، والمؤسسات المالية الأجنبية والصينية، فيما يشارك فيه رؤساء عدد من الوفود الرسمية وخبراء الصناعة المالية وممثلو أكثر من ٥٠٠ شركة عالمية، من ١٥٥ دولة ومنطقة و٢٦ منظمة دولية.

وبحث المنتدى عدداً من الموضوعات والقضايا المتعلقة باتجاهات التنمية المستقبلية للاقتصاد العالمي مثل «التعاون الدولي في مجال الابتكار المالي» و«تطوير الابتكار في التمويل الرقمي» و«بنوك المستقبل» و«التقدم في تمويل العلوم والتكنولوجيا».

وترأس وفد «بيتك»، الرئيس التنفيذي للمجموعة، مازن سعد الناهض، ورئيس الخزانة للمجموعة عبد الوهاب الرشود، ورئيس الاستراتيجية للمجموعة المهندس فهد المخزيم.

وتأتي مشاركة «بيتك» في إطار التواجد الفعال في المناسبات والفعاليات الاقتصادية الكبرى وتبادل الخبرات والمعرفة مع المؤسسات المالية العالمية الكبرى، ومناقشة القضايا والموضوعات محل الاهتمام في القطاع المصرفي.

والتقى وفد «بيتك» عدداً من المسؤولين الصينيين في القطاع المصرفي والتجاري لبحث سبل التعاون وتعزيز تبادل المعرفة والخبرات وتوثيق العلاقات الاقتصادية والتجارية بين الجانبين.

وقال مازن الناهض خلال كلمة ألقاها أثناء الجلسة الأولى في المنتدى «إن الكويت والصين تربطهما علاقة وثيقة وشراكة استراتيجية قوية، وقد شهدت خلال سنوات ازدهاراً في النواحي السياسية والاقتصادية والاستثمارية والتجارية إضافة إلى الثقافية».

وأضاف «إن الشراكة بين البلدين تؤدي دوراً بارزاً في توافق رؤية الكويت ٢٠٣٥ مع مبادرة الحزام والطريق الصينية»، مشيراً إلى زيارة صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح أحمد الجابر الصباح إلى الصين في يوليو ٢٠١٨ حيث أدت دوراً هاماً في تطوير العلاقات الكويتية-الصينية وتأسيس شراكة استراتيجية من شأنها فتح آفاق جديدة بين البلدين.

وذكر الناهض أن الشراكة بين الكويت والصين انعكست إيجاباً على الجانبين الاقتصادي والتجاري بينهما، إذ بلغ مجموع المشروعات التي نفذتها شركات صينية في الكويت عام ٢٠١٨ حوالي ١٢٠ مشروعاً، قيمتها تزيد على ٢١ مليار دولار.



L'HEURE DU DIAMANT COLLECTION

Chopard

THE ARTISAN OF EMOTIONS - SINCE 1860

عبدالعزیز بن عبدالرحمن الحلیسی (الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الخليج الدولي (GIB):



الجهات التنظيمية والرقابية داعمة ومشجعة لشراكتنا مع شركات التقنية المالية

يساعد بنك الخليج الدولي عملاءه على تطوير أعمالهم من خلال التعاون معهم لتحقيق طموحاتهم، حيث يعمل على جمع وتحفيز الأفكار الناقبة لتحقيق التقدم المرجو. ويقدم البنك خدماته في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي والعالم من خلال شركاته التابعة التي تشمل: بنك الخليج الدولي السعودية، شركة جي آي بي كابيتال وبنك الخليج الدولي (المملكة المتحدة) المحدود، كما يمتلك البنك فروعاً في الإمارات والولايات المتحدة الأميركية.

وبنك الخليج الدولي مملوك لحكومات دول مجلس التعاون الخليجي، وتعود غالبية أسهمه الى صندوق الإستثمارات العامة في المملكة العربية السعودية.

الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك عبدالعزیز بن عبدالرحمن الحلیسی كشف عن التطرق الى التمويل المستدام خلال اجتماعات المؤتمر السنوي لصندوق النقد الدولي والدور الذي تؤديه الإستدامة في تعزيز صمود النظام المالي العالمي، ولمس بعض المنافع التي يمكن ان تعود على المنطقة العربية جراء تأجج الحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة، معتبراً التقنيات المالية جزءاً أساسياً من استراتيجية نمو البنك، منوهاً بدور الجهات التنظيمية والرقابية الداعمة والمشجعة لشراكتها مع شركات التقنية المالية، مقدراً ما تؤديه مصارف دول مجلس التعاون الخليجي على صعيد دعم وتطوير مناخات الإستثمار والأعمال، مذكراً بتنبؤ البنك موقع الصدارة في طرح منتجات وخدمات رقمية مبتكرة، لا سيما في مجال إدارة النقد ومصرفية الأفراد وخدمات التمويل التجاري، مبدياً حرصه في الحفاظ على العلاقات مع المؤسسات المالية العالمية وفق عملية تقييم دقيقة تعتمد على ثلاثة عناصر رئيسية.

تأثير واضح على الطلب على النفط. ومن المتوقع أن يتباطأ الطلب العالمي على النفط في حال عدم تحسن ظروف النمو العالمي. فضلاً عن ذلك، تقوم الاقتصادات الإقليمية بخفض إنتاج النفط في محاولة لدعم أسعاره، ما أدى إلى انخفاض في صادرات النفط، وهو مصدر رئيس لإيرادات معظم تلك الاقتصادات.

وفي الوقت نفسه، قد يكون هناك بعض المنافع، لا سيما في حال تأجج الحرب التجارية، مما يشجع الشركات التي تبحث عن ملاذات آمنة الى إحداث تحول في مرافق التصنيع. وفيما تتطلع تلك الشركات إلى بلدان أخرى، يمكن للمنطقة العربية الاستفادة من ذلك كوجهة بديلة لمرافق التصنيع.

جزء من استراتيجية النمو

■ أين أنتم من التقنية المالية (FINTECH)؟
- لقد كانت التقنية المالية المكون الرئيسي والعلامة الفارقة في تميز بنك الخليج الدولي منذ إطلاقنا خدمة «ميم» في العام ٢٠١٥ كأول مصرفية رقمية للأفراد في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي. ولولا نموذج الشراكة الناجحة مع التقنيات المالية (FINTECH)، ما كنا لنتمكن من تقديم الخدمات المميزة التي نتشرف بتقديمها في كل من المملكة العربية السعودية والبحرين،

منافع تعود على المنطقة العربية جراء تأجج الحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة

المتحدة. إذ يكتسب الاهتمام بالتمويل المستدام المزيد من الزخم مدفوعاً بالحاجة المتزايدة لتعزيز التنمية المستدامة من جهة، والاعتراف بالدور الذي تؤديه الإستدامة في تعزيز صمود النظام المالي العالمي من جهة أخرى.

■ في رأيكم ما هو انعكاس الحرب التجارية بين أميركا والصين على اقتصادات المنطقة العربية؟

- تؤثر العلاقات التجارية المتوترة بين الصين والولايات المتحدة بشكل كبير على الاقتصادات العربية من حيث تباطؤ النمو العالمي، وبالتالي انخفاض الطلب على النفط. وعلى الرغم من جهود التنويع الاقتصادي الحالية، يمثل النفط قوة دافعة رئيسية لدول مجلس التعاون الخليجي، وسيكون لاحتمام الحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين

إنخفاض صادرات النفط

■ ما هي آخر الموضوعات التي قمت بتداولها خلال اجتماعاتكم عقب انعقاد المؤتمر السنوي لصندوق النقد الدولي؟

- انعقد المؤتمر السنوي لصندوق النقد الدولي لعام ٢٠١٩ وسط مخاوف متزايدة بشأن الظروف الاقتصادية العالمية، وحالة عدم اليقين السائدة على صعيد السياسات الاقتصادية، لذلك، من غير المستغرب أن تدور مناقشاتنا خلال هذه الاجتماعات حول التحديات الناجمة عن ضعف النمو الاقتصادي وأسعار الفائدة، إلى جانب ارتفاع مخاطر التراجع نتيجة التوترات التجارية، والمخاطر الجيوسياسية وحالة عدم اليقين على الصعيد السياسي. كما تطرقت نقاشاتنا إلى المخاوف المتزايدة بشأن معالجة التباطؤ، لا سيما في ظل الحيز المحدود للسياسة النقدية للمصارف المركزية. وفي الوقت نفسه، تدفع بيئة انخفاض أسعار الفوائد الى تنامي حجم الدين إلى مستويات قصوى مما يزيد من أوجه الضعف من الناحية المالية.

وشملت الموضوعات الرئيسية الأخرى التي نوقشت على نطاق واسع خلال الاجتماعات الدور الذي يؤديه التمويل والاستثمار ضمن منظومة الحوكمة البيئية والاجتماعية في تحقيق أهداف التنمية المستدامة، التي حددتها الأمم

دول المجلس، بالإضافة إلى تقديم المشورة للعملاء المحليين حول الفرص الدولية. وسيكون للمؤسسات المالية وشركات التقنيات المالية الناشئة، والمستثمرين والمنظمين والمؤسسات التعليمية دور حاسم في تطوير الأعمال والبيئة الحاضنة للاستثمار، سواء من خلال الخدمات المصرفية المفتوحة (API) أو من خلال طرح حلول مبتكرة إضافية.

تتبعاً لبنك الخليج الدولي وما زال يحتل موقع الصدارة لجهة فهم هذه التطورات، وطرح منتجات وخدمات رقمية مبتكرة، لا سيما في مجال إدارة النقد ومصرفية الأفراد وخدمات التمويل التجاري.

مصارف شريكة

■ كيف تقيّمون علاقتكم مع البنوك المراسلة؟
- نحافظ على عدد من العلاقات مع المؤسسات المالية العالمية، وهي ضرورية لتمكيننا من تقديم الخدمات ذات الصلة لعملائنا في إدارة النقد، وتمويل التجارة، والخزينة، وأسواق رأس المال. ويتم اختيار تلك المصارف الشريكة عبر عملية تقييم دقيقة تعتمد على ثلاثة عناصر رئيسية: أولاً، تقييم مخاطر الائتمان وجوانب الامتثال. ثانياً: التركيز على بناء شراكة مع البنوك المراسلة تراعي توجهات البنك لضمان أفضل الخدمات الممكنة لقاعدة عملائنا من الأفراد والمؤسسات والشركات. وأخيراً، تقييم جودة المنتجات والخدمات مع التركيز على التنافسية وملاءمتها لاحتياجاتنا، لا سيما تلك المتعلقة بكفاءة وسرعة تقديم الخدمات والتقنيات المتبعة. ■

تتبعاً موقع الصدارة في طرح منتجات وخدمات رقمية مبتكرة

والمتوسطة، فضلاً عن المؤسسات المالية والكيانات ذات الصلة بالحكومة، تصبح المصارف منسقة شديداً الأهمية لمثل تلك النشاطات تدعمها قاعدة بيانات قوية وخبرة واسعة في الأسواق.

وبالرغم من ذلك، وفي ظل بيئة العمل الحالية حيث تعمل التقنية والرقمنة على أحداث تغييرات متسارعة في المشهد المالي، تواجه المصارف تحديات متزايدة في أدوارها التقليدية كمنصات تنسيق وتسهيل. ويشهد قطاع الخدمات المالية نقلة نوعية تعيد تعريف الآلية التي تقوم المؤسسات المالية بتقديم خدماتها من خلالها. وبالنسبة للمصارف، فإن استمرارية التنافس في هذا العصر تفرض شراكة ناجحة مع التقنيات المالية لتطوير طرق جديدة لتقديم الخدمات التقليدية.

وقد طورت العديد من المصارف في دول مجلس التعاون الخليجي نشاطات دولية، كما أنها تتمتع بحضور يتجاوز تلك الدول، وهذه المؤسسات مؤهلة تماماً لتبني الابتكارات والتوجهات الجديدة والممارسات الفضلى الناشئة عن الرقمنة. ونتيجة لذلك، يمكن أن تؤدي مصارف دول مجلس التعاون الخليجي دوراً مهماً في تعريف المستثمرين الدوليين بأسواق

وهي خدمات حائزة على العديد من الجوائز المرموقة.

نحن في بنك الخليج الدولي نؤمن بأن التقنيات المالية هي جزء أساسي من استراتيجية نمو، علماً بأنها لا تركز على أعمال مصرفية الأفراد فحسب، بل أيضاً على الخدمات المقدمة لمصرفية المؤسسات والشركات والخدمات الخاصة بالشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر. ويتطور نموذج الشراكة أيضاً ليحاكي آفاق الإمكانات التي يمكن أن تقدمها التقنيات المالية؛ حيث تكمن كفاءتنا الأساسية كمؤسسة مالية. ويرتكز نهجنا اليوم على تقديم التجربة الأفضل خلال رحلة العميل الشاملة، التي تجمع بين الخدمات المصرفية والتقنيات المتقدمة كعرض موحد.

وفي الأسواق التي نعمل فيها، تتوافر لدينا جهات تنظيمية ورقابية تدعمنا بشكل كبير وتشجع الشراكات مع التقنيات المالية، وتعمل باستمرار على تطوير قوانينها لتمكين المؤسسات المالية من الاستفادة من هذه الخدمات الجديدة ومن ثم تقديم عروض أفضل للعملاء.

منتجات وخدمات رقمية مبتكرة

■ برأيكم ما هو دور المصارف في دولتكم لتطوير بيئة الأعمال والاستثمار وكيف؟

- تؤدي المصارف في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي دوراً أساسياً في دعم وتطوير نظام بيئي قوي للاستثمار والأعمال. وبفضل قاعدة العملاء المتنوعة وسهولة الوصول إلى جميع شرائح المشاركين في الأسواق المالية، بما في ذلك عملاء مصرفية الأفراد ومصرفية المؤسسات والشركات، والشركات الصغيرة

بنك بوبيان مكرماً خلال اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين في واشنطن



عادل الماجد يتسلم جائزة BOUBYAN BANK
BEST ISLAMIC BANK IN KUWAIT

كرمت مؤسسة «غلوبال فاينانس» على هامش فعاليات اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين في واشنطن بنك بوبيان لفوزه بجائزة أفضل بنك إسلامي في الكويت للعام الخامس على التوالي نتيجة للإنجازات التي حققها في الفترة الأخيرة.

وكان البنك شارك في اجتماعات واشنطن بوفد برئاسة رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي عادل عبد الوهاب الماجد والذي يرأس حالياً اتحاد مصارف الكويت، حيث أجرى الوفد إضافة إلى حضور الاجتماعات والندوات الخاصة العديد من اللقاءات مع الوفود المشاركة لاستطلاع آفاق المستقبل خاصة في ظل التطورات التي يشهدها العالم حالياً.

كما شارك الوفد في اللقاءات والاجتماعات التي نظمتها جهات محلية من بينها بنك الكويت المركزي واتحاد مصارف الكويت ووزارة المالية والسفارة الكويتية في واشنطن.

Michel Accad (CEO - Al Ahli Bank of Kuwait - ABK):

Kuwait is one of the most stable countries in the region and we are one of the banks that has implemented blockchain

Michel Accad, CEO of Al Ahli Bank of Kuwait, believes an easy, simple experience is the first thing customers want from their banks. Al Bayan Magazine had a quick chat with him on the sidelines of the Annual Meetings of IMF where he shed lights on the most important topics discussed during their meetings. He further have us an idea about their latest realizations. Below is the Q & A.



*** What are the latest and most important topics that you discussed during your meetings following the IMF Annual Conference?**

- The conference was quite interesting, it shed lights on interest rates especially that it so low everywhere in the world and in certain parts of the world it is even negative. As Ahli Bank, we focused on visiting our correspondent banks and see how we can do more business. The good news is that everybody is very open about Kuwait, there is a lot of appetite for investment in Kuwait so we were very pleased with the outcome. Kuwait is seen as one of the most stable countries in the region and thus it has a lot of attractiveness for investors. Also, the Central Bank of Kuwait is one of the most conservative and toughest and that is good because it means that the Kuwaiti banks tend to have one of the lowest NPL (Non-Performing Loans) and one of the highest capital ratio not only in the region but also in the world.

*** What are the latest realizations of ABK?**

- Digitalization is the aim of every bank to move more and more of its business towards the digital rather than the physical especially that the latter is more costly and today all the new generation is much used to doing everything digitally because it is practical, simple, fast and easy. All banks have to take this very seriously and we are one of the first banks in the region that has implemented blockchain whereby you can do transfers from branch to branch and as a result the money arrives in twenty seconds.

*** How secured is the blockchain?**

- It is very secure and at least as secure as normal or swift transfers. It is worth mentioning that digitalization was one of the main areas of focus during the annual meetings of IMF.

«الأهلي الكويتي» يرفع فعالية رابطة المرأة الأميركية للتوعية حول مرض سرطان الثدي

رعى البنك الأهلي الكويتي فعالية التوعية حول مرض السرطان تحت عنوان FIGHT LIKE A GIRL وتولت تنظيمها رئيسة رابطة المرأة الأميركية في الكويت باميلا خريبط.

وتأتي رعاية البنك الأهلي الكويتي لهذه الفعالية بهدف توعية ودعم النساء المصابات بسرطان الثدي وتقديم يد العون لهن في معركتهن ضد هذا المرض الخبيث. وتعكس مبادرة FIGHT LIKE A GIRL قوة الإرادة والعزيمة التي تتحلى بها المرأة عند خوض هذه المعاناة الأليمة التي تغير حياة الإنسان.

ويحرص البنك الأهلي الكويتي على إزكاء روح الوعي بهذا المرض الفتاك والمشاركة في إنقاذ الأرواح عبر التأكيد على أهمية الكشف المبكر للمرض وتسليط الضوء على العلاجات المتاحة.

SYNDICATED LOAN OF THE YEAR
TOP 10 SAFEST BANKS
MIDDLE EAST
MOST INNOVATIVE BANK
EGYPT
BEST RETAIL BANK IN KUWAIT
BEST DIGITAL TRANSFORMATION BANK
DEALS OF THE YEAR
LOANS WINNER MIDDLE EAST
BANK OF THE YEAR

البنك الإقليمي الحائز على العديد من الجوائز



الأهلي أسهل



أهلاً أهلي 1 899 899

eahli.com

أسامة بن محمد شاكر

(الرئيس التنفيذي لشركة جي آي بي كابيتال (GIB CAPITAL):



نوفر خدماتنا في الدول الخليجية وخارجها

تعتمد شركة «جي آي بي كابيتال» GIB CAPITAL نهج المشاركة الفعالة بدءاً من التخطيط والتجهيز إلى التنفيذ وتسويق المعاملات، وذلك وفق مبادئ السرية، ومشاركة العميل، والتواصل المستمر، واستشارة الخبراء، والتركيز على إيجاد الحلول المثلى للعملاء. وتعمل الشركة مع العملاء لتحديد أهدافهم المالية والاستثمارية الخاصة، ومن ثم تقوم بترجمة هذه الأهداف إلى باقة من الخدمات المصممة حسب الطلب؛ وذلك لتحقيق أهداف العملاء القصيرة والطويلة الأجل.

الرئيس التنفيذي للشركة أسامة بن محمد شاكر أشار إلى توفير الخدمات في دول الخليج وخارجها، وأكد توجهها نحو التحول الرقمي في شتى المجالات.

وأسواق رأس المال، حيث طرحنا مؤخراً إصداراً للصكوك والسندات لمصلحة وزارة المالية في البحرين، وكان ناجحاً وفقاً لجميع المعايير. هذا بالإضافة إلى العديد من طروحات السندات والصكوك على مستوى الحكومات والشركات في دول الخليج. كما لنا حضور مماثل وقوي على مستوى أسواق رأس المال، وعلى نطاق واسع يشمل الطروحات العامة والطروحات الخاصة، وكذلك في مجال الاستحواذ والاندماج بين الشركات. كما اننا سباقون في مجال التخصيص وكذلك في مجال تحويل الدين إلى أسهم.

■ هل أنتم راضون عن النتائج المحققة وهل سجلتم معدلات نمو؟

– نجحنا في تسجيل معدلات نمو، ولكننا نسعى بالاستمرار إلى تحقيق نتائج أفضل، مع العلم أن معدلات النمو المسجلة هذا العام إيجابية جداً. ■

الحضور الدائم وتقديم خدماتها بشكل فعال على المستويات المحلية والإقليمية والدولية.

نحو التحول الرقمي

■ يزداد الحديث في الآونة الأخيرة حول موضوع التحول الرقمي والتقنية المالية، ما مدى مواكبكم لهذه القضايا وتقبلها من جانب العملاء؟

– هذا الأمر مرتبط بمجموعة بنك الخليج الدولي، وكوننا تابعين لها فإننا نتبع التوجهات نفسها، ولكن بصورة عامة نتجه نحو التحول الرقمي في شتى المجالات. أما بالنسبة لموضوع التقنية المالية فيعد جزءاً أساسياً من الاستراتيجية المعتمدة لدينا.

إصدار لمصلحة وزارة المالية البحرينية

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركة جي آي بي كابيتال مؤخراً؟

– توجد الشركة على مستوى البنوك الاستثمارية، وأسواق الدين،

خدمات في دول الخليج وخارجها

■ كيف تقومون اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين؟ وما هي أبرز النقاط التي تم التطرق إليها؟

– عقدنا اجتماعات عديدة معظمها مع بنوك عالمية لبحث مجالات التعاون على مستويات عديدة من ضمنها أسواق رأس المال، وأسواق الدين، وإدارة الأصول الاستثمارية.

■ ما الذي يميز «جي آي بي كابيتال» عن مثيلاتها من الشركات في المملكة العربية السعودية؟

– لمجموعة بنك الخليج الدولي وجود في معظم دول الخليج، وما يميزنا عن البنوك الأخرى في المملكة العربية السعودية، أننا نوفر خدماتنا في دول خليجية أخرى، بحيث أنه بالإضافة إلى السعودية لدينا وجود مباشر وقوي في مملكة البحرين، والإمارات العربية المتحدة، علاوة على وجودنا المباشر والقديم في لندن ونيويورك، ما مكن المجموعة من



بروج للتأمين التعاوني
Buruj Cooperative Insurance

فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

www.burujinsurance.com



د. عدلي قندح
مدير عام جمعية البنوك الأردنية



د. أنور علي المصفر
AHLI UNITED BANK



شاهين غانم
WARBA BANK



د. روبيرت عيد
ANB

د. أنور علي المصفر

(البنك الأهلي المتحد AHLI UNITED BANK):

للبنوك الكويتية موقعها ومكانتها

والمركزي يدعمها باكمل

رئيس مجلس الإدارة للبنك الأهلي المتحد في الكويت AHLI UNITED BANK د. أنور علي المصفر أشار الى عقد العديد من الاجتماعات التي تمت مع بنوك دولية، منوهاً بمكانة وموقع البنوك الكويتية ودعم المركزي الكويتي الكامل لها، لافتاً الى التزام البنوك الكويتية بجميع المعايير الدولية.

■ كيف تقومون الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– هذه اللقاءات أتاحت لنا الاجتماع مع البنوك المرسلات والاستثمارية التي تجمعنا مع معظمها علاقات ثنائية وطيدة سهلت طرح موضوعات، أبرزها كيفية دفع القطاع المصرفي الى الأمام، كما تمكنا خلال اليوم الأول من عقد عدد كبير من الاجتماعات مع بنوك عالمية وتنمى الخروج بنتائج إيجابية.

■ كيف تصفون العلاقة مع البنوك المرسلات؟

– تتمتع البنوك الكويتية بجدارة عالية على مستوى الائتمان والتصنيفات، إنطلاقاً من التصنيف الائتماني القوي لدولة الكويت، كما ويتمتع معظم البنوك الكويتية برسمة قوية ومتينة، فضلاً عن أن تعاملاتها مع البنك المركزي إيجابية وتوفر لها الدعم الكامل.

من جهة أخرى تسجل معظم البنوك الكويتية معدلات نمو مرتفعة وجودة في الأصول، ويعود ذلك الى الخطوات التي اتخذتها خلال الأعوام العشرة الماضية المتمثلة في ترسيخ موقعها ومكانتها المالية، الى ان وصلت الى ما هي عليه اليوم، الى جانب التزامها بجميع المعايير الدولية. ■

شاهين غانم (بنك وربة الكويت):

البنوك الكويتية رائدة في تقديم الخدمات الالكترونية وهدف لنظيراتها العالمية

الرئيس التنفيذي لبنك وربة في دولة الكويت شاهين غانم اعتبر ان البنوك الكويتية رائدة في تقديم الخدمات الالكترونية، ورأى ان هذه البنوك هدف لنظيراتها العالمية، مذكراً بتحقيق البنك معدلات نمو بنسبة ٢٥ في المئة منذ بداية العام الحالي.

■ ما هي اهم الموضوعات التي تم التطرق اليها على هامش الاجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي والبنك الدوليين؟

– تم التداول بالحركة الاقتصادية والنمو المتوقع نظرا لوجود نفحة تشاؤمية حول النمو الاقتصادي العالمي، حيث انه من المتوقع ان نشهد ركودا في العجلة الاقتصادية.

■ جرت نقاشات تناولت عملية التحول الرقمي، ما هو انطباع المصارف الكويتية حول هذه المواضيع؟

– ان معظم البنوك الكويتية وتحديدا بنك وربة رائدة في تقديم الخدمات الالكترونية. من جهتنا نضع من خبرتنا في مجال الرقمنة من خلال التشاور مع البنوك المشاركة في واشنطن.

■ كيف تصفون العلاقة بين البنوك الكويتية وتلك المرسلات؟

– تعدّ البنوك الكويتية هدفا للبنوك العالمية نظرا للتصنيف الائتماني القوي لدولة الكويت كما انها تحرص على افتتاح خطوط مع البنوك الكويتية.

■ ما هي أبرز التطورات التي شهدتها بنك وربة خلال العام ٢٠١٩؟

– نجح البنك في تحقيق معدلات نمو بنسبة ٢٥ في المئة منذ بداية العام الحالي، اي ما يزيد على ١٠ مليارات دولار ما يفوق المقدر من الخطة الموضوعية. ■

د. روبيرت عيد

(البنك العربي الوطني ANB – السعودية):

التعاون جيد مع البنوك المرسلات والمؤشرات ايجابية

وصف الرئيس التنفيذي للبنك العربي الوطني ANB الدكتور روبيرت عيد اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين بالمتنمرة والمفيدة جداً، وأكد متانة العلاقة بين البنوك السعودية وزميلاتها المرسلات، مشيراً الى نمو قطاع الإسكان في البلاد.

■ كيف تقومون الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– كانت اجتماعات مثمرة جداً ومفيدة الى أقصى الحدود.

■ كيف تصفون العلاقة بين البنوك السعودية وتلك المرسلات؟

– تجمعنا علاقة ممتازة مع البنوك المرسلات، في حين ان جميع هذه البنوك تقدر زميلاتها السعودية والتعاون جيد في ما بينها والمؤشرات ايجابية للمرحلة المقبلة.

■ ما هي آخر مستجدات البنك العربي الوطني؟

– يشهد قطاع الاسكان معدلات نمو جيدة ما يعكس ايجاباً علينا ونتمنى ان تستمر على الوتيرة نفسها. ■

د. عدلي قندح (جمعية البنوك الأردنية): نأمل بنتائج ايجابية لاجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين

أمل مدير عام جمعية البنوك الأردنية الدكتور عدلي قندح بتوصل الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين الى نتائج ايجابية يلمسها الأردنيون على صعيد إيجاد وظائف جديدة وجذب الإستثمارات الأجنبية، متمنياً ان تسير الأمور بشكل إيجابي يخدم اقتصادات دول المنطقة العربية المحتاجة للنهوض.

جيداً. نأمل في نهاية هذه الاجتماعات التوصل الى نتائج ايجابية يلمسها المواطنون على صعيد ايجاد وظائف جديدة من خلال جذب الإستثمارات الأجنبية المحركة للعجلة الاقتصادية.

الى ذلك، فإننا على إطلاع دائم على آخر التطورات في الأسواق المالية وقطاع التكنولوجيا والمعلومات والتكنولوجيا المالية.

■ ما هي أبرز الموضوعات التي تم التطرق اليها؟

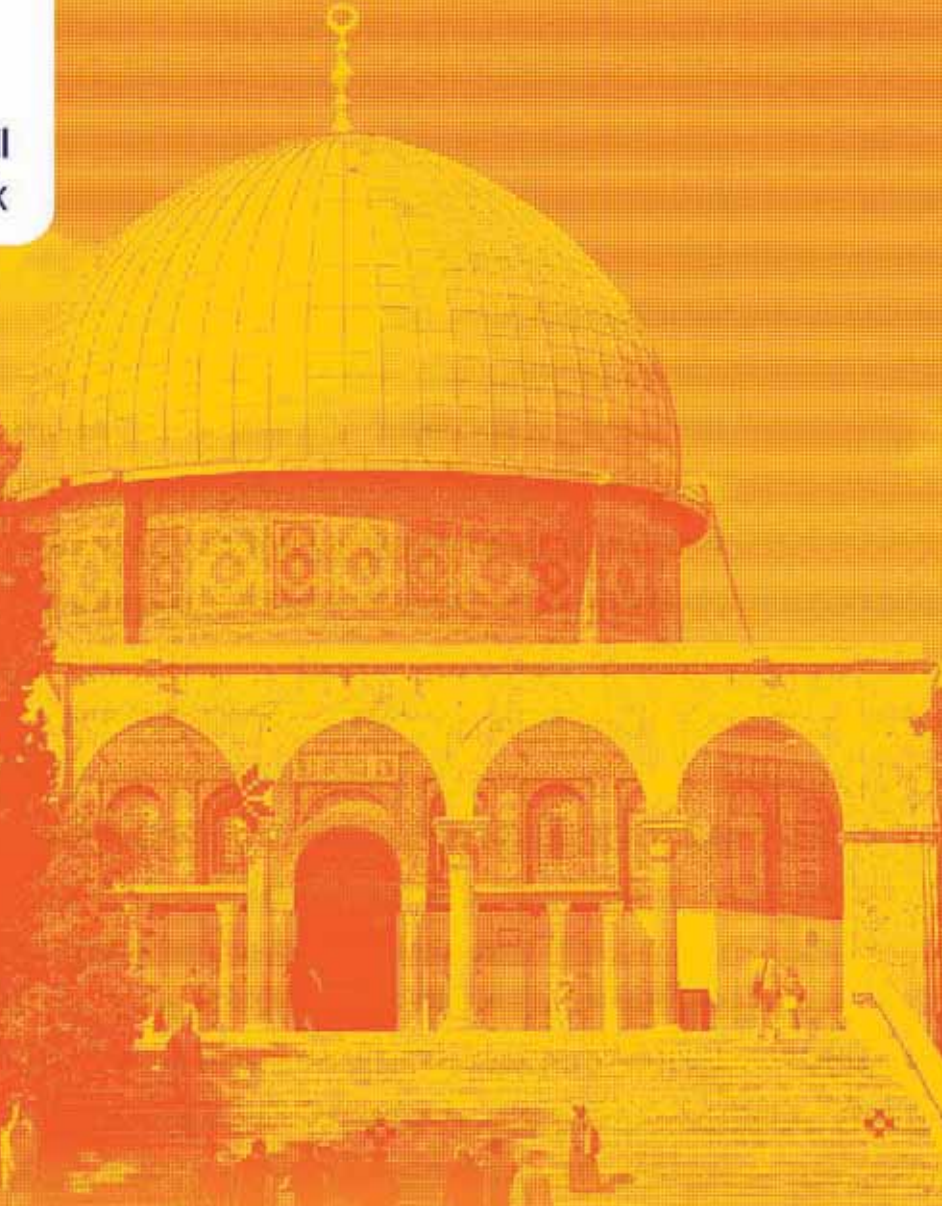
– تمت مناقشة موضوعات عديدة، منها مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب، بالإضافة الى تمكين المرأة وغيرها. نتمنى في النهاية ان تسير الأمور بشكل إيجابي يخدم اقتصادات الدول وتحديداً المنطقة العربية التي تحتاج الى النهوض، كونها تعاني منذ فترة طويلة حال ركود وتباطؤ. ■

■ كيف تقومون كبنوك أردنية الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– كان هناك برنامج مع صندوق النقد وقد شارف على الإنتهاء، إلا ان الحكومة الأردنية ستستمر بالمفاوضات مع الصندوق للإطلاع على سير الأمور وإذا كانت الإجراءات في طريقها الصحيح، بالإضافة الى التأكد من تحقيق هذا البرنامج الأهداف المطلوبة، في حين ان علاقتنا مع الصندوق ليست طارئة إنما تمتد لأعوام عديدة. وعموماً الأوضاع ايجابية والصندوق راضٍ عن التحسن الحاصل، إلا ان الأرقام على ارض الواقع لا تلبى الطموحات، في حين أن معدلات النمو لا تزال منخفضة يقابلها ارتفاع في معدلات البطالة، الى جانب ان الدين العام مقابل الناتج المحلي الإجمالي لا يشهد ارتفاعات كبيرة لكن تتم السيطرة عليها وهذا يعد مؤشراً



البنك الإسلامي الفلسطيني
Palestine Islamic Bank



أوسع شبكة مصرفية إسلامية فلسطينية



islamicbank.ps

حسن الاختيار



عادل مصطفى
MASRAF AL RAYAN



د. عبد الباسط الشيبني
QIIB



Dr. R. Seetharaman
Doha Bank

د. عبد الباسط الشيبني

(الرئيس التنفيذي لبنك قطر الدولي الإسلامي QIIB - قطر):

البنوك القطرية قادرة على تطبيق المعايير المصرفية العالمية

رأى الرئيس التنفيذي لبنك قطر الدولي الإسلامي QIIB الدكتور عبد الباسط الشيبني في الموضوعات المطروحة خلال اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين تحديات تواجه القطاع المصرفي العربي، واعتبر طرح صكوك عائدة للبنوك الإسلامية وسندات لتلك التقليدية دليلاً على العلاقة القوية والوطيدة مع البنوك المراسلة، مقدراً مكانة وقدرة البنوك القطرية على تطبيق المعايير المصرفية العالمية.

تواصل مع البنوك المراسلة

■ ما هي انطباعاتكم حول الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

- تركزت الاجتماعات حول التحديات المتعلقة بالتكنولوجيا المالية للشركات، عملية التحول الرقمي، الأمن السيبراني والامتثال. وتعد هذه الموضوعات ابرز التحديات التي تواجه القطاع المصرفي، ونحن كبنوك قطرية تساعدها هذه الاجتماعات في ايجاد شبكات تواصل مع البنوك المراسلة، الى جانب اتاحة الفرصة امامنا للاطلاع على شهية الأسواق تجاه المنتجات التي من الممكن ان نطرحها خلال المرحلة المقبلة.

قدرة على تطبيق المعايير

■ كيف تصفون علاقة البنوك القطرية مع تلك المراسلة؟
- الدليل على العلاقة القوية مع البنوك المراسلة طرح صكوك عائدة للبنوك الإسلامية وسندات لتلك التقليدية، للوقوف على الاقبال من مختلف القارات.
■ هل لدى البنوك القطرية القدرة على تطبيق جميع المعايير الدولية؟
- البنوك القطرية متقدمة جداً، وتملك القدرة على تطبيق جميع المعايير، فضلاً عن ان بنك قطر المركزي من البنوك المركزية المتشددة في تطبيق مختلف القرارات. ■

Dr. R. Seetharaman (Group CEO - Doha Bank):

In Qatar, we have very high standards of compliance

Dr. R. Seetharaman is a result oriented Group CEO, pioneer in many areas of banking and finance, good strategic business economist, visionary and a wonderful financial engineer. He can go to anyone's level but still maintains his level and individuality. He is a recipient of six doctorates from leading Universities in the World, including Ph.D. in Global Governance by European University, Ph.D. in Green Banking and Sustainability from Sri Sri University and Sri Sharada Institute of Indian Management (SRISIM) is the third Ph.D. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Dr. Seetharaman evaluated the annual meetings of IMF as well as the relationship between Qatari and correspondent banks.

* How do you evaluate the IMF meetings, and on what topics you focused on during you meetings?

- The meetings are absolutely a defining moment, the world economy is sustaining a very slow growth and banking plays a very big role in trade & investment and with a chain in digital governance, financial inclusion was a key and more than anywhere else, the compliance has been the major form of the game. The world economy has to be realigned with sustainability and the global economist, bankers, regulators are all coming together to make sure we have a global economic development agenda.

We discussed the sustainability and we also brought in Doha bank which has been one of the forefronts of sustainable development agenda right from 2002. In the World Bank meeting I personally arised this point as well, so it's an extraordinary opportunity for the Gulf banks to be in the forefront of digital governance, financial inclusions and sustainable development.

* Concerning the relationship between the correspondent banks and the Qatari banks. How do you evaluate it?

- Banks are rationalizing the correspondent relationship and account whereby the changes which are happening in the global universal banks. As Doha Bank is concerned, we has J.P. Morgan, Wells Fargo so globally, correspondent banks' relationship is very sensitive and Qatar government as well as the Central Bank are really focusing on making sure we have very high standards of compliance.

عادل مصطفى (الرئيس التنفيذي لمصرف الريان - قطر):

علاقات مميزة تربط البنوك المراسلة الأوروبية والآسيوية والأميركية بنظيراتها القطرية

الرئيس التنفيذي لمصرف الريان MASRAF AL RAYAN عادل مصطفى أكد العلاقة المميزة التي تربط البنوك المراسلة الأوروبية والآسيوية والأميركية بالمصارف القطرية. وطمأن الى نمو الإقتصاد القطري بطريقة منتظمة.

- تربطنا علاقات ممتازة مع جميع البنوك المراسلة الأوروبية والآسيوية وحتى الاميركية، فضلاً عن ان الاقتصاد القطري ينمو بوتيرة منتظمة بنسبة ٢ في المئة سنوياً، وهذا دليل على تطور الحركة الاقتصادية والتجارية، وطبعاً نحن بحاجة للتعاملات مع البنوك العالمية.

■ هل البنوك القطرية تطبق المعايير الدولية؟

- طبعاً، والبنك المركزي القطري حريص على ذلك. ■

العلاقات التجارية

■ ما هي ابرز الموضوعات التي تم التركيز عليها خلال اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين؟

- ركزت الاجتماعات على العلاقات بين البنوك والدين العام واصدار السندات والصكوك، وتطرت الى العلاقات التجارية بين الشركات والدول.

نمو الإقتصاد القطري

■ كيف تصفون علاقتكم مع البنوك المراسلة؟



صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة
الرؤية، القيمة، النمو

الاستثمار في صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة واحصل على نتائج مؤشر بورصة قطر



المجموعة
THE GROUP



بورصة قطر
Qatar Stock Exchange



AVENTICUM
CAPITAL MANAGEMENT



بنك الدوحة
DOHA BANK

تطبيق الشروط والأحكام

+974 4015 5330
www.qetf.com.qa

نبيل الحوشان (الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لبنك الجزيرة - السعودية)



بنك الجزيرة سباق في تطبيق الخدمات الرقمية

يعمل بنك الجزيرة على تطوير خدمات ومنتجات مبتكرة متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، تلبي احتياجات جميع العملاء من أفراد وشركات وهيئات والتي يقدمها موظفون أكفاء ومتخصصون يتفانون في خدمة العميل. وأشاد الرئيس التنفيذي للبنك نبيل بن داود الحوشان بموقع مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» ومكانتها بين هيئات الرقابة على مستوى العالم، مشيراً إلى أن البنك كان سباقاً دائماً في تطبيق الخدمات الرقمية، واعداداً بطرح منتج استثنائي قريباً.

ساما من أفضل هيئات الرقابة على مستوى العالم والمصارف السعودية تلتزم بالمعايير الدولية



من اليمين: طارق السدحان ونبيل الحوشان



المحافظ السعودي د. أحمد الخليفي ونبيل الحوشان

الرياض والبنك الاهلي. وبحسب وجهة نظري الشخصية أن لجوء البنوك إلى الاندماج يولد كيانات مصرفية قادرة على التنوع في مصادر الودائع، كما سيحقق الاندماج الاستيفاء الكامل للمعايير الدولية في الملاءة المالية ويزيد القدرة التنافسية، ويقدم العديد من الخدمات التمويلية منخفضة التكلفة.

منتج استثنائي

■ إلى أي مدى يواكب بنك الجزيرة عملية التحول الرقمي والخدمات الإلكترونية الجديدة؟

– يعد بنك الجزيرة من أوائل البنوك التي تبنت عملية تطبيق الخدمات الرقمية، ونعد السباقين في هذا الجانب على مستوى خدمة الجزيرة أون لاين وتطبيق الجزيرة سمارت، هذا إلى جانب فتح الحسابات إلكترونياً دون الحاجة لزيارة الفروع وغيرها من الخدمات. أما حالياً فنحن بصدد العمل على طرح منتج استثنائي يعكس فكرة جديدة تعتبر الأولى من نوعها في السوق. ■

تعمل المصارف السعودية على الالتزام بأقصى المعايير الدولية، فضلاً عن أن مؤسسة النقد تراقب أداء البنوك بدقة، ونحن مرتاحون للتعاون في ما بيننا ونسير في الطريق الصحيح.

كما أشار الحوشان إلى قوة البنوك السعودية، خاصة مع ما تدل عليه المؤشرات الائتمانية الإيجابية الصادرة من وكالات التصنيف العالمية وما تعكسه هذه النظرة من مدى قوة رأس المال الذي تتمتع به تلك البنوك والملاءة المالية، منوها بما تمتلكه البنوك الوطنية من احتياطات تسهم في استقرار السياسة الاقتصادية والمالية للمملكة.

بنوك جديدة في المملكة

■ بمّ تعلقون على عمليات الدمج التي حصلت بين عدد من البنوك في المملكة، وهل تشجعون على المزيد من عمليات الاستحواذ والدمج؟

– تعد هذه الاندماجات خطوة إيجابية جداً وقد شهدت السوق عدداً من العمليات بين بنك «ساب» و«الأول»، وحالياً ثمة عملية اندماج تدرس بين بنك

إجتماعات مثمرة

■ ما هي انطباعاتكم حول الاجتماعات التي عقدت على هامش اللقاءات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– هذه الاجتماعات مثمرة جداً وتوفر لنا معلومات ثمينة وجديدة، حيث تم التركيز خلال العام الحالي على التكنولوجيا المالية والتحول الرقمي إلى جانب تمويل قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة، بالإضافة إلى وجود العديد من التطورات التي يشهدها السوق خلال المرحلة الحالية، ونحاول من جهتنا تقييم واقتناص الفرص الجيدة منها وتطبيقها في سوق المملكة.

الالتزام بالمعايير الدولية

■ ما مدى قدرة المصارف السعودية على تطبيق المعايير الدولية، وما الدور الذي تؤديه مؤسسة النقد العربي السعودي لدعمكم في تطبيق القوانين؟

– تعد مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» من أفضل هيئات الرقابة على مستوى العالم، حيث



عمار الصفدي

(الرئيس التنفيذي لبنك الاسكان والتجارة والتمويل - الأردن)؛

نعمل على استكمال استراتيجيتنا بموازاة تادية دورنا الإقليمي

يتمتع بنك الاسكان للتجارة والتمويل بسمعة مالية رفيعة جعلته يحتل مكانة مميزة ما بين البنوك الإقليمية في المنطقة، كما ويتميز البنك بوجود قيادة فعالة قادرة على تحقيق إنجازات متميزة والمضي قدما في مختلف الظروف، وقد حصد البنك العديد من الجوائز العالمية والمحلية المرموقة عبر مسيرته التاريخية الطويلة، لا سيما وأنه بنك التجزئة الأكبر في الأردن والأكثر انتشارا من حيث عدد الفروع حسب ما أورده عدد من مؤسسات التصنيف الدولية في تقاريرها.

الرئيس التنفيذي للبنك عمار الصفدي اعتبر الأردن من الدول السباقة في تطبيق المعايير المصرفية الدولية، مؤكدا حرص البنك المركزي الأردني والبنوك الأردنية على مواكبة عمليات تطوير وتحديث مختلف الممارسات المالية والمصرفية الدولية الامر الذي يؤكد التزام الجهاز المصرفي الأردني بتطبيق المعايير المصرفية الدولية المتفق عليها من جهة، ويعزز من مصداقيته والثقة بأركانه من جهة أخرى. هذا وأكد الصفدي متانة واستقرار العلاقات المصرفية للبنوك الأردنية مع البنوك العالمية المراسلة لما تتمتع به المملكة الأردنية الهاشمية من استقرار أمني وسياسي ساهم في توفير بيئة اقتصادية مناسبة. كما وأشار الى استمرار بنك الإسكان في تطبيق استراتيجيته محليا بموازاة تادية دوره الإقليمي من خلال الفروع والمراكز المتواجدة في عدد من الدول العربية.

بنك شامل

■ تسلمتم منذ حوالي العام منصب الرئيس التنفيذي لبنك الاسكان، ما هي أبرز النقاط التي ركزت استراتيجيتكم عليها؟

- يعتبر بنك الاسكان من أكبر البنوك في الأردن، وهو بنك شامل يحرص على توفير خدمات مصرفية تواكب احتياجات السوق المحلية ويساهم في تمويل مختلف القطاعات، فهو بنك التجزئة الأكبر في الأردن والأكثر انتشارا من حيث عدد الفروع وذلك استنادا إلى ما أورده عدد مؤسسات تصنيف دولية في تقاريرها، فضلا عن أنه ينشط في تمويل قطاعات الاعمال والشركات سواء الكبيرة، المتوسطة أو الصغيرة وبصورة تمكن المستثمرين ورجال الاعمال من الدخول والتوسع في مشاريعهم او من خلال تمويل عمليات التجارة الدولية المتنوعة.

فنحن نعمل على الاستمرار في تطبيق نهج البنك واستراتيجيته الحالية محليا بموازاة الاهتمام في دورنا الإقليمي من خلال فروع بنك الإسكان الخارجية في فلسطين والبحرين أو الشركات التابعة مثل بنك الإسكان- الجزائر وبنك الأردن الدولي- لندن، أملين بعودة الأمور الى طبيعتها في سوريا حيث يمتلك البنك ما نسبته ٤٩٪ من المصرف الدولي للتجارة والتمويل- سوريا. أضف إلى ذلك تواجد بنك الإسكان في العديد من الدول من خلال مكاتب تمثيلية في كل من ليبيا، الامارات والعراق حيث يدرس البنك إمكانية تعزيز تواجد في السوق العراقية قريبا. ■

المعايير، بالإضافة الى ضرورة الاستمرار في تحديث وتطوير السياسات والاجراءات المصرفية المطبقة لدى هذه البنوك وبما يضيء ممارسات البنوك العالمية.

علاقات مميزة مع البنوك المراسلة

■ كيف تصفون العلاقة بين البنوك الأردنية وتلك المراسلة؟

- تجمعنا علاقات وطيدة مع البنوك العالمية المراسلة لما تتمتع به المملكة الأردنية الهاشمية من استقرار أمني وسياسي ساهم في توفير بيئة اقتصادية مناسبة لممارسة الاعمال المصرفية والاستثمار، ناهيك عن مزايا الموقع الجغرافي للأردن والذي جعله مركزا تجاريا هاما في المنطقة. هذا الى جانب المهنية العالية والمصداقية التي يتمتع بها الجهاز المصرفي الأردني والتي تتجلى في التزام البنوك بتطبيق جميع القرارات الدولية المتعلقة بعملياتها ونواحي الامتثال ومكافحة الإرهاب وغسل الأموال، الامر الذي يشجع البنوك العالمية المختلفة ويدفعها الى إنشاء علاقات مصرفية مع البنوك الأردنية والاستمرار في تلك القائمة منها.

ولطالما شكلت هذه اللقاءات فرصة كبيرة للبنوك الأردنية للاجتماع مع إدارات البنوك العالمية وبحث سبل التعاون وتوثيق العلاقات المصرفية معها، الى جانب إطلاعهم على آخر الاخبار والتطورات في منطقتنا وتعريفهم أكثر بالسوق الأردنية والدور الذي تلعبه البنوك المحلية في تسيير عجلة الاقتصاد وخدمة التجارة الدولية مع تأكيد الامتثال التام في تطبيق جميع المعايير الدولية.

تطبيق المعايير المصرفية الدولية

■ ما هي أبرز النقاط التي تم التطرق اليها خلال اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين وكيف تقومونها؟

- شكلت هذه الاجتماعات فرصة جيدة للاجتماع مع المسؤولين الماليين والمصرفيين من أصحاب القرار في مختلف دول العالم سواء كانت عربية أم أجنبية، إذ أن المشاركة في هذا الحدث الهام كانت على مستوى محافظي البنوك المركزية ووزراء المالية والاقتصاد الى جانب ممثلي إدارات معظم البنوك العالمية والإقليمية، حيث تم تبادل الآراء والأفكار حول مختلف المستجدات الاقتصادية والسياسية في المنطقة والقضايا المالية والمصرفية ذات الطبيعة الدولية من خلال العديد من الاجتماعات والحوارات التفاعلية البناءة. فقد كانت هذه المناسبة حدثا اقتصاديا على مستوى عالمي.

■ الى أي مدى تواكب البنوك الأردنية المعايير الدولية؟

- تعتبر الأردن من الدول السباقة في تطبيق المعايير المصرفية الدولية إذ تحرص البنوك الأردنية على مواكبة عمليات تطوير وتحديث مختلف الممارسات المالية والمصرفية الدولية والالتزام بتطبيق المعايير المصرفية المتفق عليها (مثل اتفاقيات بازل، معيار المحاسبة الدولي رقم ٩، تعليمات مكافحة الإرهاب وغسل الاموال.. الخ). ولا بد هنا من الإشارة إلى الدعم الكبير الذي يقدمه البنك المركزي الأردني الى البنوك الأردنية في هذا المجال حرصا على تعزيز مصداقية الجهاز المصرفي الأردني والتزامه بتطبيق أعلى درجات التحوط وتوحيد

أحمد ديب (الرئيس التنفيذي لبنك كاك الدولي CAC INTERNATIONAL BANK - دجيوتي):

القطاع المصرفي في البلاد متطور على مستوى القوانين والإجراءات وتطوير الخدمات

شارك الرئيس التنفيذي لبنك كاك الدولي CAC INTERNATIONAL BANK أحمد ديب بالإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين لتسلم جائزة مرموقة من «غلوبال فاينانس». وفي درشة مع «البيان الإقتصادية» قال ديب ان القطاع المصرفي في دجيوتي من القطاعات القوية ويشهد تطوراً على مستوى الإجراءات والقوانين وتطوير الخدمات، مذكراً بمكانة البنك على الساحة المصرفية في دجيوتي، كاشفاً عن السعي لافتتاح 3 فروع جديدة تضاف الى السبعة السابقة. مؤكداً التزام البنك بجميع القوانين العالمية المتعلقة بمكافحة عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب.

مستوى الخدمات الإلكترونية. كما يعد بنك كاك الدولي رائداً على هذا المستوى ومن أوائل البنوك التي أدخلت الخدمات الإلكترونية والخدمات عبر الهواتف الذكية وبطاقات الإئتمان وغيرها.

3 فروع جديدة

■ كم يبلغ عدد الفروع التابعة لكم؟

- نظراً لصغر حجم البلاد لدينا حالياً سبعة فروع، ولكننا وضعنا خطة لسنة 2020 تقضي بإضافة ثلاثة فروع جديدة.

■ الى أي مدى تواكبون المعايير الدولية؟

- نخضع لرقابة البنك المركزي الذي يعتمد إجراءات خاصة به ويلتزم بجميع القوانين العالمية المتعلقة بمكافحة عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب وغيرها. ■



أحمد ديب يتسلم جائزة CAC INTL BANK BEST BANK IN DJIBOUTI

الإجراءات والقوانين وتطوير الخدمات، خصوصاً في ما يتعلق بالتحوّل الرقمي. وتحتضن دولة دجيوتي أفضل القطاعات المصرفية في المنطقة والأكثر أماناً، مع تقيدها بأعلى المعايير على

الجائزة حافز للموظفين

■ ما هي أبرز النقاط التي تم التفرّق اليها على هامش الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

- هدف مشاركتنا تسلّم جائزة غلوبال فاينانس وحضور عدد من الإجتماعات مع الوفد الدجيوتي، ومناقشة موضوعات تتعلق بالإقتصاد العالمي.

■ ماذا تعني لكم هذه الجائزة وما مدى أهميتها؟
- تعد الجوائز بمثابة تحفيز للموظفين ولبذل المزيد من الجهود خصوصاً أننا لننا جائزة أفضل بنك في دجيوتي.

التقيد بأعلى المعايير المصرفية

■ كيف تصفون وضع القطاع المصرفي في دجيوتي؟
- يعد القطاع المصرفي من القطاعات القوية ويشهد تطوراً من حين الى آخر على مستوى

هشام عكاشه (الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي - مصر):

الإصلاح المصرفي المحقق جعل العلاقة وطيدة وثابتة مع البنوك المراسلة

البنك الأهلي المصري أقدم وأعرق البنوك التجارية في مصر، يوفر العديد من الأنظمة التمويلية المميزة التي تلبي الاحتياجات التمويلية اللازمة للقطاعات الإقتصادية الرئيسية، وقد قام في تدعيم تمويل الأنشطة الرئيسية للإقتصاد الوطني مثل النفط والطاقة والكهرباء والغاز والإتصالات والنقل الجوي والسياحة والمقاولات.

الرئيس التنفيذي للبنك هشام عكاشه سلط الضوء على الوضع الإقتصادي المتين في مصر ومؤشراته الإيجابية، وتحسن سعر صرف الجنيه والفرص الإستثمارية المتاحة. واعتبر ان الإصلاح المصرفي المحقق جعل العلاقة وطيدة وثابتة مع البنوك المراسلة.



ارض صلبة، وبالنتيجة إن نجاح الإصلاح المصرفي جعل العلاقة وطيدة وثابتة مع البنوك المراسلة. ■

من جهة أخرى فإن تحسن سعر الصرف واستعادة الجنيه المصري لقيمه الفعلية ساهم في زيادة الفرص الإستثمارية.

■ كيف تصفون العلاقة بين البنوك المصرية وتلك المراسلة؟

- تربطنا علاقات جيدة مع مختلف البنوك المراسلة، حتى في أصعب الظروف، فقد استمرت العلاقة بعد العام 2011 وبقوة. كما ان بنوكاً عديدة زادت من تعاملاتها مع البنوك المصرية كونها على اطلاع بمدى قوة القطاع المصرفي وقدرته على تخطي الأزمة المالية خلال العامين 2008 و 2011 والأعوام اللاحقة باعتبار ان البنوك المصرية تعمل على

■ ما هي أبرز الموضوعات التي تم التفرّق اليها خلال الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

- عقدنا العديد من الإجتماعات واللقاءات مع مؤسسات عالمية ولمسنا اهتماماً واضحاً منها بالإقتصاد المصري، خصوصاً بعد تحسن تصنيفه الإئتماني ومؤشراته، ونجاح برنامج الإصلاح الإقتصادي. كما لاحظنا اهتماماً كبيراً ليس فقط على مستوى أدوات الدين الحكومية، إنما للدخول في مشروعات من خلال التمويل أو الإستثمار، وهذا يعود الى نجاح برنامج الإصلاح الإقتصادي مع تحسن أسعار الفائدة، وانخفاض كلفة التمويل.

CAC International Bank Bringing International Digital Banking Experience to Djibouti

With the vision being to be recognized globally as a dynamic and leading financial services provider, the CAC International Bank has curated an identity that helps it to stand out in the region. CAC International Bank, as a leading financial institution in Djibouti, is transforming banking via offering digital banking products in the ever-evolving and vigorous world of finance. With precision services, better customer care, and quality banking solutions crafted for a growing and expanding economy, CAC International Bank has risen to become one of the most influential players in Djibouti's escalating financial sector.



Mehddhar Al-Sakkaf



Ahmed Hamid Al-Dheeb

The Beginnings

CAC International Bank started its banking operations in the year 2009, opening its first branch in the Quartier Commercial at the heart of Djibouti city and managed to become one of the leading banks in the region and a recognized leader in technology, digital banking, and financial innovation. Being a bank that solely operates in Djibouti, CAC International Bank has rapidly extended its capacities to facilitate all its clients with the global banking experience. The bank's amazing success lies in its consistent efficacy, proficiency, and the solutions prudence to challenge the cash economy and transmute it into a digital economy of the future. With several milestones, uncountable prestigious awards and recognitions and resiliency, the final destination for CAC International Bank has always been the same, that is its valued customers and clientele- this is what has led CAC International Bank's transformative success in Djibouti.

Awards, Recognition & Accolades

From the Golden Europe award for quality to the honors in Excellence and Compliance with International Banking Rules and Regulations as well being awarded the best bank multiple times in the republic of Djibouti, the CAC International Bank has surpassed every other financial institution in the region. CAC International Bank has been awarded the Excellence in Compliance award by the Union of Arab Banks for two times in a row in the year, 2018 and 2019 respectively. To polish off this fruitful year (2019) the bank has been awarded as "the Best Bank" in the Republic of Djibouti alongside three other awards in Digital Banking "Best Consumer Mobile Banking App in Africa", "Best Consumer Digital Bank in Djibouti" and "Best Corporate Digital Bank in Djibouti" by The Global Finance.

Present Scenario

CAC International Bank is doubling up its efforts to condense physical transactions and encourage all its clients to shift towards online, mobile, and digital banking solutions. At CAC International Bank, it's all about complete digitalization of banking and precision online banking solutions that replace traditional banking schematics. By the statistics, more than 95% of customers use mobile and online banking services in the Djibouti region. Despite the impressive results achieved in its first ten years of activity, CAC does not rest on its glories and continuously strives to improve its financial services in the region. Furthermore, CAC is in the process of having its Islamic banking license upgraded by the Central Bank and will soon be opening a branch exclusively dedicated to



Sharia-compliant financial products.

International Banking Experience & Innovation

CAC International Bank has always been the frontrunner in the region when it comes to bringing the international banking experience infused with digital banking solutions in the local market. The bank has tremendous achievements in the development of electronic banking products and solutions. Djibouti has experienced a period of sustained growth and relative prosperity over the past decade. Driven by foreign direct investment (FDI) approaching US \$ 250mn a year, real GDP growth averaged 4.4% - the situation seems 'perfect'. With the electronic payments becoming the norm globally, the CAC International Bank is striving to challenge the current cash-based economy and is assisting the region in transmuting into a digital economy. The CAC International Bank is continuously extending its capacities to facilitate the customers in Djibouti with international and digital banking experiences.

The Expanding, Djibouti

The small yet fierce country of Djibouti recently leaped from 177th position to the 99th position in the World Bank Business Report Index, and the region's Government aims to get into the top fifty. The CAC International Bank being an international banking trendsetter in Djibouti, considers the country an ideal place for prospective investors. In accord with Ahmed Hamid Al-Dheeb, the CEO of CAC International Bank, Foreign investments are already playing a pivotal part in the country, and the Chinese companies are contributing to building key infrastructure such as roads and ports that will significantly benefit the country. "With a picture-perfect strategic and geographical location, the country of Djibouti is sure to become an investors paradise. There is an exceptional amount of room in the country for international investments and portfolio development, and CAC being a bank with dedicated international experience and pristine knowledge of the market dynamics, is and will be one of the best partners in finance available for all potential and prospective investors.

For the Future

A Quote from the Chairman

We are investing a lot in technology and infrastructure," claims Mr. Mehddhar Al-Sakkaf, Chairman of CAC International bank. "In addition to traditional banking, we provide our clients with quality online banking services.

جوزيف نسناس

(بنك القاهرة عمان وجمعية البنوك في فلسطين):

أعمالنا تسير بشكل جيد وعلاقتنا بالبنوك المراسلة جيدة



يحرص بنك القاهرة عمان على Cairo Amman Bank على توظيف قاعدته الرأسمالية القوية وخبرته العريقة الممتدة على مدار خمسة عقود للقيام بدور رائد و متميز في خدمة الاقتصاد الوطني الفلسطيني عبر تقديمه مجموعة شاملة و متميزة من الخدمات والحلول المصرفية الناجحة.

نائب مدير عام البنك ونائب رئيس مجلس إدارة جمعية البنوك في فلسطين جوزيف نسناس ذكر بموقعه بأهمية التحول الرقمي، وأشار إلى افتتاح بنك القاهرة عمان أول فرع رقمي في الأردن، مشيراً إلى سير أعماله بشكل جيد والعلاقة الجيدة مع البنوك المراسلة.

أول فرع رقمي في الاردن

■ ما هي الموضوعات التي تم التطرق إليها خلال اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين؟

– كان التركيز الأكبر على التعامل مع البنوك المراسلة وكيفية تحسين العلاقة معها وتطويرها، فضلاً عن فتح علاقات مع بنوك مراسلة جديدة.

■ تم التطرق إلى موضوع التحول الرقمي وضرورة مواكبة البنوك لهذه المتغيرات، بم تعلقون؟

– يعد بنك القاهرة عمان من أوائل البنوك التي بدأت عملية التحول الرقمي، والخوض في تقنيات التكنولوجيا المالية التي تعد من أبرز القضايا في الوقت الراهن. وقد قام بنك القاهرة عمان مؤخراً بافتتاح فرع رقمي في عمان تحت اسم بشكل كامل يقدم التقنيات التكنولوجية المصرفية المتطورة مدعوماً بالخدمات والحلول المصرفية الحديثة الموجهة إلى طلاب الجامعات والفئة الشابة من المجتمع وسنقوم أيضاً بافتتاح فرع آخر في فلسطين.

تطبيق المعايير الدولية

■ كيف تصفون تجاوب البنوك المراسلة مع البنوك الفلسطينية؟

– في ما يتعلق بفلسطين نعمل على تطبيق أفضل المعايير والممارسات الدولية والعلاقة مع البنوك المراسلة تعتبر جيدة ونحن نسعى بشكل دائم إلى تقوية العلاقات مع البنوك المراسلة وزيادة عددها بحيث نستطيع تلبية احتياجات العملاء بشكل أسرع وبكفاءة عالية. ■

أندريه صايغ (بنك أبوظبي الأول):

توقعات بانتعاش السوق الإماراتية بشكل خاص والأسواق الخليجية بشكل عام

حقق بنك أبوظبي الأول، أكبر بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة وأحد أكبر وأمن المؤسسات المالية في العالم، أداءً متميزاً، حيث أعلن مؤخراً عن نتائجه المالية للربع الثالث والتسعة أشهر الأولى من العام الحالي، والتي أظهرت ارتفاعاً في صافي الأرباح. كما أعلن عن توسيع عملياته في المملكة العربية السعودية، وكذلك مواصلة الاستثمار في مجال التكنولوجيا الرقمية المتنامي.

«البيان الإقتصادية» التقت أندريه صايغ نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي الأول ورئيس قطاع الخدمات المصرفية للمؤسسات والاستثمار للمجموعة على هامش اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين في واشنطن وأجرت مقابلة معه هنا وقائعها:



■ ما هي رؤيتك للاقتصاد الإقليمي في ظل التقلبات التي تشهدها الأسواق العالمية؟
– يتميز الاقتصاد الخليجي بقدرته على تحطى العقبات الاقتصادية العالمية، وعلى الرغم من هذه التقلبات؛ فإنه من المتوقع أن تنتعش الأسواق الخليجية، وخاصة الإماراتية، وأن تشهد ارتفاعاً في معدلات النمو بحلول عام ٢٠٢٠.

■ ما هي أهم المواضيع التي تطرقت إليها الاجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي ومجموعة البنك الدولي؟

– قامت الاجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي ومجموعة البنك الدولي بتبسيط الضوء على مجموعة من الموضوعات الاقتصادية التي تشغل المجتمع الدولي كالمواضيع المتعلقة بالاقتصاد الجزئي بالإضافة إلى مناقشة التقلبات المتواصلة التي يشهدها الاقتصاد العالمي. وهناك توقعات بارتفاع معدلات النمو العالمية بحلول عام ٢٠٢١ مقارنة مع عام ٢٠١٩، خاصة وأن أسعار الفائدة مرتبطة بالدولار.

نتائج مالية متميزة

■ كيف انعكس تحقيق استراتيجية البنك على أدائه المالي خلال عام ٢٠١٩؟ وما هي الخطط المستقبلية لمواصلة مسيرة النمو؟

– حقق بنك أبوظبي الأول أداءً متميزاً خلال التسعة أشهر الأولى من العام الحالي، حيث بلغ صافي أرباح المجموعة ٩,٤ مليار درهم، بارتفاع نسبه ٤٪ مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

ونحن ماضون في تحقيق ميزانية عمومية قوية ومعدلات عالية من السيولة ورأس المال مع الحفاظ على الاستقرار في جودة الأصول والعوائد، ونسعى إلى تسجيل أداء قياسي بحلول نهاية عام ٢٠١٩.

إلى جانب ذلك، قام البنك بالمزيد من الاستثمارات في مجال الخدمات والمنتجات الرقمية لتعزيز مكانتنا وخدماتنا المصرفية في ظل التغييرات الرقمية المتتالية التي يشهدها القطاع المصرفي. ويواصل بنك أبوظبي الأول مساعيه لتحقيق استراتيجية النمو من خلال قيامه بتوسيع أعماله في الأسواق الإقليمية، حيث قام مؤخراً بافتتاح فرع جديد في مدينة الخبر السعودية، لينضم إلى فرع الرياض، وذلك تلبية لاحتياجات قاعدة عملائنا المتنامية في المملكة.

مزيد من عمليات الاندماج

■ باعتباركم من البنوك السباقة في عملية الاندماج، ما مدى تأثير عمليات الاندماج على عوائد وإنجازات الشركات المدمجة؟

– كان قرار الاندماج قراراً مدروساً أدى إلى التقليل من النفقات وزيادة العوائد من خلال إنشاء أكبر بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة. وقد شهدت السوق المحلية مؤخراً اندماج مؤسسات مالية أخرى، ونحن نتوقع أن نرى المزيد من هذه العمليات في قطاعات أخرى كالعقارات والتأمين، وغيرها. ونحن بدورنا فخورون بالنجاحات التي حققناها منذ اندماجنا، ونسعى من خلال مكانتنا الرائدة في السوق إلى تحقيق أفضل قيمة لمساهميننا وعملائنا. ■

John Iossifidis (CEO - Noor Bank)

The global economy and how to save our planet are the biggest issues facing us nowadays

John Iossifidis is the Chief Executive Officer of Noor Bank. He has over 35 years of international banking and leadership experience. John holds an MBA and a BEc in Accounting from Monash University, in Australia, and is a Fellow of the Australian Institute of Bankers. Al Bayan Magazine met Mr Iossifidis and conducted an interview with him in which he evaluated the subjects discussed at IMF and their relation with the correspondent banks. He further talked about the latest results of Noor Bank.



*** How do you evaluate the subjects of IMF for this year?**

- The most common issue has been the state of the global economy whether it is trade wars or rule-based economics that actually no longer work.

The biggest problem however that impacts all of us is our planet and what we are doing to save it. So, it was refreshing that during the IMF Annual membership meeting, the finance sector discussed how it can play its role in dealing with key issues facing the world such as sustainability.

*** How do you evaluate your relation with the correspondent banks?**

- From our point of view, nothing has really changed, we maintain very strong relationships with our correspondent banks. These strong relationships are built on making sure your compliance functions are up to date; in this regard we apply the highest global standards.

*** What are the latest realizations of Noor Bank?**

- We've had a great first half, we reported 411million dirhams profit which is actually 11 percent more than the full year of 2017. We are very happy that the execution of our strategy, particularly the emphasis on cultural transformation built upon an unwavering focus on our clients, digitisation & innovation are bearing fruits.

NOOR BANK
Noor gets it done

We are agile

Our commitment shaped our foundation.
Now, in a new era of banking, every step we take towards excellence is dynamic.

noorbank.com



فاروج نركيزيان (الرئيس التنفيذي لبنك الشارقة - الامارات):

البنوك الأميركية مرتاحة لأداء نظيراتها الإماراتية لتقيدها بمكافحة عمليات تبييض الأموال

يقدم بنك الشارقة العديد من الخدمات المتميزة للشركات والأفراد، بالإضافة الى الخدمة المصرفية الخاصة وإدارة الثروات، محققاً أداء قوياً ومستداماً لمساهمييه. كما ويعمل لمصلحة عملائه وموظفيه مع الإلتزام بالأخلاق المهنية العالية ودعم الشفافية الكاملة واعتماد مبادرات مبتكرة لمساعدة العملاء على تحقيق طموحاتهم وأهدافهم. الرئيس التنفيذي للبنك فاروج نركيزيان اعتبر ان البنوك العربية لا تزال بعيدة عن التطورات المتعلقة بالذكاء الاصطناعي، واستبعد أي تداعيات للحرب التجارية المندلعة بين الصين والولايات المتحدة على هذه البنوك، لافتاً الى ضرورة الأخذ بالإعتبار المخاطر الجيوسياسية والضغط التي تمارسها الولايات المتحدة على إيران، موضحاً ان البنوك الأميركية مرتاحة لأداء نظيراتها الإماراتية لناحية التقييد بمكافحة عمليات تبييض الأموال، خاصة في إطار عمليات الدمج.

– ان البنوك الاميركية تحديدا مرتاحة لأداء البنوك الاماراتية من منطلق تقيدها بعمليات مكافحة تبييض الاموال نظرا للالتزام التام في هذا الشأن خوفا من انسحاب البنوك المرسله في حال عدم التجاوب مع مطالبها. ■ كيف تقومون الاندماجات في السوق الاماراتية؟

– الاندماجات التي حصلت في الإمارات كانت ناجحة والمطلوب الاستمرار في هذا الصدد. وفي حال حصول عمليات اندماج بين البنوك تطرح مسألتان، الاولى قانونية ومن السهل تطبيقها خلال مدة وجيزة، والثانية كيفية سير الاجراءات لناحية توحيد الانظمة والتي تتطلب عامين تقريبا. وعلى مستوى بنك الشارقة نراقب السوق عن كثب ونقيم الفرص المتاحة مع اتباع الطرق الصحيحة لحماية حقوق المساهمين الى جانب الحفاظ على التصنيف ونسبة كفاية رأس المال. ■

مخاطر الضغط الأميركي على إيران

■ في رأيكم، هل للحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة الاميركية اي تداعيات سلبية على القطاعات المصرفية؟
– لا تداعيات على مصارف المنطقة نتيجة الحرب التجارية القائمة بين الولايات المتحدة والصين، انما من المحتمل ان يكون للسياسات الاقليمية والتوترات القائمة بين الولايات المتحدة وايران وتركيا تأثير على البنوك، لذلك يجب الاخذ بالاعتبار المخاطر الجيوسياسية والضغط التي تمارسها الولايات المتحدة على العمليات مع ايران، ومن هذا المنطلق شدد محافظ البنك المركزي في الامارات على ضرورة تقييم الاجراءات المتعلقة بعمليات تبييض الاموال للتأكد من التزام جميع البنوك والفروع هذه الاجراءات، وبالتالي النقطة الاهم ان تبقى العلاقة مع البنوك المرسله سليمة.

استحواذ بنك الإستثمار

■ هل انتم راضون عن التعاون القائم بين البنوك المرسله وتلك الاماراتية؟

بعيدون عن تطورات الذكاء الاصطناعي

■ ما هي ابرز الموضوعات التي تم التطرق اليها على هامش الاجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– تم التداول بقضايا مهمة ابرزها كيفية تأثير الذكاء الاصطناعي على العمليات والنظام المصرفي، وكيفية تقييم الزبائن وتقديم التسهيلات. ونتيجة نقاشاتنا مع عدد من الموجودين تبين لنا اننا بعيدون عن التطورات المتعلقة بالذكاء الاصطناعي حول العالم، ما يتطلب من البنوك العربية تحسين أدائها على هذا الصعيد، وإما تخسر دورها بالكامل. هذا واتاحت لنا هذه الاجتماعات السنوية فرصة للقاء البنوك المرسله والبنوك التجارية. وعلى مستوى اسواق الخليج نشأت ازمة نتيجة الاوضاع الجيوسياسية والمخاطر الناتجة عنها، لكن البنوك نجحت في تحقيق نتائج ايجابية.



Dr. Bernd van Linder (CEO – Commercial Bank of Dubai CBD):

Mergers & Acquisitions are driven by shareholders and digital banking is key to us

Dr. Bernd van Linder joined Commercial Bank of Dubai (CBD) in January 2017. He built his career at ABN AMRO, before moving to Saudi Hollandi Bank as General Manager for Treasury and eventually becoming CEO of the same bank in May 2009. He has a wealth of experience in all aspects of banking and an excellent track record in leading strategic change processes. He holds a PhD in artificial intelligence from the University of Utrecht, the Netherlands, and an MBA in financial management from the University of Bradford, UK. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Dr. Bernd van Linder, CEO of CBD, evaluated the annual meetings of IMF & World Bank as well as the relationship between Emirati banks and correspondent ones. He further expressed his point of view concerning mergers and acquisitions in UAE and gave us an idea about their recent realizations.

*** How do you evaluate the Annual meeting this time and on what topics you were focusing?**

- I would say that the whole meetings have been positive, probably more positive than I thought. There are lot of challenges in the world like negative interest rates, the US – China trade war and all those other things. However, despite all this, I would say most of the banks as spoken today are still fairly positive; for example, the banks in Europe are used to negative rates and still doing well and the banks in the US are very positive on the back of strong consumer spending.

*** Concerning the relationship between the Emirati banks and correspondent banks, how do you see these relationships?**

- They are extremely good, all of the Emirati banks have made massive investments in their compliance infrastructure and it's clear that the correspondent banks are very happy with the things we have done. They see that we take compliance, KYC and AML as seriously as they do, and

consequently the relationships are probably better than they have ever been before.

*** Concerning the merger and acquisitions that you are seeing in the UAE and across the region, how do you evaluate them? And do you think that the market needs more mergers?**

- I'm not sure if the market needs more mergers, I think when you look at the mergers that have taken place so far, they've all been driven by the shareholders. And from a shareholders' perspective these mergers have all been positive. Whether the market needs more mergers, and hence less banks, is another question.

*** What are the latest realizations of CBD?**

- We had a very good year so far, hopefully we have a good fourth quarter as well. We continue to make our investments in digital banking because that's absolutely key to us. We keep on growing faster than the market in corporate and commercial and we are very happy with what we have achieved so far.

UIC United Insurance Company
www.uic.com.sy
5046 رباعي



طارق السدحان (الرئيس التنفيذي لبنك الرياض):

البنوك السعودية ملتزمة شروط ومعايير مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب



الرئيس التنفيذي لبنك الرياض طارق السدحان وصف اجتماعات صندوق النقد والبنك الدوليين بالفرصة السانحة لتوطيد علاقات البنوك السعودية مع تلك المراسلة، مذكراً بالتزام الأولى بشروط ومعايير مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب وانضمام السعودية الى مجموعة العمل المالي «فاتف».

الإلتقاء بالشركاء

■ كيف تقومون بالإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين، وما هي أبرز النقاط التي تم التطرق إليها خلال إجتماعاتكم؟

– تحمل هذه الإجتماعات أهمية كبرى كوننا نلتقي شركاءنا من بنوك أجنبية عديدة نتعامل معها في الكثير من المجالات، سواء على مستوى الخزينة والإستثمار أو في مجال البنوك المراسلة، وقد كان من الضروري عقد مثل هذه الإجتماعات بحضور الرؤساء التنفيذيين ومجالس الإدارة ومختلف الإدارات في البنوك، وبالتالي تعد فرصة سانحة لتوطيد العلاقات مع شركائنا البنوك الأجنبية.

علاقة متميزة

■ كيف تصفون التجاوب من البنوك المراسلة تجاه البنوك السعودية؟

– لا شك في أن العلاقة بين البنوك السعودية وتلك المراسلة متميزة جداً، فضلاً عن ان البنوك السعودية محصنة جداً في ما يتعلق بالإلتزام بشروط ومعايير مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب، مع العلم ان المملكة العربية السعودية إنضمت مؤخراً الى مجموعة العمل المالي (فاتف) ما يزيد الإطمئنان لدى البنوك المراسلة للتعاون مع شركائها السعوديين. ■

عبد المحسن الفارس (الرئيس التنفيذي لمصرف الإنماء – السعودية):

مصرف الإنماء الأحدث تقنياً والأسرع نمواً على مستوى الشرق الأوسط



سعى مصرف الإنماء منذ بداياته الى تحقيق رؤيته بأن يكون الشريك المالي المفضل لجميع شركائه سواء كانوا أفراداً أم شركات، من خلال تقديمه منتجات وخدمات مميزة ومبتكرة بأسلوب ونهج متوافقين مع أحكام وضوابط الشريعة الإسلامية. ويعد المصرف أحد أكبر المصارف السعودية المؤسسة من حيث رأس المال وتخوله هذه الميزة تنفيذ خطط عمله الواعدة الهادفة الى النمو بأنشطته.

الرئيس التنفيذي للمصرف عبد المحسن الفارس أشار الى بحث الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين في تفعيل العمل المشترك بين المصارف والبنوك. لافتاً الى تميّز مصرف الإنماء بالأنظمة التقنية والرقابية عالية المستوى اضافة الى نمو المصرف المميز خلال السنوات الماضية مما انعكس على رغبة العديد من البنوك المراسلة لزيادة أنشطتها مع مصرف الإنماء، إضافة الى إطلاق أول فرع رقمي متكامل، كاشفاً عن تأسيس شركة تقنية مالية تحضّر لإطلاق منتجات مالية خاصة قريباً.

فرصة للإلتقاء مع البنوك المراسلة

■ ما هي أبرز النقاط التي تم التركيز عليها على هامش الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين؟

– تعد هذه الإجتماعات السنوية مهمة جداً كونها تتيح الفرصة أمام المصارف والبنوك للإلتقاء مع بعضها البعض، ومن المعروف ان عدداً كبيراً من المشاركات تحظى بها هذه الاجتماعات وهي فرصة للإلتقاء مع البنوك المراسلة والنقاش في النقاط المشتركة، كما أننا عقدنا العديد من الإجتماعات خلال هذا المؤتمر وتحديداً مع المراسلين الذين تجمعنا معهم علاقات استراتيجية، حيث تمت مناقشة نقاط عدة تمحورت حول تسهيل الإجراءات وتفعيل العمل المشترك لما فيه مصلحة الطرفين.

فرع رقمي

■ كيف تصفون علاقتكم مع البنوك المراسلة؟

– تجمعنا بها علاقة متميزة وإيجابية نظراً لتطبيق مصرف الإنماء أنظمة تقنية ورقابية عالية المستوى إضافة إلى تحقيق معدلات نمو مرتفعة خلال الأعوام الماضية، وقد لمسنا حرص البنوك المراسلة على تعزيز التعاملات مع المصرف.

■ أين مصرف الإنماء من موضوع التحول الرقمي؟

– مصرف الإنماء يعد من أفضل المصارف المتقدمة تقنياً، كما أن مصرف الإنماء أطلق أول فرع رقمي متكامل على مستوى الوطن العربي خلال العام ٢٠١٨م، بالإضافة الى قنوات إلكترونية متطورة تساعد شركاءنا في الحصول على خدمات ومنتجات متعددة بداية من فتح الحسابات الجارية والاستثمارية والادخارية دون زيارة الفرع وتوثيق التوقيع والحصول على خدمات متعددة من الفرع الرقمي بشكل آلي ودون تدخل بشري مثل كشوف الحساب المعتمدة، ودفاتر الشيكات، وبطاقات الصرف الآلي، ايداع وسحب العملات، وغيرها من الخدمات المصرفية.

منتجات مالية خاصة

■ ما هي آخر مستجدات مصرف الإنماء خلال المرحلة الماضية؟

– أطلق مصرف الإنماء مؤخراً شركة تقنية مالية (فنتك) وسوف تطلق عدة منتجات وخدمات مالية خاصة تخدم شركاء الإنماء قريباً جداً بإذن الله. ■

Vince Cook (CEO - National Bank of Fujairah NBF):

The US-China trade war has a negative impact on the region yet we have seen our best results in the first three quarters

Vince Cook joined National Bank of Fujairah in 2009 as the bank's Chief Executive Officer. Since then, he has led its transformational growth as one of the fastest growing banks in the UAE, with a specialised focus in trade finance, treasury and corporate banking. Under his leadership, NBF ranked 4th in the GCC and 1st in the UAE in Mediaquest's Top CEO Awards in 2017. He has spent the majority of his 35+ years in banking, in the Middle East. This included senior positions in Barclays Bank Plc's Corporate Banking and Middle East Group divisions and a stint as Managing Director, Gulf, of Barclays Capital. Prior to his current appointment, he had general management positions in two other regional banks. Vince has a Doctorate in Business Administration from the University of Liverpool and MBA from Henley Management College, UK. Al Bayan Magazine met Mr. Cook and conducted an interview with him in which he shed lights on the most important subjects during the annual meetings of IMF and talked about the impact of fintech in the Arab countries. He further gave us an idea about the latest realizations of NBF. Below is the Q &A.



*** What were the most important subjects covered during the meetings of IMF?**

- The principal theme so far in the meetings has been largely the global economic concerns with the US- China trade and its impact on the region and some tactical discussion around fintech. There is also a wider question concerning the current way in which the world is organized and whether it is actually serving the right purpose and whether we are getting the outcomes that we want from the way we educate our children and employ people as well as the way we look after people in their old age, and what is the role of banks in helping to improve these things.

*** In your opinion, to what extent does the economic war between USA and China affect the Arab economies?**

- It has had an effect already. From a Dubai context, we've seen quite a significant drop in trade volumes which are not to do with the situation in the domestic economy, it has all to do with global trade. Dubai is a trade hub so business comes in and then goes out to a third country. That business is definitely lower in volume terms than it has been in the past. However, Dubai is very adaptable, it is finding other trade corridors and people that can benefit from its world class infrastructure so I don't think it is a long term issue at the moment, but we are having to adjust.

*** Are we still far from fintech in the Arab countries?**

- I think we are moving at different speeds across the region. At NBF, we've seen a lot of benefits in terms of improvements to our internal processes and now we are working on a number of different customer propositions using the new technology. In particular robotics and machine learning are becoming relatively normal in our thinking as we develop the bank.

*** What are the latest realizations of NBF?**

- We have had the bank's best results in the first three quarters of this year, however I think the fourth quarter will be a little tougher and we are trying to make sure we have a good coverage on the stressed accounts going forward into next year as at the moment the environment is quite challenging but we seem to be navigating it well so far.

Muntaser Izzat Dawwas (General Manager - Investbank- Jordan)

We are the most advanced bank in Jordan and the relationships between Jordanian & correspondent banks are positive

Since its establishment, Investbank has always created new ways of banking. Its boutique banking philosophy revolves around the client and the exclusivity that it gives each and every client individually. Invest Bank offers premium banking services that fit a modern lifestyle. These personalized services are backed by experienced and approachable team members and dedicated client care. Al Bayan Magazine met the General Manager of Invest Bank Muntaser Izzat Dawwas and the following are some highlights from a quick chat with him.



*** What are the latest and most important topics that you discussed during your meetings following the IMF Annual Conference?**

- The meetings were positive and we shared our views about the future. We shed light on the political, economical and development issues and their impact on the Arab region's economies.

*** How do you evaluate the relationships between Jordanian and correspondent banks?**

- The relationships are actually positive. In the past five years they were more on the tense side but now they are more positive.

*** Do you think there is an interest for more investments in Jordan?**

-In general there are positive indicators and we hope these translate into tangible results on the ground

*** As Invest Bank, where are you from digitalization?**

- We are probably the most advanced bank in Jordan, 75 percent of our financial transactions are happening on alternative channels. This is our strategy especially that we do not have a lot of branches. Ultimately, we envision an entirely digital relationship with our customers and clients whereby banking can be conducted anywhere around the clock.

*** What precautions are you taking to prevent cyberattacks?**

- You have to have defense tools so we are investing a lot on the risk side. With every new threat we are preempting any attacks with the latest technology and procedural safeguards.

صالح رجب حماد (مدير عام بنك الأردن Bank of Jordan)؛

علاقة البنوك الأردنية بالبنوك المراسلة سليمة وتطبق أفضل الممارسات ضمن أعلى المعايير



يُعدُّ بنك الأردن Bank of Jordan أحد أهم البنوك الرائدة في الأردن، وعبر مسيرته التي امتدت لما يقارب الستة عقود، تبنى البنك نهج التطوير والتحسين المستمر لكافة أنشطته ومجالات عمله المالية والمصرفية، كما تمكّن من مواكبة التطورات المتسارعة التي شهدتها القطاع المصرفي خلال العقود الماضية على الصعيدين المحلي والدولي. وحقق سجلاً راسخاً وقوياً من التطورات والإنجازات على مختلف المستويات وحظي بثقة المؤسسات المصرفية والمالية والإستثمارية المحلية والعربية والعالمية. وأصبحت مجموعة بنك الأردن تضم كلاً من بنك الأردن - الأردن، إضافة إلى فروع البنك العاملة في فلسطين وفرع Wholesale في البحرين وبنك الأردن - سوريا وشركة توفيق للإستثمارات المالية وشركة الأردن للتأجير التمويلي.

مدير عام البنك صالح رجب حماد نوه بقوة ومثانة وحصانة القطاع المصرفي الأردني، وبدور البنك المركزي الأردني كسلطة رقابية، ووصف علاقة البنوك الأردنية بتلك المراسلة بالسليمة نظراً لتطبيقها أفضل الممارسات ضمن أعلى المعايير والتي تلبّي مصلحة الطرفين، كاشفاً عن قرب افتتاح فرع في العراق بعد حصوله على موافقة مبدئية من المصرف المركزي العراقي، وخطة تحويل رقمي خلال السنوات الثلاث المقبلة، مشيراً إلى أن شركات تكنولوجيا المعلومات ستصبح المنافس الأكبر للمصارف في مجال تقديم الخدمات.

- سجل البنك نتائج جيدة مقارنة بالسوق ونسعى ضمن الإمكانيات المتاحة إلى تنويع محافظتنا وتطبيق سياسة إئتمانية مدروسة. كما نحاول في الدول التي نتواجد فيها مثل فلسطين وسوريا والبحرين العمل بمهنية عالية، وحالياً سنفتتح فرعاً في العراق بعد الحصول على موافقة مبدئية من المصرف المركزي العراقي، ونحن الآن في صدد إستكمال الإجراءات المطلوبة.

من جهة أخرى، إن مؤشرات الكفاءة والربحية للبنك تجعله من البنوك الرائدة، فضلاً عن أن المحافظ سليمة والمخصصات إيجابية ونوفر خدماتنا بما يتوافق مع المعايير العالمية والمحلية، حيث بلغت نسبة كفاية رأسمال البنك ١٥٦٪ كما في ٢٠١٩/٠٦/٣٠، كما بلغت نسبة تغطية المخصص للتسهيلات غير العاملة ٩٣٪ وهي من أفضل النسب في القطاع المصرفي. كما سجل العائد على الأصول ١٠٦٪ والعائد على حقوق المساهمين حوالي ١٠٦٪. كما بلغت نسبة السيولة القانونية ١٠٩٪.

خطة للتحوّل الرقمي

■ في ظل التحوّل الرقمي الحاصل، كيف تتنظرون إلى مفهوم البنك الذكي؟

- يشهد العالم إنتقالاً من التحويل التقليدي إلى عمليات التحويل الرقمية، ونحن في بنك الأردن وضعنا منذ ثلاثة أعوام خطة للتحوّل الرقمي وباتت جميع مشاريعنا تتحوّل حول التقنيات الرقمية، حيث أطلقنا الخدمات المصرفية عبر الهواتف والتطبيقات الذكية، فضلاً عن قيامنا بمشاريع بُني تحتية جديدة للبنك، بالإضافة إلى حرصنا الكبير على الوصول في العام ٢٠٢٢ إلى مصاف البنوك الرائدة في مجال التقنيات الرقمية نظراً إلى أهمية مواكبة التطورات الحاصلة، بما يضمن بقاءنا في السوق والإستمرار في عملنا.

من هنا عملنا بجهد كبير لبناء بنية تحتية متطورة تلبّي جميع الخدمات وتحسن الأداء ونوعية المنتجات المقدمة للعملاء، وفي الوقت نفسه تخفض التكاليف والمخاطر، نظراً إلى توجه القطاعات كافة نحو التحوّل الرقمي.

منافسة شركات تكنولوجيا المعلومات

■ في ظل التحوّل الرقمي الحاصل هل لانزال بحاجة إلى عمليات الدمج بين البنوك؟

- في الحقيقة إن شركات تكنولوجيا المعلومات ستصبح المنافس الأكبر للمصارف، بحيث أنه أي شركة تكنولوجيا معلومات تمتلك أنظمة مدفوعات يمكنها منافسة البنوك وتقديم الخدمات نفسها، لذا نحن قادمون على مرحلة دقيقة في المستقبل، وهذا يتطلب منا أن نكون حريصين ومستعدين للتغيرات المقبلة. ■

القطاع المصرفي الأردني محصّن

■ بمّ تعلقون على تصريح البنك المركزي الذي يشير إلى مثانة وقوة البنوك الأردنية؟ وكيف تقيمون وضع القطاع المصرفي الأردني؟

- يتميّز القطاع المصرفي الأردني بالمثانة والصلابة والحصانة حيث استمر بتحقيق مؤشرات إيجابية تدل على منعته وسلامته وقدرته على تحمل الصدمات والمخاطر المرتفعة، فبلغت نسبة كفاية رأس المال ١٦٩٪ في نهاية عام ٢٠١٨ وهي تعد أعلى بهامش مريح من النسبة المحددة من البنك المركزي الأردني والبالغة ١٢٪ وكذلك أعلى من النسبة المحددة من لجنة بازل والبالغة ١٠٥٪. كما تشير البيانات إلى ارتفاع جودة ونوعية أصول البنوك في الأردن حيث بلغت نسبة الديون غير العاملة ٤٩٪ بينما نسبة تغطية المخصصات للديون غير العاملة بلغت ٧٩٪. هذا ويذكر أن سيولة القطاع المصرفي تعتبر ضمن مستويات مرتفعة فسجلت نسبة السيولة القانونية ١٣١٪.

كما أن القطاع المصرفي حقق مستويات ربحية جيدة حيث سجل معدل العائد على الموجودات ١٠٢٪ ومعدل العائد على حقوق المساهمين ٩٦٪. إن تجربة الأردن في التعامل مع الأزمة المالية وتداعياتها كانت خير دليل على قوة ومنعة القطاع المصرفي الأردني وسلامة الأسس التي يقوم عليها والتي جاءت نتيجة لحرصافة المنهج الاشرافي والرقابي للبنك المركزي الأردني من جهة، وبسبب حكمة إدارات البنوك العاملة في الأردن وخبراتها المتميزة وامتثالها التام للمتطلبات الرقابية والإشرافية المحلية والعالمية على حد سواء، ما أثمر قطاعاً مصرفياً سليماً ومعافى، استطاع الصمود في وجه أعتى الأزمات المالية في التاريخ المعاصر.

تطبيق أفضل المعايير

■ مع إقتراب موعد الإجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي، كيف تصفون العلاقة بين البنوك الأردنية وتلك المراسلة؟

- إن البنوك المراسلة حريصة على القيام بزيارات ميدانية على أرض الواقع للتأكد من أن البنوك تقوم بدورها بشكل جيد، فضلاً عن القيام بتخفيف المخاطر، خصوصاً أننا نتواجد في منطقة غير مستقرة. وعموماً العلاقة بين البنوك الأردنية والمراسلة سليمة نظراً لتطبيقها أفضل الممارسات ضمن أعلى المعايير التي تلبّي مصلحة الطرفين، والدليل عدم قيام بنوك مراسلة بإغلاق حساباتها لدى بنوك أردنية.

تطبيق سياسة إئتمانية مدروسة

■ كيف تقومون وضع بنك الأردن خلال العام ٢٠١٩؟

في قلب الحياة



روتانا
Rotana

في روتانا، نعرف أن السعادة هي اللحظات الجميلة التي نعيشها في حياتنا. وعندما تقرر الإقامة معنا ستعرف أن السعادة هي قلب التجربة التي نعدك بها.

مجموعة مميزة من العلامات الفندقية، تضم روتانا الفنادق والمنتجعات، أرجان للشقق الفندقية من روتانا، فنادق سنترو من روتانا، فنادق ومنتجعات ريجان من روتانا وريزيدنيس من روتانا.

معنا تتحول أوقاتك إلى تجارب لا تُنسى، عبر وجهات سياحية متنوعة ومثالية، مهما تعددت أسباب السفر. لمعرفة المزيد، تفضل بزيارة rotana.com

وبيقى وعدنا لكم. معنا، للوقت معنى.

روتانا فنادق ومنتجعات
أرجان للشقق الفندقية
سنترو CENTRO
ريجان فنادق ومنتجعات
ريزيدنيس

ص.ب. ٩٥١٠٠، أبوظبي، الإمارات، هـ: ٤٤٤٤ ٢٦٩٩ (٠) ٩٧١، ف: ٤٤٤٤ ٢٦٩٩ (٠) ٩٧١، head.office@rotana.com

rotana.com

عملة فيسبوك «ليبرا» بديل سريع غير مكلف للأنظمة المصرفية التقليدية



جسدت عملة فيسبوك الرقمية ليبرا Libra، التي من المقرر إطلاقها عام ٢٠٢٠ حلم عالم رقمي بلا حدود حيث يتفاعل الأفراد مع بعضهم البعض بحرية وبسهولة في مجال التقنية، خصوصاً أن تطبيقها على منطقة المدفوعات يعد بتقديم بديل سريع وغير مكلف للأنظمة المصرفية التقليدية، وأنشئت هذه العملة لشراء وبيع الأشياء وتحويل الأموال على منصة وسائل التواصل الاجتماعي التي يبلغ قوامها ملياري مستخدم. وستوفر بديلاً عالمياً للأنظمة الاقتصادية والنقدية الوطنية الحالية وتمكّن مستخدمي فيسبوك، سواء كان لديهم حساب مصرفي أم لا، من التداول المالي. وتتميز هذه العملة الرقمية بالشمولية وتساعد في تحرير المستخدمين من أساليب التداول في العملة التقليدية، كما أنها تساهم في خلق موجة جديدة من الأنظمة.

ولكن لن ينتقل النشاط الاقتصادي العالمي إلى فيسبوك بمجرد ولادة عملة ليبرا الرقمية. وهذا يعني أن التفاعل بين «العملة المستقرة» الجديدة، وهي عملة رقمية قائمة على مجموعة من الأصول مثل الدولار الأميركي، وبين العملة الفعلية التي يحتفظ بها المستخدمون بمدخراتهم واستثماراتهم ورهوناتهم يجب فحصها والسيطرة عليها لحماية المستهلكين. وسيحتاج النظام الجديد أيضاً إلى مراقبة وحماية من عملية غسل الأموال والمجرمين.

وعلاوة على ذلك، فإن التفاعلات الجديدة من خلال ليبرا ستخلق مجموعات بيانات جديدة. ومن المحتمل أن يتم إنشاء قواعد حول تخزين هذه البيانات واستخدامها، وليس فقط من قبل المشرعين في أجزاء من العالم مثل أوروبا.

ومن الصعب تخيل كيف يمكن لنشأة «ليبرا» أن تجنب خلق قواعد للتحكم في وجودها. لذلك، فإن أكثر ما يمكن أن يقدمه ابتكار فيسبوك هو زيادة الاهتمام بأهمية حماية المستهلكين، بدلاً من حريتهم المالية.

مصرف كومونولث الأسترالي يعيد ٥٠ دولاراً لعملائه تعويضاً

عما يسببه لهم انقطاع الشبكة الخاصة به من تأخير

أعلن مصرف كومونولث الأسترالي CommBank عن إعادة مبلغ قدره ٥٠ دولاراً لجميع عملائه بعد انقطاع الشبكة الخاصة به أياماً مما تسبب في بعض التأخير في العمليات المصرفية. وتأتي هذه المبادرة كجزء من حملة المصرف لكسب ثقة أصحاب الحسابات.

وكان قد أصدر المصرف تحذيراً عاجلاً بإعادة أموال نقدية مجانية بقيمة ٥٠ دولاراً عقب عملية إحتيال تعرضت لها الشبكة الخاصة به.

وبدأ بعض العملاء بالفعل في تلقي «الهدية» عبر حساباتهم وقدرها ٥٠ دولاراً، والتي هي بمثابة إعتذار مباشر عن العطل الذي تسبب في عدم تمكن العملاء من إجراء معاملاتهم المصرفية.

وفي بيان أصدره البنك، تم إبلاغ العملاء بأن المدفوعات سيتم معالجتها تلقائياً. واللائق أن

ما يصل إلى ١٥٠ ألف عميل سيتم تحويل المبلغ إلى حساباتهم، مما يكلف البنك ما مجموعه حوالي ٧,٥ مليون دولار.



HSBC يحذر من مصاعب مستقبلية بسبب إعادة هيكلة

وسط أفق أكثر قتامة



نويل كوين

قلص بنك «اتش.اس.بي.سي هولدينغز» HSBC الأرباح المستهدفة لعام ٢٠٢٠ معلناً عن انخفاض حاد في الأرباح، محذراً من خطة إعادة هيكلة باهظة التكلفة.

ووصف الرئيس التنفيذي المؤقت للبنك نويل كوين الأداء الضعيف في أوروبا والولايات المتحدة بأنه غير مقبول لكنه قال أنه قد يتعين على المستثمرين

الانتظار حتى أوائل العام المقبل للإطلاع على خطته الكاملة لإعادة هيكلة أكبر بنك أوروبي من حيث الأصول. وتأتي أحدث محاولة لإعادة هيكلة البنك وسط بيئة أعمال قائمة نتيجة عوامل من بينها تصاعد الحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة والانسحاب البريطاني من الإتحاد الأوروبي الذي يستغرق وقتاً طويلاً ودورة تيسير السياسة النقدية والاضطرابات في هونغ كونغ.

أميركا ترفع دعوى جنائية ضد HALKBANK التركي

أعلن مسؤول في سفارة تركيا، في الولايات المتحدة ان محكمة إتحادية أميركية، أصدرت لائحة تتهم فيها بنك HALKBANK التركي، بالإشتراك في مخطط بمليارات الدولارات لتفادي العقوبات الأميركية على إيران.

وقال المسؤول إن هذه اللائحة تمثل خطوة لا تسهم بشكل إيجابي في الوضع الراهن للعلاقات الأميركية التركية.

كما قال مسؤول في إدارة الرئيس الأميركي دونالد ترامب، إن واشنطن ستهدد بمزيد من العقوبات على تركيا من أجل وقف عملياتها العسكرية شمال سوريا.

هونغ كونغ تخفض متطلبات رأس المال للبنوك لدعم الاقتصاد

اتخذت هونغ كونغ إجراءات لمساعدة البنوك على ضخ المزيد من الأموال إلى الشركات المحلية، في خطوة لدعم الاقتصاد المتدهور بعد شهور من الاضطرابات السياسية.

وقالت هيئة النقد في هونغ كونغ في بيان، أنها ستقلل من حجم الأموال التي يتعين على البنوك الحفاظ عليها، في مسعى لتسهيل إقراض البنوك للشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم التي تضررت من الاحتجاجات التي استمرت عدة أشهر والتي تسببت في انخفاض حاد في السياحة ومبيعات التجزئة والعقارات. وأضافت الهيئة أنها خفضت ما يسمى «متطلبات رأس المال المؤقت المضاد للدورة الاقتصادية» إلى ٢ في المئة من ٢,٥ في المئة.

الخدمات المالية العربية، أفضل شركة مقدمة لحلول

التكنولوجيا المالية لعام ٢٠١٩

صائل الوعري: شهادة لالتزامنا بالريادة في مجالنا بالمنطقة



حصلت شركة الخدمات المالية العربية "AFS" على لقب أفضل شركة مقدمة لحلول التكنولوجيا المالية لعام ٢٠١٩، بصفتها المزود الرائد لحلول الدفع في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا والممكنة لحلول التكنولوجيا المالية وذلك ضمن جوائز مجلس التعاون لدول الخليج العربية للشركات ٢٠١٩.

وأعرب رئيس مجلس إدارة الشركة صائل الوعري عن سعادته للحصول على الجائزة وقال: «نعتبر الحصول على الجائزة بمثابة شهادة لالتزامنا بالريادة في مجال التكنولوجيا المالية في مملكة البحرين والمنطقة عموماً». وعلق الرئيس التنفيذي بي شندرا شيكر: «نحن فخورون بتلقي هذه الجائزة للعام الثاني على التوالي، تقديراً لقدراتنا في تقديم أفضل الحلول المبتكرة في مجال التقنية المالية بالمنطقة. وفي البحرين، ومواكبة لرؤية الحكومة للتقدم نحو مجتمع رقمي غير نقدي، أطلقت محفظة BWALLET عام ٢٠١٨، والتي تعد أول محفظة رقمية متنقلة في المملكة والتي كانت بمثابة نقلة نوعية في تقديم خدمات تحويل الأموال من شخص إلى آخر والمعاملات غير النقدية».

العاهل السعودي يعين أيمن السيارى نائبا جديداً لمحافظة البنك المركزي



عين العاهل السعودي الملك سلمان بن عبد العزيز، أيمن بن محمد السيارى نائبا لمحافظة مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما».

والسياري عضو مجلس إدارة كل من «الإتحاد السعودي للأمن السيبراني والبرمجة» و«المؤسسة العامة للتقاعد» و«الصندوق السعودي للتنمية».

والسياري حاصل على ماجستير في إدارة الأعمال تخصص مالية من

«جامعة جورج واشنطن» في الولايات المتحدة وعلى بكالوريوس في المحاسبة من جامعة الملك فهد للبترول والمعادن في السعودية، كما انه حاصل على شهادة زمالة المحاسبين القانونيين CFA.

السعودية توكل «ساما» بتأسيس شركة مساهمة تملك نظم المدفوعات الوطنية

من جهة ثانية: أقر مجلس الوزراء السعودي طلب «مؤسسة النقد العربي السعودي»، لتحويلها صلاحية تأسيس شركة مساهمة سعودية، تملكها كاملة المؤسسة، وتملك جميع نظم المدفوعات الوطنية وتشغيلها وتطويرها.

ووفقاً للقرار ستتولى «ساما» تهيئة البنية التحتية والبيئة التشغيلية لجميع نظم المدفوعات الوطنية. وستعمل على تمكين جميع القطاعات الحكومية والتجارية من الاستفادة من خدمات نظم المدفوعات.

المركزي البحريني يوافق على استحواذ «بيت التمويل الكويتي»

على «الأهلي المتحد»

وافق المصرف المركزي البحريني، وفق بيانات مصرفية على مشروع استحواذ «بيت التمويل الكويتي» على البنك «الأهلي المتحد».

تمنح خصومات على الحجز والسفر

بنك العز الإسلامي يطلق البطاقة الائتمانية التيتانيوم

أطلق بنك العز الإسلامي ALIZZ ISLAMIC BANK بطاقته الائتمانية التيتانيوم ذات المزايا والمصممة وفق أعلى معايير الجودة لتلبي احتياجات العملاء كافة.

ومن خصائص هذه البطاقة انها تمنح دخولا ماليا في عدد القاعات الخاصة بالمطارات في كل من الإمارات العربية المتحدة والسعودية والأردن والكويت ومصر، بالإضافة إلى إمكانية استخدام بعض التسهيلات مثل الحصول على خدمات مجانية للانترنت واستخدام الفاكس وقاعات المؤتمرات وغيرها من التسهيلات.

كما توفر البطاقة الحصول على العديد من الخصومات في سلسلة من المطاعم في الشرق الأوسط وأفريقيا والحصول على خصومات بنسبة ١٥ في المئة عند التسوق عبر الانترنت من موقع MARKVIP.COM كما سوف يحصل حامل هذه البطاقة على حماية استثنائية من الأنشطة المالية الاحتمالية.

«المركزي» يصدر إظاراً رقائياً لانكشاف البنوك على القطاع العقاري

أصدر مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي للبنوك العاملة في الدولة مسودة الإطار الرقابي المقترح لانكشاف البنوك للقطاع العقاري، بغرض التشاور. وقد تم إعداد هذا الإطار بما يتماشى مع جهود المصرف المركزي المتصلة التي تهدف إلى تطوير أنظمتها الرقابية، وبالاقتران مع تقييم شامل للأوضاع، ومصادقة طرف ثالث من جانب خبراء دوليين خارجيين.

ويهدف الإطار الرقابي المقترح، بصورة رئيسية، إلى تعزيز الاستقرار المالي من خلال إعادة صياغة التدابير الرقابية التي تستهدف انكشاف البنوك للقطاع العقاري. كما يتوقع أن تتيح هذه التدابير المحسنة مزيداً من المرونة في إقراض البنوك للقطاع العقاري، مع التأكيد، في الوقت نفسه، بأن البنوك التي لديها انكشافات عالية للقطاع العقاري، تتجاوز الحد المقرر، سوف تخضع لمتطلبات رقابية إضافية.

صندوق البلاد المالية ينال جائزة «أفضل صندوق استثماري للعام ٢٠١٩»

زيد المفرح: دعم تنمية الإقتصاد الوطني وتنويع مصادر دخله



حازت شركة البلاد المالية عن صندوقها الإستثماري «صندوق البلاد» المتداول للصكوك السيادية السعودية»، جائزة «أفضل صندوق استثماري للعام ٢٠١٩» وذلك ضمن حفل تكريم الجهات الحاصلة على جوائز مجلة «الأعمال والتمويل الإسلامي» للمنتجات الإستثمارية التي تمنحها دار النشر «سي بي أي فاينانشال».

وتأتي هذه الجائزة تقديرًا لدورها الرئيسي في العمل على تطوير وهيكله منتج استثماري مبتكر يعد الأول من نوعه في المنطقة.

وتسلّم الجائزة كل من **زيد بن محمد المفرح** الرئيس التنفيذي و**عبدالله بن عبد الحميد العقيل** رئيس إدارة الأصول في البلاد المالية و**أشرف أبو شقرة** مدير إدارة تطوير المنتجات وذلك خلال الحفل التكريمي لمجلة «الأعمال والتمويل الإسلامي» والذي أقيم في مركز دبي المالي العالمي في دبي.

وبهذا الصدد عبّر **المفرح**، عن فخره بالحصول على هذه الجائزة، حيث تُعد علامة واضحة على نجاح الاستراتيجيات الإستثمارية التي تتبعها الشركة، والتي تقوم على مبدأ دراسة واقتناص الفرص الإستثمارية المبتكرة وتوفير أفضل المنتجات الإستثمارية ذات العائدات المجزية للمستثمرين. ويعد تطوير صناديق متداولة من هذا النوع تستثمر في الصكوك السيادية السعودية حوة إيجابية نحو تطوير قطاع مالي متنوع وفعال، لدعم تنمية الإقتصاد الوطني وتنويع مصادر دخله وهي من أهم ركائز رؤية المملكة ٢٠٣٠. كما نرى ان نجاح الصندوق هو مؤشر لثقة المستثمرين في أداء الشركة المستقبلي. والجدير بالذكر ان شركة البلاد المالية هي الذراع المصرفية الإستثمارية لبنك البلاد.

بنك القدس ناقش خارطة طريق عملياته للسنوات المقبلة

صلاح هدمي: تقديم خدمات تفوق تطلعات العملاء



صلاح هدمي



أكرم عبد اللطيف جراب

ناقش بنك القدس في إجتماعه السنوي خارطة الطريق ووضع إطار لعملياته للسنوات المقبلة، بحضور رئيس مجلس الإدارة **أكرم عبد اللطيف جراب** وأعضاء المجلس والرئيس التنفيذي **صلاح هدمي** ونائبه وعدد من مدراء الدوائر.

وفي كلمته الافتتاحية، دعا **جراب** الجميع الى تحمل مسؤولياتهم وإيلاء الاهمية القصوى للنمو والعمل على الرقابة والتدريب لبناء وتنفيذ استراتيجية عمل فعالة معتمدة على الإستثمار. فنحن نصبو دائماً عبر أداء فريق عملنا المتميز إلى تقديم أفضل ما لدينا وتوفير مجموعة متميزة من المنتجات والخدمات لعملائنا ومساهميننا».

أما الرئيس التنفيذي **صلاح هدمي** فقال «إن الإجتمع هذا هو مراجعة الأداء خلال الفترة المنصرمة وبحث خطط تطوير الأعمال والأسس والبرامج التي سيتم وضعها ومن ثم تطبيقها مستقبلاً بهدف الإرتقاء بمستوى العمل بين إدارات البنك، وتقديم خدمات وفق آليات عمل مدروسة وشفافة لا للوصول إلى رضى العملاء فحسب ولكن إلى المستويات التي تفوق تطلعاتهم».

واختتم **هدمي** بالحديث حول التوصيات ومخرجات وتطلعات البنك خلال السنوات المقبلة، مؤكداً عزم بنك القدس على مواصلة رحلة التغيير والتقدم في مختلف مؤشراتهِ وتحسين مرتبته في السوق المحلية على كافة الصعد، وبما يضمن له تحقيق رؤيته الرامية إلى الإستثمار والمشاركة في بناء مجتمع واقتصاد يحقق الشمول المالي وتقديم تجربة متميزة للعملاء والموظفين والمساهمين وفقاً لمبادئ الاستدامة التي يركز عليها.

١٢,٨ مليار جنيه محفظة قروض العملاء في المصرف المتحد

أشرف القاضي: تحويل المصرف الى بنك متخصص في تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة



سجلت محفظة قروض المصرف المتحد نمواً بأكثر من ٢٠ في المئة خلال الفترة من يناير الى سبتمبر العام الحالي لتتجاوز ١٢,٨ مليار جنيه.

وأوضح رئيس مجلس إدارة المصرف **أشرف القاضي** ان

محفظة الودائع سجلت نحو ٢٧ مليار جنيه، بنهاية سبتمبر الماضي، منها نحو ٢١ ملياراً ودائع أفراد.

وأكد ان البنك يتوافق مع نسبة ٢٠ في المئة المخصصة لـ SMEs، كما ضح ٤٠٠ مليون جنيه للتمويل متناهي الصغر، منها ٢٨٠ مليون جنيه لشركات إعادة الإقراض، و١٢٠ مليوناً مباشرة للعملاء.

وتناول **القاضي** خطة تحويل المصرف المتحد لبنك متخصص في تمويل قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، عقب إنتهاء الدراسات الخاصة بذلك مع صندوق سند الالمانى، ومعهد فرانكفورت وجهات دولية أخرى.

وتوقع ان تتحوّل ٥٠ في المئة من تمويلات المصرف المتحد لهذا القطاع خلال السنوات الثلاث المقبلة.

وأشار الى ان المصرف لديه ٧ مكاتب لتغيير العملة وجرار زيادتها الى ٩ مكاتب لتغيير العملة خلال الفترة المقبلة.



EMBRACE BROKER CHALLENGE

WHEN YOUR BUSINESS IS WELL COVERED,
NOTHING CAN STAND IN YOUR WAY.

محافظ مصرف قطر المركزي يتسلم جائزة الحرية للحي المالي لمدينة لندن:

العلاقات المتنامية بين الدوحة والحي دليل على قوة الروابط بيننا



تسلم محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني، جائزة الحرية للحي المالي لمدينة لندن، اعترافاً بالمساهمات الكبيرة والاستثمارات الضخمة التي يقوم بها مصرف قطر المركزي في مدينة لندن. وبهذا التكريم ينضم المحافظ القطري إلى قائمة تشمل عدداً من الشخصيات البارزة التي حصلت على الجائزة، من بينهم فلورنس ناينغيل، وجيه. كيه. رولينغ، وبيل غيتس، ونيلسون مانديلا. وتعليقاً على الحدث المشرف قال الشيخ عبدالله آل ثاني، محافظ مصرف قطر المركزي: «إنه لشرف عظيم لي أن أمنح هذا التكريم المرموق لأنضم إلى العديد من الشخصيات البارزة التي سبقوني إليه. إن العلاقات المتنامية بين الدوحة والحي المالي لمدينة لندن في المجالين التجاري والمالي وقطاع التعليم هي دليل على قوة الروابط بيننا. إنني ممتن للغاية للحي المالي لمدينة لندن الذي منحني هذا التقدير».

من جانبه، أعرب عمدة الحي المالي لمدينة لندن بالمملكة المتحدة بيتر استلن، عن الامتنان لترؤسه مراسم تسليم سعادة الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني، محافظ مصرف قطر المركزي، جائزة الحرية للحي المالي لمدينة لندن، قائلاً: «لقد حظيت بشرف مقابلة سعادة الشيخ في وقت سابق من العام الحالي أثناء استضافة لندن لفعالية /يوم قطر، حيث ناقشنا المستقبل الباهر الذي ينتظرنا وإمكانية توثيق تعاوننا العميق في المجالات الناشئة، مثل مجال التكنولوجيا المالية والأمن السيبراني. لقد أسهم سعادة الشيخ بشكل كبير في تطوير العلاقات بين المملكة المتحدة ودولة قطر في قطاع الخدمات المالية، مما يعود بالازدهار على بلدينا. إنني أتطلع إلى رؤية هذه الشراكة وهي تكتسب قوة يوماً بعد يوم في السنوات المقبلة».

بدوره، أكد سفير المملكة المتحدة لدى دولة قطر آجاي شارما، أن هذا التكريم المرموق الذي حصل عليه سعادة محافظ مصرف قطر المركزي يدل على أهمية الدور الذي يقوم به سعاداته في تطوير العلاقات التاريخية بين المملكة المتحدة ودولة قطر.

بنوك مركزية خليجية تخفض الفائدة اقتداءً بالإحتياطي الأميركي

خفض مجلس الإحتياطي الإتحادي أسعار الفائدة للمرة الثالثة هذا العام في خطوة تستهدف حماية الإقتصاد الأميركي من تداعيات حرب التجارة العالمية وتقادي الركود.

وتبعه بنك الكويت المركزي سعر فائدته القياسي لينضم الى دورة التيسير النقدي التي يقودها مجلس الاحتياطي الإتحادي كما عمدت السعودية والإمارات العربية المتحدة والبحرين التي تربط عملاتها بالدولار الأميركي الى خفض أسعار الفائدة هي الأخرى.

وخفضت الكويت سعر الخصم ٢٥ نقطة أساس الى ٢,٧٥ بالمئة من ثلاثة بالمئة بعد ان أبقته دون تغيير في تموز وأيلول عندما اقتفت بنوك مركزية خليجية أخرى أثر مجلس الاحتياطي. وعملة الكويت مربوطة بسلة عملات لشركائها التجاريين على خلاف دول الخليج العربية الأخرى



بنك مسقط يواصل توفير خدمات وعروض حصرية ذات قيمة مضافة

يواصل بنك مسقط ترجمة شعاره «نعمل لخدمتكم بشكل أفضل كل يوم»، ريادته في الابتكار وتقديم التسهيلات المصرفية وطرح الخدمات والمزايا الحصرية التي تقدم قيمة مضافة لزبائن أصالة للاعمال المصرفية المميزة، كما يواصل البنك تنفيذ استراتيجيته في هذا المجال والتي تعتمد بالدرجة الاولى على تحقيق رغبات الزبائن وتقديم افضل الخدمات والتسهيلات والطول المصرفية.

وذكر نائب المدير العام للاعمال المصرفية المميزة في البنك عبدالناصر الرئيسي، «نحرص دائماً على الابتكار وطرح الخدمات والمزايا الحصرية التي تقدم قيمة مضافة للزبائن وتعزز من ريادتنا في تقديم الخدمات والتسهيلات المصرفية بالقطاع المصرفي كما نولي خدمة الزبائن اولوية كبرى ونحرص على الاهتمام بهذا الجانب، مؤكداً الإستمرار في هذا النهج بهدف تعزيز دور البنك في خدمة زبائن الاعمال المصرفية المميزة (اصالة) وتوفير احتياجاتهم اليومية سواء في مجال الاعمال او اثناء السفر او المجالات الأخرى».



عبدالناصر الرئيسي

PROTECT
your
Future

Think for tomorrow

الخليج للتأمين التكافلي
ALKHALEEJ TAKAFUL INSURANCE

and find
THE BEST DEAL ON



Motor Insurance



Travel Insurance



Health Insurance



Fire Insurance



Marine Insurance



Energy Insurance

At Al Khaleej we are always mindful that by helping our customers reduce their risk and protect their property and businesses we are contributing to the economic security of our nation as envisaged in the National Vision 2030. By ensuring businesses are protected, Qatar will be able to meet its growth goals in commerce and industry.

We also give back to the community through our Charity Through Insurance Scheme which makes contribution to local charity associations for every policy issued.

CORPORATE
SOCIAL RESPONSIBILITY



+974 4404 1111 ktg@alkhaleej.com Alkhaleej.Insurance

+974 4443 0530 Grand Hamad Street, Doha, Qatar P.O. Box: 4555 www.alkhaleej.com

محمد بن راشد في احتفال اليوبيل الذهبي لبنك دبي التجاري: مصارفنا الوطنية تدعم الإقتصاد وتخلق فرص عمل للشباب



من اليمين: عمر الفطيم، سعيد الغاندي، خليفة النابوده، خالد الرستمانى، محمد خلف الحبتور، سعيد غباش، احمد الطاير، الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، حميد القطامي، حسين خنسحب وعيسى السركال



رحب فيها بحضور ورعاية صاحب السمو نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، لاحتفال البنك بمرور ٥٠ عاماً على تأسيسه.

وتحدث **القطامي** عن مسيرة البنك منذ تأسيسه بمرسوم صادر عن المغفور له الشيخ **راشد بن سعيد آل مكتوم**، طيب الله ثراه، عام ١٩٦٩ حيث أسهم البنك في دفع عجلة النمو الإقتصادي والعمراني في إمارة دبي، من خلال تمويله لمشروعات تنموية للحكومة ومشروعات عقارية وغيرها للمواطنين، ما جعله من أول المصارف الوطنية التي أسهمت بشكل مباشر وغير مباشر في مسيرة الرخاء والإزدهار والتنموية لدبي خصوصاً ودولة الإمارات عموماً.



د. بيرند فان ليندر

تميم

من جهته، ألقى نائب رئيس الشرطة والأمن العام في دبي، الفريق **صاحي خلفان تميم**، كلمة بصفته ضيف شرف الاحتفالية، أشاد فيها بالدور الفاعل الذي يقوم به بنك دبي التجاري، ومعاملاته المصرفية الشفافة التي أسهمت في تعزيز الثقة بينه وعملائه والمساهمين فيه، والمستثمرين المحليين والأجانب.

وفي ختام الحفل، التقطت لصاحب السمو نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي الصور التذكارية، مع رئيس وأعضاء مجلس إدارة البنك، وهنأهم سموه باليوبيل الذهبي للبنك، مشيداً بدور هذا الصرح المصرفي الوطني في دعم اقتصادنا الوطني على مستوى إمارة دبي ودولة الإمارات.

أكد سمو الشيخ **مكتوم بن محمد بن راشد آل مكتوم**، نائب حاكم دبي خلال احتفال بنك دبي التجاري CBD بيوبيله الذهبي في قاعة «أرينا» بسيتي ووك، حرص دولة الإمارات ودبي على تعزيز التعاون الاستراتيجي المثمر مع المنتدى الإقتصادي العالمي والمنظمات الدولية والدول المهتمة بصناعة مستقبل أفضل للأجيال القادمة وخير المجتمعات، تجسيدا لرؤى وتوجيهات صاحب السمو الشيخ **محمد بن راشد آل مكتوم** نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، بتعزيز الشراكات بين القطاعين الحكومي والخاص والمهتمين من رواد الأعمال وأصحاب العقول والمبتكرين حول العالم في المجالات المستقبلية.

ونوه سموه بدور المصارف عموماً والوطنية منها على وجه الخصوص في تحريك عجلة اقتصادنا الوطني

وخلق فرص عمل للشباب، الى جانب دورها في تعزيز ثقة المستثمرين ورجال المال والأعمال العرب والأجانب في أسواقنا المحلية، وقوانيننا المرنة والشفافة التي تحمي المستثمرين وتحفظ حقوقهم وتوفر لهم التسهيلات اللازمة والمحفزة لممارسة أنشطتهم وأعمالهم المالية والمصرفية والتجارية وغيرها تحت سقف قانون يتمتع بالاستقلالية والعدالة والمساواة بين جميع الناس وذات معايير عالمية.

القطامي

وألقى رئيس مجلس إدارة بنك دبي التجاري، **حميد محمد القطامي**، كلمة



Al Sagr Insurance, one of the leading insurance companies in the region offers unique insurance solutions for corporates and individuals. Our primary focus is on providing utmost customer satisfaction through professional and quality services. Al Sagr's motto is and has always been the happiness of our valued clientele.

OUR INSURANCE SERVICES

Al Sagr is experienced and licensed to transact all kinds of insurances including but not limited to:

- Property Insurance
- Engineering Insurance
- Liability Insurance
- Miscellaneous Covers
- Marine Cargo Insurance
- Marine Hull Insurance
- Motor Insurance
- Medical Insurance
- Life Insurance
- Travel Insurance

Al Sagr National Insurance Company

Diplomatic Area, Al Seef Road, Bur Dubai, Tel: 04-7028500, Fax: 04-3968442, PO Box 14614, Dubai, UAE
E-mail: asnic@alsagrins.ae, Website: www.alsagrins.ae

«ليدي اف اكس» تنظم ندوة تعليمية لتمكين المرأة في تجارة العملات العالمية



ريم ربيعة

استضافت شركة «ليدي اف اكس» ندوة تعليمية في نادي زعبيل دبي للسيدات مع أكثر من ٨٠ سيدة مشاركة، نساء يعملن في مجالات مختلفة لمعرفة الدخول الى سوق التداول.

واقيم الحدث تشجيعاً للنساء على تزويدهن بالمعلومات الكافية للتداول عبر الانترنت وتشجيعهن لحضور المزيد من الدورات للتعليم وتعزيز نموهن في هذا المجال.

واوضحت «ليدي اف اكس» عن

هدف مشاركة النساء بالتدريب وتثقيفهن حول كيفية التجارة ومتى يتداولن وكل ذلك بحسب مقولة مالكتي الشركة **روكسان المولى** و**بنينا بوليكاريو** التابعة لمجموعة مالتى بنك المالية MULTIBANK GROUP. يذكر ان مديرة التسويق في MULTIBANK GROUP هي السيدة **ريم ربيعة**.

ستاندر د أند بورز تثبت تصنيف بنك الخليج عند A- مع نظرة مستقبلية مستقرة



طوني ضاهر

ثبتت وكالة التصنيف الائتمانية العالمية ستاندر د أند بورز تصنيف بنك الخليج الكويتي عند الفئة A- مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وقال البنك إن تصنيفات الوكالة تعكس قوة بنك الخليج في السوق كرابح أكبر بنك تجاري في الكويت نتيجة لتحسن إيراداته واستقرار أعماله.

وتعتقد الوكالة ان نسبة رأس المال المعدلة بالمخاطر المتوقعة للبنك قبل إدخال التعديلات على التركيزات،

سوف تبقى عند النسبة ٩,٦ و ٩,٨ في المئة خلال ١٢ الى ٢٤ شهراً المقبلة. ويعود ذلك الى ارتفاع نسبة توزيعات الأرباح كما هي الحال في العامين الماضيين. كما يأتي التصنيف الائتماني للمصدر أعلى بثلاث درجات من التصنيف الائتماني القائم بذاته.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد **طوني ضاهر**.

زيادة رأس مال ترست بنك الجزائر

أعلنت الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين أن «ترست بنك الجزائر» الذي تمتلك فيه الشركة ما يعادل ٢٠ في المئة من رأس المال قام وامتثالاً للقرار الصادر عن البنك المركزي الجزائري في ما يتعلق بالحد الأدنى المطلوب لرأس مال البنوك العاملة في الجزائر بزيادة رأس مال بنك ترست الجزائر وذلك على النحو التالي: المرحلة الأولى: قبل نهاية عام ٢٠١٩ ضم ٥,٥٠٠ مليون د.ج من الإحتياجات القانونية والإختيارية والبالغة قيمتها ٥٦٢٠ مليون د.ج لغاية ٢٠١٨/١٢/٣١ الى حساب رأس المال ليصبح ٨,٥٠٠١ مليون د.ج. المرحلة الثانية: قبل نهاية عام ٢٠٢٠ ضم ما يعادل ١,٥٠٠ مليون د.ج. من الارباح المتوقعة لعام ٢٠١٩ الى حساب رأس المال ليصبح ٢٠,٠٠٠ مليون د.ج.

خدمة تحويل أموال جديدة من بنك البحرين والكويت



د. عادل سليم



يوسف ميرزا

أعلن بنك البحرين والكويت BBK عن طرح خدمة Mastercard Send، وهي خدمة جديدة متاحة في مجال تحويل الأموال، وتهدف إلى تمكين العملاء من الاستمتاع بأحدث التطورات التكنولوجية من خلال خدمات سريعة، آمنة وموثوقة تتم بشفاافية تامة.

والخدمة الإلكترونية الجديدة

متوفرة لجميع زبائن البنك الذين يرغبون في إجراء عمليات التحويل والدفع الدولية، إما لحسابات مصرفية أو محافظ إلكترونية عبر هواتف النقال أو مواقع تسلم المبالغ النقدية بسهولة وبأسعار مغرية عبر تطبيق MaxWallet بالتعاون مع شركة كريدي مكس و Mastercard.

مذكرة تفاهم بين المصرف العربي للاستثمار والتجارة الخارجية وصندوق التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية



أحمد الرفاعي ونايف الشامسي بعد توقيع الاتفاقية

من جهته قال **الشامسي**: «إن شراكة «فزة» مع المصرف تأتي تجسيداً لمفهوم التعاون المؤسسي بين القطاع المصرفي والهيئات الحكومية في الدولة».

وقع المصرف العربي للاستثمار والتجارة الخارجية مذكرة تفاهم مع صندوق التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية، وذلك في إطار تعزيز التنسيق والتعاون بين الطرفين، وتسهيل استفادة موظفي المصرف من خدمات برنامج «فزة».

وبموجب الاتفاقية سيكون بإمكان موظفي المصرف الحصول على الخدمات التي يوفرها برنامج «فزة» لجميع فئات بطاقات البرنامج، والمتضمنة خصومات وعروضاً حصرية وتسهيلات على حزمة واسعة من الخدمات والاحتياجات الأساسية، والتي من شأنها أن تسعد الموظفين وتعزز ثقافة الأداء الإيجابي لديهم.

وقع الاتفاقية كل من **أحمد الرفاعي** الرئيس التنفيذي للعمليات في المصرف العربي للاستثمار والتجارة الخارجية، والرائد **نايف الشامسي** الرئيس التنفيذي لبرنامج «فزة»، وذلك في المقر الرئيسي لصندوق التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية.

وقال **الرفاعي**: «يسعدنا العمل مع صندوق التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية لمنح موظفي المصرف عضوية البرنامج والاستفادة من الخدمات والمزايا التي يقدمها».

Fort your SAFETY «حصن أمانك»



الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

الكويت | البحرين | الأردن | العراق | لبنان | اليمن
المكتب الرئيسي

1888444
www.alahleia.com

الشيخ د. خالد آل ثاني الشخصية الأبرز في الصيرفة الإسلامية



منحت لجنة جوائز التمويل الإسلامي العالمية GIFA الدكتور خالد بن ثاني بن عبدالله آل ثاني رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب للبنك الدولي الإسلامي جائزة الشخصية الأبرز في الصيرفة الإسلامية لعام ٢٠١٩، تقديراً لقيادته المؤثرة لأحد أهم البنوك الإسلامية، فضلاً عن مسيرته الطويلة والنجاحات البارزة التي حققها في مختلف المجالات المتصلة بالصيرفة الإسلامية.

«فيتش» تثبت تصنيف «الدولي الإسلامي» عند درجة A مع نظرة مستقبلية مستقرة

د. عبد الباسط الشيبني: الاقتصاد القطري محفز وداعم لمختلف القطاعات



تثبتت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني تصنيف البنك القطري الدولي الإسلامي QIIB عند درجة A مع نظرة مستقبلية مستقرة وهو ما يؤكد مرة جديدة على قوة مؤسسات البنك ومثانة مركزه المالي وتلاؤمه مع قوة الاقتصاد القطري .

واستندت «فيتش» في حيثيات تثبيتها لتصنيف

«الدولي الإسلامي» إلى جملة من العوامل أهمها «قوة مركز البنك بين المصارف الإسلامية وجودة أصوله وتحقيقه لربحية قوية وجودة المحفظة التمويلية فضلاً عن ارتفاع الأرباح التشغيلية للدولي الإسلامي وتحسن كفاءة التشغيل لدى البنك وتواجده القوي في قطاع التجزئة المحلي».

وأكد الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور عبد الباسط أحمد الشيبني لمناسبة تثبيت وكالة فيتش تصنيف الدولي الإسلامي عند هذا المستوى المرتفع «أن الوكالة عبّرت بشكل واضح عن أن الاقتصاد القطري القوي ومؤشرات المرتفعة هي محفز وداعم لمختلف قطاعات الاقتصاد القطري، ولا سيما القطاع المصرفي حيث يستمد هذا القطاع قوته من الأداء الاستثنائي لاقتصادنا الوطني الذي يحقق أفضل نسب النمو إقليمياً ودولياً».

وأضاف «نحن في الدولي الإسلامي جزء من الاقتصاد القطري الذي أثبت أنه أقوى من جميع التحديات، ولا سيما بمواجهة الحصار الجائر ويشرفنا أننا ارتقينا بأدائنا لنكون جزءاً من الانتصار على هذا الحصار الذي جعل اقتصادنا أقوى وأكثر ديناميكية وقدرة على تحقيق أعلى معدلات النمو المستهدفة».

**٨١٩ مليون ريال صافي ربح بنك الدوحة ٩ خلال أشهر
الشيخ فهد آل ثاني: إجمالي الموجودات الى ١٠٦,٧ مليار ريال
د. ر. سياتارامان: تميز في المنتجات والخدمات المقدمة**



د. ر. سياتارامان

الشيخ فهد بن محمد آل ثاني

حقق بنك الدوحة صافي ربح عن فترة التسعة أشهر من عام ٢٠١٩ بمبلغ ٨١٩ مليون ريال قطري بالمقارنة مع ٧٣٧ مليون ريال قطري عن الفترة نفسها من عام ٢٠١٨، أي بنسبة نمو تعادل ١١ في المئة.

وأعلن رئيس مجلس إدارة البنك الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني عن ارتفاع إجمالي الموجودات من مبلغ ٩٠,٤ مليار ريال قطري كما في ٣٠/٠٩/٢٠١٨ إلى مبلغ ١٠٦,٧ مليار ريال قطري كما في ٣٠/٠٩/٢٠١٩. كما أشار إلى أن صافي القروض والسلف ارتفع من ٥٩,٢ مليار ريال قطري كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٨ إلى ٦٥ مليار ريال قطري كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، أي بنسبة نمو بلغت ٩,٨٪ في المئة وأن إجمالي ودائع العملاء قد سجّلت نمواً بنسبة ١٢,٩ في المئة من ٥٢,٢ مليار ريال قطري كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٨ إلى ٥٨,٩ مليار ريال قطري كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، وهو ما يدل على مثانة مركز السيولة لدى البنك. وأشار سعادته أيضاً إلى أن إجمالي محفظة الاستثمارات المالية قد ارتفعت بمبلغ ٧,٥ مليار ريال قطري أي بنسبة نمو تعادل ٣٦,٩ في المئة مقارنة مع الفترة نفسها من عام ٢٠١٨.

ولفت إلى أن وكالة فيتش العالمية قد تثبتت التصنيف الائتماني لبنك الدوحة المتعلق بقدرته على الوفاء بالتزاماته المالية على المدى الطويل IDR عند الدرجة A مع نظرة مستقبلية «مستقرة» حيث يؤكد هذا التصنيف على نجاح نموذج الأعمال المستدام الذي يتبناه البنك في ظل بيئة الأعمال الحالية. من جهته اعتبر الرئيس التنفيذي د. ر. سياتارامان أنه وبالرغم من الأوضاع السوقية الحافلة بالتحديات، إلا أن البنك قد تمكن من تحقيق تميز في المنتجات والخدمات المقدمة والتي تزايد طلب العملاء عليها وفي الاستفادة من التحالفات في السوق. واستمر البنك بنجاح في الاستفادة من شبكته الدولية من أجل تنوع مصادر التمويل وتوسيع نطاق تعرضاته للقطاعات الرئيسية. ويشار إلى أن البنك كان قد تصدّر الشركات المدرجة في قطر في تصنيف مؤسسة «إي إس جي إنفست» للعام الثاني على التوالي ليعرّز من مركز البنك الريادي في مجال الاستدامة العالمية.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb



مبادرة للبنك العربي دعماً لريادي التكنولوجيا المالية «فينتك» في فلسطين جمال الحوراني: فرصة ذهبية للمواهب الريادية الفلسطينية لتطوير أفكارهم الإبداعية



أطلق البنك العربي مؤخراً مبادرة جديدة تستهدف رياديي صناعة التكنولوجيا المالية FinTech في فلسطين، حيث سيفتح البنك من خلال هذه المبادرة الباب للشباب المبتكرين والشركات الناشئة في فلسطين لطرح أفكارهم في مجال التكنولوجيا المالية لدراسة إمكانية تطويرها وتطبيقها كمنتجات وحلول

مصرفية واعدة ذات أثر إيجابي ملموس في مستقبل الصناعة المصرفية. ويأتي إطلاق هذه المبادرة في إطار نهج البنك العربي الهادف إلى الاستثمار في طاقات الشباب وتعزيز طموحهم من خلال تسخير الموارد اللازمة للارتقاء بقدراتهم ومعرفتهم وإعدادهم لمواكبة التطور التكنولوجي المطرد لاسيما في ظل تنامي ثورة الاتصالات والعصر الرقمي.

وسيحظى أصحاب الأفكار التي سيقع الاختيار عليها بفرصة الالتحاق في ورشة عمل تأهيلية مكثفة مدفوعة التكاليف بالكامل ينظمها iHub AB مركز الابتكار في البنك العربي - الأردن، خلال الفترة ما بين ٨ - ١٠ كانون أول/يناير ٢٠١٩. حيث سيتمكن الرياديون من التعرف على مدى ملاءمة أفكارهم المشاركة ومشاريعهم الناشئة للسوق عن طريق عرضها على نخبة من مختصي صناعة التكنولوجيا المالية FinTech، واكتساب الخبرات والإرشاد من نماذج ناجحة من رياديين ومتحدثين ومؤثرين في هذا المجال، هذا إلى جانب فرصة الالتقاء بشبكة من المستثمرين ومساعي الأعمال. كما سيتم تقديم جوائز نقدية لأفضل ثلاث أفكار تم طرحها من قبل الرياديين الشباب المشاركين من فلسطين.

وفي تعليقه على هذه المبادرة قال مدير منطقة فلسطين للبنك العربي جمال الحوراني: «يولي البنك العربي أهمية كبيرة لتعزيز قدرات الريادة لدى الشباب وتشجيعهم على صقل إمكاناتهم وأفكارهم الإبداعية، وذلك من خلال تقديم الدعم المتواصل والموارد اللازمة لتوفير بيئة حاضنة تسهم في تقدم قطاع ريادة الأعمال وخصوصاً في مجال التكنولوجيا المالية».

وأضاف الحوراني: «تمثل هذه المبادرة فرصة ذهبية للمواهب الريادية الفلسطينية لتعزيز شغفهم وتطوير أفكارهم الإبداعية الكامنة نظراً للميزات المتعددة والملموسة التي تقدمها لهم ومن أهمها فرصة الالتحاق بمركز الابتكار الذي يعد نظاماً بيئياً حيوياً يحتضن نخبة من مختصي ورواد قطاع التكنولوجيا المالية، مما يتيح للرياديين التواصل مع المختصين ويمكنهم من اكتساب المهارات والخبرات المطلوبة بشكل مباشر بهدف إثراء معرفتهم وتوسيع مداركهم حول التقنيات الحديثة واستراتيجيات العمل الحكيمة».

البنك العربي يضيف ميزة التأمين المجاني على الحياة والعجز الكلي لبرنامج «إيليت»

نعيم الحسيني: إضافة نوعية قيمة لمجموعة الخدمات والمزايا الشاملة



أعلن البنك العربي، في إطار حرصه المتواصل على تعزيز وتطوير برنامج «إيليت» الخاص بكبار عملائه، عن إضافة ميزة التأمين المجاني على الحياة والعجز الكلي الدائم بمبلغ تأمين ٧٠ ألف دولار أميركي لعملائه ضمن مجموعة المزايا التفضيلية والخدمات المتكاملة التي يقدمها البرنامج.

وستتوفر هذه الميزة بشكل تلقائي مجاناً لعملاء «إيليت» ممن تنطبق عليهم الأحكام والشروط الخاصة بالتغطية طيلة فترة عضويتهم في برنامج «إيليت» الى جانب مجموعة الخدمات التأمينية الأخرى التي يوفرها البنك لعملائه ضمن برامج التأمين المصرفي الإختيارية الأخرى التي تقدم بالتعاون مع شركة النسر العربي للتأمين والتي تشمل: برامج التأمين على الحياة، برامج التأمين الإيداري لتأمين التقاعد وتعليم الأبناء بالإضافة الى تأمين الأمراض المستعصية.

وفي تعليقه على إضافة هذه الميزة قال نعيم الحسيني، نائب رئيس تنفيذي - مدير إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في مجموعة البنك العربي: «يقدم برنامج «إيليت» الخاص بكبار العملاء مجموعة متكاملة من الحلول المصرفية المعززة بأرقى درجات الخدمة الشخصية والمصممة بعناية لتلبية متطلبات هذه الشريحة الهامة من عملائنا».

وأضاف: «تشكل هذه التغطية التأمينية المجانية إضافة نوعية قيمة لمجموعة الخدمات والمزايا الشاملة التي يقدمها برنامج «إيليت» والذي يعتبر من بين البرامج المصرفية المتميزة على صعيد تلبية احتياجات كبار العملاء محلياً وإقليمياً».

ومن أبرز مزايا برنامج «إيليت» خدمة «عربي بلا حدود» والتي تمكن العملاء من إنجاز العديد من المعاملات المصرفية في الأردن والخارج من خلال شبكة فروع البنك المنتشرة في المنطقة. ومن أهم الخدمات التي يوفرها «عربي بلا حدود» هي خدمة ARABI ACCESS والتي تمكن العملاء من الإطلاع على أرصدة حساباتهم وتفصيل الحركات من خلال شاشة واحدة وبشكل فوري لدى فروع البنك العربي الخارجية للدول المشمولة بهذه الخدمة. كما يمكن تحويل النقد بشكل فوري ومجاني بين الحسابات الخاصة بالعميل ولمصلحة مستفيدين آخرين في البلدان المشمولة. هذا ويتضمن برنامج «إيليت» خدمة إدارة الثروات، حيث يقدم البنك من خلال الشركات ذات العلاقة التابعة له مجموعة واسعة من الحلول الإستثمارية والتي تتضمن: إدارة الأصول، صناديق الإستثمار وخدمات الوساطة المالية.

أمّن عبر الانترنت الآن



earabia.arabiainsurance.com

أطلقت شركة التأمين العربية فرعها الإلكتروني الجديد. لتقدم خدمة أسرع، أسهل وبسعر أفضل.

ما عليك سوى زيارة موقع earabia.arabiainsurance.com وإختيار التأمين الذي أنت بحاجة إليه. وستحصل فوراً على عرض أسعار يحوّلك أن تختار البوليصة التي تناسبك.

* تطبيق الشروط و الأحكام | الخدمة متوفرة في لبنان والإمارات العربية المتحدة



التأمين
العربية

أحمد فؤاد (شركة AFTX):

قطاع التداول بالأسهم الأكثر استقراراً
ومهمتنا محصورة بتثقيف العملاء حول التداول الصحيح والأمن

تتمتع شركة AFTX بخصائص عدة، في طليعتها امتلاكها مجموعة من رخص التداول في العديد من البلدان من شأنها إشعار المتداولين بالأمان، وجديدها منتج جديد أول من نوعه وضعته بتصرف المتداولين يوفر لهم التواصل مع عدد من المحللين حول أوضاع السوق. مدير تطوير الأعمال للمنطقة في الشركة أحمد فؤاد أفصح عن الغاية من المشاركة بفعاليات معرض «فوركس أكسبو دبي» وهي إطلاق منصة AFTX CONNECT لتزويد المتداولين بالسيولة، ولاحظ تراجعاً في عمليات التداول عبر المنصات الإلكترونية بسبب تضخم أسعار العملات، حاصراً مهمة الشركة بتثقيف العملاء حول التداول الصحيح والأمن، معتبراً أن قطاع التداول بالأسهم هو الأكثر استقراراً.

توسع نحو كينيا



هل لنا بلمحة عن الشركة؟

بدأت المجموعة نشاطها من هونغ كونغ كوسيلة لتداول العملات في السوق الصينية وجنوب شرق آسيا، ومنذ عامين تقريباً قررنا القيام بأعمال الوساطة في منطقة الخليج. بعدها توسعنا نحو كينيا، وحضورنا في هذا المعرض هو بهدف تقديم AFTX CONNECT المنصة الأساس لتزويد السيولة، والتي أطلقناها منذ حوالي الشهرين، وما مشاركتنا بفعاليات معرض «فوركس أكسبو دبي» سوى للتعريف بهذه المنصة الجديدة.

تحول نحو تداول الذهب

كيف تصفون التهاافت على منصات التداول الإلكترونية؟

سجلت السوق المحلية مقارنة مع العام الماضي تراجعاً في عمليات التداول عبر المنصات الإلكترونية، وذلك يعود إلى تضخم أسعار العملات وتبدلها الذي حال دون إمكانية تحقيق عوائد جيدة، وبديل التوجه نحو منتجات أخرى مثل الذهب والعملات الرقمية، في حين أن العدد الأكبر من المتداولين عبر منصتنا هم من الجنسية

الهندية ويركزون على التداول في سوق الذهب، بالإضافة إلى عدد مرتفع من المستثمرين من القارة الإفريقية على منصتنا يحملون الجنسية الكينية.

حماية وأمان

ما الذي يميز AFTX عن مثيلاتها من الشركات؟

يملك العدد الأكبر من وسطاء التداول رخصة واحدة، في وقت

لدى شركة AFTX مجموعة من الرخص في مختلف دول العالم، من سوق أبوظبي العالمي وهيئة الأوراق المالية في قبرص، بالإضافة إلى ترخيص من سلطة السلوك المالي FINANCIAL CONDUCT AUTHORITY وترخيص من هونغ كونغ وهيئة الخدمات المالية في جمهورية موريشيوس، وهذا من شأنه أن يشعر العميل بالحماية والأمان لدى استخدام منصتنا للتداول. من جهة أخرى أطلقنا منتجاً جديداً أول من نوعه بين شركات وساطة تداول العملات وهو عبارة عن نقل مباشر لكل ما يتعلق بعالم التداول والتواصل مع عدد من المحللين حول أوضاع السوق، وهذا الرابط متاح أمام الجميع بشكل مجاني باللغتين العربية والإنكليزية تحت إسم AT LIVE.

تثقيف العملاء

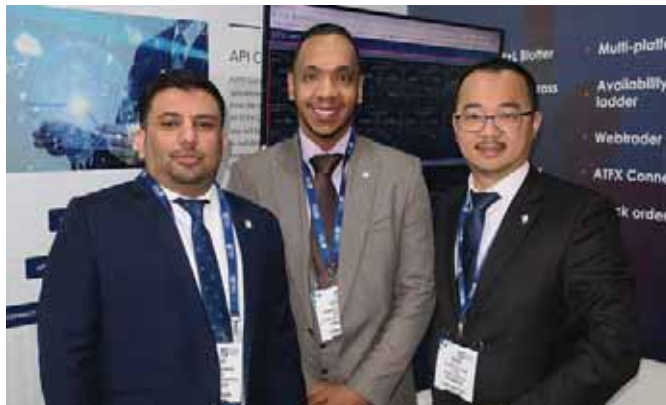
هل تقدمون الإرشادات والنصائح للمستثمرين حول الفرص الأفضل للإستثمار والتداول؟

تقتصر مهمتنا على تثقيف العملاء حول التداول الصحيح والأمن، فضلاً عن دراسة السوق والتحوّلات التي تشهدها، ولكننا لا نقدم الإرشادات أو نوجه العميل للتداول في قطاع أو منتجات معينة.

كيف تجدون حركة الإستثمار والتداول في أسواق الخليج؟

الملاحظ وجود تهاافت واسع على عمليات التداول في أسواق الخليج، حيث تأتي العملات الرقمية في طليعة التداولات، في حين أن القطاع الأكثر استقراراً هو التداول بالأسهم على عكس تداول العملات، نظراً لمعدلات مخاطرها

مرتفعة. ■



من اليمين: GEORGE TAM وأحمد فؤاد

ATFX

A GLOBAL LEADER IN ONLINE TRADING

ما هي المزايا التي ستجنيها عند الشراكة مع ATFX

استكشف مع ATFX الأنواع
المختلفة من فرص الشراكة
والمزايا التي ستجنيها من العمل
مع شركة وساطة مرخصة على
المستوى الدولي

دعم حي بلغات متعددة من مديري
الحسابات على مدار 24/5



وسيط مرخص في الإمارات
وبريطانيا والاتحاد الأوروبي



برامج تدريبية
متقدمة للشركاء



برامج عمولات تنافسية
وقابلة للتخصيص



وصول مجاني إلى
أدوات التداول



برنامج للعمولات متعدد
المستويات



فادي كامل (شركة بوليون ترايدينغ سنتر (BTC):

نوفر عمليات التداول الآمن بالذهب الفعلي عبر منصاتنا الخاصة



مدير تطوير الأعمال الاستراتيجي في شركة بوليون ترايدينغ سنتر (BTC) BULLION TRADING CENTER فادي كامل قدمها على أنها أولى الشركات في مجال التداول بالذهب في السوق المصرية. وأنها أنشئت منذ ٨٥ عاماً، مطمئناً الى ان عملية التداول في هذا المعدن آمنة، بحيث تضمن استرجاع السبائك لمنداوليها في حال تراجع الأسعار هبوطاً أو ارتفاعاً، ملقياً الضوء على مزايا خدماتها، آملاً في التوسع نحو الأسواق الأوروبية بعد سوقي السعودية والكويتية.

في الوقت الحالي على اعتماد أسلوب جديد ومختلف في تداول هذا المعدن عبر شبكات الإنترنت، حيث بإمكان العميل الشراء والتداول بكميات مختلفة من الذهب عبر المنصات الخاصة بنا، وفي المقابل نقوم بتوصيل هذه السبائك لعملائنا في مختلف دول العالم، مع العلم ان عملية التداول بسبائك الذهب لا تحمل نسب مخاطرة لأنها بدون رافعات مالية، بحيث أنه في حال تراجع أسعارها يقوم العملاء الذين تداولوا بكمية محددة باستلام هذه السبائك، برغم تقلبات الأسعار، سواء صعوداً أو هبوطاً.

أضف الى ذلك ان عملية تداول سبائك الذهب عبر منصتنا لا تتضمن أي رسوم إضافية مقارنة بالمعتمد في السوق، وهذا أكثر ما يميز خدماتنا، بالإضافة الى تخصصنا في الذهب نوفر خدمة التداول في الفضة أيضاً.

أمل بتوسع نحو الأسواق الأوروبية

■ كيف تقوّمون وجودكم في أسواق المنطقة؟

– أعمالنا موزعة بين السوق المصرية وأسواق الخليج حيث نتواجد، ولنا حضور في السوق الإماراتية منذ ستة أعوام، كما يشمل نشاطنا السوقيين السعودية والكويتية، ونأمل في التوسع نحو الأسواق الأوروبية خلال فترة قصيرة. ■



من اليمين: فادي كامل، هاني عاكوش ورهام حسني

التركيز والمساهمة في انشاء بورصة ذهب مصرية

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة «بوليون ترايدينغ سنتر»؟
– لا أحد يستطيع أن ينكر حجم وتاريخ سوق الذهب المصري. ان مصر لها تاريخ عريق في صناعة الذهب. ومن هذا المنطلق نرى أن لدينا مسؤولية كبيرة تجاه الوطن حيث نسعى الآن لإعادة هذا البريق مرة أخرى في هذه الصناعة في مصر بإنشاء أكبر بورصة للتداول في مصر وتكون لخدمة أفريقيا أيضاً.

وبما ان الشركة تأسست في مصر وهي تابعة لمجموعة new EGYPT GOLD فهي تعد من أكبر الشركات لتداول الذهب في مصر. حيث تستحوذ على ٣٠ في المئة من السوق المحلية. ولشركة BTC ثلاثة مكاتب في إمارة دبي، وتتعاون مع البنك المركزي المصري، كما تسعى

مع الحكومة المصرية لإنشاء بورصة ذهب في مصر، في حين أنها تتواجد في السوق المصرية منذ ٨٥ عاماً.

تخصية في التداول بالذهب

■ ما هي أبرز المنتجات والخدمات التي تقدمونها؟

– شركتنا متخصصة في تداول سبائك الذهب ولكننا نعمل

Awarded Best Physical & Online Gold Broker

New Era of Gold Trading



BULLION TRADING CENTER
Investment To Be Trusted

Dubai Head Office: 2606, BB1 Tower,
Business Mazaya Avenue, JLT, Dubai.

(+971) 58 242 2544
www.btcegyptgold.ae

كارلا نمر (شركة TICKMILL للوساطة المالية):

نحرص على تزويد العميل بالخبرة اللازمة وتوعيته حول مخاطر التداول المحتملة



اعتبرت مديرة تطوير الاعمال في شركة TICKMILL للوساطة المالية كارلا نمر المشاركة بفعاليات «فوركس اكسبو - دبي» تثبيناً لإسمها واستعراضاً لخدماتها وعلاماتها مع الشركات المنافسة الى جانب تلمس حاجات المتداولين للعمل على تلبيتها وسد النواقص وتحسينها. وشددت على مسألة تزويد العميل بالخبرة اللازمة وتوعيته حول مخاطر التداول المحتملة، مبرزة خاصية الشركة التنافسية بطرحها أسعاراً متدنية، مذكرة بضرورة سؤال المتداول عن التراخيص لدى شركة الوساطة المتعاونة نظراً لأهميتها.

استعراض الخدمات والعلاقات

■ ما مدى أهمية مشاركتكم بفعاليات «فوركس اكسبو - دبي» وما القيمة المضافة التي تحققونها من خلالها؟

ان مشاركتنا في هذا المعرض شديدة الأهمية إذ تعزز ثقة العميل بنا، بعدما يلمس تواجداً في المعرض ويستعرض خدماتنا وعلاقتنا مع الشركات المنافسة. والمشاركة تثبت إسم الشركة في البلد خصوصاً إذا لم يكن لديها مكتب تمثيلي فيه، كما وتؤكد حضور الشركة بين العملاء بحيث يتعاملون معها مباشرة ويتعرفون عن كثب على خدماتها ويستعرضون طلباتهم الخاصة، وهي بالمقابل تلمس حاجاتهم رغبة في تلبيتها الى جانب سد النواقص وتحسينها.

تدريب العملاء

■ في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة الحالية ما هي طريقتكم لجذب المستثمرين وما هي المنتجات التي تتميزون بها؟

بالإضافة الى خدماتنا عبر الإنترنت نهتم كثيراً بالأسواق المباشرة، فمثلاً تواجداً الحالي في المعرض مفيد جداً لنا، إذ نشارك بفعالية في عدة نشاطات تعليمية مثل المحاضرات والندوات

الإلكترونية، وهذا يميزنا بشكل خاص عن الشركات الأخرى، كما ونشدد على تدريب العميل وتزويده بالخبرة اللازمة لذا نقوم بحملة توعية لتجنيبه المخاطر المحتملة، الى ذلك نهتم كثيراً بتأمين دورات تدريبية تعليمية من خلال شركائنا. نركز أولاً على ما يريده العميل وقبل طرح أي منتج في السوق نقوم بإجراء التجارب عليه ومدى

ملاءمته للمتداول، الى جانب تقييمنا للأسواق في العالم والتميز في ما بينها، كما ندخل السوق بالطريقة المناسبة إذ لكل سوق طريقتها وما يتناسب معها، وننافس أيضاً في مجال الأسعار وفرق النقاط وبالتراخيص التي نتميز بها وبكل ذلك نكسب ثقة العميل. ■ ما المجال الإستثماري الأكثر أمناً للخوض به؟

لكل مجال استثماري مخاطره ومحاذيره. لكن الأهم ان يكون المرء صبوراً وان يحدّد المخاطر المحتملة ويحاول تداركها وتجنب الخسارة.

تراخيص أوروبية معروفة

■ ما مدى أهمية التراخيص في مجالكم؟

من المهم جداً أن يسأل العميل عن هذه التراخيص، إذ يلمس اهتمام الشركة باستمراريتها في السوق وتأمين الخدمات على المدى البعيد. من أهم التراخيص المتوافرة لدينا حالياً من بريطانيا المعروفة بقوانينها الصارمة ومتابعتها أعمال الشركة حتى انها تتدخل في التفاصيل والعروض كافة مع الحرص على ان تكون واضحة وشفافة، وان تكون حساباتها في البنوك منفصلة عن حسابات العملاء. لذا على العميل النظر الى تراخيص الشركة التي ينوي التعامل معها أولاً، وان تكون التراخيص صارمة.

■ ما مدى رضاكم عن نتائجكم المحققة خلال العام ٢٠١٩؟

كان العام ٢٠١٩ مميّزاً إذ حققنا خلاله نمواً قوياً. هذا ونعرض بياناتنا بشكل دوري على موقعنا الإلكتروني بحيث يلمس العميل مدى شفافتنا ووضوحنا. كما ان وجودنا في أسواق جديدة يحقق لنا المزيد من النجاح والتوسع ويزيد من ثقة العملاء بأعمالنا. ■



فريق عمل TICKMILL



شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Awarded:

MOTOR INSURANCE COMPANY OF THE YEAR



&

DIGITAL INNOVATION AND SMART SERVICES



Our insurance products:

- Motor insurance
- Travel insurance
- Home insurance
- UAE visit visa insurance
- Yacht insurance
- Business insurance

DOWNLOAD

our mobile App and stay connected with us all the times.

You can:

- Buy / Renew insurance policy online anytime.
- Manage your policies.
- Access privilege card & partners offerings.
- Roadside assistance & other emergency services.
- Submit a claim online and many more.

We value your trust in our capabilities and assure you total customer satisfaction.



AWNIC APP QR code



Al Wathba National Insurance Co
Call Center: 600 54 40 40 | Fax: +971 2 6776628
www.awnic.com

Christoforos Theodoulou (Head of Sales - MetaQuotes)

We are successfully expanding our market reach globally to new exchanges with MetaTrader 5 trading platform

Christoforos Theodoulou is the Head of Sales and Operations at MetaQuotes. He joined MetaQuotes 6 years ago where he played a vital role in successfully expanding the adoption of MetaTrader 5 multi-asset trading platform globally among retail Forex brokers, Stock/Futures Brokers, Institutional and Technology providers. He has more than 13 years experience in FinTech, Technology sales and business development. Christoforos is a holder of a Bachelors degree in Marketing & Management, and a Masters in International Business with Finance. Below is an account of the interview with Mr. Theodoulou.



*** Can you give us an idea about MetaQuotes?**

- MetaQuotes is a leading developer of financial trading software. Established in 2000, MetaQuotes is considered as one of the leading developers of software applications for brokerages, banks, and exchanges. The company's representative offices are located in 10 countries. The company has developed a series of popular software products, from a simple FX Charts platform to the MetaTrader 5 multi-asset trading platform. MetaQuotes' first product FX Charts was released in the year 2000. This easy-to-use platform allowed performing trading operations and analyzing currency pair quotes in the Forex market. FX Charts was a truly revolutionary and highly functional product available at a reasonable price as opposed to its expensive and low-performance counterparts. The new product quickly gained a favorable market share and was implemented in several brokerage firms. After the first successful experience, the company continued to further develop its products and released the MetaQuotes platform, which included the new MQL (MetaQuotes Language) programming language. The market was excited over the new product for the possibility of traders to use automated robots in financial trading. With the third-generation platform released under the MetaTrader brand name, traders received the opportunity to trade futures in addition to FX pairs. A year later, in 2003 the first mobile trading applications MetaTrader CE and MetaTrader for Palm were released. This release greatly increased the number of traders using the new platform, and spurred the market interest in MetaQuotes products. The release of the MetaTrader 4 platform in 2005 was a milestone for the company. MetaTrader 4 featured revolutionary tools for the development, testing, and optimization of trading robots. Finally, MetaQuotes made a real breakthrough by releasing the MetaTrader 5 multi-asset trading software system in 2010. The latest version allows trading Forex symbols, Exchange stocks, futures, bonds, options, ETFs and other financial Instruments. In 2018 the company introduced "Finteza" (finteza.com) advanced analytics solution integrated with MetaTrader 5 and in 2019 the MetaTrader 5 solution for Hedge Funds was released.

*** What are the main features of your platform?**

- MetaTrader 5 is a complete solution, from the front end to the back office. It is multi-asset and accessible from any device, such as Desktop / Web / Mobile. This allows market participants from one interface to access all financial markets. Brokers, Banks, and Exchange members can trade and offer trading of forex, futures, stocks, bonds, CFDs, commodities, indices, ETFs and other financial instruments. One of the unique features of MetaTrader 5 is that it gives instant access to algo-trading (also known as "trading robots" or "expert advisors" in MQL5 language) to the masses. This is possible only with MetaTrader because the traders don't need to be experienced to get into algo-trading as we have a huge market (mql5.net) with thousands of ready-made robots & indicators available for purchase and start trading immediately.

*** What makes MetaQuotes special and unique from other similar companies?**

- We are always looking ahead, creating demand for our platforms through our huge community of more than 15 million MetaTrader users which we are further expanding. We are not looking to follow what our competitors are doing, but we are always researching, developing in-house innovative futures and bringing them to the masses through the most respective and biggest brokers globally.

*** What are the main challenges facing you?**

- The main challenge we are facing now is how to enter and expand into new markets. For this event, we have partnered with a local Jordanian company "Manaf Soft" which is helping us reach our target audience of Banks and Brokers to serve the traders in Jordan. We have presented an integrated solution with Manaf Soft OMS where MetaTrader 5 is connected with the Amman Stock Exchange (ASE). This makes it possible for all the exchange brokers to onboard MetaTrader 5 to offer online trading to their clients directly from one platform, with the possibility to expand into forex.

Khaled Guerbouz (CEO MENA - GKFX)

The Middle East market is volatile and has tremendous potential and you need to know how to protect yourself when trading

Khaled Guerbouz has more than 18 years of professional experience in the financial services spectrum including corporate & private banking, brokerage in EMEA financial markets and, the distribution of structured products and trading facilities. He has been involved in various other multi-faceted projects with major clients in Geneva, Luxembourg, Paris, Brussels, Doha, Dubai, Abu Dhabi and Bahrain. Khaled Guerbouz is now in heading GKFX office, a global broker offering trading facilities, in the middle-east region serving retail and institutional clients. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Khaled Guerbouz gave us an idea about their company and evaluated the financial market. He further talked about their presence in the Middle East and the added value they are getting from Forex Expos. Below is an account of the interview.



*** Can you give us an idea about your company?**

- GKFX is a global online trading provider, established in 2010, offering our clients a trading facilities. We've developed customized services for our clients, giving them access to financial markets through industry-leading technology using a wide range of products. Choose from FX, CFDs on all asset classes including indices, equities and commodities. At GKFX we put the customers' needs at the heart of everything we do by delivering reliable service, transparent products and competitive pricing. The company is originally Turkish but we operate from 25 countries and we hire around 2000 people all over the world operating under different licenses and regulations. We are a 360 degree brokers, we have solutions for all types of trader. We cover the Middle East region from Dubai where we have an office.

*** How do you evaluate the financial market?**

- The financial market has been for quite some time on and off kind of situation where everyone is kind of waiting. When it comes to our fields, we've seen brutal movements on gold recently and more recently on oil due to the geopolitical tension that happened in the region.

The market is quite uncertain in sense that there is a lot of unexpected macro events that could obviously affect the volatility at any point of time, markets are and will remain emotional. The reality is that volatile market is market of opportunities. No one likes a flat market. It is a little bit of a tricky situation at the moment where there are tensions in the region but that creates a volatility that savvy traders look for.

*** Where do you think it is safe to invest?**

- Rather than telling where to invest we prefer stress out how to invest. Investors or traders need to know what they are investing in, if it is a currency pair then they need to follow the dynamic between these two currencies their respective country and it is the same thing for commodity, gold, oil, etc... Besides they need to know how to protect themselves and this is what is important, there are a lot of tools available at GKFX where they can manage their exposure. Once the client is comfortable with that, he can trade in a live environment. We usually organize seminars at the office, around education where our analysts explain fundamental, how to trade, how to hedge etc... Education is key.

*** What is the added value that you are getting from such Forex Expo?**

- This kind of Expo is something positive for the industry and Dubai as well. We are quite happy to come here to show that we are well established in Dubai and it is an opportunity to meet new potential partners and old friends as well.

*** Are you satisfied from your presence in the Middle East?**

- We are extremely satisfied. We note that there is no harmony in terms of regulation between the different countries in the Middle East even in the GCC and that makes our work a little bit more difficult. As you know GKFX is a global company with very strong presence in Asia so we have a benchmark of comparisons with other continents as well with Asia, Europe and Africa. The Middle East market is more volatile in terms of investment, more diversified in terms of client's profile, it is a very challenging environment, a way more dynamic and has tremendous potential, so we are extremely happy to evolve in this market.

Andrew Ishchuk (Head of Operations - FX Gate)

The real estate market is safe to invest in and GCC has huge volumes and deposits

Andrew Ishchuk is an experienced financial services Executive with a strong track record for growth and turnaround management. Currently holding the Head of Operations position of a FX Gate headquartered in the UAE with branches throughout Europe and Asia. As a Head of Operations, he is involved in everyday analysis and improvement of organizational processes, and work to improve overall quality, productivity and efficiency. At the same time his full spectrum operations include ensuring all operations are carried on in an appropriate, cost-effective way, improving operational management systems,



processes and best practices, helping the organization's processes remain legally compliant, providing inspired leadership for the organization, making important policy, planning, and strategy decisions, as well as working with the board of directors to determine values and mission, and plan for short and long-term goals. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Andrew gave us an idea about their company and evaluated the market in the Gulf. He further expressed his opinion concerning the fields that are safe

for investors to invest in. Following is an extract from the interview.

*** Can you give us an idea about your company?**

- FXGate is forex brokerage company, based in Malaysia with Representative office in Dubai, UAE. We are licensed and regulated by the Labuan Financial Services Authority (LFSA). Company was established in October 2018 and in January 2019 we received our money brooking license. FXGate was conceived to provide global connectivity to traders, while ensuring a transparent and secure trading environment. FXGate provides true Direct Market Access (DMA) to our customers globally with deep liquidity, a true STP forex broker. Our liquidity is sourced from Tier 1 LP's to give our traders the best of the best. We uphold the highest standards of customer service, with 24/5 multi-lingual staff catering to all your needs. We provide prime execution with low latency to traders in a secure trading environment and offer competitive spreads on a wide range of markets from currencies to commodities and metals. We have a representative office in Dubai with a team of 30+ people from different countries. We hire the most special and brightest minds.

*** How do you evaluate the market in the Gulf?**

- I like it very much because I've worked in Europe and CIS countries and then I came to India for two years. After India, I spent one year in Kuwait and now It's almost five years in the UAE. So, I saw some markets and how they are working and their preferences. I like GCC for its huge volumes and deposits. In CIS countries, very few customers with serious ambitions. Usually, it is small deposits. A lot of people know are familiar with the busi-

ness, you don't need to explain them all from scratch. But you can expect from them a lot of requirements to you as a broker and their deposits and volumes usually are small. In GCC it's another story. Clients have minimum questions, they just want you to fulfill their main requirements and good leverage to be provided together with your presence in their country. In UAE, it's a mix. 90 percent of population of Dubai are expats so there is a variety of different requirements in demand. Thus, Dubai is a very different market but still it is part of the GCC and it is nice.

*** The global economy is unstable. Which fields in your opinion are safe for investors to invest in?**

- I think the real estate market is good and Dubai is a growing city and it is optimizing everything. Last year, some statistics decreased but now because of the Expo I guess it will recover, as this is a region with huge potential. At the same time, Dubai has the Dubai Financial Market so you can buy shares of local companies which is also a good investment if you live in UAE. We, FX brokerage companies, are more international and it's easier for us to go to global markets and have presence there as we are an online business. FX has its own advantages over other financial markets because of its big daily volumes, volatility and speed. Any unstable situation in the world only gives you the opportunity to make money while using just internet.

*** International banks have been exposed to cyber attacks. How are you trading in a secure way?**

- There are some key factors which are influencing companies but for us as startups, we

already managed to just check everything before our launch to make sure that we are secured. Now with the big data, there are so many issues that occurred as well, there is more security and different blockchain technologies but at the same time more attackers. Technology is developing but more hackers are arriving. We are defending ourselves by hiring skilled professionals of the industry so when they come to our company, we don't need to teach them anything. We just ask them to treat the company as a family. They will do their best to secure us and our clients. We have IT departments and their job is to complete that. We manage the best website security, we register our company everywhere, we are using different antiviruses and we have client portal which only exists for registered clients. You will really face the big compliance check in order to onboard yourself with FXGate. We have a good client service department which is checking all of the documents. Each six months we do another compliance check of all clients documents & update them. I am sure that every manager will agree with me when I say that the optimization of business processes of any company should be performed constantly in order to achieve high level of efficiency and customer satisfaction. This is also related to cyber security. The largest IT companies in the world have the highest level of security. But their team doesn't stop there and further improve its security level on a daily basis.

٦٦٨,٩ مليون دولار أرباح مجموعة البنك العربي خلال ٩ أشهر

نعمة صباغ:

الحفاظ على متانة
المركز المالي
والسيولة
المرتفعة



نعمة صباغ

صبيح المصري:

قدرة على تعزيز
الأرباح والمكانة
المالية



صبيح المصري

المناطق الخارجية التي يعمل بها. وأشار الى ان افتتاح البنك العربي مؤخراً فرعاً جديداً في مدينة شنغهاي يعتبر خطوة مهمة يهدف البنك من خلالها الى تعزيز تواجد في الصين ضمن شبكة فروعها العالمية والتي تضم ما يزيد عن ٦٠٠ فرع في ٥ قارات.

ومن جهته، أوضح **نعمة صباغ** المدير العام التنفيذي للبنك العربي أن البنك استطاع ان ينمو بصافي أرباحه التشغيلية بنسبة ٥ في المئة لتصل الى ١٠٤٠ مليون دولار من خلال كفاءة توظيفاته والتنوع في منتجاته وخدماته المصرفية التي يقدمها بالإضافة الى كفاءة ضبط مصاريفه التشغيلية، حيث نما صافي الفوائد من الأعمال البنكية الرئيسية بنسبة ٥ في المئة نتيجة لتحسين العائد والادارة الجيدة لتكلفة مصادر الاموال .

وأكد **صباغ** على متانة المركز المالي للبنك الذي استمر بالحفاظ على معدل سيولة مرتفع لموجوداته حيث بلغت نسبة القروض الى الودائع ٧٥,٤ في المئة، وكذلك احتفاظ البنك بمعدل تغطية للديون المتعثرة يصل الى اكثر من ١٠٠ في المئة، بالإضافة الى قاعدة رأسمالية قوية حيث بلغت نسبة كفاية رأس المال ١٦,١ في المئة.

وتجدر الاشارة هنا الى أن البنك العربي حصل على جائزة أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠١٩ من مجلة يوروموني العالمية - لندن، كما وحصل البنك أيضاً على جائزة أفضل بنك في الشرق الأوسط للعام ٢٠١٩ وللعام الرابع على التوالي، من مجلة غلوبال فاينانس (Global Finance) العالمية - نيويورك.



حققت مجموعة البنك العربي نمواً في الأرباح بنسبة ٤ في المئة للتسعة أشهر من العام ٢٠١٩، حيث بلغ صافي أرباح المجموعة بعد الضرائب والمخصصات ٦٦٨,٩ مليون دولار مقارنة مع ٦٤٣,٢ مليون دولار لنفس الفترة من العام السابق، في حين بلغت الأرباح قبل الضرائب ٩١٢ مليون دولار وبنسبة نمو ٦ في المئة، مما عزز من مركزه المالي حيث بلغ إجمالي حقوق الملكية ٨,٩ مليار دولار أميركي كما في نهاية أيلول ٢٠١٩.

هذا وقد بلغت التسهيلات الائتمانية ٢٦,١ مليار دولار كما في ٣٠ ايلول ٢٠١٩ بالمقارنة مع ٢٥,٤ مليار دولار أميركي للفترة نفسها من العام السابق وبنسبة نمو بلغت ٣ في المئة، في حين نمت ودائع العملاء بنسبة ٤ في المئة لتصل الى ٣٤,٧ مليار دولار بالمقارنة مع ٣٣,٢ مليار دولار أميركي كما في ٣٠ ايلول ٢٠١٨.

وفي تعليقه على النتائج الايجابية للبنك، أكد رئيس مجلس الادارة **صبيح المصري** على قدرة مجموعة البنك العربي على

تعزيز أرباحها ومكانتها المالية وذلك بانتهاج المجموعة لسياسات مصرفية حكيمة تحاكي بنجاحة مختلف التحديات الاقتصادية وخاصة في ظل الظروف الاقتصادية التي تمر بها المنطقة، واضاف ان البنك مستمر في تنفيذ رؤيته الطموحة من خلال تحقيق نمو مستدام بالايادات المتأتية من مناطق تواجد البنك محلياً والعديد من



حياة كاملة تأمين متكامل

Spiral



هل تبحث عن حل يتلاءم مع جميع احتياجاتك التأمينية والادخارية؟

اتصل بنا للحصول على استشارة فورية واستعلم عن Spiral،
الحل التأميني الشامل والجديد من Allianz SNA.

Allianz  SNA

allianzsna.com | 05 422 422

بفضل أدائها التشغيلي ... نتائج «ميونيخ ري» القوية تتجاوز توقعاتها

توقعت شركة ميونيخ لإعادة التأمين Munich Re نتائج قوية في نهاية الربع الثالث من ٢٠١٩، تتجاوز توقعاتها للعام بأكمله وتصل قيمتها الى حوالي ٨٥٠ مليون يورو، بالرغم من تأثير «نفقات خسارة كبيرة مرتفعة» . ومن المحتمل أن تؤدي أحداث الكوارث الطبيعية مثل إعصار دوريان وإعصار «فاكساي» الياباني إلى إضعاف نتيجة العمليات الاكتتابية الخاصة بميونيخ ري، في حين أن أحداث الكوارث الأخرى مثل إعصار ليكيما وتأثيرات الطقس القاسية في الولايات المتحدة وأوروبا، وكذلك أحداث الخسارة التي من صنع الإنسان بما فيها انفجار الصواريخ الفضائية في دولة الإمارات العربية المتحدة وتحطم الأقمار الصناعية في الصين، من المحتمل أن يكون لها أثر كبير. ويقول المحللون أنهم يتوقعون أن تتجاوز شركات إعادة التأمين الكبرى ميزانياتها الخاصة بالكوارث للربع الثالث. وأوضحت الشركة أنها في طريقها لتعدي نتائجها الموحدة البالغة ٢,٥ مليار يورو للعام ٢٠١٩ بكامله، بالرغم من أنه لا يزال هناك قدر كبير من عدم اليقين في ما يتعلق بالتطورات في الخسائر الكبيرة وأسواق رأس المال خلال الفترة المتبقية من هذا العام. وسيكون هذا بياناً مشجعاً للمستثمرين في الشركة وربما لشركاء رأس مال إعادة التأمين من الأطراف الثالثة، خصوصاً وأن هذا البيان يأتي بعد أسبوع من تأثيرات إعصار هاجيبيس في اليابان.



JOACHIM WENNING
MUNICH RE

إعصار هاجيبيس الياباني سيخلف ما بين ٨ و ١٦ مليار دولار من الخسائر المؤمّنة

رأت AIR Worldwide لتحليل المخاطر إن إعصار هاجيبيس الياباني TYPHOON HAGIBIS سيخلف ما بين ٨ و ١٦ مليار دولار من الخسائر المؤمّنة بسبب الفيضانات الداخلية. وأشارت AW في بيان إلى أن الإعصار وصل إلى اليابسة في ١٢ أكتوبر في جزيرة هونشو اليابانية الرئيسية مصحوباً برياح وصلت سرعتها إلى ٩٠ ميلاً في الساعة، أي ما يعادل إعصاراً من الفئة الأولى. ولفت البيان إلى أن العاصفة تسببت برياح شديدة وهطول قياسي للأمطار في جزء كبير من هونشو، مع رفع العاصفة لمستوى سطح البحر بأكثر من متر واحد فوق متوسط مستواه على طول أجزاء من الساحل. وقالت AW في البيان أن بلدة هاكوني، حيث تم تسجيل ٣٧ بوصة من هطول الأمطار، حطمت سجل هطول الأمطار في كل اليابان. وأوضح البيان «قبل وقت قصير من وصول الإعصار إلى اليابسة، ضرب زلزال بقوة ٥,٧ درجات المنطقة، مع العلم أن أجزاء منها كانت في صدد التعافي من إعصار فاكساي، الذي وقع قبل شهر واحد». وأكدت AW أنه بسبب هطول الأمطار الغزيرة خلال فترة قصيرة من الزمن، مصحوبة بنسب مرتفعة من الطين وكمية كبيرة من الحطام، مما قد يزيد من تكاليف الإصلاح والتنظيف ويزيد من خسائر انقطاع الأعمال، خصوصاً في الممتلكات التجارية والصناعية، مضيفاً أن الأضرار الإضافية التي سببها هاجيبيس للممتلكات التي سبق وتضررت جراء إعصار فاكساي والتي لم يتم إصلاحها ستزيد من تعقيد تسوية المطالبات.



استحقاقات التقاعد لشرطي أصيب بمعصميه أثناء قيامه بواجب العمل

يحق لضابط الشرطة الذي أصيب بجروح في كل من معصميه أثناء عمله الحصول على استحقاقات التقاعد نتيجة الإعاقة. وفي التفاصيل، أصيب ضابط الشرطة جوزيف أنجيلينو بجروح في معصميه أثناء الخدمة. ففي سبتمبر ٢٠١٢، جرح معصمه الأيمن عندما تعثر على قطعة من العشب وحاول إيقاف سقوطه من خلال التمسك بسياج أثناء ملاحقة مشتبّه به سيراً على الأقدام. وبعد مرور عام، جرح معصمه الأيسر عندما انهارت أرضية تحته. وادعى أنه عاجز نتيجة للإصابات وقدم طلباً للحصول على استحقاقات تقاعدية نتيجة حادث تسبب له بالإعاقة. ووجد الضابط الذي استمع إليه أن حادثة ٢٠١٢ لم تكن عبارة عن حادث وأنه فشل في إظهار أنه أصيب بالإعاقة الدائمة جزاء حادث ٢٠١٣ وبالتالي رفض طلبه. وتبنى مراقب ولاية نيويورك النتائج التي توصل إليها الضابط. أما محكمة الاستئناف فرأت أن ملاحقة المشتبّه به الهارب كان بمثابة «واجب عمل عادي» لأحد ضباط الشرطة وأنه يمكن أن يستنتج بعقلانية أنه كان «يتصرف في نطاق واجبه وأنه لم يكن هناك حدث مفاجئ وغير متوقع» تسبب في إصابته عام ٢٠١٢.

pursuing a fleeing suspect was an ordinary "employment duty" of a police officer and that it could rationally conclude that he was "acting within the scope of his duty and that there was no sudden, unexpected event" that caused his 2012 injury.

وفي ما يتعلق بإصابة ٢٠١٣، لاحظت محكمة الاستئناف أن أنجيلينو خضع لعملية جراحية في معصمه الأيسر في عام ٢٠١٥ لكنه استمر في الشعور بالألم بالرغم من حقن الستيرويد والعلاج الطبيعي واستخدام الأدوية المضادة للالتهابات والأعصاب. وشهد الطبيب المعالج أن أنجيلينو لم يعد قادراً على أداء واجباته كضابط شرطة بسبب إصابة في المعصم الأيسر. وخلص فاحص طبي مستقل يدلي بشهادته نيابة عن نظام التقاعد الحكومي إلى أن أنجيلينو لم يكن معاقاً بشكل دائم. ومع ذلك، لاحظت المحكمة أن الفاحص المستقل لم يراجع تاريخ أنجيلينو الطبي قبل الجراحة التي أجريت له عام ٢٠١٥، وخلص إلى أنه نتيجة لذلك اعتمد مراقب الحسابات على رأي خبير لم يستند إلى مراجعة لجميع الحقائق ذات الصلة. لذلك، ألغت المحكمة قرار مراقب الحسابات وأصدرت القرار.



From severe to secure

Let's turn natural hazards
into new insurance solutions.

Find out more: munichre.com/NatCat

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

جهات تنظيمية أميركية تعترض على معيار رأس المال العالمي للتأمين

وتعتبره غير قابل للتطبيق في الولايات المتحدة

اعتبرت جهات تنظيمية أميركية ان معيار رأس المال العالمي الذي سيتم تبنيه قريباً «غير مناسب للغرض» و«غير قابل للتطبيق» للنظام التنظيمي الأميركي للتأمين.

ومن المقرر أن تعتمد الجمعية الدولية لهيئات الإشراف على التأمين IAIS معيار رأس المال العالمي للتأمين ICS المقترح في مؤتمرها السنوي في منتصف نوفمبر بالرغم من اعتراضات من الرابطة الوطنية لمفوضي التأمين NAIC ومجلس الاحتياطي الفيدرالي ومكتب التأمين الفيدرالي التابع لوزارة الخزانة الأميركية. على ان يوضع هذا المعيار لفترة مراقبة مدتها خمس سنوات مع توقع اعتماده من قبل الدول الأعضاء في IAIS داخل ولاياتها.

وأشار رئيس NAIC ومدير شؤون التأمين في شركة ماين إريك سيوبا، أمام أعضاء لجنة الشؤون المصرفية والإسكان بمجلس الشيوخ أنه لن يؤخذ بمعيار رأس المال العالمي للتأمين في الولايات المتحدة، مؤكداً أنه «ليس معيياً تقنياً فحسب، بل إنه يتعارض أيضاً مع مبادرات السياسة الرئيسية في الولايات المتحدة، مثل تأمين التقاعد والرعاية طويلة الأجل، والاستثمار في البنية التحتية، ومقاومة الكوارث.

وقال سيوبا: «لا أعرف ما إذا كان هذا الأمر أقل تعاطفاً مع شركات التأمين المحلية الأصغر لدينا، لكنني أعتقد أن أوروبا لا تفهم نظامنا بشكل أساسي. إننا نقوم بالكثير على مستوى المجموعة في تنظيم شركات التأمين، بما في ذلك شركات التأمين مثل AIG، والتي تحتاج أوروبا إلى التركيز عليها».

ولفت المدير المساعد لمجلس محافظي نظام الاحتياطي الفيدرالي توماس سوليفان، إلى أن هناك مخاوف من أن المعيار يشمل حالياً طريقة تقييم ومتطلبات أخرى قد لا تكون مثالية لسوق التأمين الأميركية. «تعمل شركات التأمين عموماً وفق نهج شراء وتعليق طويل الأجل للاستثمار buy-and-hold، لكن ICS، كما هو مقترح، تستخدم طريقة تقييم قائمة على السوق، والتي يمكن أن يؤدي تقلبها في النهاية إلى الحد من توفر منتجات التأمين بضمانات طويلة الأجل». يعتمد نهج الكتلة البرمجية الإنشائية BBA على معايير التأمين الحالية القائمة على الدولة، مع تحديد الحد الأدنى من متطلبات رأس المال الخاصة بأعمال التأمين. وقد سعى مجلس الإدارة بالتحديد إلى رفع معايير رأس مال التأمين المعروفة من الجهات التنظيمية الحكومية لتحديد الحد الأدنى من المتطلبات».

وبحسب سامبسون، إن الإصدار الحالي للمعيار «غير مناسب للغرض» unfit for purpose لأسباب عديدة، من بينها ان النهج لا يحدد مكان وجود نقاط ضعف رأس المال ورأس المال متاح داخل المجموعة، ولا يوجد اعتراف بالقيود أو التكاليف المتعلقة بنقل رأس المال داخل المجموعة. إن الجهات الرقابية ستحتاج إلى سلطة تتجاوز صلاحياتها المحلية لتطبيق المعيار، وأن التقييمات المستخدمة بموجب نهج التقييم المعدل بحسب السوق لم تخضع للتدقيق. وبدلاً من محاولة تطوير نظام يعتمد على اللوائح التنظيمية الحالية والراسخة ويكملها، قرر IAIS تطوير معيار مجموعة عالمي واحد يناسب الجميع على غرار النظام التنظيمي الأوروبي الناشئ Solvency II.



إريك سيوبا



لماذا تحكم المحكمة العليا في نيو جيرسي بعدم التعويض على ممرضة صدمتها سيارة على طريق عام؟

صدر قرار عن المحكمة العليا في نيو جيرسي، قضى بعدم إمكانية التعويض عن الإصابات التي لحقت بممرضة صدمتها سيارة أثناء عبورها شارعاً من مركز طبي إلى ساحة مخصصة لركن السيارات. وأكدت لجنة مؤلفة من قاضيين بالإجماع أن إصابات الممرضة لم تتم تغطيتها بواسطة تعويضات العمال لأنها أصيبت في شارع عام متجهة إلى ساحة مخصصة لركن السيارات وليس في مكان عملها أو أثناء تأديتها لوظيفتها.

ففي ٣٠ ديسمبر ٢٠١٥، أنهت إميلي مانويل مناوبتها وعبرت شارعاً إلى ساحة مجانية مخصصة لركن السيارات التي استخدمها موظفو المركز الطبي عندما صدمتها سيارة آتية من الممر العام ورمتها على بعد أقدام. وعانت من كسور في الحوض وارتجاج في المخ.

وكان المركز الطبي قد استأجر حوالي ثلث المساحة المخصصة لوقوف السيارات في الشارع وخصم رسوم التاجير من الموظفين الذين أذن لهم بإيقاف سياراتهم في المكان، بما في ذلك السيدة مانويل. كما قدم المركز خدمة نقل الموظفين من القاعة إلى مدخل المستشفى. أما أولئك الذين اختاروا المشي فكانوا يستخدمون الممر العام. وكان لدى الموظفين أيضاً خيار وقوف السيارات في مكان آخر يملكه المركز الطبي أو في الشارع.

واستأنفت السيدة مانويل، لكن محكمة الاستئناف أكدت الحكم. ورأت المحكمة أن الوقائع الكافية أظهرت أن المركز الطبي كان يفترض إلى السيطرة على ممر المشاة وموقف السيارات، مما أبطأ مطالباتها بالتعويض بموجب قاعدة الفرضية. ولاحظت المحكمة أيضاً أن إصاباتنا نتجت عن صدمتها من سيارة على طريق عام.



Our services are available at your fingertips !!



Reach Us
www.afic.om



AFIC Mobile App
Everybody likes Easy...



MOTOR INSURANCE

Direct In-house claims settlement.
No Third-Party Administrator involved.
Simple procedures, easy documentation and great affordability.
Hassle free claim process.



LIFE INSURANCE

Policy issuance within a day (Subject to receiving all required info).
Hassle free claim process. Professional advice and service from experienced service staff.



PROPERTY & CASUALTY

Policy types:
Fire and Allied Perils Policy
Property All Risks Policy, Householder's Comprehensive Insurance Policy
Loss of Profits/Business Interruption Policy



MEDICAL INSURANCE

Vast network of hospitals, clinics and diagnostic centres (GCC & India).
Carefully selected healthcare professionals and medical facilities.
Simple procedures.



TRAVEL INSURANCE

AFIC mobile App for Easy process and documentation.
Advance technologies to provide best service in the market.
Professional and experienced staff.

Available Now!





جون نيل

أتمتة عملياتها يمكن أن يخفض تكلفة ممارسة أعمالها بنحو ٢٠٪

سوق لويديز للتأمين تعترم إطلاق منصتين إلكترونيتين للتداول درءاً للمنافسين

أشارت «لويديز» LLOYDS للتأمين في لندن إلى أنها تخطط لإطلاق منصتين إلكترونيتين للتداول العام المقبل كجزء من عملية إصلاح شاملة تمتد لثلاث سنوات، في الوقت الذي تسعى فيه إلى درء منافسة ذوي التكلفة المنخفضة. وكانت «لويديز» المكونة من ٩٩ من أعضاء النقابة والتي تركز على التأمين التجاري، عانت خسائر فادحة لمدة عامين بسبب الكوارث الطبيعية وتواجه حالة من عدم اليقين بسبب خروج بريطانيا «بريكست» من الإتحاد الأوروبي. وقد كانت تتحرك ببطء لمعالجة بعض من تجاريتها عبر الإنترنت، لكن العديد من المشاركين في السوق يسعون إلى تغيير أسرع، حيث لا يزال هناك الكثير من الأعمال التي تتم مباشرة في برج «لويديز» سيتي في لندن. ولفتت في تحديث لاستراتيجية جديدة تم تحديدها في مايو، إلى أن تبسيط عمليات التشغيل الآلي وأتمتة عملياتها يمكن أن يخفض تكلفة ممارسة أعمالها إلى ما بين ٢٠ و٣٠ في المئة من إيرادات الأقساط مقارنة بنسبة تصل إلى ٤٠ في المئة في الوقت الحالي. وصرّح الرئيس التنفيذي لسوق لويديز جون نيل: «نحاول اتخاذ خطوة في الاتجاه الصحيح، في وقت التقديرات الأولية لتكاليف التغييرات كانت «مئات الملايين المنخفضة» من الجنيهات».

وفي محاولة للتنافس مع مراكز مثل برمودا، تسعى «لويديز» أيضاً إلى جذب المشاركين الذين يقدمون أوراقاً مالية مرتبطة بالتأمين ILS مثل سندات الكوارث. كما أنها ستوفر للنقابات القدرة على التأسيس من دون الحاجة إلى وجود مقر لها في «لويديز».

وأشارت «لويديز» إلى أن مجموعة «ميونيخ ري»، التي لها حضور فعلي في سوق «لويديز»، تقوم بإنشاء أول «نقابة في صندوق» Syndicate-in-a-Box عن بعد ستركز على مجالات أحدث مثل الطاقة المتجددة.

ويخشى بعض الوسطاء وشركات التأمين الأصغر، التي واجهت بالفعل المنافسة الشديدة لسنوات، ألا يكون هناك مكان لهم على منصتي لويديز الجديدتين، لكن نيل أوضح أن «لويديز» لا تهدف إلى استبعاد الوسطاء في محاولاتها لتبسيط السوق، بل ستحاول اصطحابهم معها في الرحلة الجديدة التي تخوضها.

التأمين على الحيوانات الأليفة هو التأمين الذي تبيعه الشركة عندما تريد كسب المال من دون تقديم أي خدمة على الإطلاق

ذكرت صحيفة الغارديان البريطانية أن مجموعة حماية حقوق المستهلكين أطلقت صرخة ضد شركات التأمين التي توفر تغطيات خاصة بالحيوانات الأليفة، مؤكدة أن الصناعة التأمينية بأكملها تستحق «جائزة غير موثوق بها» للممارسات غير العادلة. وصرّحت تشويس، وهي مجموعة مستهلكين أستراليين تمنح جوائز للشركات والصناعات، أن التأمين الصحي للحيوان الأليفة ليس في الحقيقة سوى خدعة عاطفية لاستقطاب مالكي حيوانات الأليفة.

وتسرد الغارديان قصة تدور أحداثها في ملبورن - أستراليا حول كلب من فصيلة الروكي تعرض لحالة تسمم نتيجة تناوله كعكات الشوكولاتة. فنقلته مالته إلى مستشفى محلي خاص بالحيوانات لتلقي العلاج، ووصلت تكلفة العلاج إلى ٨٠٠ دولار.

ولكن عندما قدمت المالكة المطالبة والأوراق الأخرى، خصوصاً أن كلبها لديه تأمين صحي على الحيوانات الأليفة، تم رفض مطالبتها على أساس أن الوثيقة تغطي فقط لدغات التعابين وليس أي مشكلة يتعرض لها الكلب في المنزل. وأشارت مجموعة تشويس إلى أنه تم العثور على مطبوعات دقيقة وقوائم طويلة من الإستبعادات في جميع الوثائق الخاصة بالحيوانات الأليفة البالغ عددها ٨٦ وثيقة.

ولفت آلان كيركلاند الرئيس التنفيذي لمجموعة تشويس إلى أن التأمين على الحيوانات الأليفة هو التأمين الذي تبيعه الشركة عندما تريد كسب المال من دون تقديم أي خدمة على الإطلاق.



٤٦ مليون هجوم فدية حول العالم خلال النصف الأول من ٢٠١٩

Chubb: مطالبات هجمات انتزاع الفدية تصاعديّة

أشارت شركة تشب Chubb في تقرير عن نشاطها المتعلق بالمطالبات الصادرة إلى أن هجمات انتزاع الفدية Ransomware في النصف الأول من هذا العام تجاوزت المجموع المسجل لعام ٢٠١٨، ولفتت إلى أن هذه الإحصائية تثبت استمرار تصاعد هذه المطالبات، حيث شهدت الشركة زيادة بنسبة ٨٤ في المئة في هجمات انتزاع الفدية بين ٢٠١٧ و٢٠١٨. وذكر التقرير أنه مع تزايد مطالب الفدية، وبعضها من ستة إلى سبعة أرقام، من المهم أكثر من أي وقت مضى فهم وظيفتها، ومعرفة من هم المستهدفون، وكيفية حماية العمل، مؤكداً أن هجمات انتزاع الفدية تؤدي إلى زيادة كبيرة في كل من الابتزاز الإلكتروني وخسائر انقطاع الأعمال.

ووفقاً للتقرير، أكبر قطاعين متأثرين هما شركات الخدمات المهنية PROFESSIONAL SERVICES التي تمثل ٣٠ في المئة من المطالبات، تليها شركات التصنيع بنسبة ٢٣ في المئة، إذ غالباً ما تتأثر شركات الخدمات المهنية لتضمّن أعمالاً تعتمد على البريد الإلكتروني ولديها المزيد من الفرص للنقر على الروابط الخبيثة، في حين أن شركات التصنيع هي على الأرجح تشكل هدفاً لهجمات الفدية لأن لديها حافزاً أكبر لدفع الفدية لاستعادة العمليات بسرعة.

وأوضح التقرير أن هذا النوع من هجمات انتزاع الفدية يصيب ضحاياها من خلال حملات تصيد جماعية باستخدام روابط أو مرفقات خبيثة واستخدام بيانات اعتماد النظام المخترقة، الأمر الذي يساعد في الوصول إلى البنية التحتية لشبكة الضحية وإلحاق الضرر بها، وإصابة العملاء أيضاً.

ويوصي التقرير الكيانات بتنفيذ عدد من التدابير الوقائية لمعالجة المخاطر، بما في ذلك الحفاظ على عمليات نسخ احتياطي متسقة ومحدثة.

وفي سبتمبر (أيلول)، أشارت شركة الأمن السيبراني تريند مايكرو ومقرها اليابان، إلى اكتشافها ٤٦ مليون هجوم CHUBB في جميع أنحاء العالم في النصف الأول من هذا العام، بزيادة ٧٧ في المئة عن عام ٢٠١٨.



FENCHURCH
FARIS

Broker at **LLOYD'S**



We've got you covered

As a Lloyd's broker, we're proud of our 35-year history as a market leader & innovator for the evolving business environment.

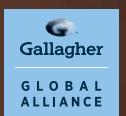
ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

Fenchurch Faris Ltd. - Incorporated in Jordan, Number 1402

Partner of



مجموعة زيورخ للتأمين: ارتفاع أقساط الممتلكات والحوادث إلى ٢٦,٤ مليار دولار في ٢٠١٨

سجلت مجموعة زيورخ للتأمين ZURICH ارتفاعاً بنسبة ٢ في المئة في إجمالي أقساط التأمين المكتتبه في فرعي التأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث خلال تسعة أشهر، مضيفاً أنه من المتوقع أن يكون للتطوير تأثير إيجابي على صافي أقساط التأمين المكتتبه في العام المقبل.

وارتفعت أقساط التأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث إلى ٢٦,٤ مليار دولار من ٢٥,٩ مليار دولار في الفترة نفسها من عام ٢٠١٨، حيث ساهمت جميع المناطق في النمو. وفي الأعمال التجارية المشابهة، كانت الأقساط أعلى بنسبة ٧ في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي.

وعبر المدير المالي جورج كوين في بيان عن سعادته بتطور المجموعة خلال العام مع استمرار التقدم في خططهم الاستراتيجية والمالية، بما في ذلك اتفاقيات التوزيع الإضافية، متوقفاً تجاوز جميع الأهداف التي حددها في عام ٢٠١٦.

وقدمت زيورخ أيضاً تغطية لمساعدة حوالي ٩٠ ألف مسافر من ألمانيا قاموا بحجز إجازات مع توماس كوك للعودة إلى الوطن بعد أن عجزت شركة السفر البريطانية عن سداد ديونها وانهارت في سبتمبر (أيلول) الفائت.

يذكر ان المدير الاقليمي للشركة في المنطقة هو السيد بيتر انغلند PETER ENGLUND.



PETER ENGLUND

حرائق كاليفورنيا سترفع تكاليف إعادة التأمين على الشركات وتشددها في الشروط والأحكام

ذكرت وكالة AM Best انه من المحتمل أن تؤدي الخسائر الناتجة عن حرائق كاليفورنيا الأخيرة، بما في ذلك حريق Kincade في مقاطعة سونوما وحريق جيتي بالقرب من لوس أنجلوس، إلى ارتفاع تكاليف إعادة التأمين على الشركات الأساسية وتشديد في الشروط والأحكام.

ففي حين أن عام ٢٠١٩ لم يكن نشطاً كالمواسم القياسية ٢٠١٨ و ٢٠١٧، حيث احترق عدد من الأراضي بنسبة أقل بكثير من مستويات العام الماضي، إلا أن الاتجاه «الطبيعي الجديد» لحرائق الغابات الشديدة لا يزال يمثل تحدياً لشركات التأمين والهيئات التنظيمية والوكالات الحكومية.

وذكر التقرير أنه «كما كان الحال في الأعوام الأخيرة، من المتوقع أن نشهد زيادة في أسعار إعادة التأمين في المناطق المتضررة من الخسائر».

وقالت «بست»: «إذا كان من السابق لأوانه تقدير الخسائر الناجمة عن حرائق الغابات في عام ٢٠١٩، فإن شركات التأمين الوطنية الأكبر تمتلك حصة كبيرة من السوق في كاليفورنيا، مضيفاً أن شركات التأمين هذه لديها «رأس مال كبير» لإدارة المخاطر وإدارة الاستراتيجيات الفعالة للمخاطر، بما في ذلك برامج إعادة تأمين قوية.



تغطية جديدة في الولايات المتحدة لأخطار الإرهاب والعنف المستهدف

أعلنت شركة EC3 Brokers ومقرها لندن أن شركة 1st Watch Global المتخصصة في أنظمة الأمن المادي ستوفر تقييمات لبرنامج تغطية نشاط جديد صادر عنها وعن شركة Pioneer Programs Insurance Solutions. وقالت EC3 في بيان أن برنامج التغطية الذي أطلقتها والذي يحمل اسم برنامج العنف المستهدف Targeted Violence Program، متوفر بشكل أساسي للسوق الأمريكية، وبشكل أوسع من خلال شبكة شركة 1st Watch Global التي يتوفر لها تغطية من قبل لويديز لندن.

ويشمل البرنامج تغطية الإرهاب والمهاجمين النشطين والأحداث الناجمة عن السيارات أو القنابل وغيرها من أعمال العنف المستهدفة في المدارس ومرافق الرعاية الصحية وأماكن الترفيه ودور العبادة وقطاع الضيافة ومراكز التسوق وغيرها من النشاطات. كما تشمل التغطية الإصابات الجسدية بحدود تصل إلى ١٠ ملايين دولار، وتم إكتتاب التغطية وتسعيرها بناءً على إحصاء أجرته 1st Watch Global.

وأشارت المتحدثة إلى أن التغطيات الإضافية تشمل الإصابات البدنية، وتلف الممتلكات، وانقطاع الأعمال، وخدمات المشورة، ونفقات الجنازة، وإعادة تأهيل العلامات التجارية، وتنظيف الأدلة الجنائية، وغيرها.

Setoo توفر وثيقة «حماية من المطر» لمحبي التخييم الأوروبيين

بات بإستطاعة محبي التخييم الأوروبيين الآن شراء وثيقة «حماية من المطر» rainy day protection من شركة التأمين Setoo التي تتخذ من إنكلترا مقراً لها، من خلال موقع Campings.com الفرنسي، والذي سيتيح للمخيمين إلغاء عطلتهم وتلقي تعويضات عنها قبل ٧٢ ساعة إذا كانت الأحوال الجوية تشير إلى هطول أمطار.

ويتم تسعير الوثائق بناءً على بيانات الطقس في الوقت الفعلي والخصائص النموذجية لموقع المخيم في التواريخ المحجوزة. وتم تصميم منصة Setoo بهدف إعطاء إشعارات تلقائية إلى المخيمين عن إمكانية هطول أمطار غزيرة في مواقعهم ومنحهم فرصة لإلغاء إجازتهم والحصول على تعويض على الفور.



STRONGLY EQUIPPED

BE CONFIDENT

- WE ARE PIONEERED BY A STRONG LOCAL PRESENCE AND INTERNATIONAL EXPERTISE
- WE ARE SUPPORTED BY SOLID PARTNERS
- WE CAPITALIZE ON THE PASSION, KNOWLEDGE AND EXPERIENCE OF OUR EMPLOYEES

ضامنون عالميون يتوقعون زيادة تعرفات إعادة التأمين مطلع ٢٠٢٠ نتيجة انخفاض معدلات الفائدة المصرفية

أشارت لجنة من الخبراء إلى أن من المحتمل أن تزداد تعرفات إعادة التأمين في تجديدات ١ يناير (كانون الثاني) ٢٠٢٠، ولفتت إلى أن التكاليف المتزايدة التي يتحملها السوق نتيجة انخفاض معدلات الفائدة المصرفية التي تعيق مردود الاستثمار، يجب أن تؤدي إلى زيادة متوسط تعرفات تجديدات فروع متعددة.

وقال ستيف ليفي STEVE LEVY الرئيس والمدير التنفيذي لقسم إعادة التأمين في شركة «ميونيخ ري» MUNICH RE في برينستون بولاية نيو جيرسي، أن الحسابات التي تأثرت بالخسارة والتي سبق أن شهدت أكبر انخفاض في معدل السعر تشهد الآن أكبر الزيادات، لافتاً خلال حلقة نقاشية في مؤتمر جمعية التأمين ضد الحوادث والتأمين على الممتلكات في بوسطن إلى أن «هناك حاجة ماسة إلى الزيادات في ضوء الخسائر التي واجهتها صناعة التأمين وإعادة التأمين خلال الأعوام القليلة الماضية»، مضيفاً «أن الصناعة تحقق عائداً على رأس المال لا يكاد يفي بتكلفة رأس المال وفي الوقت نفسه، فإن تكاليف الخسارة تزداد مع الزيادة التي تشهدها التسويات الخاصة بالمسؤولية»، مؤكداً أنه «مع زيادة اتجاهات تكلفة الخسارة وانخفاض معدلات الفائدة المصرفية التي تؤثر على عوائد الاستثمار، تحتاج الصناعة حقاً إلى زيادة الأسعار على الأقل لبضع سنوات». وأشار رئيس مجلس إدارة شركة غي كاربنتر GUY CARPENTER ديفيد بريبي DAVID PRIEBE «أن زيادات الأسعار ليست «تغييراً شاملاً يحدث، بل سيتم تكييفها وفقاً لوضع كل عميل».

وقال ديفيد مارا DAVID MARRA نائب الرئيس الأول وكبير مسؤولي العمليات الاكتتابية في شركة رينيسانس RENAISSANCE RE إن تعويضات المسؤولية المتزايدة ترتفع بمعدلات لم يسبق لها مثيل من قبل، مضيفاً أن في الماضي، كان مليون دولار بمثابة تعويض كبير لأضرار حوادث المركبات، ولكن الآن في كل مرة تصطدم فيها شاحنة بشيء، فإن تعويضات المسؤولية تتراوح بين ٥ و ١٠ ملايين دولار.

وقال كبير موظفي التأمين في إفرست EVEREST مايك مولراي MIKE MULRAY، إنه بالإضافة إلى ذلك، فإن القضايا البسيطة التي كان من المحتمل أن يتم رفضها قبل بضعة أعوام من قبل قاضٍ بناءً على حكم موجز، بات يُسمح لها الآن بالمرافعة.

ولفت ليفي إلى أن شركات إعادة التأمين تشهد أيضاً ارتفاعاً في تكاليف إعادة الإعادة RETROCESSION، بعد تراجع بعض المستثمرين جراء تعرضهم لخسائر ناجمة عن الكوارث في عامي ٢٠١٧ و ٢٠١٨، مؤكداً أنه من الواضح أن هناك تشديداً في عمليات إعادة الإعادة RETROCESSION، مما سيؤدي على الأرجح إلى ارتفاع أسعار هذه الإتفاقات.



STEVE LEVY
MUNICH RE



DAVID PRIEBE
GUY CARPENTER

خبراء يصدون ارتفاع طلبات إجراء فحوص طبية لمطالبات تعويض العمال بسبب زيادة الوعي باضطراب ما بعد الصدمة

أعلن خبراء أن طلبات إجراء فحوص طبية لمطالبات تعويض العمال الذين يعانون حالة نفسية آخذة في الارتفاع، ويعزى ذلك جزئياً إلى زيادة الوعي باضطراب ما بعد الصدمة وزيادة عدد العمال الذين يسعون للعلاج من الاكتئاب والقلق بالتزامن مع إصابة جسدية، مشيرين إلى أنه في حين يصعب تحديد الأرقام الدقيقة لاختلاف الزيادات باختلاف الولاية، فإن الفحوص الطبية الخاصة بالأمراض النفسية غالباً ما تكون أكثر تكلفة، الأمر الذي يؤدي إلى ارتفاع تكاليف تعويض العمال.

ويختلف حجم التقييمات النفسية والظروف التي تدفع فيها عن طريق تعويض العمال حسب الولاية. وتُظهر البيانات التي جمعها معهد كامبريدج لأبحاث تعويض العمال WCRI أن جميع الولايات باستثناء ١٦ ولاية تقبل مطالبات العمال المتعلقة بإصابات عقلية في حالة عدم وجود مرض جسدي.

وأوضحت أمي بيلتون إحدى المساهمات في مكتب Kinzie & Lowry، الذي يمثل أرباب العمل في ما يتعلق بمطالبات تعويض العمال التي غالباً ما تنجم عن الإصابات أو أعمال العنف، أن المطالبات المتعلقة بالإصابة العقلية، سواء كانت مرفقة بمطالبة بدنية أو قائمة بذاتها، أصبحت تشكل مشكلة متزايدة في مطالبات تعويض العمال المتنازع عليها، مضيفاً أن اضطراب ما بعد الصدمة هو حالة شائعة على نحو متزايد في المطالبات، لكن غالباً ما يتم إضافتها لاحقاً، والتي يقول أصحاب العمل أنها يمكن أن تكون محاولات لإطالة المطالبة. «يحصل الأشخاص على علاج أكثر مما اعتادوا عليه، ومن خلال ممارستي في إلينوي، أرى أن الكثير من الحالات يكون البدء فيها بشكل شرعي ومن ثم يتحول إلى سوء المعاملة، وهذا هو السبب في أن الفحوص الطبية المستقلة يتم طلبها كثيراً».

وقالت السيدة بيلتون أن هناك عنصراً آخر في التحقيق في مطالبات تعويض العمال، وهو يشق طريقه بشكل متزايد إلى الساحة النفسية ألا وهو عامل المراقبة. وتناولت حادثة وقعت مؤخراً تعرض فيها رجل لهجوم في العمل، وهي مطالبة تم التحقق منها، لكن الرجل قام لاحقاً بإضافة مكون من اضطراب ما بعد الصدمة إلى مطالبته، قائلاً أنه لا يستطيع مغادرة المنزل نتيجة عامل الخوف ولذلك لا يمكنه مزاوله عمله.



DAVID MARRA
RENAISSANCE RE

RISE ABOVE THE COMPETITION

with Assist America

Our global emergency assistance program is a powerful enhancement that distinctly sets your company apart from the competition. With our emergency services attached to your product offering, you stand out from competitors and are better equipped to increase market share and revenue, growing existing premiums.



With Assist America:

- Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies
- Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit
- Minimize the medical impact of international claims through early intervention and streamlined case management
- Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world
- Provide clients with the right tool to alleviate risk, responsibility and liability factors associated with business travel
- Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution

Contact us today to learn about how Assist America can help you grow profitable business!

jbreiss@assistamerica.com | ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859 | +961 70 868 648



[assist america](http://www.assistamerica.com)

www.assistamerica.com

Download the Assist America Mobile App



«ستاندرد أند بورز» تعدل تصنيفات Argo Group

أعلنت «ستاندرد أند بورز» S&P عن تعديل نظرتها لشركة Argo Group US وفروعها التشغيلية الأساسية من الإيجابي إلى الاستقرار، لكنها قالت أن مشكلات الحوكمة المحتملة ستبقى «متراكمة» من وجهة نظرها بشأن جدارتها الائتمانية.

ويأتي هذا التطور بعد أن أكدت Argo Group أنها تلقت مذكرة استدعاء من لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية SEC بشأن ممارساتها المتعلقة بتعويض الرواتب التنفيذية، لافتة إلى أن مديريها المستقلين يجريان الآن مراجعة للحوكمة والتعويضات.

وأشارت «ستاندرد أند بورز» في بيان إلى أن النظرة المستقرة تعكس توقعاتها بأن الشركة ستواصل إحراز تقدم في مبادراتها الاستراتيجية، والتي ستحافظ على مركزها التنافسي القوي ورسملة قوية للغاية. وقالت «ستاندرد أند بورز» ان تصنيفات BBB- للمصدر طويل الأجل لشركة Argo Group US والقوة المالية A- طويلة الأجل والتصنيفات الائتمانية للشركات التابعة العاملة في Argo US قد تم تأكيدها.

وأشارت «ستاندرد أند بورز» في بيان إلى أنه يمكن تخفيض التصنيفات في العامين المقبلين إذا كان هناك تطور سلبي مادي ينشأ من مراجعات الإدارة والكشف الحالية، أو إذا كانت نتائج Argo التشغيلية أضعف بكثير من التوقعات أو أسوأ بكثير من نظرائها، مشيرة إلى أنها تفكر أيضاً في رفع المستوى إذا اختتم تحقيق لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية ومراجعات مجلس الإدارة دون أي نتائج ذات مغزى.



KEVIN REHNBERG

Argo

٤.٤ مليار دولار قيمة صفقات عمليات الدمج والاستحواذ المعلنة في قطاع التأمين العالمي

أفاد تقرير صادر عن شركة PWC ان إجمالي قيمة صفقات عمليات الدمج والاستحواذ المعلنة في قطاع التأمين بلغ ٤.٤ مليار دولار في الربع الثالث من عام ٢٠١٩ عبر ١٣٢ صفقة.

وأظهرت بيانات PWC ان حجم الصفقات ثابت تقريباً مقارنة بـ ١٣٤ صفقة في الربع الثالث من عام ٢٠١٨ و ١٢٩ صفقة في الربع الثاني من عام ٢٠١٩. وذكر التقرير أن نشاط الصفقات في بداية الربع الرابع يعزز التوقعات بنهاية قوية لهذا العام.

وقال التقرير أن الغالبية العظمى من حجم الصفقات للربع الثالث كانت في القطاع الفرعي لوسطاء التأمين، حيث «الاهتمام المستمر بالدمج يوجب المنافسة بين اللاعبين المدعومين من القطاع العام والأسهم الخاصة». وكالعادة، كانت تفاصيل كثيرة من هذه المعاملات سرية من دون الكشف عن الشروط.

وأشار التقرير إلى أنه من المرجح أن تستمر عملية الدمج في القطاع الفرعي لوسطاء التأمين في زيادة حجم الصفقات، حيث تبحث شركات التأمين والوسطاء عن فرص لتعزيز وإيجاد قنوات توزيع جديدة لمنتجاتهم، لافتاً إلى أن صفقات الربع الثالث تشمل عملية استحواذ شركة Sedgwick Claims Management Services على مجموعة York Risk Services في يوليو (تموز) مقابل مبلغ لم يكشف عنه.



Sompo Japan Nipponkoa تطلق نهاية مارس المقبل وثيقة تأمين ضد الفيضانات

تدفع في اليوم نفسه من وقوع الفيضان

تخطط شركة Sompo Japan Nipponkoa للتأمين لتقديم، بحلول نهاية مارس ٢٠٢٠، وثيقة تأمين ضد الفيضانات للشركات تُدفع في اليوم نفسه الذي تكتشف فيه أجهزة الاستشعار درجة معينة من الفيضانات. وهذه الخطوة هي الأولى من قبل شركة تأمين يابانية كبرى تعد بتقديم مدفوعات في يوم وقوع كارثة. واللافت أن وثيقة التأمين تقدم أقساطاً ومدفوعات ثابتة.

وعملت شركة التأمين اليابانية مع باحثين في مجال الوقاية من الكوارث في جامعة كيوتو لتطوير نظام استشعار يستخدم تقنية إنترنت الأشياء (IoT)، وفقاً لتقرير Nikkei Asian Review. وتم تصميم أجهزة الاستشعار منخفضة التكلفة على وجه التحديد لأغراض التأمين وتكلف كل منها حوالي ١٠٠ ألف ين ياباني أي ما يعادل ٩٢٠ دولاراً، أي حوالي عُشر الأجهزة الموجودة.

وتؤمن شركة Sompo Japan بوجود سوق في البلاد لوثائق الاستجابة السريعة هذه. وكانت قد عانت اليابان من العديد من الفيضانات في الأعوام الأخيرة، مثل تلك التي سببها إعصار هاجيس في الشهر الماضي.



Emotional intelligence. Our secret weapon.

We see human beings before we see clients. The ambitions, the worries, the genius, the quirks. It might not appear on any spreadsheet, but it's the key to building trust and making the right decisions.

That is broking done *differently.*

Speak to us for all of your (re)insurance needs:

Lockton MENA

+971 (4) 373 8777

contact@mena.lockton.com

locktoninternational.com/mena

Lockton (MENA) Limited
Regulated by the DFSA. Commercial License No. CL0970
PB 2, DIFC, PO Box 506794, Dubai, UAE.





بادن بادن BADEN BADEN

في كاربنتر استضافت ندوة حول مدى توافق صناعة التأمين وإعادة مع إحتياجات العملاء المتطورة والطروحات تناولت طولا للحد من المخاطر وإنشاء أنظمة اكتاب وتوزيع فعالة

RMS: نحن في لحظة محورية حيث تتطلب ديناميكيات سوق المخاطر وصناعتنا أن نتغير ونتكيف مع تطور التكنولوجيا في الوقت نفسه

الرئيسة التنفيذية لشركة RMS كارين وايت KAREN WHITE قالت: «نحن في لحظة محورية حيث تتطلب ديناميكيات سوق المخاطر وصناعتنا أن نتغير ونتكيف مع تطور التكنولوجيا في الوقت نفسه، بحيث يمكن تسخيرها بطرق جديدة لدفع التغيير بفعالية»، مشيرة إلى أن الابتكار القائم على التكنولوجيا يعد ركيزة أساسية لإدارة دورة حياة المخاطر المتطورة بشكل أفضل وتقديم قيمة أكبر للعملاء، حيث إننا نتأثر بتأثيرات الطقس المتطرف وتغير المناخ والكوارث التي من صنع الإنسان والتحول في القيمة من الأصول الملموسة إلى الأصول غير الملموسة والمخاطر الناشئة مثل الإنترنت مع اتجاهات المسؤولية والتقاضى، مؤكدة أن هذه الأنواع من اضطرابات السوق تخلق فرصاً جديدة وتفتح الباب أمام نماذج عمل جديدة.

LLOYD'S: حجم التحدي الذي نواجهه كبير جداً

ونظر جون هانكوك JOHN HANCOCK مدير إدارة الأداء في لويديز LLOYD'S في كل من التحديات والفرص التي ولدتها الثورة الصناعية ٤,٠ للقطاع، وحدد كيف تعالج «لويديز» الحاجة إلى دفع السوق إلى الأمام، مؤكداً أنه لا يمكننا القول أننا كصناعة تبني التكنولوجيا والثورة الصناعية ٣,٠ بالطريقة نفسها التي اتبعتها العديد من الصناعات الأخرى، مضيفاً أن حجم التحدي الذي نواجهه كبير جداً. ومع ذلك، «لدينا فرصة هائلة لتجاوز الثورة الصناعية الثالثة والمضي قدماً في اللعبة من خلال احتضان الثورة الصناعية الرابعة تماماً»، مشيراً إلى أن «لويديز» تعمل على معالجة هذا الأمر من خلال تحديد المستقبل في برنامجها الذي يوفر مخططاً لجعلها سوق التأمين الأكثر تقدماً في العالم.

SCOR: لا بد من التركيز بشكل كبير على إحتياجات ومتطلبات العملاء

وبدوره، نظر نائب الرئيس التنفيذي لـ SCOR لوران روسو LAURENT ROUSSEAU في جوانب الصناعة التي ستظل من دون تغيير خلال فترة التحول السريع هذه، لافتاً إلى أن الحاجة إلى مزيد من التطور والعمق لن تتغير بالنسبة إلى معيدي التأمين. «عندما أرى الشركات تركز على جانب المعاملات في أعمالنا، أرى أنها تغض النظر عن قدرتنا على تقديم نظرتنا العميقة للمخاطر»، مؤكداً أن العملاء سيواصلون المطالبة بأسعار أفضل، وبالتالي لا بد من التركيز بشكل كبير على إحتياجات ومتطلبات العملاء.

استضافت شركة «غي كاربنتر» GUY CARPENTER إحدى شركات مارش ومكليمان MMC، ندوة حول إعادة التأمين في بادن بادن الألمانية في ٢٠ أكتوبر (تشرين الأول) الماضي. وطرح الندوة، التي تقام للسنة الحادية عشرة، السؤال التالي: هل قطاع إعادة التأمين جاهز للثورة الصناعية الرابعة ٤,٠؟ الاتجاه الحالي للأتمتة وتبادل البيانات في تقنيات التصنيع.

وشارك في الندوة كبار الشخصيات في الصناعة الذين درسوا مدى توافق صناعة التأمين وإعادة التأمين مع إحتياجات عملائها المتطورة بسرعة، في وقت أصبحت فيه الشركات أكثر كفاءة وأكثر ترابطاً من أي وقت مضى، وما إذا كان القطاع يحتضن ثورة التكنولوجيا بالكامل.

GUY CARPENTER: كمية ونوعية البيانات المرتبطة بقطاع الثورة الصناعية ٤,٠ يجب أن تتيح عمليات اكتابية أكثر دقة

بدء النقاش كان مع جيمس ناش JAMES NASH الرئيس التنفيذي لشركة غي كاربنتر الذي سلط الضوء على دور التقنيات في إحداث تغيير جذري لخصائص المخاطر التي تتحملها صناعة التأمين وإعادة، في الوقت الذي تعمل فيه جنباً إلى جنب مع فرص سوق ضخمة، مشيراً إلى أن كمية ونوعية البيانات المرتبطة بقطاع الصناعة ٤,٠ يجب أن تتيح عمليات اكتابية أكثر دقة، مضيفاً أن هذه الصناعة تجلب فرصاً هائلة للنمو والابتكار، فضلاً عن تعزيز فهم المخاطر وزيادة الكفاءة.

وأكد ناش أنه لاستغلال هذه الفرص بشكل كامل، نحتاج إلى تقديم حلول شاملة للحد من هذه المخاطر الجديدة وإنشاء أنظمة اكتاب وتوزيع فعالة، لافتاً إلى أن الثورة الصناعية ٤,٠ تضع المجتمعات والاقتصادات على أعتاب واحدة من أهم فترات التغيير، ويجب علينا العمل مع مقدمي رأس المال للمساعدة في فهم كيف من المحتمل أن تتطور المخاطر بحيث يكون للمجتمعات والاقتصادات ثقة في نشر رأس المال في معايير المخاطر المقبولة.

RENAISSANCE RE: تسخير التكنولوجيا لدعم عملية التبسيط وتقليل الأزدواجية والأتمتة وفعالية التكلفة وشبكات توزيع أكثر بساطة

بدوره، تطرق نائب الرئيس الأول والمدير التنفيذي للمخاطر في رينيسانس ري RENAISSANCE RE إيان براناغان IAN BRANAGAN إلى الإمكانيات الهائلة التي تتيحها التكنولوجيا لتعزيز الكفاءة بشكل كبير، مشيراً إلى أن سلسلة الإمداد في صناعة التأمين لا تزال تتعثر بسبب أوجه القصور القديمة والتكاليف والأزدواجية وضعف التكامل، مؤكداً أن هناك إمكانية كبيرة للتغيير الإيجابي إذا نظرنا إلى سلسلة التوريد بطريقة شمولية وكنظام متكامل، تسخير التكنولوجيا لدعم عملية التبسيط، وتقليل الأزدواجية، والأتمتة، وفعالية التكلفة، وشبكات توزيع أكثر بساطة.

Global Reach, Local Knowledge

**4 continents
52 countries**

Barents Re through its Unit Barents Risk Management operates and writes in the International Market both Treaty & Facultative Business



www.barentsre.com

● Panama ● Miami ● Paris ● Beirut

فاتورة أعمال التخريب في هونغ كونغ تتكبدها الشركات المتضررة لمحدودية تغطيات أخطار الشغب



وعلى المدى القريب، تتوقع شركات التأمين في هونغ كونغ زيادة في الطلب على تغطية أضرار الشغب.

وأشار محام يعمل في قطاع التأمين لدى شركة محاماة عالمية الى أن الأضرار المالية الإجمالية الناجمة عن هذه الأحداث ستكون كبيرة للغاية، مؤكداً أن شركات التأمين غير مستعدة لشيء من هذا القبيل. «لذلك سترى ارتفاعاً حاداً في الدعاوى القضائية حول ما يتم تغطيته وما لا يتم تغطيته، بالإضافة إلى الضغط على أرباح شركات التأمين بسبب الزيادة في تسويات المطالبة وانخفاض دخل الأقساط».

ولا يمكن تحديد الأثر المالي للاحتجاجات مع استمرار الاضطرابات، لكن اثنين من المديرين التنفيذيين العاملين في قطاع التأمين قالوا إن التزامات شركات التأمين قد تصل إلى ملايين الدولارات.

وكانت قد جرت تظاهرات مناهضة للحكومة في كل نهاية أسبوع تقريباً منذ ٩ يونيو. وتبادلت شرطة مكافحة الشغب والمتظاهرون القنابل المسيلة للدموع والقنابل الحارقة، بينما كانت مسيرة غير شرعية قد انحدرت إلى الفوضى، حيث تحطمت المئات من المتاجر واستهدفت البنوك الصينية ومحطات المترو.

وقالت شركة بست مارت ٣٦٠ القابضة المحدودة أن ٥٩ من متاجرها تعرضت لأضرار أثناء الاحتجاجات، مؤكداً أنها تتناقش مع شركة التأمين الخاصة بها حيال هذا الموضوع وفي حال رفض شركة التأمين التعويض، فقد تكون المجموعة مطالبة بتحمل الخسائر الاقتصادية. ولفتت شركة موديز للتصنيف الائتماني إلى أن الأضرار التي لحقت بمحطات المترو التابعة لشركة MTR Corp Ltd قد لا تتم تغطيتها بالكامل.

أشار عاملون في صناعة التأمين إلى أن الشركات في هونغ كونغ ستدفع على الأرجح فاتورة أعمال التخريب التي ارتكبت خلال الأشهر الأربعة الماضية خلال أكثر الاحتجاجات عنفاً في الإقليم، لا سيما أن عدداً قليلاً منهم قام بشراء تغطية تأمينية لأضرار الشغب RIOT DAMAGE.

وعانت الشركات الكبيرة والصغيرة من تحطم النوافذ والكتابات على الجدران، وحتى إطلاق النار من قبل نشطاء قلقين من أن الحكومة المركزية في بكين تمارس سيطرة متزايدة على المنطقة الإدارية الخاصة على حساب الحريات الديمقراطية.

وكان عرض لافتة داعمة للشرطة، التي اشتكى المحتجون من قساوتها، كافياً لمشاهدة متجر ألعاب فيديو صغير في غرب الأقاليم الجديدة يتعرض للتخريب أربع مرات هذا الشهر.

«لا أعرف ما إذا كنت سأحصل على تعويض تأميني»، قال مالك المتجر... هناك إمكانية عدم حصولي على تعويض لأن الضرر ناجم عن الاضطرابات الاجتماعية، ولا أعتقد أن أضرار الشغب يتم تغطيتها».

وفي حين أن الشركات تغمر شركات التأمين بمطالبات لمثل هذا النوع من الضرر، فمن المحتمل أن يتم تعويض القليل منها بالكامل لأن أكثر التغطيات المطلوبة في هونغ كونغ تتضمن فقط الحماية من أخطار الحريق والكوارث الطبيعية. ولفت عاملون في الصناعة إلى أن تغطية الاضطرابات المدنية، وخصوصاً المتعلقة بالشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، أمر غير شائع.

وتعد هونغ كونغ سوقاً مربحة لشركات التأمين العالمية، حيث تصل أقساطها المكتتبة كنسبة مئوية من إجمالي الناتج المحلي حوالي ١٦ إلى ١٨ في المئة، وبالتالي تأتي في المرتبة الثانية بعد تايوان في منطقة آسيا والمحيط الهادئ.

The greatest challenge in the industry is understanding risk to help educate clients

The industry is facing a number of key challenges over the next few years-but ArgoGlobal is well-placed to handle them, **Matt Harris**, group head of international operations at the company declared.

"We are focused on the performance of Syndicate 1200, our Lloyd's platform", Harris said.

"We've taken a number of very positive actions over the past 18 months to improve that business and to drive an improvement in margins out of that platform".

Harris proclaimed that over the next 12 months we'll see some of new well-established market entrants forming new distribution in a market that is already quite crowded with distribution alternatives.

Harris thinks it will be interesting to see how these players differentiate themselves and whether they use digitisation to lower friction costs.

However, he said, the greatest challenge in the industry, outside of cyber, is keeping multiple steps ahead when it comes to understanding risk, so that they can help educate clients.

In the cyber space, he said, the challenge is around understanding the kind of exposures businesses have. Most carriers now have established business verticals with underwriting expertise.

"ArgoGlobal is no different, with some very strong underwriters now beginning a cyber push" he said.

"It's going to be a key growth area for the industry through the next two to three years, and it will be interesting to see what kind of events emerge", **Harris** concluded.



Matt Harris

The **POWER** of **PARTNERSHIP**

When you seek new paths to success, you need a partner that has a firm grasp of your business. At Aon Benfield, we build the close relationships required to propel your firm forward and gain a foothold in profitable environments. **Find out more at aonbenfield.com.**

٦,٣ مليار دولار إجمالي ألساطها المكتتبه في ٩ أشهر أرباح RSA ترتفع بقوة على مدار ٢٠١٩

أشارت شركة التأمين البريطانية RSA الى أن أرباحها الاكتتابية قد ارتفعت بقوة على مدار العام، لكن صافي الألساط المكتتبه كان ثابتاً بعد أن قطعت الشركة أجزاء من أعمالها، ما أدى الى ارتفاع أسهمها. ولقت الرئيس التنفيذي ستيفن هيبستر الى القيام هذا العام بالأمر التي سبق وخطط لها، مضيفاً أن الشركة شهدت تحسناً في أرباحها الاكتتابية في المناطق المتواجدة فيها. وبقي صافي ألساط المجموعة المكتتبه، الذي تقدر قيمته بـ ٤,٩ مليار جنيه إسترليني أي ما يعادل ٦,٣ مليار دولار، ثابتاً عموماً، مقارنة بالأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠١٨. وارتفعت أسهم RSA بنسبة ٣,٤ في المئة الى ٥٥٠ بنساً، ما جعلها واحدة من أفضل الشركات أداءً في مؤشر فوتسي 100 FTSE. يذكر ان للشركة مكتب إعادة في مركز دبي المالي RSA / DIFC ويديره CHRIS RILEY.



ستيفن هيبستر

RSA

التصويت لتجديد برنامج تأمين مخاطر الإرهاب بصيغته المعدلة المتضمنة الهجمات السيبرانية

صوّت أعضاء لجنة الخدمات المالية في مجلس النواب الأمريكي على القانون رقم ٤٦٢٤، وهو قانون التجديد لبرنامج تأمين مخاطر الإرهاب TRIA لعام ٢٠١٩، بصيغته المعدلة. ويتطلب مشروع القانون المعدل الذي تم عرضه في المجلس لتوسيع دعم التأمين ضد الإرهاب الفيدرالي تقريراً من مكتب محاسبة الحكومة الأمريكية «عن مخاطر الإرهاب السيبراني، فضلاً عن إعداد تقارير الخزانة كل سنتين تتضمن بيانات مفصلة عن أماكن العبادة». ووفقاً لنص مشروع القانون، يجب أن يحلل التقرير السيبراني نقاط الضعف والتكاليف المحتملة للأضرار التي سوف تسببها الهجمات الإلكترونية على البنية التحتية الأمريكية. وقال نات فينيكي، نائب الرئيس الأول للجمعية الأمريكية للتأمين ضد الخسائر والتأمين على الممتلكات أن «تصويت الحزبين خطوة إيجابية الى الأمام لضمان وجود برنامج TRIA من دون الإخلال بالسوق والمستهلكين». يوفر TRIA الحماية الاقتصادية الحيوية من أعمال الإرهاب التي لا تزال الشركات من جميع الأحجام تعتمد عليها في خطر الإرهاب، ولا يزال برنامج TRIA ضرورياً لتعزيز الاستقرار الاقتصادي قبل الهجوم وبعده. ويحث مجلس النواب بكامله لتناول وتمير مشروع القانون هذا بسرعة. وأشار جيمي غراندي، نائب الرئيس الأول للشؤون الحكومية لشركة NAMIC الى أن «برنامج TRIA كان جزءاً أساسياً من الحفاظ على الأمن الاقتصادي القومي منذ تأسيسه في أعقاب هجمات ١١ سبتمبر (أيلول)»، مضيفاً أنه من الضروري أن يتحرك الكونغرس بسرعة لإرسال مشروع قانون لجنة الخدمات المالية الى مكتب الرئيس للتوقيع عليه في أقرب وقت ممكن.



CHRIS RILEY

RSA

Sedgwick لخدمات إدارة المطالبات تطلق برنامج رعاية الأزمات

أعلنت شركة Sedgwick لخدمات إدارة المطالبات عن إطلاق برنامج رعاية الأزمات crisis care program لخدمات إدارة الحالات الميدانية في مجال تعويض العمال. وقال مدير المطالبات في بيان ان برنامج رعاية الأزمات سيوفر دعماً على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع وموارد شاملة لإدارة جميع جوانب الرعاية في أعقاب حدث عنيف في مكان العمل أو حادث كارثي أو وضع سريري معقد. وهذا البرنامج متاح للعملاء الذين يستخدمون خدمات Sedgwick لإدارة الحالات الميدانية وهو مصمم للإصابات الكارثية، بما في ذلك إصابات الدماغ، النخاع الشوكي، الحروق الشديدة، الصدمات المتعددة، العنف في أماكن العمل، وحالات الإصابات الجماعية. وبعد الأزمة أو الأحداث الصعبة، سيتم تنسيق الرعاية والخدمات هاتقياً من خلال ممرضة رعاية الأزمات خلال فترة الاستجابة للأزمة، مع قيام الممرضات بتقييم الوضع في الوقت الفعلي ومنح الموارد المناسبة. وتشمل هذه الموارد الممرضات الميدانيات وأخصائيي الصحة السلوكية في الموقع وخبراء المعدات الطبية والأطباء وإمكانية الوصول إلى مرافق الرعاية.

الصين خصصت منطقة جديدة فيها للتجارة الحرة شانغهاي تتطلع لأن تصبح مركزاً عالمياً لإعادة التأمين

صرّح نائب عمدة شانغهاي وو تشينغ Wu Qing، أن هدف شانغهاي أن تصبح مركزاً عالمياً لإعادة التأمين سيقدّم العديد من المزايا الفريدة، وأشار إلى أن إنشاء مركز مالي عالمي في شانغهاي هو إستراتيجية دولية، مؤكداً السير بسرعة نحو الهدف المتمثل في بناء قوة إقتصادية عالمية بتوجيه ودعم من الوزارات ذات الصلة، مشيراً إلى أنه مع التطور الإقتصادي السريع في الصين، أصبحت صناعة التأمين في البلاد ثاني أكبر سوق للتأمين في العالم، وفي الوقت نفسه، تتمتع أسواق التأمين في العديد من البلدان المجاورة بإمكانيات كبيرة، وثمة طلب كبير على تغطيات إعادة التأمين. وأوضح تشينغ أن الدولة خصصت منطقة جديدة في منطقة شانغهاي للتجارة الحرة لبناء مركز مالي عالمي ومركز للعلوم والتكنولوجيا، وتحسين سوق رأس المال، بهدف تعزيز الإصلاح الإقتصادي وزيادة الانفتاح، وخلق مساحة جديدة لشانغهاي كمركز عالمي لإعادة التأمين.



شانغهاي

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App

ارتفاع أرباح «أليانز» إلى ٢,١ مليار يورو بنهاية الربع الثاني

أعلنت شركة التأمين الألمانية أليانز Allianz عن ارتفاع أرباحها في الربع الثاني بفضل الزيادة الكبيرة غير المتوقعة في فرع التأمين على الحياة، ما سمح لها بتأكيد توقعاتها للعام بأكمله.

وأشارت أليانز في بيان إلى أن الأرباح الصافية للمجموعة ارتفعت خلال الفترة الممتدة من أبريل (نيسان) إلى يونيو (حزيران) بنسبة ١٣,١ في المئة على أساس سنوي لتصل إلى ٢,١ مليار يورو أي ما يعادل ٢,٣ مليار دولار. ونمت إيرادات الشركة بنسبة ٦,١ في المئة، لتصل إلى ٣٣,٢ مليار يورو، مقابل زيادة في الأرباح بنسبة ٥,٤ في المئة لتصل إلى ٣,٢ مليار يورو.

وشهدت وحدة التأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث نمواً في المبيعات بنسبة ٧,٣ في المئة. وفي الوقت نفسه، شهد قسم إدارة الأصول في أليانز نمواً في حجم الأموال التي يديرها نيابة عن الآخرين إلى مستوى قياسي بلغ ١,٦ تريليون يورو تقريباً.

وبالنظر إلى العام بأكمله، تهدف شركة التأمين التي تتخذ من ميونخ مقراً لها إلى تحقيق أرباح تشغيلية تبلغ ١١,٥ مليار يورو.

يذكر أن رئيس مجلس إدارة ALLIANZ SNA والرئيس التنفيذي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لمجموعة ALLIANZ هو انطوان عيسى.



Oliver Bate

ALLIANZ

«أليانز» تستحوذ على «سولامريكا» مقابل ٥٩٠ مليون جنيه استرليني

وافقت شركة أليانز Allianz، عملاق التأمين الألماني، على الاستحواذ على أنشطة تأمين السيارات والتأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث في شركة سولامريكا البرازيلية للتأمين مقابل ٣ مليارات ريال برازيلي (حوالي ٥٩٠ مليون جنيه استرليني).

ومن المرجح أن تستحوذ أليانز على حصة سوقية ١٥ في المئة في قطاع تأمين السيارات و٩ في المئة في تأمين الممتلكات والحوادث في البرازيل.



انطوان عيسى

ALLIANZ

محكمة استئناف تحمّل شركة بناء مسؤولية سقوط جسر لم تحدد مدى تحميله بعد نزع دعواته

رفض القاضي خوليو فوينتيس في محكمة استئناف الدائرة الأميركية الثالثة في فيلادلفيا مراجعة قرار اللجنة في قضية شركة فرانسييس بالو Francis Palo ضد وزير العمل، ووجد أن الأدلة الجوهرية تدعم قرار قاضي القانون الإداري بأنه في ما اتخذت الشركة خطوات وإجراءات معينة لكانت منعت الانهيار الذي أصاب عاملين. والتمست شركة Francis J. Palo، وهي شركة إنشاءات، مراجعة قرار لجنة مراجعة الصحة والسلامة المهنية OSHRC بأن الشركة انتهكت إرشادات السلامة في مكان العمل.

وفي التفاصيل، كان لدى شركة بالو عقداً من قبل وزارة النقل في بنسلفانيا PDOT يقضي بهدم وإعادة بناء جسر في ريدجواي، بنسلفانيا. ودعت خطة إعادة الإعمار التي اقترحتها الشركة، والتي وافقت عليها PDOT، إلى هدم وبناء الجسر على مرحلتين لعدم عرقلة حركة المرور من جانب بينما يتم إعادة بناء الطرف الآخر.

وعندما عملت الشركة على نزع أجزاء من الجسر، انهار نصف الجسر وسقطت حفارة وعاملان أثناء الانهيار وأصيب الاثنان. ورأى محقق في إدارة السلامة والصحة المهنية OSHA في الولايات المتحدة أن شركة البناء انتهكت إرشادات OSHA من خلال إيقاف حفارة على الجسر من دون التأكد من أن لديها قوة كافية لدعمها. طعن بالو في الاقتباس على أساس أنها تفنقر إلى المعرفة المطلوبة بالانتهاك. وخلص قاضي قانون إداري إلى أن بالو فشلت في «بذل جهود حثيثة إلى حد معقول» لتقييم قوة الجسر. عندها ناشدت بالو اللجنة التي رفضت مراجعة القضية. وثم تقدمت شركة البناء بطلب استئناف إلى محكمة استئناف الدائرة الثالثة بالولايات المتحدة.

ورفضت محكمة الاستئناف التماس بالو لمراجعته وأكدت قرار القاضي الإداري. ورأت المحكمة أن القاضي الإداري لديه أدلة قوية لاستنتاج أن شركة البناء لديها معرفة ببناء بهذه القضية. وشهد المدراء التنفيذيون في بالو بأنهم علموا ووافقوا على استخدام حفارة على الجسر، وعرفوا أن وزن المعدات كان حقيقة مهمة يجب مراعاتها. ووجد القاضي الإداري أن الشركة لم تتخذ، مع ذلك، إجراءات لتحديد ما إذا كان الجسر يمكن أن يتحمّل الوزن بعد تحطيم ونزع بعض دعوماته، وكان من الممكن أن تكتشف وتدرج ذلك من خلال الإجهاد المعقول.

وعلى الرغم من أن بالو جادلت بأن القاضي الإداري ارتكب أخطاء في التعامل مع الأدلة أثناء الجلسة، إلا أن محكمة الاستئناف لم توافق، ولم تجد أي دليل على أن قبول أدلة معينة كان من شأنه أن يغير نتيجة القضية.





شركة الجدارة العالمية لوساطة التأمين
Jadara Alalamia Brokerage Co

خبراتنا
50 عاماً
في
مجال
التأمين

قيمتنا الخمسة

Our Five Values

- | | | |
|-----------------|---|-------------|
| الكفاءة | 1 | Competence |
| النزاهة | 2 | Integrity |
| أخلاقيات المهنة | 3 | Ethics |
| المصداقية | 4 | Credibility |
| الثقة | 5 | Confidence |

+966118101657

jabroker.com jabrokerksa

sales.office@jabroker.com

TOP TPA COMPANIES IN MENA

تنشر «البيان الاقتصادية» إحصاء عن شركات إدارة نفقات التأمين الصحي TPA في منطقة الشرق الأوسط وهي المرة الأولى التي تقوم بها جهة إعلامية أو رسمية بنشر الأرقام المذكورة. وهنا لا بد أن نقدر ثقة أركان شركات الـ TPA الذين زدونا بأرقامهم بشفافية تامة على أمل أن نعد في المرة المقبلة إلى إضافة معلومات وافية تكون أكثر إفادة للقارئ.



مروان مطره جي
IMPA



جورج عبد المسيح
BEST ASSISTANCE



جو بولس
NEURON / NAS



UMAIR NIZAMI
NEURON / NAS



كريستيان غريغوروفيتش
NEXTCARE



منير خرما
GLOBEMED



د. إيباد داود
CARE CARD



حازم تقي الدين
MEDSYR



رنوى حاصباني
INTERMED



طوني عيد
MEDICALE

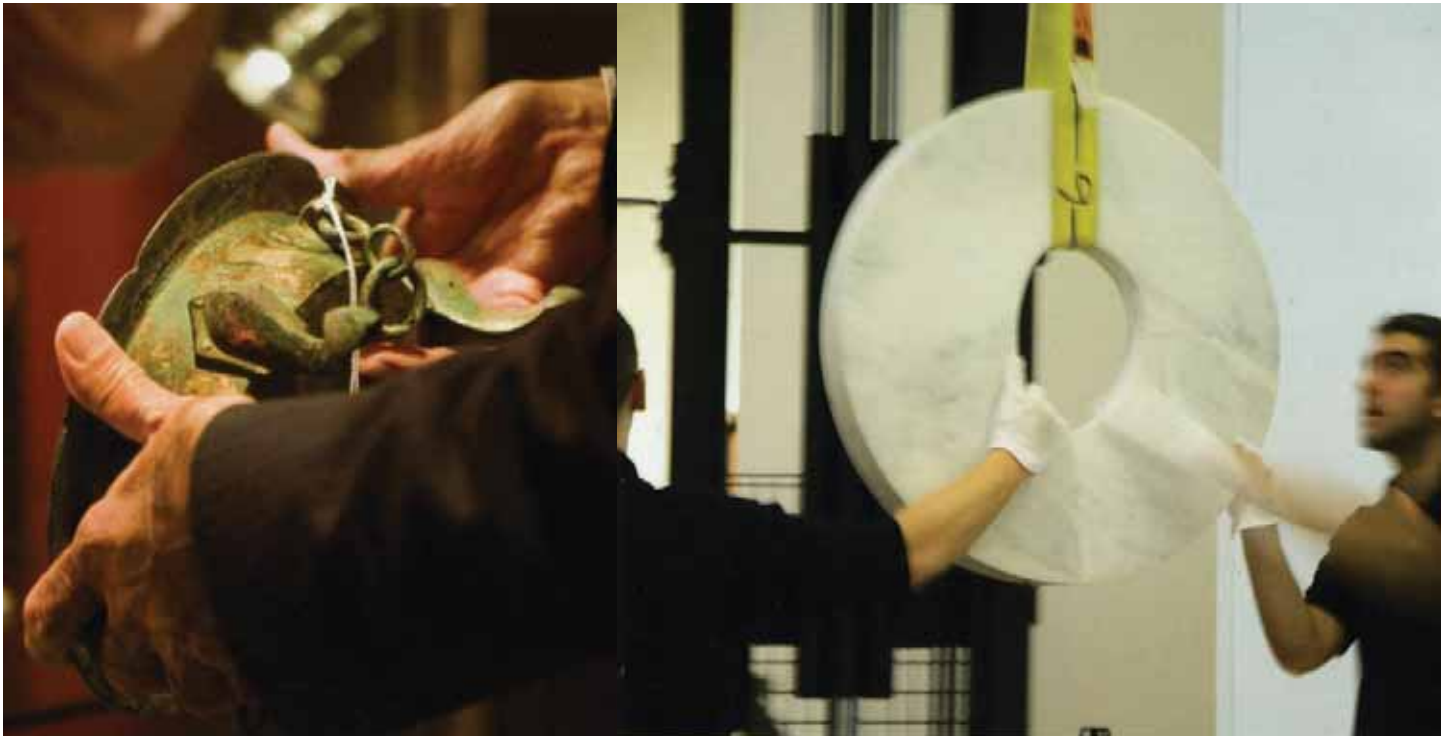


د. نذير الباتع
MEDEXA



جونى قرنبى
TOTAL CARE

COMPANY NAME	NB OF ADHERENTS	COUNTRIES OF OPERATIONS	GROWTH REVENUES
GLOBEMED	23,170,000	KSA 21,268,000 - EGYPT 902,000- SYRIA 229,000 - LEBANON 215,000- KUWAIT 171,000 - UAE 130,000 - BAHRAIN 65,000 - QATAR 64,000 - IRAQ 51,000 - JORDAN 42,000 - PALESTINE 33,000	-
NEXTCARE	+4,000,000	UAE-LEBANON - KSA-BAHRAIN - QATAR - OMAN - KUWAIT - EGYPT- MOROCCO - TUNISIA	-
NEURON / NAS	1,200,000	UAE - KUWAIT	-
BEST ASSISTANCE	359,100	LEBANON 328,600 - IRAQ 30,500 -	-
IMPA	127,100	SYRIA	-
TOTAL CARE	120,000	LEBANON	-
MEDEXA	119,000	SYRIA & JORDAN	-
MEDICAL CARE	106,000	SYRIA	-
MEDICALE	100,000	LEBANON	-
INTERMED	96,000	LEBANON	-
MEDSYR	78,500	SYRIA & IRAQ	89,900,000 SP
CARE CARD	63,100	SYRIA	-
MEDNET	N/A	UAE - KSA - JORDAN	-



Turn your insurance policy into a work of art.

We fully understand the many complex and delicate issues involved in shipping, handling, storing and exhibiting fine art and collectables. We have in the past two decades arranged for the insurance of objects in every active area of collecting for some of the leading galleries and individual collectors in the Mideast. Because we understand the risks involved, we can secure a fit to measure policy in the London market for each situation. Our practice provides expertise, responsiveness and absolute confidentiality. For more details, please contact us.

cape-ins.com

Property and Casualty • Motor • Medical • Liability • Engineering
Political and Financial Risks • Transactional Risks • Marine • Aviation • Life



«موديز» تثبت تصنيف «الكويت للتأمين» عند A3



سامي شريف

تثبتت وكالة موديز تصنيف شركة الكويت للتأمين عند الفئة A3 بنظرة مستقبلية مستقرة. وأوضحت الشركة في بيان للبورصة ان التصنيف يعكس المركز المالي القوي الذي تتمتع به الكويت للتأمين في السوق المحلي، والمستويات الجيدة للرسملة. كما يعكس تصنيف «موديز» للشركة ربحية الإكتتاب المستدامة بمتوسط نسبة تشغيل

مجتمعة تبلغ ٨٣ بالمئة على مدار ٥ سنوات كما في نهاية العام الماضي. وتعتبر الكويت للتأمين ثاني أكبر شركات التأمين من حيث أقساط التأمينات العامة، وهي تقدم خدمات التأمين على الحياة وجميع أشكال التأمين الأخرى، وكانت أرباح الشركة ارتفعت ٧٣,٥ في المئة في الربع الثاني. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد سامي شريف.

رأفت فارس رئيساً للعمليات في فنشرش فارس



عينت شركة فنشرش فارس FENCHURCH FARIS LTD رأفت باسم فارس رئيساً للعمليات COO منذ الأول من تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠١٩. وكان رأفت فارس قد انضم الى الشركة في العام ٢٠٠٤ وترأس إدارتي البحري والحياة لسنوات عدة قبل ان يعين مديراً تنفيذياً في العام ٢٠١٧.

وقبل انضمامه الى FENCHURCH FARIS في أثينا، عمل في شركة مارش MARSH في تورنتو - كندا ضمن قسم المخاطر الخاص ثم انتقل الى شركة أيون AON حيث تولى إدارة قسم التأمين على الممتلكات والمسؤولية.

الوزير المنصوري عن تعليمات التأمين على الحياة والتكافلي العائلي:

الهيئة حريصة على إيجاد منظومة تشريعية حاضنة وجاذبة على صعيد الشركات والمؤمن لهم

علق وزير الإقتصاد الاماراتي ورئيس مجلس إدارة هيئة التأمين م. سلطان المنصوري على إصدار التعليمات المتعلقة بالتأمين على الحياة والتأمين التكافلي العائلي بالقول: «إن منتجات التأمين على الحياة تشكل جزءاً مهماً ومحورياً في أعمال التأمين، حيث أنها توفر للمستفيدين من تلك الوثائق والراغبين بالدخول في استثمارات طويلة الأجل، مبالغ مستحقة الأداء عند حلول موعد استحقاق الوثيقة أو عند تحقق الخطر المؤمن منه، إضافة الى أي استثمارات تم الإتفاق المسبق على الدخول فيها وفق شروط الوثيقة». وأضاف «ان التعليمات المذكورة نظمت أحكام التأمين التكافلي العائلي، والذي يعد البديل الموازي لوثائق التأمين على الحياة التقليدي، حيث يوفر التأمين التكافلي العائلي منتجات التأمين على الحياة وفق الضوابط التي تنسجم مع أحكام الشريعة الإسلامية وذلك لمن يرغب في الحصول عليها».

وأوضح ان إصدار هذه التعليمات الشاملة جاء انطلاقاً من حرص الهيئة على إيجاد منظومة تشريعية حاضنة وجاذبة سواء على صعيد شركات التأمين، التي تمارس هذا النوع من أعمال التأمين أو على صعيد المؤمن لهم والمستفيدين من وثائق التأمين، سواء للشركات التي تمارس أعمال التأمين التقليدي أو التأمين العائلي التكافلي، بحيث تطبق التعليمات الجديدة على وثائق التأمين التي تبرم بعد نفاذ أحكام التعليمات.

الاتحاد الاردني لشركات التأمين ينظم برنامجاً تدريبياً لسوق التأمين الكويتي



نظم الاتحاد الاردني لشركات التأمين بالتعاون مع معهد الدراسات المصرفية والاتحاد الكويتي لشركات التأمين برنامجاً تدريبياً في دولة الكويت بعنوان «تأمينات مسؤولية المدراء التنفيذيين» امتد لخمس أيام تدريبية فعلية.

ويأتي هذا التعاون لتنفيذ عدد من البرامج التدريبية للعاملين في التأمين في الكويت بالتعاون مع الإتحاد الأردني لشركات التأمين وذلك في أعقاب النجاح الكبير الذي حققه الإتحاد الأردني لشركات التأمين في موضوع التدريب خلال مسيرة عمله وخاصة السنوات الثلاث الأخيرة التي شملت إطلاق خطط تدريبية سنوية بعدد من البرامج تحاكي إحتياجات العاملين في التأمين في مختلف الأسواق التأمينية العربية.

وشارك في هذا البرنامج الذي افتتح أعماله أمين عام الإتحاد الكويتي للتأمين السيد عادل الرميح ١٣ مشاركاً من سوق التأمين الكويتي وذلك من العاملين في الادارات التنفيذية ومن مختلف الدوائر التأمينية في شركات التأمين الكويتية وهي شركة البحرينية الكويتية للتأمين، شركة الخليجية للتأمين التكافلي، الشركة الأهلية للتأمين، شركة التأمين العربية، شركة الكويت للتأمين، مجموعة الخليج للتأمين.

RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM

المجلس الوطني للضمان يشرف على نفقات شركات التأمين ومقدمي الخدمات الصحية في المملكة



شباب الغامدي

المجلس الوطني للضمان الصحي السعودي (CCHI) قرر ان يشرف مباشرة على النفقات التي تدفعها شركات التأمين في مجال التأمين الصحي الالزامي. فقد اصدرت تعليمات الى مقدمي خدمات التأمين الصحي اي الاطباء والمستشفيات وشركات التأمين الصحي، والشركات الادارية، بتقديم بيانات شهرية عن المبالغ

التي انفتحت على المرضى المضمونين صحيا ونوع الخدمة بحيث تكون للمجلس صورة واضحة عن الاسعار المتداولة بين مقدمي الخدمات الطبية والاستشفائية، على ان يبدأ العمل بالنظام الجديد اعتبارا من اول سنة ٢٠٢٠. والهدف من الاشراف على الاجور وبدلات الجراحة هو مراقبة المنافسة والتحقق من انها تجري لمصلحة جمهور المضمونين لأن ارتفاع تكلفتها يؤثر على اقساط التأمين سلبا.

أبوظبي الوطنية للتأمين» تعتمد حلول تسوية المطالبات عبر «بلوك تشين» أحمد إدريس: دفعة مهمة لجهودنا نحو التحول الرقمي وتحقيق الابتكار



أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC عن شراكة جديدة مع اديندا تكنولوجيز، الشركة الناشئة المتخصصة بتكنولوجيا «البلوك تشين» والعضو ضمن برنامج «فينتك هايف» في مركز دبي المالي العالمي» لتسخير أحدث الابتكارات التقنية لتسوية مطالبات بين شركات التأمين المختلفة على مستوى الدولة. وقال الرئيس التنفيذي للشركة أحمد إدريس: «تشكل هذه الشراكة دفعة مهمة لجهود الشركة نحو التحول الرقمي وتحقيق الابتكار.

ونحن سعداء بالمشاركة في برنامج المسرعات فينتك هايف، ودعم الشركات التقنية الناشئة لتوفير حل تقني يساهم في تطوير عملية تسوية مطالبات التأمين لحوادث السيارات، كما سيعزز من كفاءة العمليات التشغيلية ويرتقي بمستوى رضا العملاء. وتتطلع شركة أبوظبي الوطنية للتأمين لعقد المزيد من الشراكات المستقبلية مع الشركات التقنية المتخصصة بتطوير الحلول الخاصة بقطاع التأمين».

التأمين الصحي الالزامي في اماره دبي: فترة الانتظار للاجانب ستة اشهر

صالح الهاشمي يشرح اسباب اعتماد فترة الانتظار للاجانب



صالح الهاشمي الرئيس التنفيذي للصحة في اماره دبي، قال ان الاجانب الذين يتقدمون بطلب التأمين الصحي للمرة الاولى في دبي سوف تطبق عليهم فترة انتظار WAITING PERIOD مدتها ستة اشهر قبل ان تبدأ شركة التأمين بتغطية مطالباتهم الصحية. وقال «ان هذا التدبير ضروري لمنع استغلال الاجانب للتأمين الالزامي الصحي في دبي، إذ يمكنهم ان يستغلوا التأمين الالزامي لتغطية امراض يعانون منها قبل صدور عقد التأمين PREEXISTING CONDITIONS ولو لم يجر إخضاعهم لفترة انتظار فإن المرضى منهم سوف يتوافدون الى دبي للحصول على تأمين الزامي يغطي الحالات المرضية السابقة لتاريخ ابرام عقد التأمين، وهذا يرفع خسائر شركات التأمين ويحملها على رفع اسعارها باستمرار والى مستويات غير مقبولة».

اضاف: «نحن في السنة الثالثة من بدء التأمين الصحي الالزامي ومعظم المضمونين صحيا حاليا اصبحوا من المضمونين القدامى وفترة الانتظار لا تشملهم».

ماكس زكار محاضراً في المؤتمر السنوي لـ IATA عن عقود تأمين النقل والتزامات شركات الشحن

شارك رئيس ومدير عام شركة كومرشل انشورنس COMMERCIAL IATA ماكس زكار في المؤتمر السنوي لجمعية IATA INTERNATIONAL AIR TRANSPORT ASSOCIATION الذي عقد في أمستردام بين ٢٩ و ٣١ تشرين الأول الماضي عن الشحن الجوي للبضائع. وحاضر زكار في جلسة «حوادث البضائع وتلافي الخسارة - فريق الإختصاصيين» التي تطرقت لمشكلات الشحن الجوي للمنتجات السريعة التلف: المنتجات الصيدلانية، الحيوانات الحية، الأطعمة الطازجة وتاريخ انتهاء صلاحيتها، الفاكهة والخضار، اللحوم ومنتجات الألبان، متطرقاً الى مدى التغطية في عقود تأمين النقل والتزامات شركات الشحن في حال حدوث أضرار بالبضائع المنقولة. وفي الختام أدلى زكار بمداخلة عن تأمين المسؤولية التي تستطيع شركات الشحن الحصول عليها من شركات التأمين.



اقساط الامارات العربية المتحدة لسنة ٢٠١٨: ١١,٩٣١ مليار دولار اميركي

تراجع اقساط السيارات بنسبة ١١,٠٦ في المئة والصحي ١,٦ في المئة

للمرة الاولى منذ عشر سنوات، سجلت اقساط التأمين المكتتبه في الامارات العربية المتحدة تراجعاً محدوداً حيث بلغ مجموع الاقساط المكتتبه خلال العام الماضي ٤٣,٧١٨ مليار درهم إماراتي (١١,٩٣١ مليار دولار اميركي) مقابل ٤٤,٨٢٤ مليار درهم اماراتي لسنة ٢٠١٧. وتبين ان اقساط التأمين على السيارات انخفضت بنسبة ١١,٠٦ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٧ وبلغت ٦,٧١٣ مليار درهم بينما انخفضت اقساط التأمين الصحي بنسبة ١,٦ بالمئة وبلغت ١٩,٠٨٣ مليار درهم اي ما يعادل ٤٣,٦٥ بالمئة من مجموع المحفظة الاماراتية.



Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions

92 000 6 262

www.tuci-sa.com



**الاتحاد
AL-ETIHAD**

Al-Khobar (Head Office)
Al Khobar-Dammam Highway
8th Floor Naser Al Hajri Tower
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia

Telephone: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8147608
Email: info@tui-sa.com

اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة الثامن للتأمين بحثت مع شركة «زين» رعايتها له في أيار ٢٠٢١



من اليمين: ماهر الحسين، د. لانا بدر، فهد الجاسم، م. ماجد سميرات، د. وليد زعرب

زارت اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة الثامن للتأمين لعام ٢٠٢١ برئاسة المهندس ماجد سميرات رئيس مجلس ادارة الاتحاد وعضوية كل من الدكتور وليد زعرب والدكتورة لانا بدر اعضاء مجلس الإدارة ومدير الاتحاد ماهر الحسين، شركة زين للاتصالات لبحث التعاون المشترك بين قطاع التأمين الأردني والشركة، إضافة الى موضوع رعاية مؤتمر العقبة المقرر عقده في نهاية شهر ايار من سنة ٢٠٢١ حيث تعتبر شركة زين من اهم الداعمين لأعمال هذا المؤتمر.

وقد كان في استقبال ممثلي الاتحاد فهد الجاسم الرئيس التنفيذي للشركة الذي اكد على عمق العلاقة بين شركة زين والاتحاد الأردني لشركات التأمين وحرصهم على أن تكون شركتهم احد الشركاء والداعمين لنشاطات وفعاليات الاتحاد وخاصة فعاليات المؤتمر الدولي للتأمين الذي ينظمه الاتحاد بشكل دوري مرة كل سنتين في مدينة العقبة.

وتقدمت اللجنة التنفيذية للمؤتمر بالشكر لشركة زين والقائمين عليها على هذه الثقة الكبيرة بالاتحاد وحرصهم على أن تكون شركتهم من بين الشركات الراعية للمؤتمر.

«بيتك للتأمين التكافلي» تطور وثائق سفر التأمين ونعيد هيكلة أسعار الوثائق تحقيقاً للتنافسية



قتيبة النصف

أعلنت شركة بيتك للتأمين التكافلي (بيتك تكافل) عن تطوير وثائقها لتأمين السفر، وإدخال تعديلات مبتكرة عليها، تحقق المزيد من المزايا للفرد وعائلته، كما تمت إعادة هيكلة أسعار الوثائق لتحقيق مزيد من التنافسية والملاءمة مع إمكانيات وقدرات شرائح العملاء المختلفة، وقد تمت زيادة البرامج لتناسب مع جميع الشرائح، بعد أن أصبحت الوثائق بلاطيني وذهبي وفضي وعادي وشنغن، وتتمتع كل وثيقة بتغطيات ومميزات من حيث المصاريف الطبية، الحوادث الشخصية ومضايقات السفر، ما يخفف على حاملها، ويجعل متعة السفر حقيقية ويكفل الأمان والراحة بشكل ملموس خلال الرحلة.

وتواصل شركة «بيتك تكافل» سعيها الدائم لخدمة عملائها من مختلف الشرائح والوصول إليهم في أماكن تواجدهم، واستخدام الوسائل التقنية الحديثة لتحقيق ذلك.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لـ KFH TAKAFUL هو قتيبة النصف .

الشركات المصرية تسعى للتوافق مع المعايير العالمية للملاءة المالية

تسعى شركات التأمين المصرية للتوافق مع المعايير العالمية في الملاءة المالية خاصة 2 SOLVENCY التي وضعتها الأسواق الأوروبية وتضمنت ٣ معايير: الكمية التي تحدد كيفية تكوين الاحتياطيات الفنية وهامش المخاطرة، الحد الأدنى لرأس المال المطلوب، ضرورة تكوين رأسمال للملاءة، وهناك معايير المحاسبة الدولية IFRS و IAS من خلال مجموعة من المعايير تحدد آليات التسجيل المحاسبي لمختلف عمليات التأمين تهدف لجعل القوائم المالية لشركات التأمين تعبر بصدق عن حقيقة وضعها المالي.

وهناك معايير الإتحاد الدولي لمراقبي التأمين في عام ٢٠٢٠، والذي تضمن مجموعة من المبادئ التي تُعنى بنظام المالية وكفاية رأس المال بما يتماشى مع المبادئ الأساسية لهذه المنظمة، وهو تدعيم الرقابة على شركات التأمين حفاظاً على حقوق المؤمن لهم، وهي تكوين مدخرات فنية كافية تقيم بطريقة حذرة وشفافة وكذلك توفير أصول كافية، قابلة للتحقيق ومقيمة بطريقة موضوعية.

«فيصل الإسلامي» يستحوذ على حصة بنك مصر في المصرية للتأمين التكافلي

استحوذ بنك «فيصل الإسلامي» على حصة بنك مصر في هيكلة ملكية شركة «المصرية للتأمين التكافلي» البالغة ٨ في المئة لترتفع حصة الأول من ٢٤,٧٥ إلى ٣٢,٧٥ في المئة.

وقالت مصادر مسؤولة ان السبب في تخارج بنك مصر من هيكل مساهمي المصرية للتأمين التكافلي - رغم تنامي مؤشر ربحيتها - مرتبط بسعي البنك للتوافق مع مقررات بازل ٣.

والمعروف ان عملية استحواذ بنك فيصل الإسلامي على حصة بنك مصر في المصرية تكافل ليست الأولى من نوعها، فقد استحوذ في وقت سابق على حصة شركتي القاهرة لصناعة الكرتون «كوباك» والشركة الإسلامية للتجارة الخارجية.

اختتام ورشة عمل غسل الأموال وتمويل الإرهاب



اختتمت أعمال ورشة عمل بعنوان غسل الأموال وتمويل الإرهاب ومهام مدير دائرة الامتثال التي عقدها الاتحاد الاردني لشركات التأمين.

وتناولت اعمال الورشة التي عقدت على مدار يوم واحد لمدة ٦ ساعات العديد من المحاور منها التعريف بغسل الأموال وتمويل الإرهاب ومراحل غسل الأموال بالإضافة إلى الفرق بين غسل الأموال وتمويل الارهاب ونتائج عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب والعناية الواجبة تجاه العملاء وتقييم وتحديد درجة المخاطر في شركات التأمين (Risk Based) Approach بالإضافة إلى تعريف مدير الأخطار ومهامه وكذلك تقرير الاشتباه Suspicious Activity Report ومناقشة الأمور الواجب الانتباه لها (مؤشرات الخطر) وكذلك تناولت موضوع الامتثال في شركات التأمين وأسس انشاء دوائر الامتثال وآلية عملها ومهامها .

وقام بتغطية جلسات ورشة العمل رافي الخوري مستشار ومدرب مكافحة غسل الأموال ومكافحة الارهاب وعضو في مركز الشفافية الأردني، لديه خبرة في مجال البنوك الاجنبية والأردنية ومجال التأمين لمدة تزيد عن ١٨ عاماً، حاصل على شهادات مهنية متخصصة بمكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب .



Looking to grow your underwriting profits?

Maybe your book is growing or changing, or you want to retain more risk yourself. Whatever your challenge, direct access to our global resources – underwriting and claims expertise, data analytics, long-range planning – might be the answer.

To learn more about how we're helping our clients grow and evolve despite the challenges of the current market environment, talk to us today.



A Berkshire Hathaway Company

S&P: AA+ | A.M. Best: A++ | Moody's: Aa1 | Fitch: AA+

Expect more from your reinsurer

GAIF من ١١ الى ١٤ أكتوبر ٢٠٢٠ في الجزائر ولقاء في بيروت ٤ و٥ يونيو ٢٠٢٠

الأهلي للتكافل تعين رئيساً لمجلس الإدارة ونائباً له



الشريف خالد مالك ال غالب



عبد الرحمن العبرة

أعلنت شركة الأهلي للتكافل عن موافقة مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» على قرار مجلس الإدارة تعيين الشريف خالد مالك ال غالب (عضو غير تنفيذي) رئيساً لمجلس الإدارة والمهندس أحمد حنفي (عضو غير تنفيذي) نائباً لرئيس مجلس الإدارة وذلك اعتباراً من ٢٧ أكتوبر/ تشرين الأول ٢٠١٩ وحتى نهاية الدورة الحالية لمجلس الإدارة والتي ستنتهي في ٣١ يونيو ٢٠٢٢. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد عبد الرحمن العبرة.



من اليسار: مجدي فرغل، نسرين علي، شكيب أبو زيد، سيد علي أوزان، يوسف بنميسيا، ابراهيم كسالي وسبع حاج محمد

قرّرت اللجنة الإعدادية للمؤتمر العام الـ ٣٣ للإتحاد العام العربي للتأمين GAIF تاريخ انعقاد المؤتمر من ١١ الى ١٤ تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠٢٠ في الجزائر. وكان أركان جمعية شركات الضمان في لبنان اجتمعوا وقرروا إحياء لقاء بيروت RENDEZ - VOUS DE BEYROUTH وعقدته في ٤ و٥ حزيران (يونيو) ٢٠٢٠.

نسبة سعودة الوظائف في القطاع ترتفع الى ٧٢,٣ في المئة

تقرير «ساما»: ١١,٨ مليار ريال الأموال المستثمرة في شركات التأمين العاملة في المملكة والأرباح الى ١٨٣ مليوناً في ٢٠١٨ مقارنة بـ ٦٨٨ مليوناً خلال ٢٠١٧

أفاد التقرير السنوي الثاني عشر لمؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» بأن حجم رؤوس الأموال المستثمرة في شركات التأمين العاملة في المملكة نحو ١١,٨ مليار ريال في عام ٢٠١٨، وإجمالي موجودات المؤمن لهم (حقوق حملة الوثائق) ٤١,٢ مليار ريال، وإجمالي موجودات المساهمين (حقوق المساهمين) ١٧,٣ مليار ريال. وأشار التقرير الى بلوغ النتائج من عمليات الإكتتاب (الأرباح التشغيلية) في قطاع التأمين ٢٩٥ مليون ريال في ٢٠١٨ مقارنة مع ٨٤٠ مليون ريال خلال العام الأسبق، والذي نتج عنه تحقيق القطاع صافي أرباح بلغت ١٨٣ مليون ريال خلال عام ٢٠١٨، مقارنة بـ ٦٨٨ مليوناً خلال العام ٢٠١٧. وعزا التقرير التراجع في حجم الأقساط الى انخفاض نشاط تأمين السيارات بنسبة ١٥,٤ في المئة بسبب انخفاض متوسط تكلفة وثيقة تأمين السيارات، وهو ما يتوافق مع أهداف الإصلاحات التنظيمية التي قامت بها «ساما» خلال عام ٢٠١٨، مشيراً الى انخفاض الأقساط المكتتب بها للتأمينات العامة خلال عام ٢٠١٨ بنسبة ١٤,١ في المئة، وبما يعادل ١٤ مليار ريال، مقارنة بنحو ١٦,٣ مليار ريال في ٢٠١٧. وبشأن حجم العاملين في قطاع التأمين، أظهر التقرير بلوغ إجمالي عدد الموظفين العاملين في شركات التأمين بالمملكة ١١,٧٢٦ موظفاً في عام ٢٠١٨ مقابل ١١,٢٧٢ موظفاً في عام ٢٠١٧، في حين ارتفعت نسبة السعوديين العاملين في شركات التأمين الى ٧٢,٣ في المئة من إجمالي القوة العاملة في عام ٢٠١٨، وبشكل تفضيلي شهدت نسبة السعوديين في المناصب الإدارية وغير الإدارية ارتفاعاً وصل الى ٥٥ في المئة و٧٦ في المئة على التوالي.

الوسيط عبر الخط الآني ONLINE BROKER:

السعودية اولى الدول العربية التي تنظم اعماله وتخصه بترخيص خاص

(ساما) SAMA مؤسسة النقد العربي السعودي (البنك المركزي) وهي المعنية بالاشراف على قطاعي المصارف والتأمين أعدت مشروعاً ينظم عمل وسطاء التأمين الذين يعملون على الخط الآني ONLINE INSURANCE BROKER ويوجب المشروع على الوسيط الذي يمارس عمله الكترونياً ان يحصل على ترخيص خاص بعد ان تتوافر لديه الشروط المطلوبة من ساما SAMA. ويمنع على (وسيط ONLINE) ان يروج لمنتجات شركة تأمين واحدة وان يكون لديه منصة يتلقى عليها طلبات التأمين وان يحصل من شركة التأمين عبر المنصة على شروط العقد المطلوب وقسط التأمين. ويقضي المشروع بأن يتخذ (الوسيط ONLINE) تدابير تقنية احترازية ضد التزوير. وهكذا تبين ساما SAMA انها متقدمة على سائر قريناتها في الدول العربية باللاحق بالركب الالكتروني في العالم، وبنقل التأمين السعودي الى عصر الثورة الالكترونية.



Embracing Cultures &
New Economic Values

broktech



www.broktech.com

AM BEST تؤكد تصنيف شركة التأمين الوطنية عند - B (Fair) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند - bb مع نظرة مستقبلية إيجابية



منال الجرار
NIC - الأردن

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الوطنية - الأردن (NIC) عند - B (Fair) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند - bb ومنحها نظرة مستقبلية إيجابية. وتعكس تصنيفات الوكالة قوة الميزانية العمومية للشركة والتي تصنف على أنها متوافقة ومتلائمة مع متطلبات الملاءة العالمية.

وتعكس توقعات AM Best بأن الرسملة المعدلة حسب المخاطر في NIC ستتحسن من عام ٢٠١٩ فصاعداً، مع

الإستفادة من توليد رأس المال الداخلي. بالإضافة إلى ذلك، تنظر AM Best بإيجابية إلى الإجراءات الحديثة التي اتخذتها إدارة الشركة لتحسين احتياطات فرع التأمين على المركبات وتقليل تعرضها لمخاطر الأصول. ولقد حققت شركة NIC أرباحاً تشغيلية إيجابية على مدار الأعوام الأخيرة، حيث بلغ متوسط النسب المجمع COMBINED RATIO لمدة خمس سنوات (٢٠١٤-٢٠١٨) ٩٤,٣ في المئة والعائد على الأسهم ٨,٨ في المئة. يذكر ان المدير العام للشركة هي السيدة منال الجرار.

«التأمين الوطنية»، راعي وثيقة التأمين في معرض الغذاء الفلسطيني أحمد مشعشع: تعزيزاً لرؤيتنا في دعم الترويج لصناعاتنا الغذائية



رعت شركة التأمين الوطنية NIC وثيقة التأمين لمعرض الصناعات الغذائية الفلسطينية «غذاؤنا ٢٠١٩» والذي نظمه اتحاد الصناعات الغذائية في قاعات متنزه البيرة.

وأكد مدير عام الشركة أحمد مشعشع «أهمية مشاركتنا بهذا المعرض كون أننا نهتم في المنتج

الفلسطيني وزيادة انتشاره بالسوق المحلية ليستحوذ على الحصة السوقية الأكبر في السوق الفلسطينية، بالإضافة الى توفير أفضل التغطيات التأمينية لكافة الشركات الفلسطينية للعمل في جو يملأه الأمان والإطمئنان من تغطية الحوادث التي قد تقع وتوقو حركة الإنتاج في الشركات الوطنية، وعليه نحن نشجع هذا النوع من المعارض كون ان الفائدة تعود على المجتمع عموماً، وهذا يعزز رؤيتنا في دعم والترويج لصناعاتنا الغذائية وللمنتج الفلسطيني، وهذا كله يعود للإرتقاء بواقعنا الإقتصادي والإجتماعي في وطننا».

ورشة عمل حول تحديات سوق المال والإقتصاد لـ «سوليدرتي البحرين» تعاوناً مع «إنجاز»



نظمت سوليدرتي البحرين، ورشة عمل بعنوان «عالم الابتكار» بالتعاون مع «إنجاز» البحرين. وذلك في جامعة البحرين بهدف تمكين وإعداد جيل المستقبل من الشباب لمواجهة تحديات سوق المال والاقتصاد.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة جواد محمد: «يسعدنا العمل مع «إنجاز» البحرين، لاحتضان المواهب البحرينية الشابة، وتحفيز موظفي «سوليدرتي» البحرين على المشاركة في البرامج التي تعزز روح العمل الجماعي والتعاون بينهم». وأضاف قائلاً: «نود أن نعرب عن شكرنا وتقديرنا لإنجاز البحرين وجامعة البحرين على هذا التعاون المثمر، من منطلق حرصهما وإلتزامهما المستمر بالتطوير والاستثمار في المواهب البحرينية الشابة».

كما علقت المديرية التنفيذية لمؤسسة «إنجاز» البحرين هناء السرواني قائلة: «كجزء من سعيها للتواصل مع الشباب وإدماج مهارات الريادة والابتكار معاً من خلال مناهج التعلم التفاعلية، يسعدنا أن نوحّد الجهود مع سوليدرتي البحرين لإنجاح هذه الورشة والتعاون بشكل مشترك من أجل تزويد الشباب بالمهارات المطلوبة من قبل سوق العمل».

سوليدرتي البحرين تحوّل خدماتها إلى «أمازون ويب» البحرين



محمد عواجي
مساعداً المدير العام لوحدة الدعم المؤسسي

أعلنت سوليدرتي البحرين، تبني الخدمات السحابية عن طريق تحويل خدماتها الإلكترونية إلى «أمازون ويب» (AWS).

وأوضح مساعد المدير العام لوحدة الدعم المؤسسي للشركة محمد عواجي: «تواصل سوليدرتي البحرين تطبيق التقنيات الحديثة والمبتكرة في التحوّل الرقمي، حيث تعتبر خدمات أمازون ويب السحابية (AWS CLOUD SERVICES)

ركيزة أساسية للتحوّل الرقمي». وأضاف: «هذا التحوّل الرقمي يتيح لنا الاستفادة من البنية التحتية الخاصة بـ «خدمات أمازون ويب» (AWS) والمتوفرة في مملكة البحرين لتقديم خدماتنا بشكل أكثر كفاءة وبمستويات أمنية عالية، بالإضافة إلى إستخدام الموارد بشكل أكثر مرونة بحسب كافة المتطلبات».



**“ DO NOT FOLLOW WHERE
THE PATH MAY LEAD.
GO INSTEAD WHERE THERE
IS NO PATH AND LEAVE A TRAIL. ”**

HAROLD R. MCALINDON



٧٢٥ ألف ريال عماني الأرباح الصافية لـ «عمان ري» في ٩ أشهر

رومل طباجة: التزام بتقديم حلول فعالة للشركاء

أعلنت شركة عمان ري Oman Re عن تحقيقها أرباحاً صافية بلغت ٧٢٥,٣ ألف ريال عماني للأشهر التسعة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، وهو ما يمثل زيادة بنسبة ٩٩,٤ في المئة، مقارنة مع الفترة نفسها من العام السابق.

ونمت المداخل الإستثمارية لتصل إلى ١,٠ مليون ريال عماني في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، متجاوزة نفس الفترة من العام الماضي (١٦٨,٥ ألف ريال عماني) والأهداف المدرجة في الميزانية للفترة المحددة.

كما حققت الشركة تحسناً ملحوظاً في النسب المجمعـة COMBINED RATIO التي وصلت إلى ٩٩,٤ في المئة في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، مقارنة مع ١٠٤,٥ في المئة في ٣٠ يونيو ٢٠١٩. وتحسنت بشكل ملحوظ الأرباح الناجمة عن عمليات الإكتتاب وحققت الشركة صافي أرباح من العمليات الإكتتابية قدره ٢١٣,١ ألف ريال عماني للربع الثالث، مما أدى إلى إجمالي صافي أرباح من العمليات الإكتتابية قدره ٣٦,٢ ألف ريال عماني لفترة التسعة أشهر.

وفي معرض تعليقه على أداء «عمان ري» للأشهر التسعة الأولى من العام، صرّح الرئيس التنفيذي رومل طباجة «بالرغم من التحديات المتمثلة في الضغوط على الأسعار وشروط السوق، إلا أن الشركة تمكنت من تحقيق ربحية أفضل مقارنة بالعام السابق، الأمر الذي يظهر المرونة في نموذج أعمال الشركة»، مؤكداً التزامهم في تقديم حلول فعالة لشركائهم في العمل في جميع الأسواق التي يتواجدون فيها.



من اليمين: بشار رؤوف و Zohaib Arshad

عمان ري تؤكد التزامها بمتطلبات عملائها

في مؤتمر سنغافورة الدولي

شارك فريق شركة عمان ري Oman Re في مؤتمر سنغافورة الدولي لإعادة التأمين في دورته السادسة عشرة SIRC بهدف تعزيز عمليات إختراق الأسواق في الشرق الأقصى والصين، ولتأكيد التزام الشركة طويل الأجل بمتطلبات عملائها، خصوصاً أنها تتطلع إلى العمل والتعاون مع الشركاء في كل ما يتعلق بالتحديات التي ستشهدها السوق خلال الفترة المقبلة.

ارتفاع عدد وثائق التأمين على المركبات في عمان الى ١,٥ مليون وثيقة بنهاية ٢٠١٨

ارتفع عدد وثائق التأمين على المركبات المسجلة في عام ٢٠١٨ في عمان بنسبة ٧,٤ في المئة، مقارنة بالعام السابق. ووفقاً للمركز الوطني للإحصاء والمعلومات، تم تسجيل ١,٥ مليون وثيقة تأمين على المركبات خلال هذا العام.

وبلغ إجمالي تسجيلات المركبات الجديدة في السلطنة حوالي ٦,٩٣٥ في يونيو ٢٠١٨، بانخفاض ٨,٢ في المئة. وهذا لا يشمل المركبات التي أعيد تصديرها أو منحت تسجيلات مؤقتة.

وانخفضت تسجيلات المركبات الخاصة بنسبة ١٢ في المئة إلى ٥٣٩٠، بينما ارتفعت تسجيلات المركبات التجارية بنسبة ٢٧,٥ في المئة إلى ١,١٤٢ في يونيو ٢٠١٨. وفي عام ٢٠١٧، بلغ عدد المركبات المسجلة في حدود ٧٨٢٥، ومن ضمنها حوالي ٥٨٥٩٦ من المركبات الخاصة.

القروض السكنية في الإمارات:

عقد التأمين على الحياة يغطي المدين حتى الـ ٧٠ من عمره

هيئة التأمين: يمكن لشركات التأمين ان تمدد العقد الى ما بعد الـ ٧٠

أصدر المصرف المركزي في الإمارات العربية المتحدة تعليمات يطلب فيها الى المصارف تسهيل عملية منح القروض السكنية من حيث مدة التقسيط وقيمة القسط. وهي تمنح مقابل رهن عقاري وعقد تأمين على الحياة، إلا ان بعض المصارف وجدت ان شركات التأمين تتوقف عن تغطية عقد التأمين على الحياة عندما يصل المضمون الى الـ ٧٠ من العمر. ولذلك قررت عدم تمديد الفترة الى أبعد من ذلك.

ان هيئة التأمين المشرفة على قطاع التأمين في الإمارات أوضحت ان للشركات حرية اختيار الفترة التي ينتهي فيها عقد التأمين على الحياة LIFE INSURANCE EXPIRY وهناك شركات توافق أحياناً على تمديد عقد التأمين على الحياة الى ما بعد الـ ٧٠ من العمر.

ولذلك يمكن للمصارف المقرضة ان تبرم عقود القروض السكنية مع أي من الشركات الـ ٦١ العاملة في الإمارات في حال كانت مدة القرض تنتهي بعد بلوغ المضمون الـ ٧٠ من عمره.

البطاقة البرتقالية هل تتحول الى بطاقة إلكترونية؟ اجتماع الجزائر بحث في الإجراءات المطلوب تنفيذها



يتابع الاتحاد العام العربي للتأمين سعيه لتحويل البطاقة العربية الموحدة للتأمين المعروفة بإسم البطاقة البرتقالية الى بطاقة إلكترونية. والبطاقة المذكورة هي عقد تأمين إلزامي ضد الغير يغطي السيارة التي تحمل لوحة عربية خلال زيارتها لدولة عربية غير تلك التي سجلت فيها. معظم الدول العربية باستثناء المملكة العربية السعودية وقعت على اتفاقية البطاقة البرتقالية التي يعود تاريخها الى سنة ١٩٧٥. وقد وجه شكيب أبو زيد الأمين العام للإتحاد دعوة لمنتدى أسواق التأمين العربية لحضور اجتماع انعقد في الجزائر من ٥ الى ٧ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٩. وحضر الاجتماع ممثلو الأسواق الآتية:

- الإمارات العربية المتحدة - البحرين - مصر - الكويت - تونس - العراق - سلطنة عمان - لبنان - ليبيا - الأردن

إضافة الى ممثل الجزائر السيد حمي توفيق، كما شارك الأستاذ ماهر الحسين، مدير الإتحاد الأردني لشركات التأمين.

وصدر عن الإجتماع بيان جاء فيه انه تمّ خلال الإجتماع البحث في الإجراءات الآتية الى تحويل البطاقة البرتقالية الى بطاقة إلكترونية. كما جرت متابعة تنفيذ التوصيات السابقة وموضوع المطالبات العالقة بين المكاتب العربية الموحدة للبطاقة البرتقالية، والتعديلات التي طرأت على قوانين التأمين الإلزامي.

39 عاماً في خدمة شركاته الأعضاء

الصندوق العربي
لتأمين أخطار الحرب



الآن

عضوية 187 شركة في 18 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبضائع وأجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب
- العنف السياسي
- الحرب للنقل على اليابسة
- الحرب ضد الأشخاص

1981

عضوية 27 شركة في 7 دول
تغطية أخطار:
- الحرب للبضائع وأجسام السفن

1991

عضوية 43 شركة في 14 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبضائع وأجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب

2019



يوسف بنميسيا
CAAT



ناصر سايس
SAA



حاج محمد سبع
CCR

SAA الجزائرية الأولى جزائرياً بحصة ٢١,٩٥ في المئة من أقطاب السوق
ارتفعت أقطاب شركة SAA الجزائرية خلال العام ٢٠١٨ الى نحو ٢٢٨,٦ مليون دولار أميركي بنمو نسبته ٤,٣٤ في المئة عن العام ٢٠١٧ لتحافظ على ترتيبها الأول بين شركات التأمين في الجزائر بحصة ٢١,٩٥ في المئة من السوق بعدما كانت نحو ٢١,٧٢ في المئة في العام ٢٠١٧. وتحسنت النسبة المجمعة COMBINED RATIO من ٨٩,٧٧ في المئة في العام ٢٠١٧ الى ٨٨,١٣ في المئة في العام ٢٠١٨ كما ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY الى نحو ٣٠٩ مليون دولار أميركي وبلغت أرباحها الصافية نحو ٢٤ مليون دولار. يذكر ان رئيس الشركة هو السيد ناصر سايس.

أقطاب CAAT ٢٠٣,٤ مليون دولار وأرباحها ٢٣ مليوناً
ارتفعت أقطاب الشركة الجزائرية للتأمينات CAAT خلال العام ٢٠١٨ بنسبة ٤,٣ في المئة، مقارنة بالعام ٢٠١٧ لتبلغ ٢٤ مليار دينار جزائري (نحو ٢٠٣,٤ مليون دولار أميركي). وبلغت الأرباح الفنية للشركة ٧,٧ مليار دينار بارتفاع ١٠ في المئة عن العام ٢٠١٧. كما ارتفعت الأرباح الصافية NET PROFIT الى ٢,٧ مليار دينار (نحو ٢٢,٩ مليون دولار أميركي). يذكر ان رئيس الشركة هو السيد يوسف بنميسيا.

تعكس ميزانيتها العمومية القوية وأداءها التشغيلي المتين AM Best تؤكد تصنيف القوة المالية لـ CCR بدرجة B+ (جيد) والمصدر الائتماني طويل الأجل - BBB مع توقعات مستقرة

أكدت AM Best على تصنيف القوة المالية لشركة إعادة التأمين المركزية CCR - الجزائر بدرجة B+ (جيد) والتصنيف الائتماني طويل الأجل - BBB مع توقعات مستقرة. وتعكس التصنيفات الميزانية العمومية القوية للشركة، فضلاً عن أدائها التشغيلي المتين.

وتستند قوة الميزانية العمومية لشركة CCR الجزائرية إلى الرسملة المعدلة حسب المخاطر والتي يتم الحفاظ عليها على أعلى مستوى كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال (BCAR). وتتوقع بست أن تبقى الرسملة المعدلة بحسب المخاطر في اقوى مستوى على المدى المتوسط، مدعومة بنسبة منخفضة نسبياً من العمليات الاكتتابية وتوليد رأس مال داخلي جيد. وفي حين شهدت CCR الجزائر نمواً مستداماً، حيث ارتفع إجمالي الأقطاب المكتتبه بنسبة ٥٥ في المئة تقريباً على مدار السنوات الخمس الماضية، ظل الأداء التشغيلي الخاص بها قوياً مدعوماً بربحية تقنية قوية وعوائد استثمار مستقرة. وأعلنت الشركة عن متوسط نسب مجمعة COMBINED RATIO لمدة خمسة أعوام (٢٠١٣-٢٠١٧) بنسبة ٧٩,١ في المئة والعائد على حقوق المساهمين بنسبة ١٠,١ في المئة. يذكر ان رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة CCR هو حاج محمد سبع.



لزهر شرف الدين

شديد ري ٤٥ سنة من التطور والتوسع افتتحت فرعاً لها في المغرب

تتابع شديد ري CHEDID RE توسعها الإقليمي حيث افتتحت فرعاً لها في المملكة المغربية، واختارت ضامناً عريقاً مديراً عاماً لفرعها هناك هو لزهر شرف الدين.

ولشرف الدين مسيرة طويلة في صناعة التأمين حيث تولى مناصب رفيعة في كل من شركة افريكا ري AFRICA RE وشركة أبو ظبي الوطنية للتأمين (ADNIC). وتعليقاً على ذلك قال فريد شديد رئيس شديد ري CHEDID RE «ان الخبرة المعمقة لشرف الدين في صناعة التأمين تساعدنا على الذهاب قدماً في توسعنا الإقليمي، والذي بدأناه من الشرق الأوسط وأوروبا وأفريقيا، والذي بدأ قبل ٤٥ سنة. وفرعنا في المملكة المغربية سوف يكون نقطة انطلاقنا باتجاه شمال وغرب افريقيا».

بدوره أبدى شرف الدين عزمه على «تعزيز الحلول التي توفرها الشركة أمام التحديات العديدة التي تنتظرها والعمل للتأقلم باستمرار مع القوانين التنظيمية للقطاع».

وتزامن تعيين لزهر مع انضمام محمد عقوب الى مجلس إدارة شديد كابيتال القابضة، وهو أحد الأسماء الوزنة في القطاع. وتجدر الإشارة الى ان لشركة «شديد ري» مكاتب في بيروت والدار البيضاء ودبي وليماسول ولندن والرياض، ويعمل فيها نحو ٢٠٠ موظف في كل أنحاء العالم. وقد صنفتها GLOBAL RE وSWISS RE واحدة من أفضل ٢٠ شركة لوساطة إعادة التأمين في العالم.



DRIVEN BY PASSION FOR EXCELLENCE





خالد السيد
APEX – مصر



ميشال حاصباني
CIG



محمد الهبري
ALIG



علي العبدغني
الإسلامية القطرية



انطوان ابو جوده
UNION NATIONALE



جينو نادر
UNION NATIONALE

مجموع موجوداتها ١,١١ مليار ريال

٥٩,٧٧٣ مليون ريال أرباح الإسلامية للتأمين حتى الربع الثالث

أعلن رئيس مجلس ادارة مجموعة الاسلامية القطرية للتأمين الشيخ عبد الله بن ثاني آل ثاني البيانات المالية الخاصة بنتائج الربع الثالث من العام ٢٠١٩، وفيها تحقيقها معدل نمو قدره ٤ في المئة في ارباح المساهمين لتصل الى ٥٩,٧٧٣ مليون ريال. وان مجموع الموجودات حقق معدل نمو بلغ ١١ في المئة عن الفترة نفسها من العام ٢٠١٨، اذ بلغ إجمالي ١,١١٠,٠٩٤ مليار ريال قطري. وقد أكد علي ابراهيم العبدغني رئيس مجموعة الاسلامية القطرية للتأمين ان الإسلامية للتأمين تعمل لتحقيق مصلحة طرفي العملية التكافلية حملة الوثائق والمساهمين وتضع نصب أعينها تقديم النموذج التطبيقي المثالي لمفهوم التأمين الإسلامي التكافلي للجميع اقليمياً وعالمياً كونها تعلم انها محط انظار وتقدير كل المنتديات التأمينية العالمية في هذا الحقل الفريد.

كونفيدانس (CIG): الأرباح ١٠٩ آلاف دولار

تبين ميزانية شركة كونفيدانس إنشورنس غروب ش.م.ل. (CIG) CONFIDENCE انها حققت خلال العام ٢٠١٨ أرباحاً بقيمة ١٦٣,٧ مليون ليرة لبنانية (١٠٩ آلاف دولار أميركي)، كما تبين ان حقوق المساهمين بلغت ٥,٩٥٠ مليون ليرة لبنانية (٣,٩٦ ملايين دولار أميركي). يرأس مجلس الإدارة جبرائيل حجار ويتولى منصب المدير العام المفوض ميشال حاصباني.

٢٧ مليون جنيه أقساط APEX – مصر خلال ٩ أشهر

خالد السيد: معدلات النمو الى ١٤٤ في المئة في ٦ أشهر

حققت شركة APEX – مصر لوساطة إعادة التأمين اقساط إعادة تم إسنادها للأسواق العالمية عبر شركته بقيمة بلغت ٢٧ مليون جنيه خلال ال ٩ أشهر الأولى من العام الجاري. وقال العضو المنتدب للشركة خالد السيد: إن النتائج التي تم تحقيقها قفزت بمعدلات النمو خلال ال ٩ أشهر الأولى من العام الحالي الى ٢٠٠ في المئة مقارنة بما تم تحقيقه خلال العام المالي الماضي بالكامل. وأشار الى ان APEX حققت زيادة في حجم أقساط إعادة التأمين تتجاوز ٩ ملايين جنيه خلال ٣ شهور فقط من أول أغسطس وحتى نهاية سبتمبر، حيث بلغت قيمة أقساط إعادة التي تم إسنادها للأسواق العالمية ١٨ مليون جنيه خلال ال ٦ أشهر الأولى من عام ٢٠١٩. وأضاف ان النتائج التي تم تحقيقها خلال ال ٦ شهور الأولى من العام قفزت بمعدلات النمو الى ١٤٤ في المئة عما تم تحقيقه خلال العام المالي الماضي بالكامل، والذي كانت حصيلته ١٥ مليون جنيه فقط.

الإتحاد الوطني UNION NATIONALE فرع الإمارات في حلة جديدة:

تصنيف جيد من أ.م.بست وارباح بقيمة ٦,٣١ ملايين دولار

يتبين من ميزانية العام ٢٠١٨ التي نشرتها شركة الإتحاد الوطني للضمان العامة للشرق الأدنى ش.م.ل. UNION NATIONALE التي انتقلت أسهمها كاملة الى مجموعة ناسكو NASCO قبل ثلاث سنوات أنها ارتدت حلة جديدة وان هذه الأخيرة نجحت في إجراء تحول كبير في الوضع المالي والمهني للشركة وعززت قدراتها الفنية على نحو جعلها تحقق أرباحاً هامة بعد سنتين فقط من تسلمها إدارتها. علماً بأن ناسكو NASCO حصرت أعمال شركة الإتحاد الوطني بفرعها في الإمارات العربية المتحدة، وجعلت منها لاجاً مهماً في دولة الإمارات وذلك بعد ان مدتها بالرسملة والملاءة والسيولة، وحصلت لها على تصنيف عالٍ «جيد» من وكالة أ.م.بست A.M.BEST.

وتبين الميزانية ان الشركة حققت خلال العام ٢٠١٨ أرباحاً بقيمة ٩,٤٧٨ مليارات ليرة لبنانية (٦,٣١ ملايين دولار أميركي).
- حقوق المساهمين EQUITY: ارتفعت الى ٦٢,٩٧٣ مليار ليرة لبنانية (٤٢,٦٤٩ مليون دولار أميركي) بزيادة ٧,٦٥٤ مليارات ليرة لبنانية (٥,١٠ ملايين دولار أميركي) عما كانت عليه العام ٢٠١٧.
- أما الأصول ASSETS فقد بلغت ٢٠٤,٢٨٥ مليارات ليرة لبنانية (١٣٦,١٩ مليون دولار أميركي).
يرأس مجلس إدارة الشركة أوجين (جينو) نادر ويضم المجلس كلاً من: شركة ناسكو انشورنس هولدنغ، المحامي جواد بولس ومارك أبي عاد. يذكر ان الاقساط المكتتبة للشركة في الامارات المتحدة التي يديرها انطوان ابو جوده بلغت نحو ٨٦ مليون دولار.

ALIG ضاعفت رسملتها وحققت تحولا في النتائج

نشرت المجموعة العربية اللبنانية للتأمين ش.م.ل. (البيغ) (ALIG) ميزانيتها لسنة ٢٠١٨ وهي تبين انها حققت تحولا في النتائج كما ضاعفت رسملتها الخاصة بحيث اصبحت ٧,٧ ملايين دولار اميركي مقابل ٣,٨٧ ملايين لسنة ٢٠١٧ وذلك من خلال اعادة تقييم محفظتها من الاسهم والاصول الثابتة. وتبين الميزانية ان النتائج جاءت كالآتي:
- الارباح PROFIT: ٤,٨٩٤ مليون ليرة لبنانية (٣,٢٦ ملايين دولار اميركي).
- الاحتياط الفني لاقساط التأمين على الاخطار العامة NON LIFE TECHNICAL RESERVES: ٤٠,٩٨٦ مليار ليرة لبنانية (٢٧,٣٢ مليون دولار اميركي) وهذا المبلغ يشمل الاقساط غير المكتسبة والمطالبات العالقة. (نذكر هنا ان الشركة لا تمارس تأمينات الحياة).
- الاصول ASSETS: ٦٧,٨٨٥ مليار ليرة لبنانية (٤٥,٢٥ مليون دولار اميركي).
يرأس مجلس ادارة الشركة مديرها العام محمد الهبري. ويضم المجلس غسان الهبري (والد محمد) وطوني افرام.

UCA لبنان: الأرباح الصافية ١,٨٣ مليون دولار والعائد على حقوق المساهمين ٦,٧ في المئة



كريم حماده



عبدو الخوري



جاك صاصي

جققت شركة UCA لبنان بالرغم من الظروف الاقتصادية الصعبة أرباحاً صافية خلال العام ٢٠١٨ بلغت ١,٨٣ مليون دولار أميركي، وبلغت حقوق المساهمين ٢٧,٤٦ مليون دولار أي ان العائد على حقوق المساهمين ROE بلغ ٦,٧ في المئة.

كما ارتفعت موجودات ASSETS الشركة بنسبة ٤,٦٥

في المئة عن العام ٢٠١٧ لتبلغ ٥٤,٦٤ مليون دولار.

وبلغ الاحتياطي الفني للشركة ١٦,٥ مليون دولار أميركي (١٥,٧٥ مليون دولار لغير فرع الحياة و ٧٥٠ ألف دولار لفرع الحياة).

يرأس مجلس إدارة الشركة الضامن القدير جاك صاصي والأعضاء هم السادة عبدو الخوري، كريم حماده، الياس الخوري وفرعون انفستمنت غروب.

مرسوم توسيع عقد التأمين الإلزامي... طار

توسيع عقد التأمين الإلزامي في لبنان ليشمل الأضرار المادية، لن يرى النور في وقت قريب. ذلك ان مشروع المرسوم الذي يوسع عقد التأمين أودعه وزير الإقتصاد في الحكومة المستقلة منصور بطيش وكان ينتظر ان يصدر عن مجلس الوزراء خلال أسابيع إلا أن الإستقالة المفاجئة للرئيس سعد الحريري ألغت كل شيء كان متوقفاً بما فيه الإصلاحات التي وعد بها كما ان مجلس الوزراء لن ينعقد إلا بعد تشكيل حكومة جديدة. والحكومة الجديدة سوف تكون لها أولويات تتعلق بالتمويل أولاً ولن تتعرض الى التأمين بطبيعة الحال في هذه الظروف الصعبة.

APEX
Partner of Choice



www.apexib.com

٨,٦ ملايين دينار أرباح «الكويت للتأمين» في ٩ أشهر

سامي شريف: سجلنا حافل بالنتائج القوية مدعوماً بربحية اكتتاب

وعوائد استثمار مستقرة



أعلنت شركة الكويت للتأمين عن تحقيق صافي ربح في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠١٩ بمبلغ ٨,٦ ملايين دينار (٢٨,٦ مليون دولار). وبلغ إجمالي الأقساط التي جرى الإكتتاب بها للفترة الحالية ٢٨,٢٧ مليون دينار، مقابل ٢٧,٨٥ مليون دينار للفترة نفسها من العام الماضي. وحافظت الشركة على قوة ومثانة مركزها المالي، حيث ارتفعت حقوق المساهمين لتصل إلى ٩٨,٨ مليون دينار لهذه الفترة مقابل ٧٧ مليون دينار للفترة نفسها من العام الماضي.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف ان النتائج التي تحققت والنمو والإستقرار في جميع المؤشرات تشير الى سلامة سياسات إدارتها وتوجهاتها في تعزيز الوضع المالي للشركة وتطوير محفظة أعمال متوازنة لا تعتمد على نوع معين من الأعمال أو العملاء.

وأضاف شريف ان تلك النتائج تظهر ان الشركة أصبح لديها سجل حافل من النتائج القوية، مدعوماً بربحية اكتتاب وعوائد استثمار مستقرة رغم ارتفاع مستوى المنافسة في السوق.

وتماشياً مع رؤيتنا في تنمية الموارد البشرية للشركة، عملنا على تنظيم سلسلة من الدورات التدريبية التي تساهم في بناء قدرات الموظفين وتأهيلهم للحصول على المهارات والخبرات لمواكبة التطورات في بيئة الأعمال. كذلك نحن بصدد التركيز على تطوير التكنولوجيا التي باتت تلعب دوراً مهماً وضرورياً للنمو في تقديم خدمات التأمين.

وأضاف شريف ان الشركة حريصة كل الحرص على المحافظة على مصداقيتها وإظهار الشفافية بالتزامها بقواعد وأصول حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة أسواق المال، حيث يعرّض هذا الإلتزام مائة الوضع المالي للشركة، ويساهم في إدارة المخاطر بطريقة فعّالة، بما يتماشى مع الأهداف التي رسمت من قبل مجلس الإدارة.

١٠,٧ مليون دينار أرباح مجموعة الخليج للتأمين خلال الأشهر

التسعة الأولى من ٢٠١٩

خالد الحسن: تعكس النمو المتواصل والقدرة على حماية الأصول

وحقوق المساهمين



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين عن تحقيق صافي ربح بقيمة ١٠,٧ مليون دينار كويتي (٣٥,٢ مليون دولار اميركي).

كما ارتفعت حقوق المساهمين لتبلغ ١٠١,٤ مليون دينار كويتي (٣٣٣,٢ مليون دولار) كما في ٢٠١٩/٠٩/٣٠ بالمقارنة مع ٨٩,١ مليون دينار كويتي (٢٩٢,١ مليون دولار).

هذا وقد بلغت قيمة الأقساط المكتتبة ٨٧٤,٩ مليون دولار. وتدعيماً لأعمال المجموعة التشغيلية وحقوق حملة وثائقها، فقد تم زيادة صافي الاحتياطيات الفنية للشركة من ٤٩٣,١ مليون دولار كما في ٢٠١٨/١٢/٣١ إلى ٥٢١,٥ مليون دولار كما في ٢٠١٩/٠٩/٣٠.

وارتفع مجموع الأصول المجمعة خلال هذه الفترة ليصل إلى ٢,٤٨ مليار دولار بزيادة نسبتها ٣٣,١ في المئة عن السنة المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٣١.

وبهذه المناسبة قال الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين خالد سعود الحسن «تعكس نتائج التسعة أشهر الأولى من العام الحالي النمو المتواصل للمجموعة وقدرتها على حماية أصولها وحقوق مساهمينا، وسعيها المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائها في جميع الأسواق التي نتواجد فيها وذلك من خلال استراتيجيتنا الهادفة إلى التوسع الإقليمي وزيادة حصتنا السوقية محلياً وإقليمياً».

وأضاف «تحققت هذه الإنجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء الكرام وثقتهم بإدارة المجموعة وخدماتها وبفضل دعم المساهمين الكرام وتفاني وإخلاص موظفي الشركة والذين نتقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير».

فعالية الخليج للتأمين لمنافسات اللياقة البدنية أنجح الفعاليات

في الشرق الأوسط



نظمت فعالية الخليج للتأمين لمنافسات اللياقة البدنية الجغ Battle Fitness Festival السنة الأولى في الجزيرة الخضراء بالتعاون مع شركة Circuit + Fitness التي تولت تنظيم أكبر فعالية للياقة البدنية في المنطقة العربية.

وقد شارك في الفعالية أكثر من ٢٥٠٠ رياضي، متفرج ومتطوع من أكثر من ٤٠ بلدة. تنافس الرياضيون بين مجموعة متنوعة من الألعاب الرياضية والتي اشتملت على ألعاب القوى، كأس السوبر للفرق، سباق السارسن للعقبان وللمرة الأولى بطولة رفع الأثقال للأفراد.

وعرضت مجموعة الخليج للتأمين كشك (بوث) تفاعلي للتواصل مع الزوار والرياضيين من خلال المسابقات والأنشطة الترفيهية.

وحظي هذا الحدث بنجاح مبهور، وأعربت مجموعة الخليج للتأمين عن امتنانها لإتاحة هذه الفرصة القيمة لتكون راعياً رسمياً لهذا الحدث لدعم الرياضيين كما أعربت عن مدى تحمّل الشركة لمسؤولياتها الاجتماعية بشكل جدي لأن هدفها كمزود لخدمة التأمين هو تطوير سبل للحفاظ على صحة الشباب ولياقتهم لضمان مستقبل أفضل.

وختمت الشركة «لكتسب الرياضة التنافسية، على وجه الخصوص، شعبية كبيرة بين صفوف الشباب والشابات في الكويت خلال السنوات الماضية، وعليه فإننا نأمل مخلصين أن يعمل هذا الحدث على دعم نمط حياة أكثر نشاطاً بين هذه الشريحة من المجتمع».

نستمر
بتميزنا



حققت الخليج للتأمين الجازاً جديداً يضاف الي سجل الجازاتها الحافل بالتميز ولا سيما الجائزة الاخيرة، أفضل علامة تجارية في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا للتأمين ٢٠١٨، والتي تعد ثمرة جهودنا المستمرة في تعزيز تجربة العملاء من خلال علامة تجارية قوية لها وقعها في جميع أماكن تواجدنا إقليمياً. نعتبر علاقتنا مع عملائنا اهم ركيزة في تقدمنا الريادي في عالم صناعة التأمين.

www.gulfinsgroup.com



الكويت • مصر • البحرين • الأردن • تركيا • الجزائر • سوريا • العراق • الإمارات العربية المتحدة • لبنان • المملكة العربية السعودية

غلوب مد تستضيف ممثلين عن مجموعة زين وتقدم عرضاً حول التأمين المتناهي الصغر وبرنامج «وقايتي»



نظمت شركة غلوب مد GLOBEMED، المجموعة الرائدة في إدارة منافع الرعاية الصحية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، ندوتها السنوية لمجموعة «زين»، التي استمرت ليومين، بحضور كبار المسؤولين من شركة زين الكويت، البحرين، الأردن، السودان، جنوب السودان والعراق برئاسة **سفيان محمود**، كبير مديري قسم التأمين بالمجموعة، كما شارك فيها كبار الخبراء والمسؤولين من مجموعة «غلوب مد» برئاسة **سمير نحاس**، رئيس مجلس إدارة «غلوب مد» في سوريا والأردن والعراق.

افتتح المتحدث الرئيسي **نحاس** جلسات الندوة مقدماً عرضاً حول برامج المايكرو للتأمين أو ما يُعرف بالتأمين المتناهي الصغر المصمم لذوي الدخل المحدود. تبعه السيد **طارق صليبي**، مدير عام شركة غلوب مد البحرين، حيث أطلع الحضور على تداعيات «قوانين خصوصية البيانات الشخصية» على أرباب العمل في قطاعي التغطية الصحية والتأمين الصحي.

من جهته، عرض **كريستيان بجاني**، المسؤول الإستشاري عن نظام إدارة خدمات العملاء في غلوب مد، أبرز الخصائص المتطورة لبرنامج إدارة خدمات العملاء لخدمة العملاء المؤمنين وتوفير تجربة إيجابية لهم. إختتمت الدكتور **جورجيت الجردى**، مديرة العمليات في قسم الخدمات الصحية الدولية في «غلوب مد»، جلسات الندوة بتعريف الحضور على برنامج «وقايتي» للوقاية والعافية، برنامج الوقاية الأفضل الذي يهدف للحفاظ على صحة المؤمنين. ويشمل البرنامج مختلف خدمات الوقاية من تعزيز أهمية الصحة والعافية إلى فحوصات الكشف المبكر عن الأمراض.

«غلوب مد» تنصح بكيفية تناول الأسبرين وتذكر بسحب الأدوية المحتوية على الرانيتيدين بقرار من وزارة الصحة

تتابع «غلوب مد» رائدة الرعاية الصحية في لبنان نشر إرشاداتها فنصحت بضرورة تذكير المرضى بتناول الأسبرين قبل ساعتين على الأقل من تناول الأدوية المضادة للالتهابات غير الستيرويدية (NSAID). مذكرة بتعبير إدارة الغذاء والدواء الأمريكية (FDA) عن قلقها حيال استخدام الأسبرين مع الإيبوبروفين والنابروكسين، لأن الأدوية التي تحتوي على هذه التركيبات يمكن أن تتداخل مع النشاط المضاد للصفائح في الأسبرين. كما وأشارت «غلوب مد» إلى ضرورة سحب الأدوية المحتوية على الرانيتيدين من الأسواق، تطبيقاً لقرار وزارة الصحة العامة رقم ١٩٤٤ / ١ الصادر في ٢٤ / ٠٩ / ٢٠١٩، والذي يقضي بسحب جميع الأدوية التي تحتوي على مادة رانيتيدين من السوق اللبنانية بسبب وجود آثار لمادة أن-نيتروسوديميثيلامين، وهي مادة مسرطنة، تفوق المستويات المحددة من قبل إدارة الغذاء والدواء الأمريكية. يرجى زيارة موقع وزارة الصحة العامة www.moph.gov.lb/en/Drugs/view_recalls للمزيد من المعلومات.

كذلك تم سحب الأدوية التي تحتوي على مادة الرانيتيدين من أسواق عدة أخرى. للمزيد من المعلومات حول الموضوع، يرجى زيارة موقع إدارة الغذاء والدواء الأمريكية www.fda.gov. ناصحة جميع المرضى الذين يتلقون علاجات تحتوي على الرانيتيدين إستشارة الطبيب والصيدلي حول الأدوية البديلة المتوفرة!

إنشاء صندوق التضامن وتعيين مدير عام له

المغرب تبدأ بتطبيق التأمين الإلزامي على الكوارث الطبيعية مطلع ٢٠٢٠

تنطلق المغرب مع مطلع سنة ٢٠٢٠ في اعتماد التأمين الإلزامي على أضرار الكوارث الطبيعية والإرهابية، هذا ما أوضحه المدير بوزارة الإقتصاد والمالية المغربية **النعمان العصامي** خلال افتتاح المؤتمر الـ ٢٦ للإتحاد الإفريقي الآسيوي للتأمين وإعادة التأمين. وأشار **العصامي** إلى أن آلية تأمين الأحداث الكارثية سواء الناتجة من الطبيعة أم من فعل إنساني كالإرهاب وضعت خلال الأعوام الأخيرة، مشيراً إلى أن كل النصوص القانونية المؤطرة لها أصبحت جاهزة، إضافة إلى إنشاء صندوق التضامن ضد الكوارث. وحول كيفية تطبيق هذا التأمين قال رئيس الهيئة المغربية لمراقبة التأمينات والإحتياط الإجتماعي **حسن بوبريك**: «سيتم إدراجه بصفته بنداً خاصاً في جميع عقود التأمين، باستثناء التأمين على الحياة. أما بالنسبة إلى الأشخاص الذين لا يتوافرون على عقود تأمين فيستفيدون من التغطية ضد مخاطر الكوارث الطبيعية والإرهاب عبر صندوق التضامن ضد الكوارث الذي تم إحداثه لهذا الغرض والذي عينه العاهل المغربي مديره العام مؤخراً».



غلوب مد السعودية تقدم خدمة «وحدة الدعم» للمؤمنين

امنح المؤمنين لديك رعاية لا مثيل لها مع خدمة وحدة الدعم الجديدة. رقم هاتفي للدعم والمساندة تضعه غلوب مد السعودية تحت تصرف كافة مقدمي الخدمات لتسريع طلبات الموافقة المسبقة وتسهيل اي مسائل عالقة للمؤمنين.



TAKING CARE OF HEALTHCARE

T. 920020252 | www.globemedsaudi.com

GEN RE تنظم رحلة «ابتكار رقمي» حول النظام البيئي على متن سفينة كوين إليزابيث الثانية

٧ شركات قدمت حلولها الرقمية لدعم الحماية في الوقت الحقيقي وإبلاغ السلوك المؤدي الى تصميم المنتج



فريق عمل GEN RE يحيطون رئيسها ومديرها العام في الشرق الأوسط



شارلي شامية



د. مازن أبو شقرا



المشاركون



من اليمين: عبد الرحمن العبره، د. مازن أبو شقرا، عادل العيسى و DR ALFREDO FETTER-NATHANSKY

أفريقيا وتركيزها على موضوع الابتكار. قام الدكتور مازن أبو شقرا، المدير العام لشركة Gen Re في الشرق الأوسط وشرق المتوسط، والسيد Ross Campbell، رئيس العمليات الإكتتابية في مجال الأبحاث والتطوير بتفعيل موضوع الابتكار على أرض الواقع وجعله حقيقة ملموسة من خلال التركيز على كيفية بناء صناعة قابلة للتغيير بطريقة تساعدها على تحقيق النجاح المرجو وتمنحها القدرة على التنبؤ بما قد يطرأ عليها اعتماداً على عملية الابتكار. تم تزويد المشاركين بتطبيق خاص لإدارة إنظمة الحماية مصمم خصيصاً لهذه المناسبة من قبل Gen Re ومشغل بواسطة BSynchro، ثم تم تشجيع المشاركين على تجربة المكونات المختلفة في النظام البيئي الرقمي. سجل التطبيق نتائج المشاركين الفردية بشكل ديناميكي حيث أكملوا جميع المراحل الرئيسية الثلاث من الرحلة:

استقبلت جنرال ري (GEN RE MENA) أكثر من ١٥٠ ضيفاً من ١٤ وجهة، وهي: الجزائر، البحرين، قبرص، مصر، ألمانيا، الكويت، لبنان، المغرب، المملكة العربية السعودية، تونس، تركيا، المملكة المتحدة، الولايات المتحدة الأمريكية، وبالطبع الإمارات العربية المتحدة، من أجل رحلة مثيرة للابتكار الرقمي. تمحورت الفعالية حول «النظام البيئي» الرقمي المتكامل الرائد في مجال «الحياة والصحة»، وتم تنظيمه على متن سفينة كوين إليزابيث الثانية للمحيطات الشهيرة في الستينات من القرن الماضي، والتي رست بشكل دائم في ميناء راشد.

كانت هذه الزيارة الأولى إلى الشرق الأوسط للسيد شارلي شامية، رئيس مجلس إدارة شركة جنرال ري كوربوريشن، وقد استقبل الحضور بحرارة، ورحب بهم في هذا الحدث، وأكد التزام جين ري بسوق الشرق الأوسط وشمال



من اليمين: بلال محمود، نزيه حيدر، انطوان أبو جوده، أدوار طرابلسي، وسام خليفة، كريستيان غريغوروفيتش ووائل الشريف



من اليمين: أسامة عابدين، جهاد فيتروني ومن اليسار جهاد غانم



من اليمين: أندريه داوود، جو بولس، وسام خليفة، علي لطفي،
UMAIR NIZAMI وفريد لطفي



من اليمين: أيمن الحوت، عادل العيسى، حسين الشرييني، د. حازم الماضي،
محمد مظهر حماده، عبد المطلب مصطفى، رامز أبو زيد وشكيب أبو زيد



بلال محمود، نزيه حيدر وكريستيان غريغوروفيتش



بلال أدهمي وجهاد غانم



سعید حتوت، انطوان أبو جوده و ابراهيم سلامة

بمرض السكري، الذي تناول موضوع تحول الصحة الأيضية
METABOLIC HEALTH TRANSFORMATION، مع التركيز بشكل خاص
على مسألة التوازن في الحفاظ على الإستقرار الداخلي للإنسان في ظل
التغيرات البيئية.

اختتم الدكتور مازن أبو شقرا هذا الحدث من خلال تبادل توقعاته لهذه
الصناعة لأنها تبحر بعيدا عن التفكير التماثلي التقليدي نحو أسلوب الحياة
وحماية المنتجات في الوقت الحقيقي التي تركز على العميل.

أعقب الأنشطة التي أقيمت حفل عشاء لكبار الشخصيات في مطعم Grand Lounge
في Queen Elizabeth II، حيث اجتمع أكثر من ٦٠ شخصية بارزة في قطاع التأمين
للاستماع إلى الدكتور مازن أبو شقرا يكشف عن نتائج رحلة الابتكار الرقمي، حيث
أجري تحليل مقارنة بين عمليات الإكتتاب التقليدية وتلك الرقمية وجاءت النتيجة ان
منتجات التأمين الموثوق فيها التي تتمحور حول العملاء أصبحت ممكنة ومتوافرة
بفضل التعاون القوي بين شركات التأمين التي تمتلك نظرة متقدمة، شركاء إعادة
التأمين ذوي الخبرة وشركات التأمين الإلكتروني.

المرحلة ١: NowQ تحليلات الوجه (مشغل بواسطة Lapetus) وحفظ
السجلات البيومترية

المرحلة ٢: اختبار COMPASS و LiveSmart والتدريب
المرحلة ٣: النظام البيئي الرقمي التفاعلي.

وبالإضافة إلى أدوات الإكتتاب الخاصة بشركة Gen Re و COMPASS والأداة
الرقمية NowQ التي تدعمها شركة Lapetus، عرضت سبع شركات متخصصة في
مجال التأمين الإلكتروني INSURTECH حلولها الرقمية كجزء من الرحلة، حيث تقدم
نصائح بشأن النقاط ومراقبة العناصر بما في ذلك حالة عمر القلب وعوامل الخطر
النفسي، إدارة نمط الحياة، والرعاية الوقائية، والعلاج الطبيعي والتكهن بمرض
السكري. وكانت النتيجة توضحاً لإمكانات الأدوات الرقمية لدعم الحماية في الوقت
الحقيقي والوقاية والتنقيب عن الصحة وإبلاغ السلوك الذي يؤدي إلى تصميم المنتج.
بعد اكتمال المراحل الثلاث، قدم روس كامبل محاضرة حول التفكير في
المستقبل، وأعقب ذلك حديث مثير للتفكير من الدكتور كامبل مردوخ، كبير
المسؤولين الطبيين في شركة DIABETES DIGITAL MEDIA التي تعنى



من اليسار: RAJESH SETHI مع أركان GEN RE



من اليمين: طارق مكرزل، شكيب أبو زيد، ثريا عجينة ووديع حرديني

ملتقى التأمين الخليجي الـ ١٦ ناقش دور الشركات في توفير الضمان الاجتماعي لغير المواطنين وبرامج الأفراد وصناديق الادخار



من اليسار: عبد الرحمن العبره، ايلي طرييه، تيسير التريكي وبسام جلميران



من اليسار: محمد مظهر حماده، ابراهيم الزعابي وعادل عيسى

الوزير سلطان المنصوري: الهيئة حريصة على تطوير تغطيات تأمين التقاعد والشيخوخة في الدولة وتنمية الوعي حولها



من اليسار: حسين الشربيني، شكيب ابو زيد، محمد عثمان، ابراهيم الزعابي، فريد لطفى، ثريا عجينة وبدرية البلوشي



من اليمين: شارلي شامية، شكيب أبو زيد وعبد الحميد العمادي



من اليمين: بسام جلميران، د. عادل منير وياسر البحارثة

نظم اتحاد التأمين الخليجي، برعاية وزير الإقتصاد الإماراتي ورئيس مجلس إدارة هيئة التأمين المهندس سلطان بن سعيد المنصوري، فعاليات ملتقى التأمين الخليجي السنوي السادس عشر تحت شعار «التأمينات الاجتماعية وصناديق الادخار وعلاقة التأمين بها»، وذلك في فندق ستيلادي ماري - مارينا دبي بمشاركة ١٢٠ من خبراء التأمين والتأمينات الاجتماعية والإكتواريين في الإمارات والدول العربية. وناقش الملتقى دور شركات التأمين الخليجية في توفير الضمان الاجتماعي لغير المواطنين غير المشمولين بنظام التقاعد أو من هم فوق السقف المحدد لمستوى التأمين التقاعدي للمواطنين. وتناول الملتقى بالنقاش والتحليل موضوع تخطيط التقاعد وبرامج الأفراد والشركات وصناديق الادخار ودور شركات التأمين في زيادة الوعي حول قطاع تأمينات التقاعد الاجتماعي.

الاجتماعية وصناديق الادخار في بناء المجتمع واستقراره. وأوضح المنصوري ان هيئة التأمين تحرص على تطوير تغطيات تأمين التقاعد والشيخوخة في الدولة وتنمية الوعي التأميني حول هذا النوع من التغطيات، حيث بلغ حجم الأقساط المكتتبة لتأمينات التقاعد والشيخوخة ما مجموعه ١١٧ مليون درهم، بما يوازي ما نسبته ١ في المئة من إجمالي الأقساط لفرع التأمين على الاشخاص وتكوين الأموال، لافتاً الى ان تغطيات

وسلط الملتقى الضوء على موضوع خصخصة صناديق التقاعد ودور شركات تأمينات الحياة والفرص المتاحة أمام دول مجلس التعاون للقيام بإصلاح أنظمة التقاعد لتعزيز الأسس المالية لهذه الأنظمة والمحافظة على دورها كشبكة أمان مالية.

وأكد المنصوري في كلمة ألقاها عنه مدير عام هيئة التأمين ابراهيم عبيد الزعابي أهمية وفعالية الدور الذي تؤديه نظم التأمينات



ابراهيم الزعابي وفريد لطفي يكرّمان وليد جشي (ALA)



ابراهيم الزعابي وفريد لطفي يكرّمان بسام جلميران (AWNIC)



ابراهيم الزعابي وفريد لطفي يكرّمان تامر سامر وعمر عفيفي (RGA)



ابراهيم الزعابي وفريد لطفي يكرّمان جبرار منير (LOCKTON)



من اليمين:
فادي شماس،
شارلي
شامية
ود. مازن أبو
شقرا



من اليمين: OLIVIER STEGER، بسام جلميران، BEAT STREBEL، جهاد فيتروني
و LAURENT GRAND-DUFAY



من اليمين:
تيسير التريكي
وسلمى
خواجه

تأمين التقاعد والشيوخوخة في شركات التأمين تساهم في تقديم الحماية التأمينية للأفراد المتقاعدين لتوفير حياة كريمة بعد التقاعد. ونذكر المنصوري ان نظام تأمين تعويضات العمال البديل للضمان المصرفي الذي بدأ تطبيقه في ١٥ تشرين الأول / اكتوبر قد ساهم في ترسيخ تنافسية بيئة الأعمال في دولة الإمارات وتطوير أعمال المنشآت والمستثمرين وتحقيق تغطية أوسع لمستحقات العمال وحالات إصابات العمل. كما ساهم في انتشار الحماية التأمينية لأرباب الأعمال والعمال، حيث بلغت أقساط تأمين تعويضات العمال ما مجموعه ٣٥٢ مليون درهم في عام ٢٠١٨ وبما يوازي ١ في المئة من إجمالي الأقساط المكتتبة لفرع التأمين وبنسبة نمو بلغت ٤ في المئة عن العام السابق ٢٠١٧.

خالد البادي (رئيس جمعية الإمارات للتأمين): مكاسب لإنشاء صناديق للتقاعد بإشراف حكومي

من جهته رأى رئيس جمعية الإمارات للتأمين ورئيس المجلس التنفيذي لاتحاد التأمين الخليجي خالد بن محمد البادي ان تطوير برامج تقاعد للمقيمين بإشراف حكومي هو مكسب حقيقي، لأنه يؤكد من دون شك المركز الإقليمي للإبتكار في الخدمات المالية، مشيراً في هذا الخصوص الى ان العديد من الخبراء أقرّوا مكاسب لإنشاء صناديق للتقاعد بإشراف حكومي، لتوفير المزيد من الاستقرار الاجتماعي والمالي للعاملين، ودعم الثقة والاستقرار في الإقتصاد المحلي وسوق العمل واستثمار أموال الصناديق في مشاريع طويلة الأجل.

وقال في الكلمة التي ألقاها نيابة عنه محمد مظهر حماده عضو المجلس التنفيذي لاتحاد التأمين الخليجي ان توفير الحماية الإجتماعية لمختلف فئات العاملين من خلال توفير أنظمة التأمين الإجتماعي سوف يحمي المستفيدين من النفقات الباهظة ويقلل من المخاطر في حالة حدوث صدمات.



من اليمين: ابراهيم الزعابي وعبدالله النعيمي



من اليمين: أشرف العزوني، بسام جلميران وعمر عفيفي



من اليمين: طوني سعدى، جيران منير وانطوان ابو جودة

الكلمة الرئيسية وجلسات العمل



محمد الصغير



ياسر البحارنة



أشرف العزوني



بسام جلميران



شارلي شامية

أشار رئيس مجلس إدارة GEN RE شارلي شامية في الكلمة الرئيسية للمؤتمر الى ان الموضوع الرئيسي الذي سلط الضوء عليه خلال الإجتتماعات السنوية لمجموعة البنك الدولي وصندوق النقد الدولي هو كيفية تلاؤم وتوافق قطاع التأمين مع الضمان الإجتماعي، مستشهداً ببعض الأمثلة من جميع أنحاء العالم حول مسألة التقاعد والعجز. (حوار مندوبة «البيان الاقتصادية» مع السيد شامية سوف نشره في عددنا الممتاز ٢٠٢٠).

وتضمنت جلسات العمل موضوع: «التأمينات الإجتماعية وصناديق الإِدخار وعلاقة التأمين بها». وكانت محاضرة رئيس اللجنة الفنية لاتحاد التأمين الخليجي والرئيس التنفيذي لشركة الوثبة الوطنية للتأمين بسام جلميران حول توفير الحماية الإجتماعية لمختلف فئات العاملين.

أما محاضرة المدير العام الاقليمي والعضو المنتدب لشركة RGA أشرف العزوني فتناولت موضوع: «نحو استدامة صناديق التقاعد». وتحدث نائب رئيس FAIR ياسر البحارنة عن «شركات التأمين والضمان الإجتماعي». والموضوع الأخير كان للرئيس التنفيذي لشركة AXA GREEN CRESCENT محمد الصغير حول تطوير تأمينات الحياة في منطقة الخليج.

اليوم الثاني تضمن موضوع: التخطيط للتقاعد بين شركات التأمين وإدارة الأصول، وموضوع خصخصة صناديق التقاعد ودور شركات تأمينات الحياة. تحدث عنه PETER COX من ZURICH INT'L وSEAN KELLEHER من MONDIAL وDEAN KEMBLE من FRIENDS PROVIDENT وعلي مرشد من SHMA.



من اليمين: حسن الخويلدي ود. مازن أبو شقرا



شادي سعادة



من اليمين: شكيب أبو زيد، رانيا حجازي وجيران منير

شركة تأمين تعتمد عليها أساس لحياة أكثر من سعيدة





من اليمين: د. محمد عبود، د. حازم ماضي وانطوان ابو جودة



من اليمين: حسن الخويلدي، محمد الصغير، د. مازن أبو شقرا وجميل حرب



من اليمين: جهاد فيتروني وعصام مسلماني



بلال الحص



من اليمين: ايلي دعبول، SASCHA ADLER وابراهيم سلامة

أشرف العزوني (الرئيس التنفيذي لشركة RGA):

قدرات لوضع قوانين التقاعد الخاص في دول مجلس التعاون

لفت الرئيس التنفيذي لشركة RGA أشرف العزوني في كلمته خلال الملتقى الى أنه مقارنة مع الاسواق المتطورة مثل المملكة المتحدة حول كيفية تطوير قدراتنا من مرحلة الى اخرى، تظهر القدرات المتاحة امامنا لوضع قوانين تتعلق بموضوع التقاعد الخاص PRIVATE PENSION للمواطنين المحليين في كل من دول مجلس التعاون الخليجي، يكون بديلا عن الموجود حاليا. وازداد: تطرقنا الى التحديات التي تحيط بعملية الانتقال من نظام التقاعد الخاص الى المرحلة الاكثر تطورا الا وهي الدفعات الشهرية وصولا الى مرحلة الشيخوخة، حيث ان المواطنين الذين وصلوا الى مرحلة العجز بحاجة ماسة الى رعاية صحية على المدى الطويل.

محمد الصغير (شركة AXA Green Crescent):

بناء اقتصاد مرن في دول الخليج من خلال فرع الحياة

تناول الرئيس التنفيذي لشركة أكسا AXA Green Crescent محمد الصغير خلال محاضراته في ملتقى التأمين الخليجي السنوي السادس عشر ٢٠١٩ كيفية بناء اقتصاد مرن في دول الخليج من خلال فرع التأمين على الحياة، لافتاً الى أن ذلك يتم عن طريق تطوير منتجات وحلول تساعد الاقتصاد على أن يصبح أكثر مرونة، مسلطاً الضوء على منتجات الإيداع.

ياسر البحارنة: فرصة امام شركات التأمين لجذب شريحة المتقاعدين

تناول ياسر البحارنة في كلمته دور شركات التأمين في موضوع التأمين التقاعدي، مشيراً الى تحديات يمكن ان يواجهها القطاع بسبب غياب الوعي وتمركز المعاشات التقاعدية في أيدي الجهات الحكومية والشركات التابعة لها، حيث المطلوب العمل على نقل جزء من المسؤولية في ادارة صناديق التقاعد الى القطاع الخاص.

واضاف البحارنة انها فرصة تنتظرها شركات التأمين كي تتمكن من التوسع في اعمالها، في وقت تتقل الحكومات اعباء جسام بسبب العجز الاكتواري الى جانب ان فئة كبيرة من الجمهور باتت معمرة. وهذا ما يدفع بالحكومات الى استنزاف احتياطياتها مستقبلا للايافاء بحقوق المتقاعدين، لذا من مصلحة شركات التأمين بناء جسور لمساعدة الحكومات وتحمل جزء من هذا العجز..

وفي المحور الثاني قال البحارنة: للأسف العمالة في الخليج تعتمد على تلك الاجنبية وحيث الشريحة الاوسع منهم لا تنتسب الى صناديق إيداع. لذا هذه الخطوة تعد فرصة ذهبية بأن تنجح شركات التأمين في توفير الحلول المناسبة لجذب هذه الشريحة التي لا تستفيد من تعويض نهاية خدمة او تأمينات صحية.

حسين الشربيني محل تقدير وثناء المشاركين في ملتقى التأمين الخليجي



قدّر المشاركون بفعاليات ملتقى التأمين الخليجي السنوي السادس عشر المدير المالي والإداري لجمعية الإمارات للتأمين حسين الشربيني معتبرين إياه أهلاً للشكر والثناء والتقدير لما قام به من جهود في الإعداد والتنظيم للملتقى.

بسام جلميران: ميزان صناعة التأمين في دول مجلس التعاون يميل نحو التأمينات العامة والتكنولوجيا المالية

تحقق التوازن وتشجع على الابتكار



في المحاضرة القيمة التي القاها بسام جلميران الرئيس التنفيذي لشركة الوثبة الوطنية للتأمين Awnic ورئيس اللجنة الفنية لاتحاد التأمين الخليجي والتي نالت اهتمام المؤتمرين اشار جلميران الى ان ميزان صناعة التأمين في دول مجلس التعاون الخليجي يتجه أكثر نحو التأمينات العامة، ومن ثم التأمين على الحياة بحوالي ٨٠ في المئة و ٢٠ في المئة على التوالي، ورأى أن هذا الوضع على وشك التغيير مثلما حصل في فرع التأمين الصحي منذ وقت ليس ببعيد، حيث لم يكن يمثل سوى حصة صغيرة من السوق، ولكن مع تغيير الإطار التنظيمي وتطبيقه كتأمين إلزامي، أصبح اليوم يمثل الجزء الأكبر من الأقساط التأمينية في الإمارات العربية المتحدة. ومن المؤمل حدوث طفرة في قطاع التأمين على الحياة وخصوصا في مجال ضمان التقاعد للعاملين من غير المواطنين حيث ان من المتوقع ان يشكل هذا الامر جزءاً من متطلبات المسؤوليات الاجتماعية التي تشدد عليها متطلبات حوكمة الشركات.

وسلط جلميران الضوء على تطور التكنولوجيا المالية fitech الذي يعد قطاعاً واسعاً جداً، لافتاً إلى أن التكنولوجيا لطالما أدت دوراً رئيسياً في تطور القطاع المالي، مضيفاً إلى ذلك أن Legtech وهو التكنولوجيا المتعلقة بالهيئات التنظيمية والرقابية أصبحت تلعب دوراً مهماً في دعم استخدام المؤسسات المالية للتكنولوجيا في تسيير أعمالها من خلال وضع الاطر القانونية اللازمة لتنظيم التعاملات الالكترونية وبالتالي عززت من تطور برامج تأمين التقاعد، حيث مكنت التقنيات الرقمية من إدارة المعاشات التقاعدية عن طريق ترسيخ قدر أكبر من الشفافية والسماح للناس بإدارة بياناتهم الخاصة بكفاءة أكبر.

وقال جلميران أن التكنولوجيا المالية قد تساعد أيضاً في تسهيل إدارة نظام المعاشات التقاعدية وإدارة المخاطر من خلال تقنية «البلوك تشين»، قائلاً أنها تساعد في توصيل أطراف متعددة مع بعضها البعض دون المرور عبر منصات وسطية، مما يجعل المعاملات أقل تكلفة وأكثر أماناً، لافتاً إلى أن التكنولوجيا تعمل على تغيير نماذج الأعمال في المؤسسات المالية بطريقتين رئيسيتين. الأولى من خلال العمليات الداخلية للشركات، حيث تؤدي إلى إلغاء مجموعة من الإجراءات التي سوف تصبح لا حاجة لها والثانية متمثلة بالمتغيرات في سلوك المستهلك وموردي الشركة وتفرض بالتالي عملية التكيف مع مثل هذه المتغيرات. وأكد جلميران أنه يتعين على التكنولوجيا المالية تحقيق التوازن وتشجيع الابتكار من أجل جني الفوائد المحتملة من التكاليف المنخفضة، وتحسين الشفافية وزيادة مشاركة المستهلك في توجيه قرارات الشركات.



www.alafaq-ins.com

Jeddah – Sari Street – Al Ghaida Time Tower, 5th Floor, Office 501
P.O. Box 22727 Jeddah 21416, Saudi Arabia
Tel: +966 12 6655792 | Fax +966 12 6655372

جدة - شارع صاري - برج الغيداء، الدور الخامس، مكتب ٥٠١
ص ب ٢٢٧٢٧ جدة ٢١٤١٦ المملكة العربية السعودية
هاتف +٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٧٩٢ | فاكس +٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٣٧٢

التأمينات

الزيتونة تكافل



Numéro Bleu
82 10 80 80

40 millimes/min à partir d'un mobile
20 millimes/min à partir d'un fixe

مبادئ نتقاسمها...
Principes que nous partageons...

الزيتونة تكافل
ZITOUNA TAKAFUL



Makrem Ben Sassi (Chief Executive Officer – Zitouna Takaful)

Building up better Arab skills and better understanding the Arab markets help Arab reinsurance companies overcome the problems they are facing!

Makrem Ben Sassi, CEO of “Zitouna Takaful” was among the prominent people who participated in Monte Carlo Rendez-Vous 2019. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Makrem evaluated the insurance market in Tunisia and gave us an idea about their recent and new realizations. He further commented on the problems facing some Arab reinsurance companies. Makrem said that the Tunisian insurance market is on a waiting and see position. Below is an account of the interview.

*** How do you evaluate the insurance market in Tunisia?**

- The insurance market is on a wait and see position to see what is going on the economic year with only one percent growth rate for 2019 so far. Regarding “Zitouna Takaful”, we are going directly to 20 percent growth for the year 2019, this is a good performance compared to the whole market without changing anything in our stringent underwriting guidelines, At “Zitouna Takaful” we are optimistic.

*** What are the new realizations of your company?**

- “Majda” The Qatari international holding group becomes the unique shareholder detaining hundred percent of the Zitouna Bank and

“Zitouna Takaful”. “Majda” has carried out few months ago, an increase in the capital of “Zitouna Takaful” from 15 M to 25 M dinars. This is a very positive sign for us from our new shareholders.

* Zitouna Takaful has just been prizewinner of “Best service to client for year 2020” in the Insurance sector in Tunisia. This will definitely increase our commitment to double efforts to consolidate our leading position in our market,

*** A number of Arab reinsurance companies are facing problems. What is your comment?**

- I will never say bad management, it is not fair from me to judge my colleagues, however, we as Arab insurance and rein-



surance markets could have done better. From the direct insurance companies’ side, they could have helped the Arab reinsurers to get more healthy business. From reinsurers’ side, they could have built up better Arab skills to understand and then better service Arab markets. The road to success is all laid out for them, if they choose the right people.

Firming rates and improving terms & conditions will characterise the 2020 renewals

Torsten Jeworrek, member of the board of management and CEO, Reinsurance at Munich Re declared that firming rates and improving terms and conditions will characterise the 1 January 2020 renewals as a result of a widespread shift toward great discipline in the reinsurance sector. He predicts that the momentum of price increases and tightening conditions would carry on through the 1/1 renewals. The past 12 months have offered signs that the traditional reinsurance cycle is still a feature of the market, he adds, but price corrections are far less global than in the past and more dependent on other factors. Loss versus non-loss affected is an important factor, but clients also consider capital management as a significant motivation, he notes. Nevertheless, major cat loss events in 2017 and 2018 have impacted the collateralized retrocession market. “Underwriting discipline and appropriate technical pricing are key. Therefore, we are deeply analysing the underlying business, also via data analytics,” Jeworrek says. From a buying-strategy perspective, cedants are looking for more customised solutions, designed to support long-term growth ambitions, to balance out volatility in their balance sheets and to optimize portfolio composition, among other things.

According to Jeworrek, size and diversification will continue to offer a competitive advantage. A diversified portfolio is the basis of financial strength and a resilient balance sheet, he says. “This allows us to react to ongoing pressures and invest in innovation and data analytics to support our future business development.” The CEO says the industry is facing many challenges along the value chain due to digitalisation and the emergence of new market players. “The sector is heavily investing in order to shape the digital developments and to offer new services to clients”. Meanwhile, the role of the reinsurer continues to evolve in response to emerging risk and insurance trend.” From our point of view, the role of the reinsurance market is getting more and more important, if we consider the evolving market dynamics,” he says.



Torsten Jeworrek
Munich Re



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

Sunil Kohli (CEO- Dhofar Insurance)

The insurance market in Oman is highly competitive and we need to compete on services and not compete purely on the price

Sunil Kohli, CEO of Dhofar Insurance is a general insurance professional with over 28 years of Global insurance industry experience across India, Africa and GCC regions. He has extensive experience of Property and Casualty underwriting, Marine underwriting, Employee benefits insurance, Crop Insurance, Claims Management besides Risk Management including Risk Inspection of Large risks, with In-depth product knowledge and successful experience in Reinsurance field. Kohli has successfully managed Underwriting, Business Development, Business Head and Reinsurance functions in large leading General Insurance Companies. Over the years, he has been able to build an extensive insurance industry reference base and enjoy significant sector goodwill. Al Bayan Magazine met Mr. Kohli and conducted an interview with him in which he gave us an idea about their strategy in the upcoming period and evaluated the insurance market in Oman. He further expressed his point of view regarding mergers and acquisitions in the Omani market and talked about their results in 2018. Below is the Q & A.



من اليسار: SUNIL KOHLI وعمر الشيخ

*** What will be your strategy in the upcoming period after you joined Dhofar Insurance recently?**

- Our strategy is to understand our business model and to know what should be the right portfolio mix. Once we understand where we are and where we want to be, then we will take certain actions to get into the right areas of business, balance the portfolio so that all lines of business are contributing. There's not much queue in favor of one line so that in case of any trouble with one line of business, it doesn't affect the overall business. Therefore, we are trying to achieve that balance and put our focus there. Moreover, we want to work on the digitalization, how to provide service to our clients directly by way of apps, website improvement, how they can directly go to the website and buy a policy. With respect to our IT infrastructure improvement, we had all IT systems and we've taken action to buy new software so that implementation is under process and once it is done most of our services will be available to our clients in a digital way. In addition to this, training our employees is one of our main focus, how we can train them because they are the customer facing people, unless they are fully aware of the new product services and how to deal with the customers, our clients will not have the right service.

*** How do you evaluate the insurance market in Oman?**

- It is a highly competitive market, there are around more than twenty companies in a market which is not that large. Thus, we have to live with this situation. The only thing is how to make it more focused on the servicing and coverage part and less on the pricing. We need to compete on services and not compete purely on the price. This is the approach that we are taking and trying to differentiate ourselves from the other companies by offering the good service to the customers. For example, when the cyclonic storm Mekunu came last year, we in advance took information from the ministry and sent it to our clients, telling them that the cyclone is coming and it is huge and can cause devastation. Thus,

we advised them to take precautionary measures to store certain things outside the area of the cyclone or whether they can transport certain goods 200 kilometers away. Many of our clients did that and once the cyclone was there and something happened, then as soon as possible, when the government allowed, our people went to that area and assisted our clients to do the risk mitigation measures and risk assessment and how quickly we can pay the claims. We did all these and our customers were highly satisfied with our services.

*** What is your opinion on mergers and acquisitions in the Omani market? Do you have any intention for it?**

- Merger and acquisition is a decision which is taken by the shareholders of the company. It is not a management decision, but considering the number of companies in the Omani market which is quite large compared to the size of the market, there can be potential but that has to be assessed by the shareholders and they have to take the decision on that.

*** What are your expectations concerning the upcoming renewals?**

- I feel that the renewals should be consistent because of the catastrophes that happened in 2018 and then after that there was a renewal and we were able to do it quite nicely and reinsurers supported us. Thus, we feel that we will get similar support from the reinsurers in the upcoming renewals and we should be able to do it quite smoothly.

*** How were your results in 2018?**

- Last year, we made a profit but there was no growth as such because the market itself is not growing. This year, by way of various actions which we've taken and the clients interface and giving our services to the clients, we are able to grow by 19 percent on the topline in the first half. On the profit side in the first six months, it is more than our last year full year profit so it is a good achievement for us and we want to continue the same for the next six months.

منتجع شاطئ سيلين يطلق حملة لمكافحة مرض سرطان الثدي ويتبرع بـ ١٠ في المئة من عائدات يوفيه السبت الوردي للجمعيات الخيرية



أطلق منتجع شاطئ سيلين Sealine Beach Resort، أحد منتجعات مروب Murwab، وإحدى الوجهات الترفيهية الرائدة في قطر، حملة دعم لمكافحة مرض سرطان الثدي طوال شهر أكتوبر (تشرين الأول).

وكجزء من دعمه لهذه الحملة، أطلق المنتجع بوفيه السبت الوردي Saturday Pink Buffet في مطعم Al Odaid، والتزم بالتبرع بنسبة ١٠ في المئة من العائدات للجمعيات الخيرية.

وللمناسبة أكد طارق نور، مدير عام شاطئ سيلين، الحرص على رفع مستوى الوعي حول أهمية الصحة والعافية، وكيفية تأثير ذلك على حياة المجتمع، آملاً في إحداث تغيير إيجابي في المجتمع وتكريم أولئك الذين يقاثلون ضد هذا المرض الخبيث.

فمقابل ٢٠٠ ريال قطري فقط، يمكن للضيوف والزوار الإستمتاع بأجود المأكولات العالمية مع الحلويات والمشروبات التي أعدها طهاة المنتجع الموهوبون.

بالإضافة إلى ذلك، يمكن للضيوف والزوار الإستمتاع بعدد من الأنشطة التي تشمل عدداً من المغامرات الرياضية الساحلية والبحرية. وعند شراء بطاقة المرور اليومية، سيتم تزويد الضيوف برصيد قابل للإسترداد يمكن إنفاقه في مطاعم المنتجع المتنوعة.

ويقع فندق Sealine Beach Resort الفريد من نوعه في الجزء الجنوبي من قطر، على بعد ٤٥ دقيقة فقط بالسيارة من وسط مدينة الدوحة، ويكتمل بمجموعة متنوعة من المرافق الترفيهية العالمية على خلفية مناظر خلابة للشواطئ في الصحراء العربية، حيث يشكل المنتجع وجهة ترفيهية رائدة في قطر للمسافرين والمصطافين المحليين على السواء.

فندق توسيزنز سيشارك مع مؤسسة الجليلة لمكافحة سرطان الثدي



شارك فندق توسيزنز وككل عام خلال شهر تشرين الأول (أكتوبر) في حملة التوعية حول سرطان الثدي، وذلك عبر التزام الكفاح والتعاون مع مؤسسة الجليلة لزيادة الوعي حول المرض وجمع الاموال للبحث في اسبابه والوقاية والتشخيص والعلاج.

والجدير ذكره ان مؤسسة الجليلة تدعم الافراد غير القادرين على تحمل تكاليف الرعاية الصحية الجيدة، بالاضافة الى انها تقدم منحاً دراسية لرعاية جيل محلي من المهنيين الطبيين.

SAICOHEALTH

DAMANA

With our one card regional solution, in-house 24-hour administration and customer service, SAICOHEALTH provides your business with a comprehensive health insurance coverage.

Rest
ASSURED

Kempinski Hotels clarifies working conditions at Marsa Malaz Kempinski The Pearl - Doha

Kempinski Hotels learned the decision of FC Liverpool not to stay at Marsa Malaz Kempinski, The Pearl – Doha based on a coverage published in The Guardian back on 29 October 2018 and wishes to bring clarification on employees working conditions at Marsa Malaz Kempinski The Pearl – Doha.

Europe's oldest luxury group firmly denies the allegations stated in the British publication at the time. As an international luxury company with more than 25,000 employees around the world, Kempinski Hotels is wholly committed to abiding by the highest ethical standards and to providing a safe, fair and supportive working environment for all staff.



Martin R. Smura
CEO Kempinski Hotels

These allegations dating back 2018 didn't relate to Marsa Malaz Kempinski, The Pearl – Doha but subcontracting vendors which were not directly commissioned by Kempinski. However, due to the significance of the allegations, the hotel launched at the time an immediate inquiry into the working conditions of subcontracted staff following the publication of The Guardian's and black-listed the non-compliant subcontracting companies involved. The hotel obviously continues to monitor the situation closely since then.

"We regret the decision of Football Club Liverpool not to stay at Marsa Malaz Kempinski The Pearl – Doha is based on incorrect allegations dating a year back", says Martin R. Smura, Chairman of the Management Board and CEO of Kempinski Hotels. "The safety and wellbeing of all our employees is a priority for Kempinski Hotels. We have robust policies and procedures in place, designed to comply with all local, and international, labour laws and requirements and we require our sub-contractors the same."

Every year Kempinski Hotels runs a survey in collaboration with an independent consulting company to measure the employees' satisfaction and engagement. Commenting on this survey, Martin R. Smura says "We have recently completed our yearly Employee Engagement Survey in our hotels and we are happy to report that in Qatar specifically, we have increased year on year the engagement levels among the employees, which represents a highly motivated team. We would never be able to reach such a rate and provide such a level of excellence in our properties if we were treating our employees badly. We would be delighted to welcome the FC Liverpool and its trainer Jürgen Klopp who we highly esteem so that they can judge by themselves the working conditions of our employees."

محمد الحوت رئيساً للإتحاد العربي للنقل الجوي



انتخبت الجمعية العامة للإتحاد العربي للنقل الجوي رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لطيران الشرق الأوسط محمد الحوت رئيساً للجنة التنفيذية للإتحاد العربي للنقل الجوي ثاني أعلى سلطة في الإتحاد. وتتألف اللجنة التنفيذية التي تم انتخاب أعضائها أيضاً من قبل الجمعية العامة من تسعة أعضاء إضافة إلى الحوت. وتستمر ولاية اللجنة ثلاث سنوات، مع الإشارة إلى أن الحوت خلف المهندس صالح الجسر الذي عين مؤخراً وزيراً للنقل في السعودية.

فندق انتركونتيننتال الأردن يضم اسم رئيس الوزراء البلغاري الى قائمة ضيوفه المميزين

زار رئيس الوزراء البلغاري بويكو بوريسوف يرافقه نظيره الأردني الدكتور عمر الرزاز، وفي إطار زيارة رسمية الى العاصمة الأردنية عمّان، فندق انتركونتيننتال الأردن، حيث أجريا خلالها مباحثات تناولت سبل تعزيز العلاقات بين البلدين الصديقين في مختلف المجالات، إضافة الى المستجدات الإقليمية، مع التركيز على النهوض بأوجه التعاون المختلفة بين البلدين. وكان في استقبال الضيفين لدى وصولهما مدير عام الفندق كارلوس مالياروداكيس الذي رحّب بضيفيه اللذين دونا في الكتاب الذهبي الخاص بالفندق بعض كلمات المديح. وبهذه الزيارة، يضيف فندق انتركونتيننتال الأردن اسماً جديداً مثل بوريسوف، الذي يعدّ قامة وشخصية محورية في الحياة السياسية البلغارية المعاصرة، الى قائمته الطويلة التي تضم أهم وأبرز الضيوف من جميع أنحاء العالم.



العاملون في «انتركونتيننتال» يحصدون ١١ من جوائز

HOTELIER AWARDS 2019



حصد العاملون في فنادق انتركونتيننتال IHG حصة الأسد من جوائز HOTELIER AWARDS 2019 للطاقم والأفراد في قطاع الضيافة أصحاب الإنجازات الحقيقية الذين يستحقون التقدير والمكافأة على عملهم الشاق طوال العام، ونال ١١ منهم جوائز تقديرية عن فئات مختلفة.

وللمناسبة أعرب نائب رئيس العمليات في شبكة فنادق انتركونتيننتال BASTIEN BLANC عن سعادته بفوز فريق العمل بهذا العدد الهائل من الجوائز، مشيراً الى أنها لحظة فخر عظيم لهم جميعاً، لافتاً الى «أن هذه الجوائز مؤشر الى ان العمل الشاق الذي يبذله فريق عمل انتركونتيننتال الرياض والمثابرة في السعي لتقديم تجربة لا تنسى للضيوف تؤتي ثمارها»، شاكرًا كل أعضاء فريق العمل والضيوف الذين يمثلون القوة الحقيقية وراء هذا الإنجاز الرائع.

There's a thin line between what's granted ...



and what's not

٦١٦,٧ مليون حاوية نمطية حركة الحاويات في المرافئ المئة الأولى في العالم في العام ٢٠١٨

واظهرت الاحصاءات ان ٧ مرافئ صينية هي بين المرافئ التي احتلت المراتب العشرة الاولى في العام ٢٠١٨ وان مرفأ جبل علي الاماراتي تراجع من المرتبة التاسعة الى العاشرة بـ ١٤,٩٥ مليون حاوية نمطية مقابل ١٥,٣٧ مليون حاوية في العام ٢٠١٧، اي بانخفاض قدره ٤٢٠ الف حاوية نمطية ونسبته ٢,٧٣٪.



مرفأ شنغهاي الصيني

ذكرت LLOYD'S LIST المتخصصة بالنقل البحري ان المرافئ التي احتلت المراتب المئة الاولى في العام الماضي تداولت ٦١٦,٧ مليون حاوية نمطية بارتفاع ٤,٨٪ عن العام ٢٠١٧.

واظهرت الاحصاءات التي نشرتها LLOYD'S LIST ان مرفأ شنغهاي الصيني ما يزال يتربع على المرتبة الاولى بتداوله ٤٢٠,٠١ مليون حاوية نمطية مقابل ٤٠٠,٢٣ مليوناً للعام ٢٠١٧ اي بارتفاع قدره ١,٧٨ مليون حاوية نمطية ونسبته ٤,٤٢٪.

ونشر في ما يلي جدول مقارنة المرافئ التي احتلت المراتب العشرين الاولى في العامين ٢٠١٧ و٢٠١٨:

كما احتفظ مرفأ سنغابور بالمرتبة الثانية بـ ٣٦,٦٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٣٣,٦٧ مليوناً، اي بنمو قدره ٢,٩٣ مليون حاوية نمطية ونسبته ٨,٧٠٪.

TOP 20 WORLD CONTAINER PORTS

RANK		2018 (TEU) MILLION	2017 (TEU) MILLION	+/- (TEU) MILLION	+/-%
1	SHANGHAI CHINA	42.01	40.23	+1.78 MILLION	+4.42 %
2	SINGAPORE	36.60	33.67	+2.93 MILLION	+8.70 %
3	SHENZHEN CHINA	27.74	25.21	+2.53 MILLION	+10 %
4	NINGBO, CHINA	26.35	24.61	+1.74 MILLION	+7.07 %
5	GUANGZHOU, CHINA	21.87	20.37	+1.5 MILLION	+7.36 %
6	BUSAN, SOUTH KOREA	21.66	20.49	+1.17 MILLION	+5.71%
7	HONG KONG CHINA	19.60	20.76	-1.16 MILLION	-5.59%
8	QINGDAO CHINA	18.26	18.30	-40 THOUSAND	-0.22%
9	TIANJIN CHINA	16.00	15.07	+930 THOUSAND	+6.17%
10	JEBEL ALI UAE	14.95	15.37	-420 THOUSAND	-2.73%
11	ROTTERDAM HOLLAND	14.51	13.73	+780 THOUSAND	+5.68%
12	PORTKLANG MALAYSIA	12.32	13.73	-1.41 MILLION	-10.27%
13	ANTWERP BELGIUM	11.10	10.45	+650 THOUSAND	+6.22%
14	KAOSHIUNG TAIWAN	10.45	10.27	+180 THOUSAND	+1.75%
15	XIAMEN CHINA	10.00	10.38	-380 THOUSAND	-3.66%
16	DALIAN CHINA	9.77	9.70	+70 THOUSAND	+0.72%
17	LOS ANGELES USA	9.46	9.43	+30 THOUSAND	+0.32%
18	TANJUNG PELEPAS MALAYSIA	8.96	8.38	+580 THOUSAND	+6.92%
19	HAMBURG GERMANY	8.73	8.86	-130 THOUSAND	-1.47%
20	LONG BEACH USA	8.09	7.54	+550 THOUSAND	+7.29%
TOTAL GENERAL (TEU)		348,430	336,550	+11,880	+3.53%
		MILLION	MILLION	MILLION	

وبقي مرفأ SHEN ZHEN الصيني في المرتبة الثالثة بـ ٢٧,٧٤ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٥,٢١ مليوناً، اي بزيادة قدرها ٢,٥٣ مليون حاوية نمطية ونسبتها ١٠٪.

وراه مرفأ NINGBO الصيني مكانه في المرتبة الرابعة بـ ٢٦,٣٥ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٤,٦١ مليوناً، اي بارتفاع قدره ١,٧٤ مليون حاوية نمطية ونسبته ٧,٠٧٪.

كما ظل مرفأ GUANG ZHOU في المرتبة الخامسة بـ ٢١,٨٧ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٠,٣٧ مليوناً، اي بزيادة قدرها ١,٥ مليون حاوية نمطية ونسبتها ٧,٣٦٪.

وجاءت المرتبة السادسة لصالح مرفأ BUSAN الكوري الجنوبي بـ ٢١,٦٦ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٠,٤٩ مليوناً، اي بزيادة قدرها ١,١٧ مليون حاوية نمطية ونسبتها ٥,٧١٪.

المرافئ الـ ١٥ الأولى في أوروبا من حيث الأداء اللوجستي والاستدامة والابتكار وصادرة الترتيب لروتردام وأنتويرب وهامبورغ وبريمرهانن



بعد حجم البضائع الذي يتم التعامل معه مؤشراً رئيسياً لأداء المرافئ. وفي حين أن المؤشرات الأخرى المتعلقة بالأداء اللوجستي والاستدامة والابتكار والتأثير الاقتصادي أخذت في الازدياد، لا يزال من المناسب مراقبة كيف تطورت أحجام البضائع بمرور الوقت.

وفي العام الماضي، سجل أكبر ١٥ مرفأ نمواً بنسبة ٤,٨ في المئة، وهو معدل النمو نفسه تقريباً البالغ ٤,٦ في المئة في عام ٢٠١٧. وفي عام ٢٠١٥، شهدت المراكز الخمسة عشر الأولى انخفاضاً بسيطاً في حركة المرور بنسبة ١,٦ في المئة مقارنة بعام ٢٠١٤.

وشهدت المرافئ الـ ١٥ الأولى مجتمعة زيادة بنسبة ٢٦ في المئة في حركة الحاويات، مقارنة بالعام ٢٠١٧. وسجل اثنان فقط من بين ١٥ مرفأ في عام ٢٠١٨ حجماً أقل من أرقام ٢٠١٧: وهما Gioia Tauro وهامبورغ.

ويُظهر الجدول أدناه أفضل ١٥ مرفأ للحاويات في الاتحاد الأوروبي في عام ٢٠١٨ ومقارنتها بالعام ٢٠١٧.



EVERGREEN LINE

www.evergreen-line.com

Far East weekly service to Beirut:

Offering weekly service from

**JAPAN - CHINA - SOUTH EAST ASIA - AUSTRALIA - INDIAN sub continent to
LEBANON via ALEXANDRIA**

DIRECT SERVICE from/to THE ADRIATIC AREA:

**TRIESTE - RAVENNA - ANCONA - PIRAEUS - ALEXANDRIA - BEIRUT -
PIRAEUS - VALANCIA - FOS SUR MER**



**Accepting cargo from /to
Czech Republic-Slovenia-Croatia-Bosnia-
Herzegovina-Austria-Poland-Turkey-Greece-Spain**

General Agent in Lebanon:

Phoenician Maritime Agency(PMA)sal

Charles Helou Avenue, Medawar - Sehnaoui Bldg, 5th floor

Tel:+961 1 572233 Fax:+961 1 572277

E-mail: business@pma.com.lb - pmasal@pma.com.lb

الموانئ السعودية تتقدم ٤ مراكز في مؤشر التنافسية العالمي



المهندس سعد بن عبد العزيز الخلب
رئيس الهيئة العامة للموانئ في السعودية

حققت الموانئ السعودية تقدماً في مؤشر جودة خدمات الموانئ بفارق ٤ نقاط عن العام السابق وذلك ضمن تقرير التنافسية العالمي لعام ٢٠١٩، لتصل إلى المرتبة ٤٠ بالمقارنة مع المرتبة ٤٤ خلال العام ٢٠١٨. ويأتي هذا التقدم الثاني على التوالي ضمن تقرير التنافسية العالمي ٢٠١٨ عبر تحقيقها تقدماً بفارق ٥ نقاط عن العام ٢٠١٧.

وتعمل الهيئة العامة للموانئ وفق رؤية استراتيجية متكاملة لمواكبة احتياجات السعودية وتعزيز قدراتها التنافسية واستثمارا لموقعها الجغرافي المميز تماشياً مع ركائز رؤية السعودية للعام ٢٠٣٠ عبر جعل الرياض منصة لوجستية عالمية ومركزاً رئيسياً للتجارة.

ارتفاع ارباح SEASpan في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠١٩



RYAN COURSON

المدير المالي لشركة SEASpan

أعلن RYAN COURSON المدير المالي لشركة SEASpan هونغ كونغ، الناشطة في ميدان تأجير البواخر لشركات الملاحة العالمية، ان الشركة تمكنت من تحقيق نتائج جيدة في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي. فقد ارتفعت ارباحها الصافية إلى ٣١٤ مليون دولار بنسبة ٩٣,٨٪ عن الفترة ذاتها من العام الماضي، كما بلغ مجموع إيراداتها المالية ٨٤٣ مليون دولار بزيادة ٥,٢٪.

وأوضح COURSON ان هذه النتائج الجيدة تعود إلى نجاح الشركة في تنفيذ الخطة التي وضعتها لدعم رأس مالها وتوفير المزيد من السيولة وتوسيع شبكة أعمالها. وأضاف ان الشركة وقّعت عقداً لشراء ٦ باواخر حاويات إضافية ليرتفع عدد البواخر في الاسطول الذي توجره لشركات الملاحة العالمية إلى ١١٩ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية حوالي مليون حاوية نمطية.

NYK اليابانية تسجل ارباحاً في النصف الأول من العام ٢٠١٩



TADA AKI NAITO

سجلت شركة الملاحة اليابانية NYK ارباحاً في النصف الأول من العام الحالي بلغت ١٤٦,٧ مليون دولار مقابل خسائر تجاوزت الـ ٣٩ مليون دولار للفترة ذاتها من العام الماضي. في حين تراجعت إيراداتها الاجمالية إلى ٧,٦٥٧ مليار دولار وبنسبة ٩,٩٪. وتوقعت NYK ان تبلغ ارباحها

في نهاية العام الحالي حوالي ٣٧٦ مليون دولار. ويذكر ان NYK أسست بالتعاون مع الشركتين اليابانيتين MOL و K لايّن شركة ملاحية موحدة لنقل الحاويات تحت اسم OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE) علماً انها ناشطة أيضاً في ميدان النقل التقليدي والميدان اللوجستي والشحن البري والجوي بالإضافة إلى النشاط العقاري REAL ESTATE والقطاعات الأخرى. وتستخدم NYK اسطولاً مكوناً من ٧١٠ باواخر من مختلف الأنواع والاحجام بحمولة اجمالية قدرها ٥٨ مليون و٧٤٦ ألف طن.

مرافئ سنغابور يستقبل أكبر باخرة حاويات في العالم



استقبل مرافئ سنغابور الباخرة MSC ISABELLA التي تعتبر الأكبر في العالم حيث تبلغ سعتها الاجمالية ٢٣٦٥٦ حاوية نمطية. وقد قدمت هذه الباخرة من مرافئ QINQDAO الصيني بطريقها إلى القارة الأوروبية. واعرب YJ TAN المدير الاقليمي لشركة الملاحة السويسرية MSC عن سروره لاستقبال مرافئ سنغابور لهذه الباخرة العملاقة وهي واحدة من ١١ باخرة تعاقدت الشركة على بنائها مع احواض بناء السفن SAMSUNG و DAEWOO لكوريا الجنوبية. وتحتل MSC المرتبة الثانية في العالم بأسطول مكون من ٥٦٧ باخرة بسعة اجمالية قدرها ٣,٧٣٧ ملايين حاوية نمطية.

الصين تستثمر ٦٠٠ مليون يورو في مرافئ بيرايوس اليوناني

تفقت اليونان والصين على قيام الأخيرة باستثمار ٦٠٠ مليون يورو في ميناء بيرايوس البحري كأحد الجهود الرامية إلى تعزيز دورها كمركز للتجارة بين آسيا وأوروبا. وجاء هذا الاتفاق خلال الزيارة الرسمية الأخيرة التي قام بها الرئيس الصيني XI JINPING إلى العاصمة اليونانية أثينا. ويذكر ان شركة الملاحة الصينية COSCO تعتزم تحويل مرافئ بيرايوس إلى أكبر مرافئ تجاري في أوروبا حيث ستستثمر ٦٠٠ مليون يورو لتعزيز العمليات داخل المرافئ بما في ذلك الاستثمارات اللازمة التي تبلغ ٣٠٠ مليون يورو بحلول ٢٠٢٢ والتي سمحت للشركة بالحصول على حصة إضافية قدرها ١٦٪ من المرافئ. وقال مسؤول حكومي يوناني ان الرئيس الصيني التقى رئيس الوزراء اليوناني KYRIAKOS MITSOTAKIS وقاما بتوقيع مذكرة تفاهم نصت على قيام الطرفين باتخاذ كافة الاجراءات للتغلب على أية عقبات في تنفيذ استثمارات شركة COSCO في ميناء بيرايوس وتعزيز موقع اليونان الاستراتيجي على مفترق طرق أوروبا وآسيا وإفريقيا. من جهة أخرى وافق بنك الاستثمار الأوروبي على تقديم قرض بقيمة ١٤٠ مليون يورو لمساعدة COSCO في تنفيذ خطتها الاستثمارية في المرافئ. ويذكر ان شركة COSCO كانت فازت بامتياز مدته ٣٥ عاماً لتطوير وتحديث وتشغيل مرافئ بيرايوس ومن ثم شراء حصة تبلغ ٥١٪ من المرافئ.

For All Walks Of Life

ALIG Insurance

Arab Lebanese Insurance Group, sal
ALIG Building No. 23, Street No. 801
Hazmieh ML 12103 - Lebanon

Tel: 961 5 451777

Fax: 961 5 451777 Ext. 821

E-mail: alig@alig.com.lb

P.O. Box: 11-1555 Riad El Solh
Beirut - Lebanon



استراتيجية وطنية للموانئ في المغرب حتى العام ٢٠٣٠



عبد القادر اعمار

وزير التجهيز والنقل واللوجستي والماء في المغرب

تبنى المغرب مخططا استراتيجيا لقطاع الموانئ تتوفر فيه كل مقومات الاطار الملائم ليجاد حلول للحاجيات المعبر عنها على كافة المستويات بما فيها الوطني والمحلي والقطاعي. وتتميز هذه الاستراتيجية بكونها تقوم على اعتماد الموانئ المغربية كرافعة اقتصادية تواكب التوجه العالمي وتتحول الى محطة اساسية من محطات الطرق البحرية. كما تتميز بكونها تتبنى مخططا استثماريا يراعي

الامكانيات التمويلية المتاحة ويحدد الاولويات ويجعل من الاطراف المعنية شريكا في رسم معالم الخيارات ومن الموارد البشرية رافعة اساسية ومحورية مبنية على الكفاءة لتنفيذ المشاريع بالجودة والسرعة المطلوبتين. وتوقعت الدراسة التي نشرتها وزارة التجهيز والنقل واللوجستي والماء المغربية ارتفاع الطلب المستقبلي على الموانئ من ٢٩٠ مليوناً الى ٣٧٠ مليون طن سنويا في آفاق العام ٢٠٣٠ وبالتالي الحرص على جودة الخدمات المعروضة وتحسين الاداء وتعزيز القدرة التنافسية للموانئ المغربية لا سيما ميناء طنجة المتوسطي الذي يتمتع بموقع جغرافي استراتيجي والطامح الى احتلال مكانة بارزة في سوق المسافنة في حوض البحر الابيض المتوسط.

موانئ دبي العالمية: نجد صعوبة في الاقتراض من البنوك

قال رئيس موانئ دبي العالمية سلطان بن سليم ان الشركة تجد صعوبة في الاقتراض من البنوك لتمويل استثمارات جديدة منذ ان سيطرت حكومة جيوتي على محطة دوراليه للحاويات المملوكة جزئيا للشركة في العام ٢٠١٨. وقال سلطان بن سليم «ما نزال نستثمر ولكن هذا يكلفنا اكثر وهذا هو الضرر». وكانت موانئ دبي العالمية قد افتتحت منصة لوجستية بقيمة ٣٥ مليون دولار في عاصمة KIGALI في رواندا بمشاركة بن سليم الذي اضاف ان «عددا اقل من البنوك سيقرضنا المال اليوم». وأشار الى المنصة الجديدة في كيجالي ستعزز جهود رواندا لتصبح مركزا للتجارة للدول المجاورة، بما في ذلك جمهورية الكونغو الديمقراطية وكينيا، وهو ما يقلل تكاليف الاستيراد والتصدير عبر الموانئ المطلة على المحيط الهندي في مومباسا ودار السلام.

وتشغل موانئ دبي العالمية أكثر من ٦٠ محطة وميناء في العالم تقدر قدرتها الاستيعابية بحوالي ٩٢ مليون حاوية نمطية ويبلغ عدد موظفيها أكثر من ٣٠ الف شخص.

مشروع استراتيجي يربط السواحل السورية والعراقية والایرانية وصولاً الى آسيا



علي حمود

وزير النقل السوري

كشفت تقرير صادر عن وزارة النقل السورية انه تتم مناقشة إنشاء خط يربط السواحل السورية والعراقية والایرانية وصولاً الى آسيا على ان تقوم ايران بتمويل المشروع.

وذكر موقع «الوطن اون لاين» ان تقريراً صادراً عن وزارة النقل كشف عن مناقشة مشروع ربط ميناء الامام الخميني الواقع على الساحل الايراني مع ميناء اللاذقية على البحر الابيض

المتوسط عبر مدينة البصرة العراقية، مشيراً الى ان الخط الحديدي الواصل بين دير الزور والبوكمال بطول ١٤٢,٨ كلم قيد الانشاء وبمواصفات فنية حديثة، يعتبر جزءاً من محور النقل الدولي غرب وشرق الموانئ السورية عبر حلب الى العراق وايران ودول شرق آسيا، ويشكل ممراً استراتيجياً لسوريا والعراق بالنسبة الى الترانزيت.

القيود المصرفية على التحويلات الى الخارج ستعكس سلباً على قطاع النقل البحري اللبناني



سارة حيدر

مديرة محطة الحاويات في مرفأ بيروت

تمكنت ادارتا مرفأ بيروت ومحطة الحاويات وبالتعاون مع الجمارك اللبنانية من استمرار تشغيل المرفأ وتسيير المعاملات الجمركية خلال الحراك الشعبي الذي ما تزال تشهده البلاد منذ ١٧ تشرين الاول (اكتوبر) الماضي. فقد استطاعت البواخر التي أمت مرفأ بيروت تفريغ حمولاتها من الحاويات والبضائع والسيارات، كما تمكن التجار من اخراج ارسالياتهم من المرفأ وبالتالي تزويد الاسواق بالسلع والمواد على مختلف أنواعها.

لكن القيود التي وضعتها جمعية المصارف وبدأت بتطبيقها، لا سيما القيود على التحويلات الى الخارج، بدأت تمنع التجار من تأمين الاموال لفتح الاعتمادات المصرفية لتسديد ثمن البضائع التي يعتمنون استيرادها الى لبنان، وبالتالي تؤدي الى تراجع دراماتيكي بنشاط كافة المتعاملين في قطاع النقل البحري من وكلاء بحريين ووسطاء نقل ومخلصي بضائع من جهة وحركة المرفأ اللبنانية وخصوصاً مرفأ بيروت من جهة اخرى.

مزيد من البواخر العملاقة لـ EVERGREEN التايوانية

قالت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN انها تعاقدت على بناء سبع باوخر تفوق سعة الواحدة منها ٢٣ الف حاوية نمطية بالإضافة الى استئجارها ٥ باوخر اضافية مماثلة الحجم والحمولة.

وكانت EVERGREEN قد تعاقدت ايضا في شهر تموز (يوليو) المنصرم على بناء ٦٣ باخرة تتراوح سعة الواحدة منها ما بين ١٨٠٠ حاوية و ٢٠ الف حاوية نمطية على ان تباشر في استلامها في العام ٢٠٢٢ ولترتفع بالتالي السعة الاجمالية لاسطولها الى اكثر من ١,٦٦ مليون حاوية نمطية وتتقدم لاحتلال المرتبة السادسة في العالم.



Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com



انخفاض الحركة الاجمالية ومجموع الواردات في ايلول ٢٠١٩

١٦٥ باخرة، ٤٨٩ الف طن، ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية، ٣٨٢٣ سيارة و ١٧,٣٠٠ مليون دولار

انخفاض مجموع الحاويات برسم المسافنة في ايلول ٢٠١٩

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في ايلول الماضي ٤١٧٩٨ حاوية نمطية مقابل ٤٥٨٠٦ حاويات، اي بانخفاض قدره ٤٠٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٨,٧٥٪.

واستمرار تراجع حركة السيارات في ايلول ٢٠١٩

كما اظهرت الاحصاءات استمرار تراجع حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال شهر ايلول الماضي حيث بلغ عددها ٣٨٢٣ سيارة مقابل ٥٨٠١ سيارة، اي بتراجع قدره ١٩٧٨ سيارة ونسبته ٣٤,١٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٢٣ سيارة في ايلول الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٣٠٨٦ سيارة مقابل ٥٠٤٤ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٩٥٨ سيارة ونسبته ٣٨,٨٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ٧٢٧ سيارة مقابل ٧٥٧ سيارة، اي بتراجع قدره ٣٠ سيارة ونسبته ٣,٦٤٪.

انخفاض الحركة الاجمالية انسحب على مجموع الواردات في ايلول ٢٠١٩

وافادت الاحصاءات ان تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال شهر ايلول الماضي انسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء فقد بلغ ١٧,٣٠٠ مليون دولار مقابل ١٧,٩٩٥ مليوناً في آب، اي بانخفاض قدره ٦٩٥ الف دولار ونسبته ٣,٨٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧,٣٠٠ مليون دولار في ايلول الماضي كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغت ١٦,٣٥٦ مليون دولار مقابل ١٧,١٨٢ مليوناً، اي بانخفاض قدره ٨٢٦ الف دولار ونسبته ٤,٨١٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغت ٩٤٤ الف دولار مقابل ٨١٣ الفاً، اي بارتفاع قدره ١٣١ الف دولار ونسبته ١٦,١١٪. ■

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في آب وايلول ٢٠١٩

الأبواب	ايلول ٢٠١٩	آب ٢٠١٩	+/-
مجموع البواخر	١٦٥ باخرة	١٥٧ باخرة	+٨ باخرة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٤٨٩ ألف طن	٥٧٦ ألف طن	-٨٧ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٤١٤ ألف طن	٥١٢ ألف طن	-٩٨ ألف طن
بضائع مصدرة (طن)	٧٥ ألف طن	٦٤ ألف طن	+١١ ألف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	١٠٥٥٩٥ نمطية	١١٩٩٠٣ نمطية	-١٣٣٠٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٨٢٤٩ نمطية	٥٧٤٩ نمطية	+٢٥٠٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٥١٠٤٠ نمطية	٥٦٧٢٤ نمطية	-٦٨٤٠ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٦٣٠٦ نمطية	٨٤٣٠ نمطية	-٢١٢٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٦٠٠٢ نمطية	٣٠٩٥٩ نمطية	-٤٩٥٧ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٥٨٧ حاوية نمطية	٦٩ حاوية نمطية	+١٤١٨ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢٠٦٦٠ نمطية	٢٣٦٢١ نمطية	-٢٩٦١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٧٢٥٨ نمطية	٥٩٧٢ نمطية	+١٢٨٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٢٢٦٤٤ نمطية	٢٨٥٦٧ نمطية	-٥٩٢٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢١١٣٨ نمطية	٢٢١٨٥ نمطية	-١٠٤٧ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٧٩٨٤ نمطية	٤٥٨٠٦ نمطية	-٢٧٨٢٢ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٨٢٣ سيارة	٥٨٠١ سيارة	-١٩٧٨ سيارة
سيارات مستوردة	٣٠٨٦ سيارة	٥٠٤٤ سيارة	-١٩٥٨ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٧٣٧ سيارة	٧٥٧ سيارة	-٢٠ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٦,٣٥٦ مليون دولار	١٧,١٨٢ مليون دولار	-٨٢٦ ألف دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٩٤٤ ألف دولار	٨١٣ ألف دولار	+١٣١ ألف دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٧,٣٠٠ مليون دولار	١٧,٩٩٥ مليون دولار	-٦٩٥ ألف دولار

افادت الاحصاءات ان الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال ايلول الماضي جاءت ادنى مما كانت عليه في آب وان هذا الانخفاض انعكس سلباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في آب وايلول ٢٠١٩

فقد اظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في شهري آب وايلول من العام ٢٠١٩ الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٦٥ باخرة مقابل ١٥٧ باخرة اي بارتفاع قدره ٨ باخرة ونسبته ٥,٠٩٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: بلغ ٤٨٩ الف طن مقابل ٥٧٦ الفاً، اي بتراجع قدره ٨٧ الف طن ونسبته ١٥,١٠٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٤٨٩ الف طن كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ ٤١٤ الف طن مقابل ٥١٢ الفاً، اي بانخفاض قدره ٩٨ الف طن ونسبته ١٩,١٤٪.

البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ٧٥ الف طن مقابل ٦٤ الفاً، اي بنمو قدره ١١ الف طن ونسبته ١٧,١٩٪.

وتراجع مجموع الحاويات في ايلول ٢٠١٩

كما انسحب التراجع على مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في ايلول الماضي فبلغ ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية مقابل ١١٩٩٠٣ حاويات في آب المنصرم، اي بانخفاض قدره ١٤٣٠٨ حاويات نمطية ونسبته ١١,٩٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٨٢٤٩ حاوية نمطية مقابل ٥٤٧٤٩ حاوية في آب، اي بانخفاض قدره ٦٥٠٠ حاوية نمطية ونسبته ١١,٨٧٪.

الحاويات المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٥١٠٤٠ حاوية نمطية مقابل ٥٦٧٢٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٦٨٤ حاوية نمطية ونسبته ١٠٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٦٣٠٦ حاويات نمطية مقابل ٨٤٣٠ حاوية، اي بتراجع قدره ٢١٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٢٥,٢٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في ايلول ٢٠١٩؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في ايلول الماضي والبالغة ٨٢٤٩ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٦٠٠٢ حاوية نمطية مقابل ٣٠٩٥٩ حاوية اي بانخفاض قدره ٤٩٥٧ حاوية نمطية ونسبته ١٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٤١٨ حاوية نمطية ونسبته ٨٣٩٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢٠٦٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢٣٦٢١ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٩٦١ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٥٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في ايلول ٢٠١٩؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في ايلول الماضي والبالغة ٥١٠٤٠ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٢٥٨ حاوية نمطية مقابل ٥٩٧٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٢٨٦ حاوية نمطية ونسبته ٢١,٥٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٦٤٤ حاوية نمطية مقابل ٢٨٥٦٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٩٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٧٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٢١١٣٨ حاوية نمطية مقابل ٢٢١٨٥ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٤,٧٢٪.



LIA insurance sal

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت انعكس سلبا على مجموع الواردات

١٣٣٨ باخرة، ٥,١٨٤ ملايين طن، ٩٦٥٥٢٨ حاوية نمطية، ٤٧٠٠٨ سيارات و١٦٠,٩ مليون دولار

مقابل ١٥٧٤٣٣ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٠٣٨١ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٩٥٪.

وارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠١٩

بلغ مجموعها ٣٥٨٢٥٠ حاوية نمطية مقابل ٤٧٩٢٣١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٣٤٥٨ حاوية نمطية ونسبتها ١٣,٨١٪.

انخفاض حركة السيارات في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠١٩

وتراجع مجموع السيارات في مرفأ بيروت خلال الاشهر التسعة الاولى من العام الحالي الى ٤٧٠٠٨ سيارات مقابل ٥٢٥٩٦ سيارة في الفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتراجع قدره ٥٥٨٨ سيارة ونسبته ١٠,٦٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٧٠٠٨ سيارات في الأشهر التسعة الأولى كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٣٩٤٢٥ سيارة مقابل ٤٦٥٣٩ سيارة، اي بانخفاض قدره ٧١١٤ سيارة ونسبته ١٥,٢٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ٧٥٨٣ سيارة مقابل ٦٠٥٧ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٥٢٦ سيارة ونسبته ٢٥,١٩٪.

انخفاض الحركة انعكس سلبا على مجموع الواردات في الأشهر التسعة الأولى

وادي انخفاض الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال الاشهر التسعة الاولى من العام الحالي الى تراجع مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء الى ١٦٠,٩٠٤ مليون دولار مقابل ١٨٠,٧٧٧ مليوناً، اي بانخفاض نسبته ١٠,٩٩٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٠,٩٠٤ مليون دولار كالآتي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ١٥٢,٨٤٢ مليون دولار مقابل ١٧٤,٣٥٨ مليون دولار اي بتراجع قدره ٢١,٥١٦ مليون دولار ونسبته ١٢,٣٤٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ٨,٠٦٢ ملايين دولار مقابل ٦,٤١٩ ملايين، اي بارتفاع قدره ١,٦٤٣ مليون دولار ونسبته ٢٥,٦٠٪.

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية خلال الأشهر الـ ٩ من ٢٠١٩ و ٢٠١٨

الأدوات	الأشهر الـ ٩ الأولى ٢٠١٩	الأشهر الـ ٩ الأولى ٢٠١٨	+/-
مجموع البواخر	١٣٣٨ باخرة	١٤١٣ باخرة	-٧٥ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥,١٨٤ مليون طن	٥,٩٤٥ مليون طن	-٧٦١ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٤,٥٦٩ مليون طن	٥,٢٤٥ مليون طن	-٦٧٦ الف طن
بضائع مصرة (طن)	٦١٥ الف طن	٧٠٠ الف طن	-٨٥ الف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	٩٦٥٥٢٨ نمطية	٩٧٧١٣٨ نمطية	-١١٦ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤٥٩٤٩٨ نمطية	٤٧٤١٠١ نمطية	-١٤٦٠٣ حاوية نمطية
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحرا	٤٦٣٠٣٣ نمطية	٤٧٧٠١٥ نمطية	-١٣٩٨٢ حاوية نمطية
حاويات معاد تنسيقها على متن السفن	٤٢٩٩٧ نمطية	٢٦٠٢٢ نمطية	+١٦٣٧٥ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٧٢٨٦ نمطية	٣١٢٠٥ نمطية	-٣٦١٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٢٧٧٦ حاوية نمطية	١٣٧ نمطية	+٢٦٣٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٨٠٤٣٦ نمطية	١٥٧٣٥٩ نمطية	+٢٣٠٧٧ حاوية نمطية
حاويات مصرة مألئ ببضائع لبنانية	٥٧٢٤٥ نمطية	٦٣٠٣٢ نمطية	-٥٧٨٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٢٢٧٩٧٤ نمطية	٢٥٦٥٥٠ نمطية	-٢٨٥٦٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٧٧٨١ نمطية	١٥٤٣٣ نمطية	+٢٠٣٤٨ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣٥٨٢٥٠ نمطية	٣١٤٧٩٢ نمطية	+٤٣٤٥٨ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٤٧٠٠٨ سيارة	٥٢٥٩٦ سيارة	-٥٥٨٨ سيارة
سيارات مستوردة	٣٩٤٢٥ سيارة	٤٦٥٣٩ سيارة	-٧١١٤ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٧٥٨٣ سيارة	٦٠٥٧ سيارة	+١٥٢٦ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٥٢,٨٤٢ مليون دولار	١٧٤,٣٥٨ مليون دولار	-٢١,٥١٦ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٨,٠٦٢ مليون دولار	٦,٤١٩ مليون دولار	+١,٦٤٣ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٦٠,٩٠٤ مليون دولار	١٨٠,٧٧٧ مليون دولار	-١٩,٨٧٣ مليون دولار



د. المهندس سامرعد
مدير العمليات في مرفأ بيروت

سجل مرفأ بيروت في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي حركة اجمالية ادنى مما كانت عليه في الفترة نفسها من العام الماضي. فقد انخفض الوزن الاجمالي للبضائع وحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة مألئ ببضائع لبنانية وحركة السيارات مقابل ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة. وقد ادى تراجع الحركة الاجمالية الى انخفاض مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠١٨ و ٢٠١٩

وبينت حركة المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في الاشهر التسعة الاولى من العامين ٢٠١٨ و ٢٠١٩:

مجموع البواخر: بلغ ١٣٣٨ باخرة مقابل ١٤١٣ باخرة في الفترة ذاتها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ٧٥ باخرة ونسبته ٥,٣١٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٥,١٨٤ ملايين طن مقابل ٥,٩٤٥ ملايين اي بتراجع قدره ٧٦١ الف طن ونسبته ١٢,٨٠٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٥,١٨٤ ملايين طن كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٤,٥٦٩ ملايين طن مقابل ٥,٢٤٥ ملايين، اي بتراجع قدره ٦٧٦ الف طن ونسبته ١٢,٨٨٪.

الوزن الإجمالي للبضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ ٦١٥ الف طن مقابل ٧٠٠ الف، اي بانخفاض قدره ٨٥ الف طن ونسبته ١٢,١٤٪.

وانخفاض حركة الحاويات في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠١٩

واقادت الاحصاءات تراجع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الاشهر التسعة الاولى من العام الحالي الى ٩٦٥٥٢٨ حاوية نمطية مقابل ٩٧٧١٣٨ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بانخفاض نسبته ١,١٩٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٦٥٥٢٨ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٤٥٩٤٩٨ حاوية نمطية مقابل ٤٧٤١٠١ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٤٦٠٣ حاويات نمطية ونسبته ٣,١٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغت ٤٦٣٠٣٣ حاوية نمطية مقابل ٤٧٧٠١٥ حاوية، اي بتراجع قدره ١٣٩٨٢ حاوية نمطية ونسبته ٢,٩٣٪.

الحاويات المعاد تنسيقها على متن السفن: بلغت ٤٢٩٩٧ حاوية نمطية مقابل ٢٦٠٢٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٦٣٧٥ حاوية نمطية ونسبته ٦٥,٢٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر الـ ٩ من ٢٠١٩؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٧٢٨٦ حاوية نمطية مقابل ٣١٢٠٥ حاويات، بتراجع قدره ٣٦٣١٩ حاوية ونسبته ١١,٦٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٢٧٧٦ حاوية نمطية مقابل ١٣٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٣٦١ حاوية نمطية ونسبته ٣٢,٩٠٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٨٠٤٣٦ حاوية نمطية مقابل ١٥٧٣٥٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٣٠٧٧ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٦٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠١٩؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في الاشهر التسعة الاولى من العام الحالي والبالغة ٦٣٠٣٣ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة مألئ ببضائع لبنانية: بلغت ٥٧٢٤٥ حاوية نمطية مقابل ٦٣٠٣٢ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٧٨٧ حاوية نمطية ونسبته ٩,١٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٧٩٧٤ حاوية نمطية مقابل ٢٥٦٥٥٠ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٨٥٦٦ حاوية نمطية ونسبته ١١,١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٧٧٨١ حاوية نمطية



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

ارتفاع كميات البضائع والسيارات والشاحنات ينسحب على الواردات المرفئية

٥٥ باخرة، ١٦٠٨٩٦ طناً، ٣٦٣ سيارة، ٣٢١٢ حاوية نمطية، ١٣٥٤ شاحنة و١,٣٥٤ مليار ليرة

عدد الحاويات: بلغ ٣٢١٢ حاوية نمطية مقابل ٣٩٣٦ حاوية اي بانخفاض قدره ٧٢٤ حاوية نمطية ونسبته ١٨,٣٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٣٥٤ شاحنة مقابل ١٨٢١ شاحنة بتراجع قدره ٤٦٧ شاحنة ونسبته ٢٥,٦٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣٥٤ شاحنة في ايلول ٢٠١٩ كالاتي:

الشاحنات الواردة بحرا: بلغ عددها ٧٠٦ شاحنات مقابل ٩٤١ شاحنة، اي بانخفاض قدره ٢٣٥ شاحنة ونسبته ٢٤,٩٧٪.

الشاحنات الصادرة بحرا: بلغ عددها ٦٤٨ شاحنة مقابل ٨٨٠ شاحنة، اي بتراجع قدره ٢٣٢ شاحنة ونسبته ٢٦,٣٦٪.

تراجع الحركة الاجمالية انسحب على الواردات المرفئية في ايلول ٢٠١٩

وانسحب تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت في ايلول ٢٠١٩ على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١,٥٧٩ مليار ليرة مقابل ١,٦٥٩ مليار ليرة في ايلول ٢٠١٨ اي بانخفاض قدره ٨٠ مليون ليرة ونسبته ٤,٨٢٪.

فنيانوس يبحث مع تامر اوضاع مرفأ طرابلس

وكان وزير الاشغال العامة والنقل يوسف فنيانوس (قبل تقديم الحكومة استقالته) قد استقبل احمد تامر مدير مرفأ طرابلس وبحث معه شؤون وشجون المرفأ لا سيما مشاريع التطوير والتوسيع والتجهيز التي يقوم مجلس الانماء والاعمار بإعدادها تمهيدا ل طرحها عبر مناقصات تشارك فيها شركات عالمية لتنفيذها، علما ان هذه المشاريع ممولة من قبل قرض قدمه البنك الاسلامي للتنمية والبالغ ٨٦ مليون دولار. ■

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس والواردات المرفئية في آب وأيلول ٢٠١٩

الايواب	أيلول ٢٠١٩	آب ٢٠١٩	+/-
عدد البواخر	٥٥ باخرة	٥٥ باخرة	-
كميات البضائع	١٦٠٨٩٦ طناً	١٤٠٥٨٨ طناً	٢٠٣٠٨+
بضائع مستوردة	١٤٤٩٣٠ طناً	٩٩٥٣٢ طناً	٤٥٣٩٨+
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	١٥٩٦٦ طناً	٤١٠٥٦ طناً	٢٥٠٩-
عدد السيارات	٣٦٣ سيارة	١٩٨ سيارة	١٦٥+
عدد الحاويات	٣٢١٢ حاوية نمطية	٦٠٨٨ حاوية نمطية	٢٨٧٦-
مجموع الشاحنات	١٣٥٤ شاحنة	١٠٣٤ شاحنة	٣٢٠+
شاحنات واردة بحرا	٧٠٦ شاحنة	٤٩٤ شاحنة	٢١٢+
شاحنات صادرة بحرا	٦٤٨ شاحنة	٥٤٠ شاحنة	١٠٨+
مجموع الواردات المرفئية	١,٥٧٩ مليار ليرة	١,٤٧٧ مليار ليرة	١٠٢+ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس والواردات المرفئية في ايلول ٢٠١٩ و ٢٠١٨

الايواب	أيلول ٢٠١٩	أيلول ٢٠١٨	+/-
عدد البواخر	٥٥ باخرة	٦١ باخرة	٦- بواخر
كميات البضائع	١٦٠٨٩٦ طناً	١٦٢٥٩٤ طناً	١٦٩- طناً
بضائع مستوردة	١٤٤٩٣٠ طناً	١٣٥٠١٦ طناً	٩٤١٤+ طناً
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	١٥٩٦٦ طناً	٢٧٠٧٨ طناً	١١١٢- طناً
عدد السيارات	٣٦٣ سيارة	٢٤٤ سيارة	١١٩+ سيارة
عدد الحاويات	٣٢١٢ حاوية نمطية	٣٩٣٦ حاوية نمطية	٧٢٤- حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١٣٥٤ شاحنة	١٨٢١ شاحنة	٤٦٧- شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٧٠٦ شاحنة	٩٤١ شاحنة	٢٣٥- شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٦٤٨ شاحنة	٨٨٠ شاحنة	٢٣٢- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٥٧٩ مليار ليرة	١,٦٥٩ مليار ليرة	٨٠- مليون ليرة



احمد تامر

مدير مرفأ طرابلس

سجل مرفأ طرابلس ارتفاعاً بالوزن الاجمالي للبضائع وحركة السيارات والشاحنات التي تداولها في ايلول (سبتمبر) الماضي مقابل انخفاض عدد الحاويات والشاحنات، وانسحب الارتفاع على الواردات المرفئية التي جاءت اكبر مما كانت عليه في آب (اغسطس) المنصرم.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في آب وأيلول ٢٠١٩

واقادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في شهري آب وأيلول من العام الحالي بالوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٥٥ باخرة مقابل العدد نفسه المسجل في آب المنصرم.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١٦٠٨٩٦ طناً مقابل ١٤٠٥٨٨ طناً، اي بارتفاع قدره ٢٠٣٠٨ طناً ونسبته ١٤,٤٥٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٦٠٨٩٦ طناً كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٤٤٩٣٠ طناً مقابل ٩٩٥٣٢ طناً اي بزيادة قدرها ٤٥٣٩٨ طناً ونسبتها ٤٥,٦١٪.

البضائع البنائية المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ١٥٩٦٦ طناً مقابل ٤١٠٥٦ طناً، اي بانخفاض قدره ٢٥٠٩٠ طناً ونسبته ٦١,١١٪.

عدد السيارات: بلغ ٣٦٣ سيارة مقابل ١٩٨ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٦٥ سيارة ونسبته ٨٣,٣٣٪.

عدد الحاويات: بلغ ٣٢١٢ حاوية نمطية مقابل ٦٠٨٨ حاوية اي بتراجع قدره ٢٨٧٦ حاوية نمطية ونسبته ٤٨,٢٤٪.

عدد الشاحنات: بلغ ١٣٥٤ شاحنة مقابل ١٠٣٤ شاحنة اي بارتفاع قدره ٣٢٠ شاحنة ونسبته ٣٠,٩٥٪.

وتوزع هذا العدد البالغ ١٣٥٤ شاحنة في ايلول الماضي كالاتي:

الشاحنات الواردة بحرا: بلغ عددها ٧٠٦ شاحنات مقابل ٤٩٤ شاحنة اي بارتفاع قدره ٢١٢ شاحنة ونسبته ٤٢,٩١٪.

الشاحنات الصادرة بحرا: بلغ عددها ٦٤٨ شاحنة مقابل ٥٤٠ شاحنة، اي بنمو قدره ١٠٨ شاحنات ونسبته ٢٠٪.

ارتفاع الحركة الاجمالية انعكس ايجاباً على الواردات المرفئية في ايلول ٢٠١٩

واندى ارتفاع كميات البضائع وحركة السيارات والشاحنات الى نمو مجموع الواردات المرفئية في ايلول الماضي حيث بلغ ١,٥٧٩ مليار ليرة مقابل ١,٤٧٧ مليار ليرة في آب المنصرم، اي بارتفاع قدره ١٠٢ مليون ليرة ونسبته ٦,٩١٪.

حركة مرفأ طرابلس في ايلول ٢٠١٩ ادنى منها في ايلول ٢٠١٨

من جهة ثانية، اظهرت المقارنة ان حركة مرفأ طرابلس الاجمالية في ايلول ٢٠١٩ جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (ايلول) ٢٠١٨. فقد بينت المقارنة الارقام التالية: **عدد البواخر:** بلغ ٥٥ باخرة مقابل ٦١ باخرة، اي بتراجع قدره ٦ بواخر ونسبته ٩,٨٤٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١٦٠٨٩٦ طناً مقابل ١٦٢٥٩٤ طناً اي بانخفاض قدره ١٦٩٨ طناً ونسبته ١,٠٤٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٦٠٨٩٦ طناً في ايلول ٢٠١٩ كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٤٤٩٣٠ طناً مقابل ١٣٥٠١٦ طناً، اي بارتفاع قدره ٩٤١٤ طناً ونسبته ٦,٩٥٪.

البضائع البنائية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ١٥٩٦٦ طناً مقابل ٢٧٠٧٨ طناً، اي بانخفاض قدره ١١١١٢ طناً ونسبته ٤١,٠٤٪.

عدد السيارات: بلغ ٣٦٣ سيارة مقابل ٢٤٤ سيارة، اي بارتفاع قدره ١١٩ سيارة ونسبته ٤٨,٧٧٪.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

لا تعديلات بالمراتب الامامية استيراداً وتصديراً

MSC السويسرية تحتفظ بالاولى استيراداً وCMACGM الفرنسية تصديراً



ROLF HABBEN JANSEN

HAPAG LLOYD



LUCIEN ARKAS

ARKAS



WEI JIA FU

COSCO



رودولف سعادة

CMACGM



SOREN SKOU

MAERSK LINE



DIEGO APONTE

MSC

٢٤٤٣٣ حاوية نمطية على بواخر بعضها البعض اي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٩٠٤٥ حاوية نمطية، مقابل ٢٥٦٠٦ حاويات نمطية امنت استيرادها شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى ذاتها في آب اي ما نسبته ٨٣٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٣٠٧٠١ حاوية نمطية، اي بانخفاض نسبته ٤,٥٨٪.

٨٩٪ حصة اول ٦ شركات ملاحه من الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية

بينما بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى على صعيد حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية على بواخر بعضها البعض ٥١٣٢ حاوية نمطية في ايلول اي ما نسبته ٨٩٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى والبالغة ٥٧٩٢ حاوية، مقابل ٤٩٤١ حاوية امنت تصديرها شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى نفسها في آب اي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٨٤٩ حاوية نمطية، اي بارتفاع نسبته ٣,٨٧٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING LINE	SEPT 2019	AUG 2019	+/-
01- MSC SWITZERLAND	8236	8512	-276
02- MAERSK LINES DANISH	6914	6745	+169
03- CMACGM FRENCH	4741	5147	-406
04- COSCO CHINESE	1649	1929	-280
05- ARKAS TURKISH	1606	1794	-188
06- HAMBURG SUD GERMANY	1287	1086	+201
07- ONE GROUP JAPANESE	1094	934	+160
08- HAPAG LLOYD GERMANY	1079	1479	-400
09- EVERGREEN TAIWANESE	1033	1327	-294
10-TURKON TURKISH	584	460	+124
11-TARROS ITALIAN	425	444	-19
12-YANG MING TAIWANESE	229	182	+47
13- APL SYNGAPOREAN	68	434	-366
14-MESSINA ITALIAN	54	146	-92
15-DIVERSE SHIPPING LINES	46	82	-36
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	29045	30701	-1656

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING LINE	SEPT 2019	AUG 2019	+/-
01- CMACGM FRENCH	2954	2626	+328
02- MAERSK LINES DANISH	943	996	-53
03- COSCO CHINESE	470	529	-59
04- HAPAG LLOYD GERMANY	322	262	+60
05- EVERGREEN TAIWANESE	229	229	-
06- MSC SWITZERLAND	214	283	-69
07- ARKAS TURKISH	200	245	-45
08- HAMBURG SUD GERMANY	154	129	+25
09- APL SYNGAPOREAN	82	126	-44
10-TARROS ITALIAN	69	191	-122
11-ONE GROUP JAPANESE	58	107	-49
12-DIVERSE SHIPPING LINES	53	38	+15
13-TURKON TURKISH	44	54	-10
14-SS SHIPPING	-	20	-20
14-GULF AGENCY	-	14	-14
TOTAL EXPORT CONTAINERS FULL WITH LEBANESE GOODS (TEU)	5792	5849	-57

اظهرت الاحصاءات في مرفأ بيروت ان شركات الملاحة العالمية التي تتعامل مع مرفأ بيروت بصورة منتظمة احتفظت بالمراتب ذاتها في ايلول الماضي على صعيد حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، مقابل تعديلات طفيفة بالمراتب على صعيد حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية.

MSC السويسرية تحتفظ بالاولى استيراداً في ايلول ٢٠١٩

فقد بينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٩٠٤٥ حاوية نمطية في ايلول الماضي ان شركة الملاحة السويسرية MSC ظلت مرتبة على المرتبة الاولى بـ ٨٢٣٦ حاوية نمطية امنت استيرادها على بواخرها وبواخر شركات الملاحة الاخرى التي تضمها في تحالف بحري ذاته (ALLIANCE)، مقابل ٨٥١٢ حاوية في آب، بتراجع قدره ٢٧٦ حاوية ونسبته ٣,٢٤٪.

كما بقيت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٦٩١٤ حاوية نمطية مقابل ٦٧٤٥ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٢,٥١٪.

وراوحت شركة الملاحة الفرنسية CMACGM مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٤٧٤١ حاوية نمطية مقابل ٥١٤٧ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٧,٨٩٪.

وحافظت شركة الملاحة الصينية على المرتبة الرابعة بـ ١٦٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٩٢٩ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٨٠ حاوية ونسبته ٤,٥٢٪.

كما احتفظت شركة الملاحة التركية ARKAS بالمرتبة الخامسة بـ ١٦٠٦ حاويات نمطية مقابل ١٧٩٤ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٠,٤٨٪.

وجاءت في المرتبة السادسة شركة الملاحة الالمانية HAMBURG SUD بـ ١٢٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٠٨٦ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١٨,٥١٪.

تعديلات طفيفة بالمراتب الامامية و CMACGM تحافظ على الاولى تصديراً

من جهة اخرى، اظهرت الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٧٩٢ حاوية نمطية في ايلول الماضي ان تعديلات طفيفة طرأت على اسماء شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الامامية.

فقد احتفظت شركة الملاحة الفرنسية CMACGM بالمرتبة الاولى بتصديرها ٢٩٥٤ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة العالمية الاخرى التي تضمها في تحالف بحري (ALLIANCE) نفسه مقابل ٢٦٢٦ حاوية في آب، اي بارتفاع قدره ٣٢٨ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٤٩٪.

كما ظلت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK في المرتبة الثانية بشحنها ٩٤٣ حاوية نمطية مقابل ٩٩٦ حاوية، بتراجع قدره ٥٣ حاوية ونسبته ٥,٣٢٪.

وراوحت شركة الملاحة الصينية COSCO مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٤٧٠ حاوية نمطية مقابل ٥٢٩ حاوية بانخفاض قدره ٥٩ حاوية ونسبته ١١,١٥٪.

بينما تقدمت شركة الملاحة الالمانية HAPAG LLOYD من المرتبة الخامسة الى الرابعة بـ ٣٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٢ حاوية، اي بتراجع قدره ٦٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٢,٩٠٪.

كما انتقلت شركة الملاحة التايوانية EVERGREEN من المرتبة السابعة الى الخامسة بـ ٢٢٩ حاوية نمطية مقابل العدد ذاته في آب المنصرم.

وجاءت المرتبة السادسة لصالح شركة الملاحة السويسرية MSC بـ ٢١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٨٣ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٢٤,٣٨٪.

٨٤٪ حصة اول ٦ شركات ملاحه من الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي

من ناحية ثانية افادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ايلول ان شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى امنت استيراد

FROM **LEBANON** ALL THE WAY TO THE **WORLD**



SHIPPING **THE** FUTURE

CMA CGM

تراجع حركة الحاويات في مرفأ بيروت الى ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية

تبديلات في بعض المراتب الامامية: MSC تحتفظ بالاولى استيرادا و MERIT تصديرا

– كما احتفظت وكالة MAERSK (LEBANON) بالمرتبة الثانية بشحنها ١١٦٠ حاوية نمطية مقابل ٧٤٤ حاوية اي بارتفاع نسبته ٥٥,٩١٪.
– في حين تقدمت مجموعة METZ من المرتبة الرابعة الى الثالثة ب ٩٧١ حاوية نمطية مقابل ٥٦٦ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٠٥ حاويات نمطية ونسبته ٧١,٥٥٪.
– وانتقلت وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES من المرتبة الخامسة الى الرابعة ب ٤٩٨ حاوية نمطية مقابل ٤٩٠ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١,٦٣٪.
– وجاءت المرتبة الخامسة لصالح وكالة MSC (لبنان) ب ٣٦٩ حاوية نمطية مقابل ٣٠١ حاوية، اي بنمو قدره ٦٨ حاوية نمطية ونسبته ٢٢,٥٩٪.

تراجع مجموع حركة الحاويات برسم المسافنة في ايلول ٢٠١٩

وبلغت حركة الحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت في ايلول الماضي ٤١٧٩٨ حاوية نمطية مقابل ٤٥٨٠٦ حاويات في آب، اي بانخفاض قدره ٤٠٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٨,٧٥٪.
وتوزعت حركة الحاويات برسم المسافنة والبالغة ٤١٧٩٨ حاوية نمطية في ايلول الماضي كالآتي:

– احتفظت MSC (لبنان) بالمرتبة الاولى بتداولها ١٩٠٥٧ حاوية نمطية مقابل ٢٢٨٩٩ حاوية في آب، اي بتراجع قدره ٣٨٤٢ حاوية نمطية ونسبته ١٦,٧٨٪.
– كما ظلت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية ب ١٨٥٤٩ حاوية نمطية مقابل ١٦٨٢١ حاوية، اي بنمو قدره ١٧٢٨ حاوية نمطية ونسبته ١٠,٢٧٪.
– وبلغت حصة الوكالات البحرية الباقية ٤١٩٢ حاوية نمطية مقابل ٦٠٨٦ حاوية، اي بتراجع قدره ١٨٩٤ حاوية نمطية ونسبته ٣١,١١٪. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	SEPT 2019	AUGUST 2019	+/-
01- MSC (LEBANON)	9366	10080	-714
02- MERIT SHIPPING AGENCY	4616	4631	-15
03- MAERSK (LEBANON)	4022	2857	+1165
04- TOURISM & SHIPPING SERVICES	2130	2062	+68
05- GEZAIKY TRANSPORT	1892	2598	-706
06- METZ GROUP	1813	2951	-1138
07- SEALINE GROUP	1133	1650	-517
08- LOTUS SHIPPING	534	3612	-3078
09- EL FIL SHIPPING	488	457	+31
10- HENRY HEALD	8	-	+8
11-WILHELMSEN AGENCIES	-	24	-24
11-GULF AGENCY	-	23	-23
11-ALL TRANSPORT AGENCY	-	11	-11
11-LEVANT SHIPPING	-	2	-2
11-BADR SHIPPING	-	1	-1
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	26002	30959	-4957
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	1587	169	+1418
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	17029	19970	-2941
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	3631	3651	-20
TOTAL GENERAL (TEU)	48249	54749	-6500

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	SEPT 2019	AUGUST 2019	+/-
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3684	2826	+858
02- MAERSK (LEBANON)	1160	744	+416
03- METZ GROUP	971	566	+405
04- TOURISM & SHIPPING SERVICES	498	490	+8
05- MSC (LEBANON)	369	301	+68
06- GEZAIKY TRANSPORT	289	261	+28
07- SEALINE GROUP	170	567	-397
08- EL FIL SHIPPING	79	45	+34
09- LOTUS SHIPPING	38	157	-119
10- GULF AGENCY	-	15	-15
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	7258	5972	+1286
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	22644	28567	-5923
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	18613	17139	+1474
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	2525	5046	-2521
TOTAL GENERAL (TEU)	51040	56724	-5684

سجل مرفأ بيروت حركة حاويات في شهر ايلول (سبتمبر) الماضي ادنى مما كانت عليه في آب (اغسطس)، وازدهرت الاحصاءات ان الوكالات البحرية الفاعلة تبادلت بعض المراتب الامامية التي احتلتها.

انخفاض مجموع الحاويات في ايلول ٢٠١٩

فقد تعامل مرفأ بيروت مع ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية في ايلول مقابل ١١٩٩٠٣ حاويات في آب، اي بتراجع قدره ١٤٣٠٨ حاويات نمطية ونسبته ١١,٩٣٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٥٥٩٥ حاوية نمطية كالآتي:
الحاويات المستوردة: بلغت ٤٨٢٤٩ حاوية نمطية مقابل ٥٤٧٤٩ حاوية في آب، اي بانخفاض قدره ٦٥٠٠ حاوية نمطية ونسبته ١١,٨٧٪.
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغت ٥١٠٤٠ حاوية نمطية مقابل ٥٦٧٢٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٦٨٤ حاوية نمطية ونسبته ١٠٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٦٣٠٦ حاويات نمطية مقابل ٨٤٣٠ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢١٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٢٥,٢٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في ايلول ٢٠١٩

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٦٠٠٢ حاوية نمطية مقابل ٣٠٩٥٩ حاوية في آب، اي بتراجع قدره ٤٩٥٧ حاوية نمطية ونسبته ١٦٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٤١٨ حاوية نمطية ونسبته ٨٣٩٪.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢٠٦٦٠ حاوية نمطية مقابل ٢٣٦٢١ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٩٦١ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٥٤٪.

تغييرات في بعض المراتب الامامية و MSC تحتفظ بالاولى استيرادا

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٦٠٠٢ حاوية نمطية ان مراتب عدة شهدت تبديلات بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها:
– فوكالة MSC (لبنان) كعادتها تربعت على المرتبة الاولى باستيرادها ٩٣٦٦ حاوية نمطية في ايلول مقابل ١٠٠٨٠ حاوية في آب، بتراجع نسبته ٧,٠٨٪.
– كما بقيت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بتفريغها ٤٦١٦ حاوية نمطية مقابل ٤٦٣١ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٠,٣٢٪.
– بينما تقدمت وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة الرابعة الى الثالثة ب ٤٠٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٨٥٧ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٤٠,٧٨٪.
– وانتقلت وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES من المرتبة السابعة الى الرابعة ب ٢١٢٠ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٢ حاوية اي بنمو نسبته ٣,٣٠٪.
– وجاءت المرتبة الخامسة لصالح نقلات الجزائري بتفريغها ١٨٩٢ حاوية نمطية مقابل ٢٥٩٨ حاوية، اي بتراجع قدره ٧٠٦ حاوية نمطية ونسبته ٢٧,١٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في ايلول ٢٠١٩

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٧٢٥٨ حاوية نمطية مقابل ٥٩٧٢ حاوية في آب، اي بارتفاع قدره ١٢٨٦ حاوية نمطية ونسبته ٢١,٥٣٪.
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٢٦٤٤ حاوية نمطية مقابل ٢٨٥٦٧ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٩٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٧٢٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٢١١٣٨ حاوية نمطية مقابل ٢٢١٨٥ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٤,٧٢٪.

وتبديلات في بعض المراتب الامامية و MERIT تحتفظ بالاولى تصديرا

وشهدت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٧٢٥٨ حاوية نمطية في ايلول تبديلات عدة في المراتب التي احتلتها الوكالات البحرية:
– فوكالة MERIT SHIPPING احتفظت بالمرتبة الاولى بتصديرها ٣٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٨٢٦ حاوية في آب، اي بارتفاع نسبته ٣٠,٣٦٪.

شوف في بعالم HEALTH PLUS

في عالم:

- بحضورك معاملات دخول المستشفى إنت وبيتك
- بيستقبلوك بالمستشفى كأنك بيتك
- بخلصوك معاملات المستشفى تا ترجع أسرع عبيتك
- بيهتموا بمتابعتك صحياً عبر خدمات الـ Wellness Care



استمرار التراجع والمرفأ يتعامل مع ٣٨٢٣ سيارة

لا تغييرات في المراتب الامامية: HEALD تحتفظ بالاولى وLEVANT بالثانية استيرادا

انخفاض مجموع السيارات الجديدة المباعه في الأشهر ال٩ الاولى من ٢٠١٩

كما افاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان مجموع السيارات الجديدة المباعه في ايلول الماضي بلغ ١٧٠٠ سيارة مقابل ٢٠٤١ سيارة في آب، اي بتراجع قدره ٣٤١ سيارة ونسبته ١٦,٧١٪ ومقابل ٢٤٣٦ سيارة في ايلول ٢٠١٨، بانخفاض قدره ٧٣٦ سيارة ونسبته ٣٠,٢١٪. وبلغ مجموع السيارات الجديدة المباعه في الأشهر ال٩ الاولى ١٩٨٦٥ سيارة مقابل ٢٦٠٨١ سيارة في الأشهر ال٩ الاولى من ٢٠١٨، بتراجع نسبته ٢٣,٨٣٪. واطهر البيان ان السيارات اليابانية الجديدة ما تزال الاكثر مبيعا في لبنان، فقد بلغ عددها ٧٧٩٩ سيارة مقابل ١٠٦٢٩ سيارة، اي بتراجع نسبته ٢٦,٦٣٪.

كما بقيت السيارات الكورية الجنوبية بالمرتبة الثانية ب ٥٠٨٨ سيارة مقابل ٧٥٥٥ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢٤٦٧ سيارة ونسبته ٣٢,٦٥٪.

وراوحت السيارات الاوروبية في المرتبة الثالثة ب ٤٤١٧ سيارة مقابل ٥٠٤٨ سيارة، اي بتراجع قدره ٦٣١ سيارة ونسبته ١٢,٥٠٪.

واحتفظت السيارات الاميركية بالمرتبة الرابعة ب ١٧٨٠ سيارة مقابل ٢٠٨٤ سيارة، اي بانخفاض قدره ٣٠٤ سيارات ونسبته ١٤,٥٩٪.

وجاءت المرتبة الخامسة لصالح السيارات الصينية ب ٧٨١ سيارة جديدة مباعه مقابل ٧٦٥ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٦ سيارة ونسبته ٢,٠٩٪.

KIA ما تزال الاولى مبيعا في لبنان

وظلت سيارة KIA الكورية الجنوبية الاكثر مبيعا في لبنان حيث بلغ عددها ٣٠٠٨ سيارات مقابل ٤١١٦ سيارة للأشهر التسعة الاولى من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ١١٠٨ سيارات ونسبته ٢٦,٩٢٪.

وجاءت سيارة NISSAN اليابانية في المرتبة الثانية ب ٢١٧٣ سيارة مقابل ٣٥٨٩ سيارة، اي بتراجع قدره ١٤١٦ سيارة ونسبته ٣٩,٤٥٪.

وحلت سيارة TOYOTA اليابانية ايضا في المرتبة الثالثة ب ٢١٦١ سيارة مقابل ٣٣٨٦ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٢٢٥ سيارة ونسبته ٣٦,١٨٪.

وجاءت سيارة HYUNDAI الكورية الجنوبية في المرتبة الرابعة ب ٢٠٦٧ سيارة مقابل ٢٤١٨ سيارة، اي بتراجع قدره ١٣٥١ سيارة ونسبته ٢٩,٥٣٪.

وحلت سيارة RENAULT الفرنسية في المرتبة الخامسة ب ١٢٨٥ سيارة مقابل ١١٤٢ سيارة، اي بارتفاع قدره ١٤٣ سيارة ونسبته ١٢,٥٢٪.

وحلت سيارة CHEVROLET في المرتبة السادسة ب ١٠٧٤ سيارة، تليها سيارة SUZUKI اليابانية في المرتبة السابعة ب ١٠٧٢ سيارة، وجاءت سيارة HONDA اليابانية في المرتبة الثامنة ب ٨٣٨ سيارة وحلت سيارة MITSUBISHI اليابانية في المرتبة التاسعة ب ٥٧١ سيارة وجاءت سيارة CHANGAN الصينية في المرتبة العاشرة ب ٥٣٥ سيارة. ■

حركة السيارات والمراتب التي احتلتها الوكالات البحرية في آب وأيلول ٢٠١٩

NAME OF SHIPPING AGENCY	SEPT 19	AUGUST 19	+/-
01- HENRY HEALD & CO	950	1836	-886
02- LEVANT SHIPPING AGENCY	569	824	-255
03- NICOLAS ABOURJEILY	539	811	-272
04- AL-BADR SHIPPING	336	423	-87
05- WILHELMSSEN AGENCIES	169	416	-247
06- UNISHIP GROUP	157	187	-30
07- MSC (LEBANON)	109	113	-4
08- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	59	115	-56
09- METZ GROUP	57	129	-72
10- GEZAIYR TRANSPORT	47	13	+34
11- MAERSK (LEBANON)	33	14	+19
12- MERIT SHIPPING AGENCY	31	60	-29
13- TOURISM & SHIPPING SERVICES	19	32	-13
14- EL FIL SHIPPING	11	11	0
15- SEALINE GROUP	-	29	-29
15- GULF AGENCY	-	17	-17
16- LOTUS SHIPPING	-	14	-14
TOTAL IMPORT (CARS)	3086	5044	-1958
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	737	757	-20
TOTAL GENERAL (CARS)	3823	5801	-1978

بينت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات التي تداولها في شهر ايلول (سبتمبر) الماضي جاءت ادنى مما كانت عليه في شهر آب (اغسطس). كما اظهرت ان الوكالات البحرية النشطة في شحن السيارات حافظت على المراتب ذاتها التي كانت تحتلها.

استمرار تراجع حركة السيارات في ايلول ٢٠١٩

فقد تبين ان مرفأ بيروت تعامل مع ٣٨٢٣ سيارة في ايلول مقابل ٥٨٠١ سيارة في آب، اي بانخفاض قدره ١٩٧٨ سيارة ونسبته ٣٤,١٠٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٢٣ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٣٠٨٦ سيارة مقابل ٥٠٤٤ سيارة، اي بتراجع قدره ١٩٥٨ سيارة ونسبته ٣٨,٨٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ٧٢٧ سيارة مقابل ٧٥٧ سيارة اي بانخفاض قدره ٢٠ سيارة ونسبته ٢,٦٤٪.

لا تغييرات في المراتب الامامية وHEALD تحتفظ على الاولى استيرادا

واظهرت حركة السيارات المستوردة في ايلول والبالغة ٣٠٨٦ سيارة ان الوكالات النشطة في ميدان نقل السيارات احتفظت بالمراتب التي احتلتها في آب.

فوكالة HENRY HEALD & CO ظلت متربعة على المرتبة الاولى بتفريغها ٩٥٠ سيارة مستوردة من مرفأ في الشرق الاقصى والولايات المتحدة الاميركية مقابل ١٨٣٦ سيارة في آب، اي بتراجع قدره ٨٨٦ سيارة ونسبته ٤٨,٢٦٪.

كما بقيت وكالة LEVANT SHIPPING في المرتبة الثانية ب ٥٦٩ سيارة مشحونة من مرفأ في الولايات المتحدة الاميركية والشرق الاقصى، مقابل ٨٢٤ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢٥٥ سيارة ونسبته ٣٠,٩٥٪.

وحافظت وكالة نقولا ابو رجيلي على المرتبة الثالثة باستيرادها ٥٢٩ سيارة من مرفأ في اوروبا الشمالية مقابل ٨١١ سيارة، اي بتراجع نسبته ٣٢,٥٤٪.

وظلت وكالة AL-BADR SHIPPING في المرتبة الرابعة بتفريغها ٣٣٦ سيارة وارده من مرفأ اوروبية عدة مقابل ٤٢٣ سيارة اي بتراجع نسبته ٢٠,٥٧٪.

وراوحت وكالة WILHELMSSEN مكانها في المرتبة الخامسة ب ١٦٩ سيارة وارده من مرفأ في الشرق الاقصى مقابل ٤١٦ سيارة، بتراجع نسبته ٥٩,٢٨٪.

وجاءت في المرتبة السادسة مجموعة UNISHIP بتفريغها ١٥٧ سيارة مشحونة من مرفأ في الولايات المتحدة الاميركية مقابل ١٨٧ سيارة، اي بانخفاض قدره ٣٠ سيارة ونسبته ١٦,٠٤٪.

انخفاض حصة الوكالات البحرية الست الاولى في ايلول ٢٠١٩

وبلغت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الاولى في ايلول ٢٧٢٠ سيارة اي ما نسبته ٨٨,١٤٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٣٠٨٦ سيارة، في حين كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست ذاتها في آب ٤٤٩٧ سيارة اي ما نسبته ٨٩,١٦٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٥٠٤٤ سيارة اي بتراجع قدره ١٧٧٧ سيارة ونسبته ٣٩,٥٢٪.

حركة السيارات في ايلول ٢٠١٩ أكبر منها في ايلول ٢٠١٨

فقد افادت الاحصاءات ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في ايلول ٢٠١٩ والبالغة ٣٨٢٣ سيارة جاءت اكبر مما كانت عليه في ايلول ٢٠١٨ حيث بلغ مجموعها ٢٧٥٠ سيارة اي بزيادة قدرها ١٠٧٣ سيارة ونسبتها ٣٩,٠٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨٢٣ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٣٠٨٦ سيارة مقابل ٢٤٧١ سيارة في ايلول ٢٠١٨، اي بارتفاع قدره ٦١٥ سيارة ونسبته ٢٤,٨٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ٧٢٧ سيارة مقابل ٢٧٩ سيارة، اي بزيادة قدرها ٤٥٨ سيارة ونسبتها ١٦٤,١٦٪.



AMANA INSURANCE
Since 1981

ONLINE INSURANCE SHOP

www.amanainsurance.com

HEAD OFFICE

Dekwaneh Blvd. - Freiha Bldg.
Tel: +961 1 683 025/26/27
Mob: +961 3 216 635
Fax: +961 1 683 028

HAMRA

Clemenceau - Hourani St.
Clemenceau 271 Bldg.
Tel: +961 1 370 880/1
Fax: +961 1 370 878

SAIDA

El Alayli Center
Tel: +961 7 752 759
Fax: +961 7 726 975

ALEY

Main Road (Assaha)
Tel: +961 5 557 322
Fax: +961 9 557 323

TRIPOLI

Bahsass Street
Merhebi Center
Tel: +961 6 410 511/2
Fax: +961 6 410 513

CHTAURA

Main Road
Bank Audi Center
Tel: +961 8 543 375
Fax: +961 8 543 376

JBEIL

Beaini Center
Tel: +961 9 943 721
Fax: +961 9 943 821

بروكتيك BROKTECH تنظم لقاء للتوعية حول سرطان الثدي



الكابتن ريشار شلهوب محاطاً بالحسنات



من اليمين: كرسطن ماركس، باتريسيا سقيم، نتالي ساسين وبسمة بركات



من اليمين: لارا عبدالله، كرسطن ماركس، كارين كيك، كارلا ملصح وجنيفاف شلهوب



جنيفاف شلهوب والكابتن ريشار شلهوب

نظمت شركة بروكتيك لوساطة التأمين وإعادة التأمين Broktech خلال شهر أكتوبر / تشرين الأول الفائت، لقاء للتوعية حول سرطان الثدي في مكاتبها في منطقة الزلقة، دعت إليه عدداً من السيدات العاملات في قطاع التأمين في لبنان كجزء من مسؤوليتها الاجتماعية تجاه المجتمع، مسطرة الضوء على أهمية الكشف المبكر لتجنب الإصابة بسرطان الثدي. وأدار اللقاء، الذي ضم حوالي ٥٠ امرأة عاملة في قطاع التأمين المحلي، كل من الأنستين ماريا فرح وفانيسا بشعلاني. والأنسة فرح هي شابة نجت من سرطان الثدي، حيث شاركت تجربتها الشخصية مع الحاضرات وشرحت أهمية الوعي الجسدي وضرورة إجراء الفحوصات السنوية للكشف المبكر، لافتة إلى أن الكشف المبكر أنقذ حياتها. والأنسة فرح هي مصدر إلهام للكثيرين، حيث تمكنت بعزيمتها ومثابرتها ودعم الأسرة والأحباء لها من تخطي الأزمة الصحية التي مرت بها.

أما الأنسة فانيسا بشعلاني من Healthy V Diet Clinic فشركت مع الحاضرات بعض المعلومات الصحية وشرحت كيفية تأثير التغذية وأسلوب الحياة الصحي المتوازن على الجسم والسعادة والوعي الذاتي للحد من خطر الإصابة بالسرطان، مؤكدة أنها بعد أن عملت مع العديد من مرضى السرطان خلال دراستها، فإنها تتعاطف جداً مع جميع المرضى وعلى أتم الإستعداد لتوجيه أي شخص طوال فترة محاربهته للسرطان، وتقديم المشورة اللازمة والضرورية له.

وبدورها، السيدة نيفين موسى والأنسة جويل خليل، المتخصصتان في العمليات الإكتتابية في قسم الحياة والصحة في شركة بروكتيك، قدّمتا إحصاءات تتعلق بتطور سرطان الثدي والتكاليف الطبية ذات الصلة في لبنان مقارنة بالأرقام العالمية. واختتمتا عرضهما التقديمي بمقدمة قصيرة عن كيفية استجابة سوق التأمين العالمي للاحتياجات المحددة للنساء في المجتمع مع تأمين مخصص لهذه الفئة المحددة بأسعار معقولة.

وانتهى الحدث التوعوي حول سرطان الثدي بجلسة زومبا Zumba مع الأنسة جنيفاف شلهوب، حيث أظهرت للمدعوات مدى أهمية ومتعة العناية بالجسم سواء من الناحية الجسدية أو العقلية.



من اليمين: جومانا حداد وماريان رحمة



من اليمين: إليان أبو نصر، سيمون روفائيل وجنيفاف شلهوب



من اليمين: أليس مبارك، باتريسيا سقيم ورين شربل



الكابتن ريشار شلهوب والسيدة مارغريت شلهوب



ماريا فرح



جنيفاف شلهوب



كرستن ماركس



من اليمين: سوزان شلهوب، كرستن ماركس وسهيلة بيروتي



من اليمين: كارين شرفان وجنيفاف شلهوب



من اليمين: كرستن ماركس وجنيفاف شلهوب



من اليمين: سيمون كيك، كرستن ماركس وسحر رموز



من اليمين: مايا دمشقية، نهلا لحد وجنيفاف شلهوب



من اليمين: فاتن دوغلاس، كرستن ماركس وجنيفاف شلهوب



من اليمين: ALEXANDRA BLEICHER، باتريسيا سقيم ومارغريت شلهوب



من اليمين: دانيا سرحال وماريان رحمة



من اليمين: باميلأبي عاد ونيفين موسى



من اليمين: باميلأبي عاد، سينتيا داقوق، رينذالا العاصي، رين حسون، مليسا داوود وجنيفاف شلهوب



من اليمين: زينة واكيم، ميساء عرموني، ميشال خوري وباسكال وصاف

سيارة نموذجية من BMW في «الأنطونية» لا مثيل لها في الشرق الأوسط وأفريقيا



من اليمين: ربيع أبي عاد، بشارة البونا، جيمي ناصيف، دميانوس قطار، بيار حنينية،
نقولا صحناوي، الأب ميشال جليخ، DR. DIRK DREHER وشادي أبو جودة



من اليسار: جان العلم، توفيق معنوق، نديم الجميل، DR. DIRK DREHER،
الأب ميشال جليخ، نقولا صحناوي، دميانوس قطار وبيار حنينية

أحيت كلية الهندسة ومركز البحوث Ticket في الجامعة الأنطونية حفل keys to the Future، تمّ خلاله استلام سيارة نموذجية مخصصة للبحث والتطوير Research and Development من BMW GROUP للمرة الأولى في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، في حضور نائب رئيس قسم الخدمات اللوجستية في مجموعة BMW ديرك دريهر، ورئيس الجامعة الأنطونية الأب ميشال جليخ وعميد كلية الهندسة الدكتور شادي أبو جودة ومدير عام شركة بسول وحنينه بيار حنينية وكلية سيارة BMW في لبنان ومدير مركز الأبحاث Ticket بشارة البونا. وتهدف الجامعة من خلال هذه الخطوة الى تمكين طلابها والباحثين من اجراء الأبحاث على هذه السيارة النموذجية وتطوير خبراتهم ومهاراتهم في مجال الهندسة. وخلال الإحتفال أكد الأب جليخ وجود شراكة استراتيجية تجمع الجامعة الأنطونية بشركة BMW العالمية منذ سنوات، مشيراً الى ان هبة BMW M4 CS الأولى في الشرق الأوسط ليست سوى حلقة من حلقات هذه الشراكة، وهي دليل ثقة مجتمع الصناعة والإبتكار بالجامعة كمركز متقدم للبحث في مجال المعلوماتية والذكاء الاصطناعي.

أما عميد الكلية الدكتور أبو جودة فأشار الى ان هذا الحدث هو ثمرة سنوات عديدة من الشراكة مع مجموعة BMW، وذلك نتيجة سلسلة نجاحات قد تحققت

واحدة تلو الأخرى، لافتاً الى ان هذا المشروع يساهم في وضع لبنان على خريطة الشراكة مع هذه المؤسسة العريقة.

ولفت الدكتور دريهر بدوره الى ان التعاون مع الجامعة الأنطونية يشكل خطوة مهمة على الصعيد التكنولوجي ويعود بالمنفعة لطلاب الجامعة.



جمعية Achrafieh 2020 تطلق نشاطها الثقافي



أطلقت جمعية Achrafieh 2020 نشاطها الثقافي خلال حفل أقيم في أوديتوريوم رياض الصلح في مدرسة القديس غريغوريوس للأباء اليسوعيين في الأشرفية، بحضور شخصيات سياسية ودينية وإجتماعية وعدد كبير من المهتمين بالشأن الثقافي.

تخلّل الحفل ندوة عن الدكتور شارل مالك لمناسبة الذكرى السبعين للإعلان

العالمي لحقوق الإنسان، شارك فيها القسّ الدكتور حبيب بدر والاستاذ أنطوان نجم وأدارها الإعلامي أنطوان سعد. وقد تحدّث بالمناسبة كل من رئيسة الجمعية السيدة كارول بابيكيان وكوكوني والمحامي فادي مصري. والجدير ذكره ان النشاط الثقافي المشار اليه نظم بالتعاون مع شركة «خليل مصري وأولاده».



**WE HAVE RELOCATED TO HAZMIEH
WE ARE THRILLED TO WELCOME YOU
TO OUR NEW PREMISES**



Jisr el Basha | Hazmieh | 05 927 777

**بوتين قلّد د. أمل أبو زيد وسام الإتحاد الروسي للصدّاقة
المكرّم: المجد لروسيا العظمى راعية التوازن في العالم**



من اليمين: د. أمل أبو زيد والرئيس فلاديمير بوتين

قلّد الرئيس الروسي فلاديمير بوتين في احتفال خاص في الكرملين مستشار الرئيس اللبناني للشؤون الروسية الدكتور أمل أبو زيد وسام الإتحاد الروسي للصدّاقة، تقديراً لدوره في تطوير وتعزيز العلاقات اللبنانية – الروسية في المجالات السياسية والثقافية والكنسية والاقتصادية منذ العام ٢٠٠٨ حتى اليوم. وشكر أبو زيد الرئيس بوتين على لفتته الكريمة وتقديره لها في هذه المرحلة الإقليمية بالذات التي تشهد إعادة التوازن بين شرق وغرب بفضل الدور الروسي المميز. وأعرب أبو زيد في الحفل الذي شارك فيه معاونو الرئيس الروسي عن «اعتزازه بهذا الوسام الروسي على صدره الذي منحه إياه الرئيس بوتين شخصياً»، متمنياً «أن يُعلّق هذا الوسام على صدر العلاقة اللبنانية الروسية وأن تتطوّر وتترسّخ الصداقة التاريخية بين البلدين على كل الصعد السياسية والاقتصادية والثقافية لما فيه خير الشعبين اللبناني والروسي التواقين الى السلام والأمن والإينماء والتطوّر والإستثمار، وأن تحقّق المبادرة الروسية ما نأمله من نجاح لجهة عودة النازحين السوريين الى ديارهم بشكل يحفظ أمنهم وكرامتهم ويحفظ للبنان استقراره وسلامه». وختم «المجد لروسيا العظمى راعية التوازن في العالم والمجد للبنان أرض الحوار والانفتاح وملتقى الحضارات».

**Luminor Due تجسيد لارتقاء مجموعة ساعات بانيراي
اتقان فائق للحركة وجمالية تقليدية بلمسة عصرية**



أطلقت دار بانيراي ساعة Luminor Due، المرسّخة بلمسة جمالية تقليدية من خلال تجسيدها بلمسة عصرية. إذ لم تتخلّ بانيراي عن طابعها الخاص وميلها إلى الخروج عن التقاليد.

وفي إطار سعي العلامة الدائم لتحقيق الكمال، يتجلى تفوّق Luminor Due في الإلتقان الفائق لحركتها. فالحركة من صنع بانيراي وهي ميكانيكية بالكامل وتلتزم بدقة بمواصفات بانيراي الصارمة، إلا أنّها من الآن فصاعداً ستتوفّر حصراً بخاصية التعبئة الأوتوماتيكية. تفرض ذلك الاعتبارات

العملية، أي الحاجة إلى التوفيق بين التصميم المادّي والجمالي للساعة وتحديّ الحجم، وهي السمة الرئيسية للمجموعة. ولهذا السبب، طرّح معيار P.900 Calibre الجديد الذي تبلغ سماكته ٤.٢ مم، وهو من أرفع الحركات الأوتوماتيكية التي يجري

إنتاجها في مصنع بانيراي في نوشاتال. إنّها أول ساعة أوتوماتيكية من بانيراي ذات قطر بهذا الحجم تضمّ نافذة لعرض التاريخ واحتياطيّ طاقة يبلغ ٣ أيام، وهو حلّ أساسيّ تميّز به كذلك ساعات Luminor Due – 38mm (PAM00926 – PAM1043 – PAM1045) وLuminor Due – 42mm (PAM00927 – PAM1046). وتجدر الإشارة إلى أنّ معيار P.4002 Calibre المستخدم في ساعة Luminor Due جي إم تي باور ريزيرف 45mm (PAM000964) يميّز بتطوّر ميكانيكي أكبر. عرضٌ للوقت في منطقتين زمنيّتين، مع مؤشر لاحتياطي الطاقة من جانب القرص، وقرص فرعي يغطي ٢٤ ساعة مع مؤشر الصباح/المساء. تجتمع كلّ هذه الوظائف في حركة لا تزيد سماكتها عن ٤.٨ مم.

ونظراً لاقتران ساعات Luminor Due بالتغيير، فقد زوّدت التشكيلة الجديدة بأحزمة قابلة للتبديل مجهّزة بنظام Quick Release كما أنّها مقاومة للماء حتى ضغط ٣ بار (عمق يقارب ٣٠ متراً).



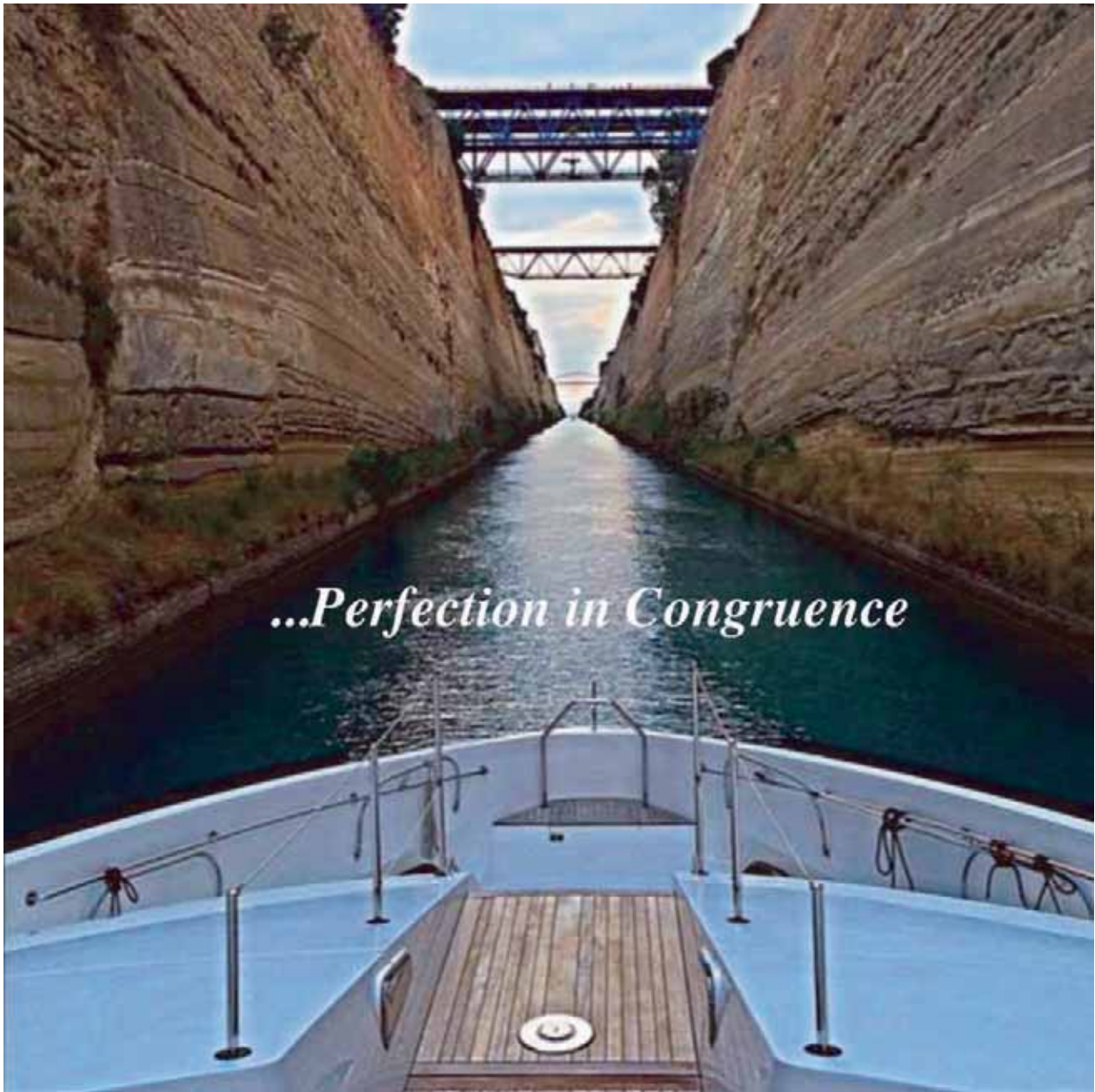
المحمامي زياد نجم ووالدته نادره أمام لوحة الفيلم

استهلت الجمعية المسيحية للشابات YWCA برئاسة إيدي لمع، نشاطها الخيريّ بعرض فيلم لبناني عنوانه «يربوا بعزكن» للسينمائي إسحاق فهد. عاد ريع العرض الذي تم مساء ١٧ تشرين الشهير في صالات ABC الأشرافية، لتمويل المنح لمدرسة YWCA المهنية.

YWCA والفيلم اللبناني «يربوا بعزكن»



من اليمين: عابدة أبي فرح، إيدي لمع، نهى جد، نادره نجم وكريستيل شالوحي



COMMERCIAL & GENERAL S.A.L
REINSURANCE BROKERS

Boustany Building, 1st Floor – Al Fours Street – National Museum Area – Beirut – Lebanon
Tel: +9611615815 / 6 – Fax: +9611615817 - E-mail: candgre@candgre.com
www.candgre.com

عيد ميلاد و«هالوين» في فيلا غريب



مارلين غريب ووقفاً الى طاولة تضم ميراي اسطفان، ليلي أبي ناصيف وهند خوري



من اليسار: جيزيل خوري، دعد عيراني، نهى عطوي، هند خوري ومارلين غريب (وقفاً)



مارلين غريب تقطع قالب الحلوى
والى جانبها كلارا جبيلي

بمناسبة عودة الحياة
شبه الطبيعية الى لبنان
بعد اندلاع «الثورة»،
أقامت مارلين غريب
مأدبة غداء جمعت فيها
مقربات وصديقات يوم
الجمعة ١ نوفمبر في
فيلتها في أدماء -
كسروان.

عمت فرحة التلاقي
الحفلة التي تزامنت مع
«هالوين» HALLOWEEN
وعيد جميع القديسين
وعيد ميلاد مارلين

وابنتها ألكسندرا. حضرت ثلاثون سيدة بينهن حواء ومايان معوض، نينا
غصن وكريمته رانيا حشمة، الشقيقتان ندى ملكي وجيزيل خوري، هند
خوري، ميراي اسطفان، ليلي أبي ناصيف، سهيلة أبي نصر، دعد عيراني،
نهى عطوي، نايله جرمانوس، كلارا جبيلي، جوجو دبب، هدى صفيير، نورما
رعديدي، جانين يونس، نجاح موسى، أميره مطر، ماري كلود راهب،
الشقيقتان أرجان سوتو وميراي مسلم.

عماد، روث وميشال بويز يرحبون بالمقربين

عاد المهندس عماد بويز وعقيلته البرازيلية روث الى لبنان، آتيين من
دبي حيث يقيمان لتمضية أسبوعين مع العائلة بعد «الثورة» وتنصير
ولدهما ميشال في صربا - جونية المنطقة الأم.
وفي هذه المناسبة دعا عماد وروث الى حفل غداء سخي في مطعم «سراي» جمع
المقربين حول قالب الحلوى الأبيض وباقات من الشموع والبالونات الناصعة.



نشاط ليونزي نبيل لنادي «سان رايز»



تقديم الشيك لمركز الرؤوس البيضاء بحضور نبيل منصور، منى غبريال،
ديدي عبدالله، غابي حاج وأليز هبر



تكريم ايلي وألكسا قيامه بالورود والأيقونات



من اليسار: هدى أبو سمرا، غابي حاج، منى غبريال، نبيل وزينة منصور

دعا نادي ليونز سان رايز برئاسة الفاضلة منى غبريال الى مأدبة غداء في أوتيل
سنترال وذلك لتمويل نشاطه الإنساني الإجتماعي. حضر الحاكم نبيل منصور
وعقيلته زينة وحكام سابقون وجمع من السيدات الناشطات. وجرى خلال الحفل
الذي تخلله معرض حرفي وسحب تومبولا، تقديم مبلغين من المال بواسطة شيك
الى مركز العجزة «الرؤوس البيضاء» TETES BLANCHES والى صوت المرأة
اللبنانية. كما جرى تكريم جولي، ايلي وألكسا قيامه الذين يستقبلون بحفاوة
مشاركين مادب ليونز سان رايز منذ زمن طويل في فندقهم في ضهور الشوير.



New Arrivals

NEW COLLECTION IN STORE
NOW



MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 1 380 263

+961 3 713 216

 @MINKLADYFURBEIRUT  @MINKLADY_FUR_BEIRUT

سهرة خاصة لإكرام الأصدقاء



كانت سهرة جميلة أقيمت قبل الأحداث الأخيرة.. إنها مأدبة العشاء التي أقامها بشارة ونايلة قرقفي في المطعم البيروتي «لومايون» المحجوز للمناسبة.

كعادتهما، أحاط بشارة ونايلة ونجلهما مورييس وكريمتهما سينتيا والضيوف الـ ١٣٠

صاحبة الدعوة نايلة قرقفي ووليلى الصلح حمادة

بحفاوتهم واعتبر الجميع هذا اللقاء حفل محبة وإكرام الضيف.



سينتيا حبيش، عقيلة رئيس مجلس القضاء الأعلى سهيل عبود ونايلة قرقفي

«شغل البيت» في الكورال بيتش



من اليمين: منى فارس مع باقة سيدات في افتتاح المعرض

دعا تجمّع النهضة اللبنانية برئاسة منى مروان فارس، لحضور معرضه السنوي «شغل البيت» للمونة اللبنانية والأشغال اليدوية.

تم افتتاح المعرض يوم ١٥ تشرين الأول صباحاً في قاعة «بيراميد» لفندق كورال بيتش - الجناح واستمر حتى اليوم التالي في أجواء محبة وتعاقد.

وداع جميل لسفيري مصر والجزائر



ومع سفير الجزائر أحمد بوزيان وقرينته



سفير مصر نزيه النجاري وعقيلته فاتو يقطعان قالب الحلوى مع صاحبة الدعوة

أجواء مودة ومحبة سادت مأدبة العشاء التي أقامتها الصديقة جان مسعد في مطعم «لوكانوي» LE CANOE داخل مجمع هوليداي بيتش. حضر الوزير المستقيل كميل أبو سليمان ونائباً بيروت نديم الجميل وعماد واكيم وعدد غفير من السفراء الأجانب المعتمدين في لبنان ومن السفراء اللبنانيين. وبكلمات معبرة وقالب حلوى أحضرا مع الشميانيا، ودعت جان على طريقتها الحلوة سفير مصر نزيه النجاري وسفير الجزائر أحمد بوزيان وعقيلتهما الذين غادروا الى بلادهم للإلتحاق بالإدارة المركزية.



من اليسار: النائب نديم الجميل، جان مسعد، الوزير المستقيل كميل أبو سليمان والنائب عماد واكيم

سفارة كوريا الجنوبية أحييت العيد الوطني بحفل استقبال في «فينيسيا»



خلال قطع قالب الحلوى

أقام سفير جمهورية كوريا الجنوبية في لبنان يونغ دي كوان وعقيلته حفل استقبال في فندق «فينيسيا» لمناسبة العيد الوطني الكوري وعيد القوات المسلحة. وفي كلمته قال السفير كوان: «أود أن أعزّز روابطنا للتغلب على المسافة الجغرافية بين لبنان وكوريا، لهذا فإن برامج التبادل الثقافي بين الشعبين لها أهمية خاصة، وهذا العام تم تنظيم مجموعة متنوعة من النشاطات بهدف التبادل الثقافي»، طالباً الدعم الدائم لحكومة كوريا من أجل السلام، آملاً باستمرار دعم المجتمع الدولي لعملية السلام في شبه الجزيرة الكورية.



أيامك كلها مؤمنة

لأن صحتك أولوية، كُن على ثقة أننا نضمن
لك التغطية الكاملة مع برنامج التأمين
الطبي من شركة التأمين الأردنية.



COLLECTION

Villeret



1B
1735
BLANCPAIN
MANUFACTURE DE HAUTE HORLOGERIE

BEIJING · CANNES · DUBAI · GENEVA · HONG KONG · KUALA LUMPUR · LAS VEGAS · LONDON · MACAU · MADRID
MANAMA · MOSCOW · MUNICH · NEW YORK · PARIS · SEOUL · SHANGHAI · SINGAPORE · TAIPEI · TOKYO · ZURICH

المجلة
الاقتصادية
1

الاقتصادية
البيان
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

ALBAYANMAG

العدد ٥٧٦ • السنة الخمسون • تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٩
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 576 • 50 YEARS • NOVEMBER 2019

SPECIAL

خاص

39TH GITEX
TECHNOLOGY
WEEK



نضال أبو لطيف (AVAYA):
حلول وتقنيات أقاليا تزيد الكفاءة والانتاجية في المؤسسات

This part is
sponsored by

AVAYA

هذا الجزء
يصدر برعاية



5 289000 017804

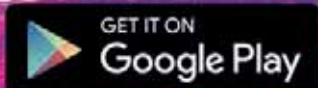
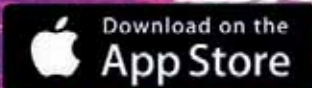
BAHRAIN: BD3 • EGYPT: EP30 • FRANCE: Euro5 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • KUWAIT: KD2 • LEBANON: LL7.500 • MOROCCO: DHS50 • OMAN: OR3 • QATAR: QR25 • SYRIA: SL200 • UAE: DHS25 • YEMEN: YR1.350

STC
Pay

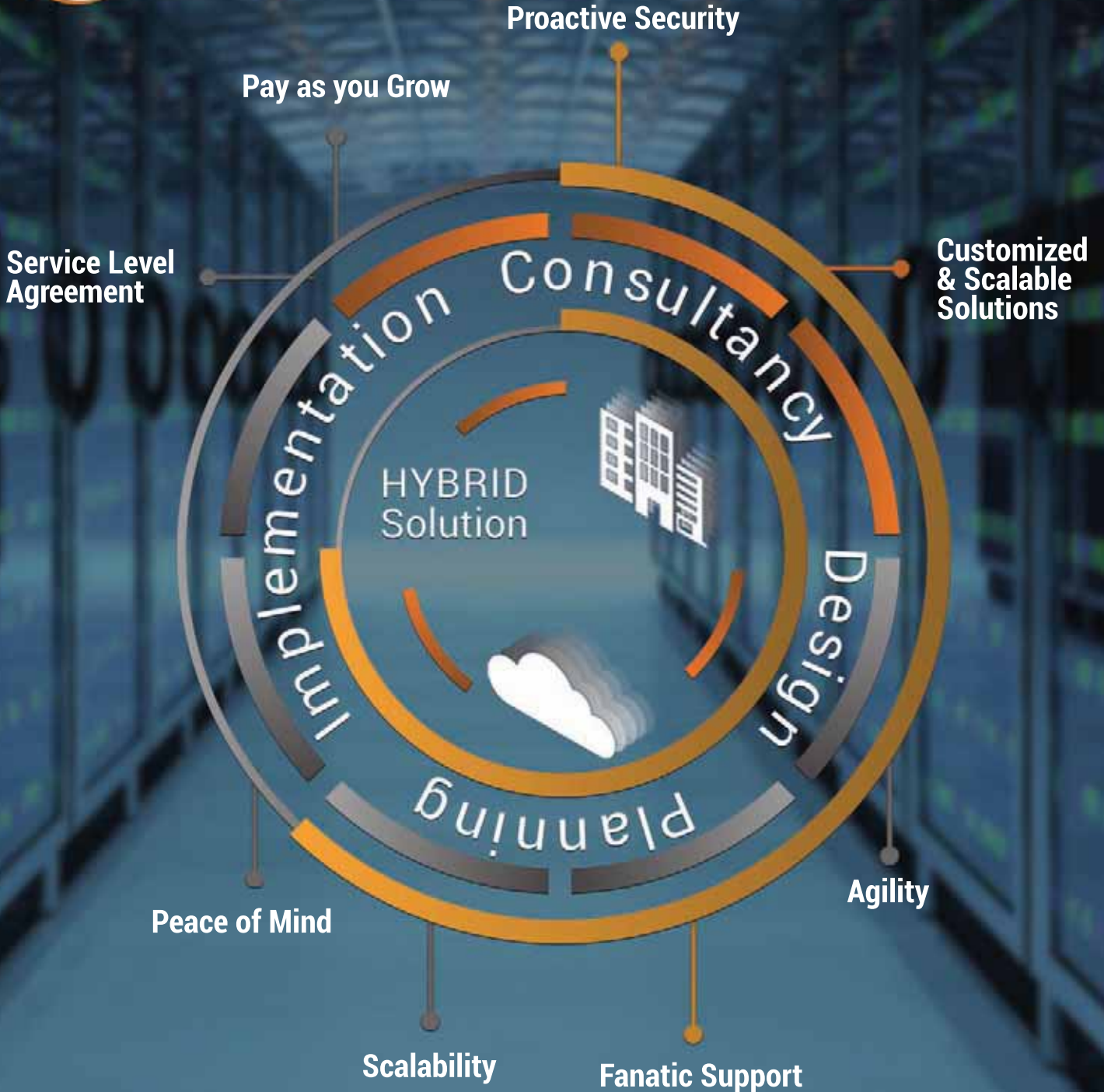
مجتمع بلا نقد

نسعى من خلاله إلى...
حماية تعاملات الأجيال القادمة
تمكين المجتمعات في العصر الرقمي
تجديد الطريقة التي نمارس بها أعمالنا معاً

STC Pay محفظة رقمية. تسهل حياتك وتغنيك



Download STC Pay



الشيخ حمدان بن محمد افتتح الدورة ٣٩ من معرض «أسبوع جيتكس للتقنية»:
تخصيص معرض نجوم المستقبل لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة العاملة في التقنية
يؤكد القيمة المتنامية للحدث كمنصة ذات تأثير إيجابي



صورة جماعية لركان STC



نضال أبو لطيف مستقبلاً الشيخ حمدان بن محمد داخل جناح أفايا

د. أحمد بن علي
مجموعة اتصالات الإماراتيةرامي كشلي
SOFTWARE AGأحمد العنزي
STC Payمن اليمين: VYOMESH THAKKER, MEENAL PAZAKH, KAPIL ADVAXI
I WIRE GROUP - HASHINI THILANKA و NICOLAS ANDRIEW, AHMED FASHI AKHTAR

افتتح سمو الشيخ حمدان بن محمد بن راشد آل مكتوم، ولي عهد دبي، الدورة التاسعة والثلاثين من معرض «أسبوع جيتكس للتقنية ٢٠١٩»، والدورة الرابعة من معرض جيتكس لنجوم المستقبل، بمشاركة ٤٥٠٠ شركة من ١٠٠ دولة وجمع من القيادات العالمية والمسؤولين الحكوميين والخبراء والمختصين والمبدعين في صناعة تقنية المعلومات والاتصالات. ورحب سموه بالشركات والأسماء العالمية في مجال التكنولوجيا وتقنية المعلومات على التواجد في هذا الحدث.

وأكد أن تخصيص معرض نجوم المستقبل لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة العاملة في المجالات التقنية المتنوعة يؤكد القيمة المتنامية للحدث كمنصة ذات تأثير إيجابي ملموس من خلال إسهام المعرض كحلقة وصل بين رواد الأعمال والمستثمرين المعنيين بقطاع التقنية ويعزز فرص نموه، بما يتيح من فرص مهمة لهذه الشركات للوصول إلى رؤوس الأموال التي تمكنها من النمو لمواصلة طموحاتها وتحقيق أهدافها، وبما ينعكس إيجاباً على قدرات القطاع بصورة عامة. وقد قام سمو ولي عهد دبي، ترافقه الدكتورة أمل القبيسي، رئيسة المجلس الوطني الإتحادي، وعدد من مديري الدوائر الحكومية والمسؤولين بجولة شملت أرجاء المعرض.



Tarek Kuzbari - Bitdefender



عبد الرحمن بن عبد العزيز آل محمود ومحمد بن فهد الهلال - AEC



من اليمين: عبد الرحمن منير وفادي هاني



الشيخ بدر آل خليفة يتوسط اركان مجموعة BATELCO



BMB - SEAN TANG و نزار غشام



Dr. Christopher H. Cooper - Lenovo



من اليسار: ديميتريس رايبكوس، وليد قبتاني و غسان محمود (ESET)



Chadi Ghazal - Capital Outsourcing



منصور المرزوقي وأحمد حماده - ADDA



علاء الدين المقريف - LEXMARK



كارلا نجيم في حوار مع عصام الشيجا - SBM



ربيع دبوسي ود. كريم صباغ - DARKMATTER



بندر صالح الطعيمي - «مدن»



عبدالعزيز عبدالوهاب الشامسي - تبادل - فسح



فدا كجي - ERICSSON



فادي فرعون - ERICSSON



NICHOLA BUNERJEE & DUSHALA AGARWAL - ESET



المهندس ماجد خياط - الوطنية لتنظيم المعلومات



Mohamed Abdallah - SonicWall



Damian Wilk - Veritas



عبد الواحد جمعة - DU



د. بشار حوامده - MENAITECH



جهد الطيارة وحسن النقبي - EVOTEQ



رولان هاشم - PROW



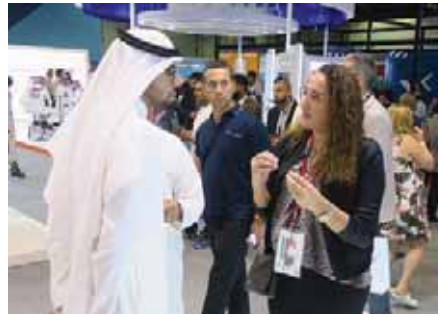
من اليمين: محمد قاسم علي وعبدالله محسن النمري - NATIONAL BONDS



فريق عمل شركة تقني TQNEE



ايمان الغريب داخل جناح AVAYA



من اليمين: دينا البنا داخل جناح AVAYA



EQUINIX



فريق عمل شركة رموز ROMUZ



عبد العزيز الدعليج خلال أحد اجتماعاته داخل جناح SAMI AEC



جناح AVAYA



صورة جماعية من اليمين: روك ساروفيم، مايكل تن وسيمون سمي - BMB



العارضون اللبنانيون



جورج محشي - FOREFRONT



CHANT UTUKIAN وجويس ديب - SHURE



توفيق صغيني - ENTELLIGENCE



نادر بغدادي - FORTINET



توفيق الزعبي - SAT



محمد الخطيب - Path Solutions



عبد العزيز أحمد الحمادي - DAFZA



Faisal Mohamed - Screen Check



Rajesh Ganesan - ManageEngine



د. فوزان بن علي الفوزان - KACST



فادي كنفاني - NETAPP



يُعرب سخيني - جونيبر نتوركس



ليليان ود. أنطوان قارح - CIS GROUP



عمر بحيري - AOT



فريق عمل شركة 2CRSI



سوفيان عزيزي - IMAGINE PARTNERS

نضال أبو لطيف (رئيس شركة أفيا AVAYA في أوروبا وأفريقيا وآسيا والمحيط الهادي)؛

الطول والتقنيات التكنولوجية المبتكرة ومنصات التواصل الموحد القائمة على السحابة من أفيا تزيد الكفاءة والإنتاجية في المؤسسات وتعزز قدرات الموظفين لتقديم تجارب استثنائية للعملاء وتلبية احتياجاتهم



تواصل أفيا الرائدة في مجال حلول البرمجيات والتواصل لقطاع الأعمال وتقديم حلول الشبكات الافتراضية المتقدمة تحقيق النجاحات والإنجازات بمختلف أسواقها حول العالم، موفرة لأكثر من ١٠٠ مليون مستخدم الأنظمة والخدمات المتنوعة عبر أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي و«البلوك تشين» وما يعرف بالـ «بوست ديجيتاليزم» أو حقبة ما بعد العصر الرقمي.

وكالعادة شاركت الشركة الرائدة في «أسبوع جينكس للتقنية ٢٠١٩» وعرضت أحدث الحلول والتقنيات المبتكرة التي تدعم الأعمال لتقديم «التجارب الملهمة» للموظفين والعملاء، والعديد من النماذج لمنصات التواصل الموحد المتطورة المستخدمة من قبل عملائها وشركائها في مختلف أنحاء العالم والتي ساهمت بشكل فعال في تطوير التعاون بين الموظفين وتلبية احتياجات العملاء. مع الإشارة إلى أن «أفيا» واصلت على مدار العام الماضي الإستثمار في تطوير منصات التواصل الموحد المتكاملة والمبتكرة والتي شملت AVAYA IX CONTACT CENTER و AVAYA IX WORK PLACE، بالإضافة إلى تصميم أول نهج حقيقي في السحابة يساعد العملاء على اختيار نموذج النشر بشكل أكثر فعالية وكفاءة.

رئيس الشركة في أوروبا وأفريقيا وآسيا والمحيط الهادي نضال أبو لطيف الشاب الملهم والتواق إلى قمم الريادة بفكره النبيل ونشاطه واجتهاده اللذين لا يقفان عند حد، قدّم لمحة عن نجاحات «أفيا» وإنجازاتها في مختلف الأسواق العاملة فيها، وكشف عن السعي إلى الإنخراط في عالم السحابة والتقنيات الذكية لتقديم أفضل الحلول والخدمات للعملاء والمستخدمين الشركاء، مشدداً على تلبية حاجات العملاء ومتطلباتهم للحلول التقنية والتكنولوجيا التي تحقق لهم عوائد وتساعدهم في حل مشكلاتهم، متوقفاً عند ضرورة تعزيز فريق العمل وإيلائه الأهمية القصوى لخلق بيئة عمل صحية تنعكس تلقائياً على أعمال ونشاطات الفريق، معتبراً أن لاشيء يلغي أو يحل مكان اليد العاملة، كاشفاً عن تنظيم «أفيا» ندوة لمناقشة آخر الإبتكارات والتطورات في مجال عمل الشركة.

فريق عملنا هذا العام أداء رائعاً كما هي الحال في السوق الفرنسية، حيث انتقلنا إلى مقر جديد وسجلنا كماً من النجاحات في ما نقدمه من حلول وخدمات خاصة بالشركات، وفي الوقت نفسه اعترضتنا تحديات كثيرة في عدد من الأسواق، منها السوق التركية بسبب تراجع وتقلب سعر صرف عملتها، إلى جانب بعض أسواق الخليج نتيجة تباطؤ الأعمال بسبب التوترات مع إيران وغيرها من الأحداث، ولكننا بدأنا نلمس تحسناً واضحاً في النتائج بسبب ظهور عدد من المشاريع الحكومية الحيوية في منطقة الخليج مما يشير إلى تطور أنشطتنا. أما بالنسبة للقارة الإفريقية فسجلنا اختلافاً في الأداء بين سوق وأخرى، فعلى سبيل المثال تشهد السوق المصرية نهضة وازدهاراً كبيرين نتيجة تطور التعاون القائم بين الحكومة وشركات الاتصالات، وتعاون «أفيا» مع الجهات الحكومية لتوفير حلول تكنولوجية متخصصة تلبي متطلبات ذوي الإعاقة وخاصة للوصول إلى خدمات الطوارئ وتحقيق مستقبلاً أفضل وأكثر شمولية واستدامة لجميع شرائح المجتمع، وأعلن عن مشاريع تعاون خلال معرض جيتكس ٢٠١٩.

نجاحات وإنجازات في الأسواق

■ ما هي أبرز إنجازات شركة «أفيا» خلال العام ٢٠١٩؟

– في ما يتعلق بالأسواق التي نعمل فيها والمتمثلة في أوروبا وأفريقيا وآسيا والمحيط الهادي، بالإضافة إلى الصين فقد شهدت مؤخراً تفاوتاً في الأداء بين سوق وأخرى، فالأسواق التي سجلت نتائج إيجابية تعود إلى أسباب متنوعة، منها نضج السوق وحال التقدم التكنولوجي القائمة، إلى جانب النمو الإقتصادي. وبالنسبة للسوق الصينية نحقق أداء متميزاً نظراً إلى أن الحلول التي نقدمها تخدم العملاء واحتياجاتهم. وبالرغم من وجود العديد من الشركات الأجنبية والمحلية في سوقها نجحنا في تعزيز موقعنا وتسجيل أداء متميز خلال العام ٢٠١٩.

وفي بعض الدول الأوروبية التي نتواجد فيها فإنها تشهد نوعاً من التباطؤ والسبب يعود إلى سيطرة السحابة والتطور التكنولوجي المتسارع مما يدفع العديد من العملاء إلى دراسة كل خطوة سيقدمون عليها، كما أن الإستثمار في المجال التكنولوجي يستغرق بعض الوقت لظهور نتائجه على أرض الواقع. أما بالنسبة للسوق الروسية فقد حقق

تأتي ضمن قائمة اهتماماتنا، وذلك من خلال إستحداث تكنولوجيا تحقق لهم عوائد وتساعدهم في حل مشكلاتهم. باختصار نسعى الى تقديم تجربة مميزة وفريدة من نوعها الى العملاء.



وعموماً نحن في شركة «أفيا» برغم التطورات المحيطة بنا نسعى باستمرار للإنخراط في عالم السحابة والتقنيات الذكية لتقديم أفضل الحلول والخدمات للعملاء والمستخدمين شركائنا في نهاية المطاف، بالإضافة الى ذلك نحن في صدد التحضير لاستقطاب حوالي ٢٢ شخصاً من أكاديمية «أفيا». وبالرغم من النجاحات والإنجازات التي حققناها في معظم الأسواق إلا أنه كان عاماً مليئاً بالتحديات في ظل التوترات الاقتصادية وأزمة خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي، الى

لا شيء يلغي اليد العاملة

■ لعل أبرز ما يميزكم كشركة أنكم تولون القدرات البشرية أهمية كبرى، بحيث نشعر أنكم عائلة كاملة متكاملة، بمَ تعلقون؟

– إذا كنت تريد تقديم تجربة لا مثيل لها، فلا بد كخطوة أولى ان تبدأ بتعزيز فريق العمل وإيلائه أهمية كبرى، لأن خلق بيئة عمل صحية

سينعكس تلقائياً بالإيجاب على عمل الفريق ويحثه على تقديم الأفضل للعملاء، وفي رأيي، حتى في ظل التطور التكنولوجي الذي نشهده، فإن لا شيء سيلغي أو يحل مكان اليد العاملة. فأساليب التواصل هي التي تغيرت، لكن التواصل والإحتكاك والتفاعل بين الناس سيبقى موجوداً.

■ هلا تضعنا في صورة مشاريعكم المستقبلية؟

– مستمرون في عملياتنا واستثماراتنا، وكان من المتوقع إفتتاح مركز «أفيا» للإبتكار AVAYA INNOVATION CENTER في مركز دبي التجاري العالمي، لكننا قررنا إفتتاح مركزنا في ولاية نيويورك بداية، على ان نفتحه في دبي في شهر مارس (آذار) من العام المقبل، كما سنعمل على إبتكار منتجات جديدة بالإعتماد على تقنية السحابة، بالإضافة الى ذلك، نتحضر لعقد ندوة Avaya Engage خلال شهر نوفمبر (تشرين الثاني) في أتلانتس دبي نستضيف من خلالها أكثر من ١٢٠٠ شخص وتمتد على مدار ثلاثة أيام، حيث ستتم مناقشة آخر الإبتكارات والتطورات في مجال عملنا وتبادل الآراء والأفكار والمعلومات حول آخر المستجدات التقنية. ■



جانب إنخفاض سعر صرف اليورو والمشكلات المتعلقة بفروقات التحويلات بالعملة الأجنبية. وفي ما يتعلق بمشاركتنا في معرض «جيتكس» في دورته الحالية فإن «أفيا» قدّمت حلولاً وخدمات جديدة فريدة من نوعها. وهي بمثابة إبتكارات أطلقناها حديثاً لتلبية لاحتياجات السوق. أضف الى ذلك ان ميزة هذه الإبتكارات الجديدة أنها مستحدثة من قبل فريق عمل متخصص يقوم بالأبحاث والتطوير للخروج بحلول تقدم خدمة ذات طابع عالمي لعملائنا ومستخدمي حلولنا.

تداخل التقنيات مع الحياة اليومية

كما شارك «أفيا» هذا العام في فعاليات جيتكس عدد من عملائها لاستعراض أهمية اعتماد تقنيات الذكاء الاصطناعي من أفيا لدعم أعمالهم، والتي تشمل الذكاء التحادثي في الوقت الفعلي لتحديد الكلمات والعبارات الرئيسية أثناء مكالمات خدمة العملاء، والتي تعزز قدرات الموظفين على تلبية استفسارات العملاء وتقديم الحلول الفعالة للمشاكل المحتملة.

■ الى أي مدى تؤدي «أفيا» دوراً في اقتصاد المعرفة والذكاء الإصطناعي الذي اجتاح عالمنا خلال الأعوام الماضية؟

– في الحقيقة أصبحت التقنيات الحديثة حقيقة مثل تقنية «البلوك تشين» والذكاء الإصطناعي وباتت هذه الأنظمة أساساً في الإرتقاء بالخدمات والأعمال المقدمة للمستخدم، لا بل أصبحت متداخلة في حياتنا اليومية. لذا، نعمل على إبتكار كل جديد مثل الجيل الخامس والذكاء الإصطناعي، لكن تركيزنا الأساسي يبقى على عملائنا، إذ نحرص على الإطلاع على احتياجاتهم ومتطلباتهم وتوجهاتهم وتلبيتها وعلى أساسها نعمل على خلق منتجات وحلول تساعدكم في حل أي مشكلة قد تصادفهم. لذا، إن معرفة رؤية وخطط العملاء على المدى الطويل بهدف مساعدتهم على تحقيقها باتت في الوقت الحالي

«أفيا» تبني منصة مايكروسوفت السحابية بهدف تقديم حلول سوقية رائدة للمنظمات الإقليمية

تكون الخدمات الجديدة متاحة ومعززة بميزات صوتية خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٠، ليتم بعد ذلك إتاحة ميزات أخرى متعددة القنوات مثل (الفيديو والوسائط الاجتماعية والدردشة المباشرة وغيرها) في وقت لاحق من العام نفسه.

وبهذا الصدد أكد شريف توفيق المدير التنفيذي للقنوات والشراكات وقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة والناشئة من مايكروسوفت الإمارات أن العمل مع «أفيا» أتاح فرصة الاستفادة من المركز السوقي لمايكروسوفت لتقديم حلول وميزات خدمية في هذا المجال مقدمة من أفيا وقائمة على سحابة مايكروسوفت أزور، مع ضمان



من اليمين: نضال أبو لطيف مستقبلاً الشيخ حمدان بن محمد

توافقها لكافة الشركات على مختلف أحجامها، مشيراً إلى أن هذه الشراكة تعكس مهمة مايكروسوفت المتمثلة في تمكين كل فرد ومنظمة في العالم من تحقيق أقصى طاقاتهم، وأضاف توفيق قائلاً «إن أي مؤسسة تأخذ بعاتق مهمة نقل أعمالها إلى سحابة مايكروسوفت الذكية تدفع بطموحنا أكثر للمضي قدماً نحو تحقيق هذا الهدف السامي».

وفي سياق متصل تم الإعلان عن هذا التعاون المشترك خلال أسبوع جيتكس التاسع والثلاثين للتقنية، حيث قام كل من أحمد حلمي من «أفيا» وشريف توفيق من مايكروسوفت بتوضيح آلية العمل على إستراتيجية التعاون الهادفة إلى تمكين العملاء والموظفين في جميع أنحاء المنطقة والعالم على نطاق أوسع، وذلك بهدف تمكين المؤسسات من دفع عجلة التحول الرقمي والاستفادة من قدراتها في تعزيز التواصل والتفاعل مع العملاء، وتحسين أداء العمليات، إضافة إلى إعادة ابتكار نماذج الأعمال والخدمات المقدمة.

أعلنت شركة أفيا العاملة في مجال حلول الاتصالات عن توقيع مذكرة تعاون مع شركة مايكروسوفت خلال فعاليات أسبوع جيتكس للتقنية ٢٠١٩، بهدف تعزيز عملياتها عبر نقل خدماتها الخاصة بمركز الاتصال إلى منصة مايكروسوفت السحابية.

وفي إطار هذا التعاون ستعمل عمليات خدمة مركز الاتصال الخاصة بشركة «أفيا» على سحابة مايكروسوفت أزور، لاستفيد بذلك من المزايا العديدة التي تقدمها مراكز بيانات مايكروسوفت السحابية في كل من أبوظبي ودبي، علماً أن خدمة مركز الاتصال ستكون متوفرة بشكل مبدئي في منطقة الخليج العربي، في حين ستعمل لاحقاً على توسيع نطاق عملها لتشمل جميع أنحاء العالم.

ومن جهته أشار أحمد حلمي، رئيس قسم التكنولوجيا والتطوير لـ «أفيا» الدولية إلى الدور الكبير الذي تلعبه الشركة كباثع موثوق به عالمياً في مجال حلول مراكز الاتصال وحلول تجربة العملاء، وأكد على أهمية الشراكة التي وقعت اليوم مع مايكروسوفت، ودورها في توسيع حزمة المميزات الخاصة بتطبيقات الشركة لتشمل العمل على نطاق أوسع قائم على الحوسبة السحابية، وذكر أيضاً أن هذه المنهجية الجديدة ستتمتع العملاء المرنة اللازمة في عملية النشر، إضافة إلى القدرة على تسهيل إدارة أعباء العمل الخاصة بهم عبر استراتيجية مستندة على تسخير قدرات سحابة مايكروسوفت.

والجدير بالذكر ان الشركتين وقعتا مذكرة تفاهم لإضفاء الطابع الرسمي على تعاونهما، ولتعمل الشركتان بموجب هذه الاتفاقية على دمج منصة (IX) التابعة لمركز اتصال «أفيا» مع سحابة مايكروسوفت أزور، ومن المتوقع أن

«راية» تعتمد حلول منصة التواصل الموحد لـ «أفيا»

نضال أبو لطيف: هر يصون على دعم التحول الرقمي في مصر

أبرمت شركة راية لخدمات مراكز الاتصالات اتفاقية تعاون مع «أفيا» لتوفير الحلول المبتكرة لمنصة التواصل الموحد IX Contact Center، بهدف دعم التواصل بين فريق العمل وتطوير خدمات مركز omnichannel للعملاء، بالإضافة إلى تعزيز عمليات الشركة كمزود رائد لخدمات التعهيد للأعمال التجارية في مصر.

وتأتي هذه الخطوة لتعزيز التحول الرقمي في مصر وتشجيع الشركات الأجنبية على الاستعانة بخدمات التعهيد للعمليات الرئيسية، وتحقيق زيادة في توسع الشركة عالمياً من خلال توفير خدمات تتمتع بأحدث الحلول التكنولوجية المتطورة، كما تتيح منصة التواصل الموحد IX Contact Center



يظهر في الوسط نضال أبو لطيف وريم أسعد

الاستفادة من التقنيات المبتكرة التي تعزز كفاءة الموظفين، الخدمات الذاتية ونظام الرد الصوتي التفاعلي (IVR) حيث أنها قائمة على منصات مفتوحة. وقالت الرئيس التنفيذي في شركة راية لخدمات مراكز الاتصالات ريم أسعد: «شهدت الشركة نمواً في عملها من خلال التعاون مع «أفيا» على مدار الـ ١٨ عاماً الماضية، وتركز شركة راية على ثلاثة محاور في تعزيز مراكز الاتصال الخاصة بها وهي تجارب العملاء، التوسع وتمكين التحول الرقمي، ولذا نحرص اليوم على الاستفادة من أحدث الحلول والتقنيات المبتكرة التي تقدمها «أفيا» لتعزيز الأعمال وزيادة الإنتاجية وكفاءة الموظفين وتحقيق تجارب استثنائية لعملائنا».

وأعرب رئيس «أفيا» الدولية نضال أبو لطيف عن فخره بالتعاون المثمر مع شركة راية لخدمات مراكز الاتصالات على مدار عقدين والذي يعكس ثقة الشركة في الحلول التكنولوجية المتطورة التي تقدمها «أفيا»، مؤكداً على أهمية السوق المصرية لنمو وازدهار أعمال الشركة وحرصها المتواصل على دعم التحول الرقمي في مصر، من خلال الشراكات مع الجهات الحكومية والخاصة واطلاق تدريب متخصص لعملائنا في مصر بالقطاع.

اكتشف نفسك

إضفاء الطابع الشخصي على
تجربة اتصالاتك الموحدة مع

AVAYA
vantage™



«أفيا» تكرم شركاء قنوات المبيعات خلال مؤتمر «شركاء أفيا» السنوي



كرّمت «أفيا» AVAYA ٢٥ من رواد شركاء قنوات المبيعات في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وإفريقيا ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ، خلال مؤتمر «شركاء أفيا ٢٠٢٠» الذي أقيم ضمن فعاليات Avaya ENGAGE في دبي. وقامت «أفيا» بتوزيع الجوائز خلال حفل عشاء بحضور أكثر من ٥٠٠ من شركاء التكنولوجيا وقنوات المبيعات للشركة، وتهدف الجوائز إلى تقدير الجهود المبذولة وتميز الشركاء في تقديم الخدمات والابتكارات وحلول السحابة.

وعلق نائب رئيس قنوات المبيعات في «أفيا» الدولية فادي مبارك: «تم اختيار الفائزين بهذه الجوائز بناءً على تبني نماذج أعمال أكثر مواءمة وتميزاً لعملاء «أفيا» خلال العام الماضي، ولقد عمل هؤلاء الشركاء على تصميم وتنفيذ برامج مبتكرة تلبّي متطلبات الأعمال لعملائنا المشتركين، واليوم، نتفخر «أفيا» بتكريم جهودهم وابتكاراتهم والالتزام المتواصل لتطوير عملهم ليتناسب مع اتجاهات السوق ويحقق النتائج المثمرة ويعزز الإنتاجية في الأعمال».

«أفيا» تتفق مع «مورو» لتنفيذ مشروع التحول الرقمي لمركز التواصل في هيئة كهرباء ومياه دبي



من اليسار: نضال أبو لطيف وسعيد محمد الطابير

أبرمت أفيا اتفاقية تعاون مع شركة «مركز البيانات للحلول المتكاملة (مورو) التابعة والمملوكة بالكامل لهيئة كهرباء ومياه دبي، للعمل على تنفيذ مشروع التحول الرقمي الكامل لمركز التواصل في هيئة كهرباء ومياه دبي، باعتماد الحلول التكنولوجية المتكاملة من أفيا.

وسوف مركز الاتصال المتطور الجديد خدمات التواصل المبتكرة من الجيل التالي، مثل الخدمة الذاتية، تحليل المحادثة والإدارة المتقدمة للمعرفة، بما يتماشى مع معايير تقديم الخدمة الحكومية النموذجية في دبي ويدعم تمكين هيئة كهرباء ومياه دبي من تقديم تجارب تواصل مبتكرة عالمية المستوى لمعاملها.

وقال **سعيد محمد الطابير**، العضو المنتدب الرئيس التنفيذي لهيئة كهرباء ومياه دبي ورئيس مجلس إدارة «مورو»: «تماشياً مع رؤية سيدي صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، رعاه الله، ومئوية الإمارات ٢٠٧١» التي تهدف أن تكون دولة الإمارات أفضل دولة في العالم، نحن لا ندخر جهداً في تعزيز تجارب المتعاملين من خلال تسهيل وصولهم إلى خدماتنا عبر الحلول الرقمية المبتكرة والأنظمة المتكاملة والمتراصة لقنوات التفاعل الذكية، حيث نحرص على توفير تجارب استثنائية للمتعاملين متماناً بأفضل معايير الجودة والموثوقية. مع السعي المتواصل إلى اعتماد أحدث الحلول التكنولوجية المبتكرة للارتقاء بخدمات المتعاملين إلى آفاق ريادة عالمية غير مسبوقة».

ويعتمد مشروع تطوير مركز الاتصال الجديد نهجاً متكاملاً متعدد الاستخدام ويشمل الخدمات الصوتية، المرئية وخدمة الدردشة الإلكترونية وغيرها، كما يركز تصميم الخدمات على تعزيز إنتاجية فريق عمل خدمة المتعاملين لتقديم تجارب تواصل فعالة ومبتكرة تلبّي احتياجات متعاملي هيئة كهرباء ومياه دبي. ومن جهته، أعرب رئيس أفيا العالمية **نضال أبو لطيف** عن فخره بتوقيع هذه الاتفاقية، مشيراً إلى أنها تعكس ثقة هيئة كهرباء ومياه دبي و «مورو» في الحلول التكنولوجية المتطورة التي تقدمها أفيا لتعزيز تجارب المتعاملين. وقال **نضال أبو لطيف**: «تأتي هذه الاتفاقية في إطار الجهود الحثيثة لهيئة كهرباء ومياه دبي لتقديم أفضل التجارب الفعالة في التواصل مع المتعاملين، ويسعدنا دعم هذه الرؤية الواعدة من خلال توفير أحدث الحلول التكنولوجية والتقنيات المبتكرة التي تعزز تجارب المتعاملين وتساهم في رفع إنتاجية فريق عمل الهيئة».

«أفيا» تتعاون مع H3 Dynamics لتعزيز الاستجابة لحالات الطوارئ بأحدث التقنيات للطائرات بدون طيار

وقعت «أفيا» اتفاقية تعاون مع شركة إتش ثري دايناميكس (H3 Dynamics) لتزويد الجهات الحكومية في جميع أنحاء الشرق الأوسط وإفريقيا بمجموعة من أحدث الحلول التكنولوجية لتوفير اللقطات الجوية وتحليلها في الوقت الفعلي. وتتيح هذه التقنيات المتطورة لهذه الجهات الاستجابة بسرعة وفعالية أكبر في الحالات الطارئة وغير الطارئة، العادية. ومن المتوقع أن يعزز استخدام «طائرات الخير المسيرة» سلامة المواطنين وأمنهم إلى حد كبير. وتوفر أنظمة المحطة القاعدية «درونوكس»، وهي روبوتات ميدانية تنتجها إتش ثري دايناميكس، إدارة العمليات وإرسال صور فيديو مباشرة من الطائرات المسيرة من مواقع مختلفة إلى صناع القرار في مراكز القيادة.

ويخضع نظام درونوكس للاختيار حالياً في عدد من حالات الاستخدام التي تحتاجها السلطات الحكومية في مختلف أنحاء المنطقة. وفي إحدى الحالات، ترسل الشرطة طائرة استطلاع مسيرة بدون طيار إلى مكان وقوع حادث سير بحيث يتمكن ضباط الشرطة بسرعة من تقييم مستوى الاستجابة المطلوبة. ومن الحالات الأخرى مساعدة فرق الإطفاء في عمليات المساندة والبحث والإنقاذ، بالإضافة إلى تقييم الأضرار الناجمة عن الحرائق في المباني الشاهقة.

مركز راشد لأصحاب الهمم يطلق تعاون مع «أفيا» منصة التواصل الموحدة المبتكرة لذوي الاحتياجات الخاصة



إيمان الغريب داخل جناح AVAYA



من اليمين: دينا البنا

أطلقت المدير العام لـ «مركز راشد لأصحاب الهمم» مريم عثمان، خلال مؤتمر صحفي ضمن فعاليات أسبوع جيتكس للتقنية ٢٠١٩، منصة التواصل الموحدة المخصصة لذوي الاحتياجات الخاصة التي تم تطويرها بالتعاون مع «أفيا». وتوفر المنصة المبتكرة التواصل الفعال بين الطلاب والموظفين وأولياء الأمور، تعزيز سلامة الطلاب وزيادة كفاءة الخدمات التعليمية بالمركز، من أجل تلبية الاحتياجات المختلفة لأصحاب الهمم ومقدمي الرعاية على حد سواء.

وأعربت عثمان عن فخرها بإطلاق منصة التواصل الموحدة المبتكرة، التي تتماشى مع رؤية المركز الواعدة في اعتماد التكنولوجيا المتطورة لتعزيز جودة التعليم والرعاية المقدمة لهذه الشريحة الهامة في المجتمع، وأثنت على جهود «أفيا» في تصميم منصة تواصل موحدة متكاملة تلبية احتياجات المركز والطلاب وتساهم في دعم الخدمات التعليمية التي يقدمها المركز لذوي الاحتياجات الخاصة.



وتوفر منصة التواصل الموحدة الجديدة حزمة من الخصائص المبتكرة والتي تتضمن خدمات المحاضرات عن بُعد مع مميزات متكاملة تحقق التعاون الفعال والاستفادة الكاملة، بجانب إتاحة تسجيل المحاضرات وحفظها بشكل يوفر الوصول المتكرر في أي وقت وبسهولة.

ومن جهته، قال رئيس «أفيا» العالمية نضال أبو لطيف: «نفخر بالتعاون مع مركز راشد لأصحاب الهمم، ويأتي ذلك في إطار حرص «أفيا» على توفير منصات تواصل موحدة متطورة تساهم في دعم متطلبات التواصل لذوي الاحتياجات الخاصة». وأضاف: «أن التواصل هو أساس التجارب الإنسانية ويمثل ركيزة أساسية لتطور المجتمع، وتؤمن «أفيا» بأنه ينبغي أن يكون حقاً أساسياً للجميع من أجل تقديم الخبرات المتساوية لجميع فئات المجتمع، ولذا نلتزم بتطوير الحلول والتقنيات المبتكرة التي تلبية مختلف احتياجات التواصل لكافة أفراد المجتمع، كما يساهم دمج هذه الفئة الملهمة في المجتمع بشكل أكثر فعالية في تحقيق الشمولية الاجتماعية».

بنك المشرق يتعاون مع «أفيا» و Koopid لاعتماد أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي في الخدمات الرقمية للعملاء



عقدت «أفيا» AVAYA وشركة Koopid اتفاقية تعاون مع بنك المشرق إحدى المؤسسات المالية الرائدة في الإمارات، تهدف إلى اعتماد أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي الأولى من نوعها في المنطقة في خدمة «شات بوت»-الدرشة الإلكترونية».

وتعمل التقنيات المبتكرة الجديدة كمساعد افتراضي لتقديم الخدمات بشكل مرئي مع محاكاة المحادثة، لتقديم خدمات متكاملة للعملاء.

ولقد رئيس قسم العمليات والتكنولوجيا في بنك المشرق ساندب شوهان، على أهمية اعتماد هذه التقنيات المتطورة لتعزيز تجارب عملاء البنك من خلال تمكينهم من الوصول الفوري للخدمات المصرفية بالبنك وباستخدام أي نوع من الأجهزة. وقال شوهان: «الابتكار جزء لا يتجزأ من نهجنا في المشرق وإيماننا الراسخ بالتطوير المستمر لخدماتنا المدعومة بأحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي لدعم التحول الرقمي في البنك، وذلك بغرض الاستمرار في تقديم حلول متكاملة ذات قيمة مضافة للعملاء، وتأتي هذه الخطوة في إطار حرصنا المتواصل على تلبية احتياجات الخدمات المصرفية للعملاء بشكل آمن وفعال».

وقال رئيس الخدمات المصرفية المباشرة في البنك سوميت بهانيا: «ليس للتقنية الجديدة للدرشة الرقمية دور في تعزيز الخدمة المصرفية الذاتية فحسب، بل يجعل الخدمات المصرفية أكثر سلاسة وفعالية، كما يُمكن العملاء من القيام بالمعاملات المصرفية للوصول للخدمات بشكل مبتكر والتي تشمل الاستفسار عن الرصيد، طلب كشف حساب والتقدم بطلب للحصول على المنتجات المصرفية، كما يدعم قدرات الموظفين في خدمة العملاء لتقديم تجارب استثنائية للعملاء».

ومن جهته، قال نائب الرئيس في الشرق الأوسط وأفريقيا وتركيا في أفيا فادي هاني: «دائماً كان المشرق سباقاً في تبني أحدث الحلول التكنولوجية المبتكرة، وهذا الطرح الأخير يعكس قيادة البنك في تبني تقنيات الذكاء الاصطناعي لتعزيز التجارب الرقمية لعملائه، ونتطلع لمزيد من التعاون مع البنك لدعم التحول الرقمي والارتقاء بخدمات العملاء إلى آفاق غير مسبوقة».

وأشار الرئيس التنفيذي لشركة Koopid فينكري كريشناسوامي إلى أن «الخدمات المصرفية الافتراضية وتقنيات الأتمتة المرئية المتطورة تعتبر من أهم العوامل المحفزة والداعمة للخدمات التي تدعم الخدمة الذاتية للعملاء في المؤسسات، وأن هذا التعاون يضع بنك المشرق في طليعة المؤسسات المصرفية التي تعتمد أحدث التقنيات للوصول إلى الأسواق الجديدة ودعم تجارب العملاء الرقمية».

«بتلكو» تتعاون مع «أفيا» لتوفير الحلول السحابية لربائنها من الشركات الصغيرة والمتوسطة في البحرين وتقدم حلول مراكز الاتصال والاتصالات الموحدة المستندة على تقنيات السحابة من «أفيا»



صورة تذكارية لاركان بتلكو وأفيا

«مع الاقبال المتزايد للأعمال والشركات على الحلول القائمة على حلول الحوسبة السحابية، وجدنا فرصة هائلة تمثلت في الشراكة مع «أفيا» لتوفير هذه الحلول، بما في ذلك السحابة العامة والسحابة الخاصة.»

واختتم بقوله: «تتماشى هذه الخطوة مع استراتيجية بتلكو الخاصة بالقطاع التجاري، وبالتحديد للشركات الصغيرة والمتوسطة. وتركز بتلكو على تزويد القطاع بحلول عملية، مرنة ومناسبة من حيث التكلفة، وأن تمكن هذه الحلول من تحقيق النمو، وفي ذات الوقت توفير مستويات عالية من الأداء والفعالية من خلال تطبيق أحدث الحلول المستندة إلى السحابة.»

وتعد بتلكو «شريكاً ذهبياً» ضمن برنامج قنوات «أفيا» الذي يُطلق عليه اسم «إيدج». وخلال العام الماضي، نفذت الشركتان عدداً من مشاريع التحول الرقمي الاستراتيجية مع مؤسسات القطاعين العام والخاص في مملكة البحرين.

ويشكل الإعلان عن هذه الاتفاقية دليلاً قوياً على قوة ومتانة استراتيجية «أفيا» العالمية في مجال الحوسبة السحابية، خصوصاً مع وجود ٣,٦ مليون حساب يستخدم السحابة عالمياً.

ومن جهته، قال فادي هاني، نائب رئيس منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وتركيا لدى «أفيا»: «مع الإعلان عن الاتفاقية، نأخذ شراكتنا الطويلة القوية مع بتلكو إلى آفاق جديدة. وفي ذات الوقت، نحن نساعد على تسهيل انتقال أعمال الشركات إلى تقنيات السحابة في البحرين. هدفنا هو تمكين المؤسسات المحلية بغض النظر عن حجمها، من استخدام حلول الاتصالات الموحدة UC ومراكز الاتصال CC القائمة على السحابة، بسهولة وفعاليتها. ونحرص على أن يتم هذا الانتقال إلى السحابة، من خلال المسار الذي تختاره المؤسسات وبالسعة التي تناسبها، وشراكتنا مع بتلكو ستدعم هذا الانتقال.»



من اليمين: عبدالرحمن منير وفادي هاني

أعلنت بتلكو BATELCO، المزود الرائد لحلول الاتصالات الرقمية في مملكة البحرين، عن إبرامها لاتفاقية جديدة مع «أفيا» AVAYA والتي سيتم من خلالها تقديم مجموعة من خدمات شركة «أفيا»، مثل حلول مراكز الاتصال (Contact Centre) وحلول الاتصالات الموحدة (Unified Communications) من خلال مركز بيانات بتلكو الواقع في مملكة البحرين.

وخلال معرض جيتكس GITEX التقني، تم توقيع الاتفاقية من قبل عبدالرحمن منير، مدير عام القطاع التجاري لدى بتلكو، وفادي هاني، نائب رئيس منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وتركيا لدى «أفيا»، حيث توفر الشركتان أحدث الابتكارات في قطاع التكنولوجيا والاتصالات.

وتأتي هذه الخطوة مواكبةً لزيادة رغبة الزبائن في استخدام حلول الحوسبة السحابية، نظراً للمزايا التي تقدمها مثل المرونة والكفاءة التشغيلية. ستوفر بتلكو خيار السحابة العامة أو الخاصة عند تقديم حلول «أفيا» للاتصالات القائمة على السحابة، وذلك لكل من الأفراد والشركاء في البحرين من خلال استضافة حلول «أفيا» في مركز البيانات الخاص ببنتلكو.

وتتميز حلول «أفيا» المقدمة من بتلكو للحوسبة السحابية بالمرونة وقابلية التوسعة بحسب الحاجة الاستيعابية وخفض تكلفة بدء المشاريع. كذلك يستمتع الزبائن بخاصية الدفع مقابل الاستخدام الفعلي للخدمة وبالتماشي مع نمو المشروع، مما يجعل هذه الحلول مناسبة لمختلف أحجام الشركات، وخصوصاً الصغيرة والمتوسطة.

وللمناسبة، أفاد عبدالرحمن منير، مدير عام القطاع التجاري لدى شركة بتلكو «أن بتلكو تحرص - من خلال هذه الاتفاقية الجديدة - على تعزيز سبل التعاون المشترك، وتقوية أواصر الشراكة طويلة المدى التي تجمعها مع «أفيا»، وأضاف:

«بتلكو» تختار إريكسون شريكاً لتعزيز عملية إدارة تجربة العملاء

مها عبد الرحمن: أدوات مثلى لإجراء التعديلات اللازمة استباقياً

اختارت «بتلكو» برمجيات إريكسون للتحليلات التخصّصية كحلول استراتيجية لإدارة تجارب العملاء في البحرين. ويأتي التعاون بالتزامن مع جهود بتلكو الهادفة لتوحيد خطتها الخاصة بإدارة تجارب العملاء، بهدف تحسين تجربة المستخدمين، وتعزيز أداء الشبكة، وتحسين الكفاءة التشغيلية وزيادة الإيرادات.

وتعليقاً على التعاون عقبته مدير عام قطاع المستهلكين من بتلكو السيدة مها عبدالرحمن: «نحن ملتزمون بتوفير خدمات ذات جودة عالية من المستوى التالي للعملاء، وستوفر لنا حلول إريكسون لبرمجيات التحليلات التخصّصية الأدوات المثلى التي ستعزز قدرتنا للإشراف على تجربة العملاء عن كثب وإجراء التعديلات اللازمة بشكل استباقي عند حدوث المشاكل. وستتمكن بتلكو بفضل هذه الحلول من مواجهة التحديات المتعلقة بتقديم الرعاية الخاصة للعملاء على نحو أسرع وبكفاءة أعلى، ما سيؤدي بالتالي إلى تحسين تجربة المستخدمين النهائيين إلى حد كبير.»

من جهته قال مدير إريكسون البحرين أحمد بن مسعود: «يعمل المشغلون حالياً على توفير خدمات الاتصال المتطورة عبر الشبكات المختلفة، إضافة إلى وضع مجموعة من الخطط ودفع حدود الابتكار، ما يفرض عليهم بالتالي العمل على تعزيز مرونتهم لتحسين الكفاءة والأداء. وقد قامت بتلكو بعملية تقييم صارمة للحلول الخاصة بإدارة تجارب العملاء CEM بهدف تلبية متطلباتهم، ويسعدنا أن يتم اختيارنا من قبل بتلكو كمزود رائد لحلول CEM، ونتطلع قديماً للمشاركة في هذا التعاون الذي يرتقي بتجربة العملاء إلى المستوى التالي.»

الشيخ بدر بن راشد آل خليفة (شركة بتلكو BATELCO - البحرين) : نحن أول من طرح تقنية الجيل الخامس في المملكة ونتعاون مع «إريكسون» لتطبيقها



مدير عام التواصل المؤسسي والمسؤولية الاجتماعية لدى شركة بتلكو للإتصالات BATELCO الشيخ بدر بن راشد آل خليفة أوضح ان وراء مشاركة الشركة بفعاليات معرض «جيتكس» ثلاثة أهداف أبرزها التلاقي مع الشركاء الرئيسيين للإطلاع على آخر المستجدات والتطورات في عالم التكنولوجيا. وذكر بأن المرحلة الماضية شهدت إعادة هيكلة الشركة والتركيز أكثر على مواكبة التطورات التكنولوجية، كاشفاً عن طرح المحفظة الإلكترونية بالتعاون مع أحد بنوك البحرين، لافتاً الى ان BATELCO هي الشركة الأولى في البحرين التي طرحت تقنية الجيل الخامس وهي تتعاون مع «إريكسون» لدعمها في تطبيق هذه التقنية.

جائزة ابتكار

■ ما مدى أهمية مشاركتكم بفعاليات معرض «جيتكس» هذا العام؟

– تأتي مشاركتنا في هذا المعرض لثلاثة أهداف، الأول بحكم أننا شركة وطنية نفتخر بتمثيل مملكة البحرين، الثاني استقطاب الزبائن من قطاع الأعمال والتواصل والتلاقي مع شركائنا الرئيسيين للاطلاع على آخر المستجدات والتطورات في عالم التكنولوجيا، مع التركيز على أكبر ٢٠ زبوناً في القطاعين العام والخاص والقطاع المصرفي، والهدف الثالث اختيار فكرة محددة لمعرض «جيتكس»، حيث تتمحور الفكرة للدورة الحالية حول منصة GLOBAL ZONE الخاصة بمنتجاتنا وهي عبارة عن منطقة عبور محايدة تدار من خلال وحدة الأعمال GLOBAL BUSINESS UNIT وهدفها تهيئة تبادل البيانات على مستوى المنطقة عبر منصة حيادية غير تابعة لأي جهة.

ومؤخراً حصلنا على جائزة ابتكار عن هذا المنتج خلال مشاركتنا في مؤتمر بدبي. هذا ويتيح لنا معرض «جيتكس» فرصة التسويق أكثر لهذا المنتج والإطلاع على مستوى الإقبال عليه.

الحلول الرقمية

■ ما هي أبرز إنجازات شركة BATELCO؟

– شهدت الشركة خلال المرحلة الماضية تطورات عديدة، من أبرزها عملية فصل شركة بتلكو إلى كيانين منفصلين، لكل منهما إدارة مستقلة وعليه تم تعيين رئيس تنفيذي جديد إلى شركة بتلكو، فضلاً عن

التركيز أكثر على مواكبة التطورات التكنولوجية.

من جهة أخرى، سيتحول اهتمام الشركة في الفترة المقبلة، ليس فقط على قطاع الإتصالات إنما على التكنولوجيا أيضاً، وحالياً يتم التباحث مع عدد من الشركات لتفعيل التعاون في مجال الحلول الرقمية بهدف ترك بصمتنا في شتى المجالات. وقد بدأنا بخطوة بسيطة ولكنها فعالة في مجال التكنولوجيا المالية (FINTECH) حيث طرحنا العام الماضي bwallet المحفظة الإلكترونية المشغلة من قبل BATELCO، بالتعاون مع أحد البنوك في مملكة البحرين (ARAB FINANCIAL SERVICES (AFS) والإقبال عليها فاق التوقعات.

تقنية الجيل الخامس

■ أين مملكة البحرين من تقنية الجيل الخامس؟

– شركة BATELCO الأولى التي طرحت تقنية الجيل الخامس في البحرين، وقد ساهمنا أيضاً في توفير تغطية شبكة الجيل الخامس في بعض المناطق الحيوية في الدولة، تماشياً مع دول المنطقة وعالمياً، بالإضافة الى توقيعنا مطلع العام الحالي اتفاقية مع شركة «إريكسون» تدعمنا في تطبيق تقنية الجيل الخامس. ونعمل حالياً على توسيع المناطق التي تشملها هذه التقنية. كما نعد من أولى الشركات التي طرحت الهواتف العاملة بتقنية الجيل الخامس (Xiaomi Mi MIX 3) ومع الوقت ستصبح هذه المنتجات منتشرة بشكل أكبر، فضلاً عن أنه خلال السنوات الخمس المقبلة ستوفر تقنية 5G فرصة سانحة لحلول الذكاء الإصطناعي في العديد من قطاعات الأعمال، مما سينعكس إيجاباً على المستهلك والشركات على السواء. ■

STCPay توفر خدمات مالية رقمية شاملة للمجتمع السعودي

أحمد العنزي: دعمنا للتحوّل الرقمي على مستوى المدفوعات يصب في مصلحة تطوير قطاع المال ويتلاقى مع أهداف رؤية ٢٠٣٠



تمكنت شركة المدفوعات الرقمية STCPay من جذب الانتباه في السوق السعودية خلال فترة قصيرة بعد تأسيسها، ووقعت الاتفاقات مع اطراف عدة لتوسيع حضورها في السوق، وتسهيل استفادة المستخدمين من محفظة الكترونية مالية في هواتفهم. لكن ما هي هذه الخدمة وما الشرائح المستهدفة؟ «البيان الإقتصادية» توجهت بهذه الاسئلة الى الرئيس التنفيذي في STCPay احمد العنزي الذي شرح مكونات الخدمة والعلاقة التي تربط الشركة مع انظمة المدفوعات والمصارف ومع مجموعة STC موضحاً ان المستهدفين هم جميع شرائح المجتمع السعودي الذين يحتاجون الى خدمات مالية رقمية تحت إدارة منزلية صحيحة، معتبراً دعم التحوّل الرقمي على مستوى المدفوعات الذي تقوم به الشركة يصب في مصلحة تطوير قطاع المال ويتلاقى مع أهداف برنامج التحوّل الوطني ورؤية ٢٠٣٠.

السعوديين هم دون عمر الثلاثين، وهم تواقون للمزيد من استخدام التكنولوجيا في حياتهم اليومية. ويضيف: ثالثاً، هناك نسبة كبيرة من المنازل السعودية لديها موظفون يحتاجون الى خدمات مالية رقمية تحت ادارة منزلية صحيحة، وحلولنا تلبي هذه الاحتياجات سواء كانت متعلقة بشراء الحاجيات اليومية للمنازل او بالسائق وشراء المحروقات لسيارة المنزل وغيرها من المتطلبات المنزلية اليومية التي تحتاج الى ادارة مالية صحيحة.

التحوّل الرقمي يتلاقى مع اهداف رؤية ٢٠٣٠

ويضيف: نعتقد ان جهودنا في دعم التحوّل الرقمي على مستوى المدفوعات، يصب في مصلحة تطوير القطاع المال، ويتلاقى مع اهداف برنامج التحوّل الوطني ٢٠٢٠ ورؤية ٢٠٣٠ خصوصاً على مستوى تطوير القطاع المالي. وضمن برنامج التحوّل الوطني ٢٠٢٠ ثمة مجموعة كبيرة من الاهداف التي نعمل على تحقيقها.

ويختم قائلاً: تطمح STCPay الى خدمة العملاء في السعودية بأفضل الوسائل والحلول معتمدة احدث التقنيات وهي تطمح الى نشر خدماتها للجميع. ■

يستهل السيد العنزي اللقاء بالقول ان خدمة STCPay هي عبارة عن تطبيق لتخزين المال بشكل رقمي اي ما يمكن تسميته بمحفظة الكترونية MOBILE WALLET، وهي تستهدف تسهيل وتيسير التحوّل نحو النقد الرقمي والتبادلات الرقمية. تقليدياً كان الافراد يقصدون البنوك لفتح الحسابات المصرفية، وكان ذلك يستدعي تقديم اوراق ومستندات وزيارة البنك وغيرها من المتطلبات. اما من خلال STCPay فيمكن فتح الحساب على التطبيق الهاتفي بكل سهولة وسرعة.

ويضيف: ان الارضية جاهزة لتوسيع استفادة الناس من الخدمات المالية. واليوم من خلال الحل الرقمي الذي نقدمه يمكن تبادل الاموال بين الهواتف استناداً الى التطبيق STCPay بسهولة وأمان، وبهذا فنحن نساهم في زيادة معدلات الشمول المالي INCLUSION FINANCIAL لكل شرائح المجتمع في المملكة.

الشرائح المستهدفة

وعن الشرائح المستهدفة بهذه الخدمة، يقول: أولاً نحن نستهدف خدمة كل شرائح المجتمع السعودي مستفيدين بذلك من الانتشار الكبير للهواتف الذكية واشتراكات النقال بباقات الانترنت السريعة. ثانياً، من المعروف ان نحو ٧٠ في المئة من

ناصر الناصر خلال لقاء نادي STC الاعلامي: السعودية الافضل بين الدول التي استعدت لمرحلة الجيل الخامس



المهندس ناصر الناصر وخالد الجاسر



صورة جماعية



د. عمار بكار



من اليمين: محمد أبا الخيل ومحمد الرشيدى



المهندس ناصر الناصر

من جهته، اشار النائب الاعلى للرئيس للشؤون المؤسسية في STC المهندس **عبدالله الكنهل** الى اثر حاضنة الاعمال إنسبايريو InspireU في دعم الابتكار في مشاريع الشباب والشابات المبتكرة بمساندة STC التي تقدم دعماً مادياً وتأهلياً بمشاركة خبراء من وادي السيليكون، فضلاً عن توفير كافة الامكانيات لهذه المشاريع الواعدة.

وضمن الملتقى قدم الدكتور **عمار بكار** المتخصص في الاعلام الجديد، عرضاً تحت عنوان «أثر شبكات الجيل الخامس على مستقبل الاتصالات والاعلام». كما تم عرض ثلاثة مشاريع مدعومة وهي تطبيق «سلفة» المعني بتقديم خدمة القروض متناهية الصغر، و«كروة» الذي يقدم بيانات وخدمات تسهيل خدمات تأجير السيارات، ومشروع «عاين» للمساعدة في تقييم كفاءة المنازل الجاهزة. وكان قد افتتح اللقاء **محمد ابا الخيل** المدير العام للتواصل المؤسسي بكلمة ترحيبية.

كشف الرئيس التنفيذي لمجموعة STC المهندس **ناصر بن سليمان الناصر** ان الشركة رفعت عدد المواقع المجهزة بالجيل الخامس G5 في مختلف مناطق السعودية، وأشار الى ان السعودية اليوم ضمن افضل الدول التي استعدت لمرحلة الجيل الخامس بشكل متقدم. ووضح **الناصر** خلال لقاء نادي STC الاعلامي، الذي عقد على هامش معرض «جيتكس دبي ٢٠١٩» في دبي أن دعم السعودية لقطاع الاتصالات اسهم في تطوير ونمو هذا القطاع وتحسين بنيته التحتية في وقت قياسي، لتحقيق التحول الرقمي وفق اهداف رؤية السعودية ٢٠٣٠ وبرنامج التحول الوطني ٢٠٢٠، مشيراً الى ان حاضنة الاعمال انسبايريو تحتضن ٢٨ مشروعاً باستثمارات وصلت الى ٦٠ مليون ريال. و اضاف: القيمة السوقية لهذه الاستثمارات تبلغ ٣٠٠ مليون ريال، ولدى استثمارات إنسبايريو ١٦ مليون مستخدم، وساهمت في توفير ١٢٠ الف وظيفة، منها وظائف بعمل جزئي.

STC تدين مشاركتها بفعاليات جيتكس ٢٠١٩

وتستعرض خطط الرقمنة المستقبلية ودور مراكز البيانات في تحسين الخدمة

شذنت شركة الإتصالات السعودية STC مشاركتها في معرض جيتكس دبي ٢٠١٩ أكبر معرض للتكنولوجيا في المنطقة، بحضور ولي عهد دبي الشيخ **حمدان بن محمد بن راشد آل مكتوم**، رئيس مجلس إدارة مجموعة STC الأمير **محمد بن خالد العبدالله الفيصل**، والرئيس التنفيذي للمجموعة المهندس **ناصر بن سليمان الناصر**.

وأوضح النائب الأعلى للرئيس لقطاع الأعمال المهندس **رياض معوض** أن STC اختارت هذا العام شعار «حلول الغد اليوم» وذلك لتسليط الضوء على خدماتها وحلولها الرقمية المصممة لإثراء حياة الأفراد والمؤسسات والحلول المبتكرة في رقمنة القطاعات الحكومية والخاصة، والحوسبة السحابية،

وتحليل البيانات الضخمة وحلول الأمن السيبراني، إضافة إلى إثراء رحلة تجربة العميل، واستعراض ريادةها في الحلول المرتبطة بالجيل الخامس وكان آخرها موسم الحج الماضي ١٤٤٠، مشيراً إلى أن الخدمات تعكس قيمة ودور المجموعة كمكن للخدمات الرقمية والتحول الرقمي في المملكة وفق رؤية ٢٠٣٠.

كما استعرضت STC أيضاً خطط الرقمنة مستقبلاً، ودور مراكز البيانات في تحسين كفاءة الخدمة، وتحليل البيانات الضخمة وأهميتها، والتي تساعدها في تقديم حلول الغد اليوم. وفي حين يمثل جيتكس ٢٠١٩ فرصة للموردين العالميين للدخول إلى الأسواق سريعة النمو، سيتم خلال المعرض إبراز حجم التقدم الذي أنجزته المملكة في التحول الرقمي كأحد برامج رؤية المملكة ٢٠٣٠، إذ إن STC تعد الممكّن الرئيس للنحول في المملكة في القطاعين الحكومي والخاص.

وتعمل STC من خلال استراتيجيتها بشكل أساسي على نمو الخدمات والمنصات والبنية التحتية الرقمية، مع مراعاة تحقيق قيمة أكبر من أصولها الحالية المتمثلة في موظفيها وعلامتها التجارية وقاعدة العملاء والأصول التقنية وشركائها من شركات الأعمال لضمان توفر الموارد الكافية للاستثمار في الفرص المقبلة.

رامي كشلي (شركة SOFTWARE AG):



دورنا متركز على مساعدة المنظمات للتحوّل نحو الرقمنة

تأسست SOFTWARE AG عام ١٩٦٩ وهي شركة برمجيات مشاريع وتعدّ ثاني أكبر بائع لبرامج الكمبيوتر في ألمانيا والسابعة عالمياً، كما أنها رائدة في مجال تكنولوجيا الذاكرة وتمتلك منصة مرنة للتطبيقات عالية الأداء والخدمات السحابية متعددة الاستخدام في تطوير تطبيقات الهاتف المحمول المستقلة عن الأجهزة. نائب رئيس الشركة في منطقة الخليج والمشرق العربي رامي كشلي كشف عن تسجيل نمو بنسبة ١٠ في المئة واستقطاب عملاء استراتيجيين جدد، وأبرز دورها في مجال مساعدة المنظمات للتحوّل نحو الرقمنة، مشيراً الى تعامل الشركة مع العملاء كشركاء وليس فقط ضمن مفهوم البائع والشاري، متخذاً الحماية والأمان عنواناً عريضاً لكل تقنية جديدة، مقدراً أهمية المشاركة بفعاليات «جيتكس» هذه السنة لحضور الرئيس التنفيذي للشركة للمرة الأولى والإعلان عن شراكة استراتيجية مع دبي الذكية وهيئة أبوظبي الرقمية.

الوعي الكافي حول المخاطر المحتملة ولكن هذا لا يجب ان يقف عائقاً أمام التقدّم والتطور، لذا يجب إدراك المخاطر واتخاذ الاحتياطات اللازمة، إذ لا بد من تحقيق التطور والإنخراط في عالم التحوّل الرقمي والتكنولوجي.

وعلى سبيل المثال بالرغم من المخاطر الناجمة عن التجارة الإلكترونية فهي لا تزال قائمة وتتطور يوماً بعد آخر، في حين ان العديد من الشركات في المنطقة قائم على هذا النوع من التجارة، مع الأخذ بالإعتبار سبل الحماية المتاحة تجنباً للتعرض لأي مخاطر أو اختراق.

شراكة استراتيجية مع دبي الذكية

■ كلمة أخيرة؟

– يحمل معرض «جيتكس» أهمية كبرى في دورته الحالية، نظراً لتضمينه العديد من العوامل التي تجعله مميزاً، أهمها حضور الرئيس التنفيذي للشركة للمرة الأولى في المعرض والإعلان خلال مشاركتنا عن شراكة استراتيجية مع دبي الذكية وهي شراكة ضخمة على مستوى حكومة دبي ككل ومستقبل هذه الشراكة يشمل القطاع الخاص ايضاً، ويعد حجر أساس والمحفز لما يسمى PAPERLESS 2021 التي تشكل إحدى المبادرات التي أطلقها سعادة الشيخ حمدان بن محمد كجزء من رؤية دبي بحيث تكون هذه الاخيرة المدينة الأكثر سعادة على الارض، في حين ان دبي الذكية هي الجهة المسؤولة عن هذا الموضوع، بالإضافة الى عقدنا اجتماعاً مع هيئة أبوظبي الرقمية لمنحها جائزة كوننا تعاوننا معها منذ عامين تقريباً من خلال تزويدها بالبنية التحتية الخاصة بمشروع «تم» الذي يعد مشروعاً استراتيجياً على مستوى إمارة أبوظبي. ■

نتعامل مع العملاء كشركاء وليس فقط وفق مفهوم البائع والشاري

نقدمها، فضلاً عن دعم العملاء في الإنتقال الى منصة رقمية خاصة بهم. الى جانب التعامل معهم كشركاء وليس فقط وفق مفهوم البائع والشاري، ما يخلق فارقاً مهماً مقارنة بالشركات الأخرى، بحيث ان العملاء يبحثون دائماً عن الشريك الذي بإمكانه نقلهم الى المستقبل والتطور الى الأمام أكثر من المنتج نفسه، في وقت تعتبر عملية التحوّل الرقمي غير محدودة ولا نهاية لها.

حماية وأمان

■ ما هي أبرز الحلول التي تقدمونها للعملاء والى أي مدى توفرهم نظم الحماية في ظل تزايد عمليات الإختراق الإلكتروني؟

– الحماية والأمان العنوان العريض لكل تقنية جديدة مثل التجارة الإلكترونية والإنترنت وغيرها من الثورات التكنولوجية. وبالتالي هناك توجهات مختلفة ومتنوعة في مجال التكنولوجيا والأمن، فهناك جزء من الناس لا يولون أهمية لموضوع الأمن وهذا يحمل مخاطر عديدة ونحن لا نتوافق مع هذه النظرية، نظراً لتأثيراتها السلبية. أما التوجه الثاني فيتمثل في أن يصبح الأمن عائقاً أمام التحوّل وهذه نظرية سلبية أيضاً، بحيث أن من المهم توافر

١٠ في المئة نمو

■ ما هي أبرز إنجازات شركتكم في منطقة الخليج والمشرق العربي؟

– تمكنا خلال الأعوام الخمسة الماضية من تحقيق معدلات نمو على مستوى المنطقة وصلت الى ما يزيد على ١٠ في المئة. كما سجلنا العام الماضي معدلات نمو إيجابية جداً وتمكنا من استقطاب عملاء استراتيجيين جدد، في حين ان معدلات نمو القطاع التكنولوجي تختلف من بلد الى آخر وتراوح نسبتها بين ٣ و ٥ في المئة، بمعنى اننا نحقق معدلات نمو أعلى بكثير من القطاع نفسه على مستوى المنطقة.

ويعود ذلك الى نمو شركتنا مقارنة بالقطاع، وتأثير من طريقة توزيع البنية التحتية والتطبيقات المتطورة الى مستويات أعلى نحو المناطق، حيث معدلات الابتكار مرتفعة، وعموماً يتركز دورنا على مساعدة المنظمات للتحوّل نحو الرقمنة.

تحوّل رقمي

■ ما الذي يميّز SOFTWARE AG عن مثيلاتها من الشركات؟

– أكثر ما يميّزنا مستوى التحوّل الرقمي. فبالرغم من المنافسة الحادة مع الشركات الأخرى لا يزال تركيزنا منصباً على مجال التحوّل الرقمي، عن طريق المنصة الإلكترونية التي تساعد عملاءنا على التحوّل والابتكار، على عكس الشركات الأخرى التي تعمل في مجالات مختلفة، منها البرمجيات والتطبيقات.

من جهة أخرى، إن النهج الذي نعتمده في التحوّل الرقمي مختلف عن الشركات المنافسة، بحيث ان الأصدقاء تأتي إيجابية من المتعاملين معنا كوننا نتبع استراتيجية محددة في المنتجات التي



**we empower
our customers
to turn data
into value**



Let us be part of your
transformation story

EVOTEQ

Digital Transformation Catalyst

Jihad Tayara (CEO – Evoteq):

Hesitance to adopting change is the main challenge facing us in the market

Jihad Tayara, CEO of Evoteq, is an accomplished business leader in Telecom, ICT & Digital Transformation; with a proven track record of leading impactful projects and engagements with government & large enterprises in IoT, Blockchain, Enterprise Software and Smart City services. His wealth of local and international experience has added value to the various operations of Evoteq. In a Q&A with Al Bayan Magazine, Tayara gave us a brief overview of the company as well as their recent achievements. He further shed light on the challenges that they are facing and spoke about their future plans.

Following is an extract from the interview.



*** Can you give us a brief about your company? What are some of your achievements?**

- Evoteq is a digital transformation company. We support governments & large organizations, helping them in their transformation journey as digitalization is very important these days. The UAE's leaders have made a strong commitment to digital transformation and all strategic directions advocate this process of transformation, with the aim of improving services for the end user. This will also pave the way for great solutions that they can benefit from, and create happiness. In order to do this, we use technology as a tool and as a means to help achieve that. For example, we are now launching the first Tier 3 data center in Sharjah. That's a huge milestone for us as a company and for Sharjah in general as well. You cannot imagine digital transformation, or a smart city without relying on a very solid infrastructure, or without the collation of all generated data at a proper data center property. So it is important to understand the relevance of infrastructure in the data story. Anything we do these days in

smart city and IT transformation or in any type of IoT and smart services rely on data. They all generate huge amounts of data that need to be stored in an environment that is safe, resilient and secure.

Moreover, we did the largest municipal digital transformation in Sharjah. We are transforming more than 600 processes connected to 35 entities, and we'll probably be launching around 200 online services for the municipality. We focus on 4 key pillars: the first is infrastructure services. The second is cloud and platform services; the third is business applications; and finally, the fourth and the most exciting one I would say is, the smart city services because this is where you support all the vertical industries from healthcare to transportation. This includes all the industries where you can deliver services that make a difference in people's everyday life. This is what we do, and this is who we are.

*** Are you facing challenges in this market?**

- Transformation is really change management more than anything

else. Technology is not really the major hurdle, so the challenges we face are related to people's acceptance of change & new services. It is not an economical challenge because our customers are still determined to undergo that journey. On the contrary, the adoption of digitalization and transformation services has reaped economic benefits through monetary and energy savings and efficiency. Thus, there is an underlying determination to undergo a digital transformation.

*** What are your near future plans?**

- Apart from building Sharjah's first Tier 3 data center, we are engaged in deploying some of the region's most ambitious technology solutions. We've built the first blockchain platform in Sharjah, with the Al Hamriyah Free Zone Authority. We are also working on a revolutionary platform called SmartTrack. This is a multi-industry platform that allows the traceability of goods, and we are now focusing on applying this solution to healthcare, to support our government in fortifying the pharma industry.

Lenovo



Smarter technology for all

#LenovoDataCenter



Dr. Christopher H. Cooper

(General Manager - Data Centre Group Middle East, Turkey & Africa - Lenovo Global Technology)

Our strong heritage and number one ranking in reliability, performance, and super computers allows us to continue driving digital transformation across the region

Dr. Christopher H. Cooper, General Manager - Data Centre Group Middle East, Turkey & Africa at Lenovo Data Centre Group, is a highly skilled and motivated business professional with extensive experience of managing a P&L and building successful teams and organisations - demonstrable through achieved business results and industry accolades. His solid experience in the industry, especially in taking new technologies and trends into Emerging Markets is what drives significant business benefit to clients. In addition, his leadership strengths and a proven track record of managing end-to-end projects in Healthcare and Life Sciences, Digital Surveillance and Security, Financial Services, Communications and Government sectors alike have benefited the company's local team as well as its channel partners. In a Q&A with Al Bayan Magazine, Dr. Cooper gave us an idea about their most important achievements in the region during 2019 as well as the reason behind their success.



*** What are the most important achievements of Lenovo in the region during 2019?**

There has been a huge amount of new developments and if you look at what Lenovo does now, compared to a year ago, we are continuing to drive digital transformation across the region. We have delivered a variety of new solutions to the Middle East market, and we have expanded our portfolio from not just the computer network, but very much around our storage offerings. We now have a whole new storage portfolio with which we can address 92 percent of the storage market today and its requirements. We have also had success in the hyper converged business and have strong contact with six out of ten of the world's top hyper-scale providers worldwide, including Amazon, Microsoft, and Alibaba.

*** What is the reason behind this success?**

- There are number of reasons why people choose Lenovo. The fundamental reason, I believe, is the fact that we have consistently been ranked as number one in reliability and number one in customer satisfaction. This was the result of an independent survey which questioned 750 CIOs worldwide covering different vertical sectors and looked at unplanned downtime during a twelve month period for data center

across all different platforms. Our competitors in the market place today are at double digit between 11 and 14 percent unplanned downtime per year.

*** What are you showcasing at GITEX Technology Week this Year?**

At GITEX, we are showcasing our new Edge Computing Service by unveiling a new small form-factor ThinkSystem SE530 system designed to bring processing and storage capabilities closer to where data is increasingly being created. The ThinkSystem SE530 is the latest workhorse for the Edge. Designed and built with the unique requirements for Edge servers in mind, it is versatile enough to stretch the limitations of server locations, providing a variety of connectivity and security options and easily managed with Lenovo XClarity Controller. This purpose-built compact server is reliable for a wide variety of Edge and IoT workloads.



*** We are witnessing an increase in cyber attacks. What Lenovo is doing to face and overcome such attacks?**

- As cyber-attacks become a prominent threat, we find ourselves equipped to fight the attacks and protect our customers because we own our manufacturing facilities. This means that, right from the chips, we build our own boards. We don't buy in boards and implement them; we have access to make sure that everything is clean from a cyber security perspective right from the chip level (component level) to the complete solution.

*** How much are you satisfied from your results in the region?**

- The region is going through rapid changes, with some governments spearheading innovation for the business sector through initiatives that promote innovation. We are lucky to be here and operate in the region at this time. We are also glad to be expanding our portfolio of solutions while becoming recognized as a trusted partner.

نزار غنّام (شركة BMB) :

حلولنا متكاملة ونخطط لإطلاق ما يتناسب ومتطلبات مختلف الأسواق



من اليمين: نزار غنّام وSEAN TANG

تخدم شركة BMB حلول التكنولوجيا والمعلومات الوكيل الحصري لشركة LASERFICHE أكثر من ٣ آلاف شركة ومؤسسة تعمل داخل وخارج لبنان، وتتوزع فروعها الاثنا عشر على منطقة الشرق الأوسط وافريقيا الشمالية ودول أوروبا، موفرة حلول تكنولوجيا المعلومات، والأعمال الذكية وإدارة العمليات والربط بين المؤسسات ومراكز البيانات وإدارة حقوق المؤسسات. مدير تطوير العمليات في الشركة نزار غنّام لاحظ اهتماماً متزايداً بخدماتها المتطورة، وكشف عن خطط مستقبلية وحلول تتناسب ومتطلبات مختلف الأسواق، مذكراً بحلول الشركة المتكاملة، لافتاً الى تجربتها في مجال تدريب الزبائن على استخدام أنظمتها.

حلول لمختلف الأسواق

(IoT, Automated Machine Learning, Cloud solutions, Optical Networks, Big Data and Advanced Analytics, Cyber Security, Collaboration, AI, Business Intelligence, Fintech, Enterprise Networking, Data Center, Enterprise Content Management, Business Process Management, Enterprise Mobility Solutions, Sales Force Automation, Warehouse Management & Field Service and Managed & Professional services).

فالحلول التي نقدمها تجمع كل المتطلبات والحاجات والطاقات، ومن الصعب على الشركات الأخرى مجاراتها ومنافستها فيها، ولدى شركتنا زبائننا الأوفياء. وعموماً الأنظمة الإلكترونية في تغيير مستمر وشركتنا تواكب هذه التغييرات وهي مستمرة بابتكار حلول جديدة تحاكي الحاجات المستجدة مما يريح المستخدم ويحافظ على استمرارية عمله.

تجربة على النظام المعتمد

■ ما هي خططكم المستقبلية في المنطقة؟

– بدأنا القيام بورش عمل ونستدعي الزبائن للقيام بها بعد تأمين البنية التحتية اللازمة لذلك، وخلال فترة معينة يقوم العميل بإجراء تجربة على النظام المعتمد لكي يشعر بأنه نظام سهل جداً وباستطاعته إنجاز أعماله بواسطته، مع بعض الدعم من قبلنا. كما أننا نقوم بزيارات ميدانية للتعريف بطرقنا وقد قمنا بهذه الخطوات في مصر، لبنان والأردن ولدينا الخطة للقيام بورش الأعمال في المزيد من دول الخليج مثل السعودية، البحرين والإمارات وغيرها. وبهذه الطريقة نكون قد اختصرنا الوقت أمام الزبون للتعامل مع الأنظمة الإلكترونية الحديثة وهو بالتالي يكون قد ازداد معرفة وخبرة بالذي يريده. وعموماً نتولى تدريب الزبون وتزويده بخبرتنا ومعرفتنا. ■

■ تشاركون سنوياً في معرض «جيتكس»، كيف تصفونه هذا العام؟
– مشاركتنا هذا العام مميزة. فلقد لمسنا إقبالاً واسعاً من الحضور ورغم الأوضاع السيئة التي تعيشها المنطقة، كما لاحظنا اهتماماً متزايداً بالخدمات المتطورة التي نقدمها والتي سبقنا العديد من الأسواق في طرحها. وعموماً أوضاعنا جيدة ولدينا دائماً خطط مستقبلية وحلول تتناسب ومتطلبات مختلف الأسواق.
■ ما هي أهم إنجازاتكم حتى الساعة؟

– توفر منتجاتنا حلول إدارة المحتوى ونعتمد على حلول Laserfiche BPM-Business Process Management + RPA-Robotic Process Automation لإرضاء عملائنا، بالإضافة الى الحلول المتوافرة والمعروفة لدينا والتي يتزايد الطلب عليها في الأسواق بشكل ملحوظ. كما ونسعى الى ابتكار حلول تغطي مختلف الإحتياجات في السوق وبطريقة سهلة، سريعة ومتطورة ومتكاملة وتغطي الحاجات كافة، وبأسهل الطرق وأسرعها.

أسواق واعدة

■ أي أسواق تعتبرونها الرقم واحد بالنسبة إليكم؟

– لا يمكن تصنيف الأسواق بالتراتبية إنما بالحجم والسعة كسوق السعودية التي تستوعب كماً كبيراً من منتجاتنا. لدينا أسواق واعدة كثيرة مثل سوق العراق رغم كل الأحداث فيها، كذلك سوق مصر التي تبشر بالخير.

حلول جديدة ومبتكرة

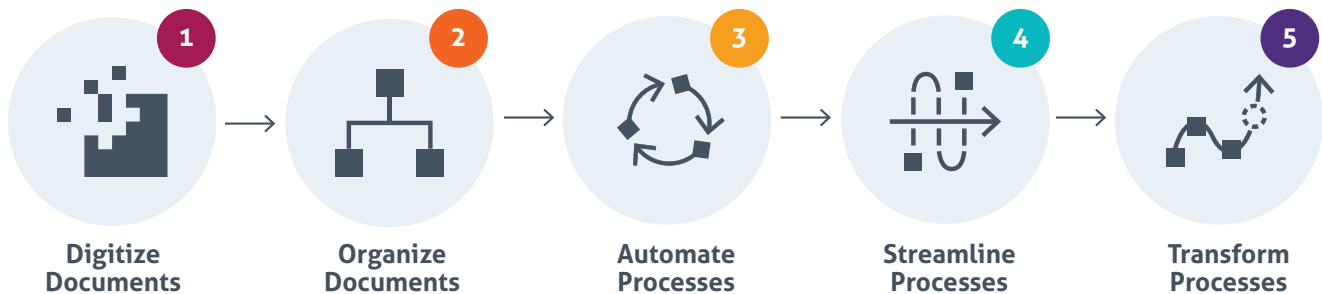
■ هل تعاونون المنافسة في ظل استقطاب المنطقة للكثير من الشركات المقدمة للخدمات؟

– ثمة منافسة حادة وسط توافر الكم الهائل من الحلول، إلا ان شركتنا هي الوحيدة التي تقدم حلولاً متكاملة تتوزع بين الإدارة وفي غير مجال.



Transform your business into a digital workplace

Learn how Laserfiche can transform your office into a digital workplace.



Make customers not paperwork your priority.

Finance, banking and insurance customers around the world are transforming for the digital world with content services solutions from Laserfiche. Eliminate loans processing bottlenecks, improve back office productivity, reduce the cost and complexity of compliance, streamline information capture and organization and provide rapid response client service.

Are you ready to transform the way you work?

For more information,
email us at ecm@laserfiche.com or visit <https://info.laserfiche.com/middleeast>



د. أحمد بن علي

(النائب الأول للرئيس - مجموعة اتصالات الإماراتية):

حلولنا المرتكزة على تطبيقات تكاملية بتقنية الجيل الخامس تخدم الأفراد ومختلف القطاعات

كانت شركة مجموعة الإمارات للاتصالات «مجموعة اتصالات» سباقة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوبي آسيا عندما أطلقت أولى تجاربها في شبكة الجيل الخامس منذ عام ٢٠١٤، في وقت كانت فيه غالبية شركات الاتصالات الأخرى في المنطقة في طور الجيل الثالث، أو الرابع على أحسن تقدير. وفي هذا الإطار قمنا بإجراء هذا الحوار المقتضب مع الدكتور أحمد بن علي، النائب الأول للرئيس لمجموعة اتصالات، تحدث لنا فيه عن إنجازات «مجموعة اتصالات» في مضمار شبكة الجيل الخامس 5G وكيف نجحت «اتصالات» في التوظيف الفعلي على أرض الواقع للتقنيات المبنية على الجيل الخامس، وتوفيرها للأفراد والمؤسسات الحيوية الاستراتيجية بدولة الإمارات العربية المتحدة، مثل مطار أبوظبي الدولي الذي أصبح أول مطار يقدم خدمة 5G، ومعرض إكسبو دبي ٢٠٢٠ الذي وصفه بن علي بأنه سيكون أكثر منطقة اتصالاً والتقنيات الأذكى في العالم، وذلك بالإضافة لإطلاق حلول تكنولوجية مبتكرة للأفراد والمؤسسات تركز على تطبيقات تكاملية بتقنية الجيل الخامس، مثل طرح «اتصالات» حلولاً ذكية لذوي الاحتياجات الخاصة في قطاع النقل ولغة الإشارة وغيرها، واصفاً عملية الاستثمار في تقنية الجيل الخامس بالمعقدة، ومذكراً بأنها صديقة للبيئة وستؤدي للارتقاء بالمستوى المعيشي العام للمجتمعات في قطاعات عديدة منها الخدمات الصحية والتعليم والترفيه المنزلي وغيرها، فإلى مضابط الحوار:

خدمات الجيل الخامس

■ تأتي دولة الإمارات العربية المتحدة في المرتبة الأولى في المنطقة والرابعة عالمياً في إطلاق شبكة الجيل الخامس بم تعلقون، وما الدور الذي ستؤديه اتصالات في هذا المجال؟

– لقد سبقت مجموعة اتصالات مزودي قطاع الاتصال في المنطقة وعدداً كبيراً منهم في العالم عبر البدء مبكراً جداً في رحلتها مع الجيل الخامس، وكان ذلك منذ شهر مايو العام ٢٠١٤ عندما انطلقت بالتجارب على هذه التقنية، ثم استمرت في نجاحاتها بفضل الله ثم تماشياً مع توجيهات القيادة الرشيدة لدولة الإمارات العربية المتحدة، واستمرت الجهود الدؤوبة عاماً بعد عام عبر مئات الآلاف من ساعات العمل من خبرائنا وادارتنا الهندسية المتخصصة، وبالتعاون مع مجموعة مميزة من كبريات الشركات الدولية المتخصصة، حتى طرحت «اتصالات» شبكة الجيل الخامس في دولة الإمارات في مايو من العام الماضي ٢٠١٨، أي منذ ما يقارب العام ونصف، وكان أول عميل رئيسي لـ «اتصالات» من قطاع المؤسسات هو إكسبو ٢٠٢٠ دبي، والذي نفخر بأنه سيكون أكثر منطقة اتصالاً ونكاه على وجه الأرض. كما يزيدنا فخراً بأن إكسبو ٢٠٢٠ دبي هو أول إكسبو ستتاح فيه تقنية الجيل الخامس، لذا فإن للشركة باعاً طويلاً في نشر خدمات الجيل الخامس في دولة الإمارات، وهي أول شركة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا تطلق خدمات الجيل الخامس فعلياً على أرض الواقع لعملاء القطاعين العام والخاص وللأفراد



في دولة الإمارات، كما كنا الشركة الأولى في الشرق الأوسط التي تطلق هواتف الجيل الخامس من OPPO ومن ZTE، كما اختارت شركة هواوي أن تطلق أول هاتف لها داعم للجيل الخامس في العالم لدى «اتصالات» الإماراتية، وقد كان إطلاقه لدينا حتى قبل أن يكون متوفراً في الأسواق الصينية نفسها.

ومن النجاحات التي أبهرت الجميع في هذا المجال، هو أننا قمنا بتوفير الجيل الخامس في أعلى برج في العالم هو برج خليفة في دبي، بالإضافة إلى ربط مطار أبوظبي الجديد بهذه الشبكة، حيث يعد أول مطار في العالم يزود بهذه التقنيات الحديثة. كما بدأنا مرحلة توسيع نطاق تغطية الجيل الخامس في مختلف المناطق بدولة الإمارات.

معرض جيتكس ٢٠١٩ والـ 5G

■ لقد انعقد لديكم في الإمارات مؤخراً معرض جيتكس للتكنولوجيا وهو أكبر معرض للتقنيات الحديثة في الشرق الأوسط والإقليم المجاور ومن أهم المعارض التكنولوجية في العالم، ونعلم أن مجموعة اتصالات الإماراتية تشارك سنوياً في معرض جيتكس، ما هي أهم التقنيات المتعلقة بالجيل الخامس التي عرضتها «اتصالات» في ذلك المعرض؟

– بالفعل كانت مشاركتنا مميزة جداً في جيتكس هذا العام، واستشعاراً منا بأهمية شبكة 5G والتقنيات المتطورة المعتمدة عليها وآثارها الإيجابية الكبيرة لكافة قطاعات المجتمع، فقد بنينا جميع عناصر جناح اتصالات في جيتكس تماشياً مع شعارنا للمعرض «الجيل الخامس – عالم بلا حدود» وأطلقنا العديد من الحلول الذكية

المبتكرة المبنية على الـ 5G، والتي ارتكزت في مجملها على تقنيات الذكاء الاصطناعي، وإنترنت الأشياء (IoT)، والواقع الافتراضي والمعزز، وكلها خدمات تعتمد على السرعة الكبيرة وزمن الاستجابة المنخفض الذي توفره الـ 5G. وقمنا بعرض عدد من التقنيات تعرض لأول مرة في المنطقة وبعضها لأول مرة في العالم، ومن ذلك منظومة Wheem-i المتطورة التي تقوم بنقل الكراسي المتحركة لأصحاب الهمم (ذوي الاحتياجات الحركية) من مكان لآخر عبر القيادة الذاتية وتم عرضها في جناح «اتصالات» للمرة الأولى في العالم، بالإضافة إلى ذلك عرضنا دراجة طائرة لديها القدرة على السير على الطرقات العادية والطيران بسرعة ٥٠ كلم في الساعة. فضلاً عن سيارة سباق تم التحكم بقيادتها من داخل جناح اتصالات مع تواجدها في إحدى مناطق دبي عبر أنظمة الجيل الخامس، كما تم عرض أكثر الروبوتات تطوراً في العالم منها الروبوت فورسات الذي يعد أكثر روبوت «اجتماعي» في العالم، والروبوت الخباز والشريحة المتناهية الصغر التي تزرع تحت الجلد ليصبح الإنسان هو نفسه متصلاً بشبكة الجيل الخامس، وغيرها الكثير من الحلول المبتكرة التي تخدم الأفراد والقطاعات المختلفة.

■ هل هذه التقنيات متاحة للجميع؟

– لقد اتاحت «اتصالات» شبكة الجيل الخامس لاستخدام الجميع من مشركيها الذين لديهم أجهزة متوافقة مع الشبكة المتطورة، ويشمل ذلك جميع قطاع الأفراد والشركات من مشركي «اتصالات»، أما بالنسبة للتكنولوجيات الثورية المتقدمة التي عرضت في جيتكس فمن

الجيل الخامس أفضل صديق للبيئة

■ صدر مؤخراً تقرير يشير الى التأثيرات السلبية للتكنولوجيا على البيئة، بمّ تعلقون؟
- التكنولوجيا الوحيدة التي قد تؤثر على البيئة هي الخطوط الناقلة للتيارات الكهربائية عبر المدن، أما شبكة الجيل الخامس فقد أثبتت العديد من الدراسات التي قامت بها جهات دولية مرموقة بأن ليس لها أي تأثيرات على صحة الإنسان أو الحيوان أو البيئة، بل بالعكس فإن الجيل الخامس وشبكة الألياف الضوئية هي أفضل صديق للكائنات الحية وللبيئة، بحيث ان انبعاثاتها الكربونية معدومة، ناهيك عن التقنيات الكثيرة الصديقة للبيئة والتي ستوفر اعتماداً على الجيل الخامس، مثل السيارات الكهربائية ذاتية القيادة، وهذا من شأنه تقليص معدلات التلوث، وكذلك تقليل التنقل حيث يمكن إجراء العديد من الخدمات بطريقة التحكم عن بعد، فلا يضطر الجراح على سبيل المثال أن يذهب إلى موقع المريض لأن بإمكانه عبر الجيل الخامس إجراء العملية الجراحية بالكامل عن بعد. بمعنى ان تقنيات الجيل الخامس ستخدم الطبيعة والبشر على حد سواء. ■

اتصالاً في العالم وأكثرها تقدماً عبر أحدث النظم الذكية في العالم، ونفخر في «اتصالات» بأن نكون من المساهمين في هذه النجاحات الدولية المتتالية لدولة الإمارات، وبما يدعم رؤية الإمارات ٢٠٢١ التي تركز على الاقتصاد المبني على المعرفة ورقمنة كافة القطاعات كأحد أهم محاورها.

ثورة غير مسبوقه

■ في رأيكم، كم تبلغ كلفة الإستثمار في تقنية الجيل الخامس؟
- إن عملية الاستثمار في تقنية الجيل الخامس معقدة نوعاً ما، كونها تبنى على شبكات مختلفة من ألياف ضوئية وتقنيات حديثة، منها الحوسبة السحابية وخدمات الإنترنت وإنترنت الأشياء، بالإضافة الى القطاعات المختلفة التي تساعد في عملية توحيد الجهود للوصول الى هذه التقنيات، مع العلم ان شبكة الجيل الخامس ستشكل ثورة غير مسبوقه في عملية تقنية الهواتف المحمولة والإستخدام المتنقل، ويعود سبب ذلك الى سرعة نقل البيانات لشبكة الجيل الخامس، بالإضافة الى إنخفاض وقت الإستجابة الذي سيوفر تفاعلاً أكبر.

المعروف أن هذه المعارض التكنولوجية المتخصصة تقوم بعرض العديد من التقنيات المستقبلية المتطورة، ونحن في اتصالات وفي دولة الإمارات على وجه العموم لدينا البنى التحتية التكنولوجية المتطورة والتي تتيح أن تكون تلك التقنيات المتطورة واقعاً ملموساً في المستقبل المنظور.

أذكي نقطة اتصال في العالم

■ التقنيات التي عرضت العام الماضي أضحت واقعاً هذا العام وفي حين ان البعض منها بقي بمثابة فكرة بينما البعض الآخر طبق على أرض الواقع، ما هي أبرز مشاريعكم لمعرض أكسبو ٢٠٢٠؟

- يعد إكسبو ٢٠٢٠ دبي، أحد أهم الأمثلة التي توضح فاعلية الجهود التي بذلتها «اتصالات» في مجال الجيل الخامس، وهو كما أسلفنا أول مؤسسة تجارية كبرى في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا تحصل على خدمات الجيل الخامس، كما هو أول إكسبو تتاح فيه تقنيات الجيل الخامس، ليمثل بذلك إنجازاً جديداً لدولة الإمارات يؤكد سبقها في تبني وتوظيف أحدث التقنيات المتطورة، وستكون المواقع التي تضم إكسبو هي أكثر الأماكن

SAT
سعودية للتقنيات المتقدمة
SAUDI ADVANCED TECHNOLOGIES

Ramp up your
CYBER SECURITY
and **protect** your **business**

www.satcorp.com.sa

Juffali الجفالي

منصور محمد المرزوقي (هيئة أبوظبي الرقمية ABU DHABI DIGITAL AUTHORITY)؛

عرضنا خلال «جيتكس للتقنية» مبادراتنا المتعلقة بالتحول الرقمي



تقود هيئة أبوظبي الرقمية ABU DHABI DIGITAL AUTHORITY المستقبل الرقمي لحكومة أبوظبي عبر دعم الشركاء الحكوميين لتقديم الخدمات وبناء منظومات العمل الرقمية، بغية إثراء جودة الحياة وزيادة الفرص من أجل نمو الأعمال والأفراد. وتسعى الهيئة لتمكين ودعم تطوير حكومة رقمية استباقية ومبادرة قادرة على تقديم خدمات مصممة وفقاً لاحتياجات المتعاملين بصورة تعاونية وأمنة، كما وتعمل الهيئة على تمكين التحول الرقمي على مستوى جميع الجهات الحكومية عبر البرامج المبتكرة والشراكات العالمية والمحلية لتسريع خطى أبوظبي نحو المستقبل الرقمي.

المدير التنفيذي لقطاع الاستراتيجية والإبتكار في الهيئة منصور محمد المرزوقي عرض للمبادرات المتعلقة بالتحول الرقمي والتي قدمتها الهيئة خلال معرض «جيتكس للتقنية»، وعدد بعض إنجازاتها المحققة خلال ٢٠١٩، من بينها تطوير عدد من المنصات الرقمية المتكاملة لدعم عملية التحول، مبرزاً هدفها الوصول الى مجتمع المعرفة، مشيراً الى تعاونها مع مختلف الشركاء، معتبراً أن الشراكة مع القطاع الخاص ستدفع باتجاه تسريع وتيرة التحول الرقمي في أبوظبي.



طورنا عدداً من المنصات الرقمية المتكاملة لدعم عملية التحول وهدفنا الوصول الى مجتمع المعرفة



متبادلاً ومتكاملاً مع الجهات الحكومية كافة في مختلف القطاعات من بينها النقل، الإقتصاد، التعليم، السياحة والصحة. وهذه القطاعات مجتمعة تشكل منظومة عمل متكاملة في قيادة مسيرة التحول الرقمي بالإمارة.

تعاون مع القطاع الخاص

■ إنطلاقاً من عملكم في مجال الإستراتيجية والابتكار كيف تتمكنون من متابعة التطور المتسارع؟
- تعدّ مواكبة التطورات جزءاً من منظومة العمل في هيئة أبوظبي الرقمية، خصوصاً في ظل وجود رؤية طموحة تتمثل في قيادة المستقبل الرقمي لحكومة أبوظبي، فضلاً عن أننا نتعاون مع مختلف الشركاء، سواء القطاعين العام والخاص أو القطاع الأكاديمي والابحاث لتحقيق الرؤية، في حين أنه من خلال تعاوننا مع القطاع الخاص تمكننا من استقطاب التقنيات الحديثة التي تشكل عاملاً إستثنائياً في تقديم خدمات مميزة للمتعاملين. وهذه الشراكة ستدفعنا للإنتلاق الى الأمام وتسريع وتيرة التحول الرقمي، الى جانب الاستفادة من القدرات المتاحة لاستقطاب أفضل التقنيات لحكومة أبوظبي. ■



شراكتنا مع القطاع الخاص ستدفع باتجاه تسريع وتيرة التحول الرقمي في أبوظبي



دعم مسيرة التحول الرقمي

■ ما مدى أهمية مشاركة هيئة أبوظبي الرقمية بفعاليات معرض جيتكس، وما القيمة المضافة التي تحصلون عليها؟

- يمثل معرض «جيتكس للتقنية» فرصة إستثنائية لإبراز جهود الجهات الحكومية في دعم مسيرة التحول الرقمي في الإمارة. وخلال الدورة الحالية من المعرض استعرضنا أبرز المبادرات المتعلقة بالتحول الرقمي والأجندة الرقمية الجديدة للحكومة، والتي تمثلت بأربعة محاور استراتيجية، يركز المحور الأول على الخدمات الحكومية، الثاني على البيانات والتقنيات الحديثة، والمحور الثالث يستعرض الحلول الحكومية المشتركة، والرابع يتمحور حول تمكين المنظومة الرقمية. واعتبرت مشاركة حكومة أبوظبي في المعرض الأكبر بين ما يزيد على ٣٢ جهة حكومية وأكاديمية شاركت تحت مظلة منصة حكومة أبوظبي مقارنة بالعام الماضي، حيث شاركت ٢٤ جهة فقط. فضلاً عن مشاركة جهات خاصة وبالتعاون مع الحكومة، بهدف دعم مسيرة التحول الرقمي في الإمارة. ■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها هيئة أبوظبي الرقمية؟

- حققت الهيئة العديد من الإنجازات خلال هذا العام، بحيث أنه تم إطلاق أربعة مراكز تقديم خدمات حكومية متكاملة، وفي الوقت نفسه تم تطوير عدد من المنصات الرقمية المتكاملة لدعم عملية التحول وتلبية الاحتياجات الفردية لكل متعامل.

مجتمع المعرفة

■ في رأيكم، ما مدى القدرة الاستيعابية لعملية التحول الرقمي في إمارة أبوظبي؟
- التوجه نحو تقديم خدمات رقمية هي من الأولويات الأساسية لهيئة أبوظبي الرقمية، بحكم أن التكنولوجيا تؤدي دوراً أساسياً في الإرتقاء بمستوى الموظفين على نطاق الجهات الحكومية، وأيضاً رفع مستوى الوعي التكنولوجي لدى مجتمع الإمارة. ويبقى هدفنا الأساسي المساهمة في الوصول الى مجتمع المعرفة، وهذا يتطلب الإستثمار في القدرات والإمكانات البشرية الموجودة، بالإضافة الى الإستثمار في التقنيات التي تساهم في الإرتقاء بمستوى تقديم الخدمات، الى جانب كفاءة العمليات على النطاق الحكومي. ومما لا شك فيه ان الجهات الحكومية شركاء استراتيجيون ضمن هذه المنظومة مما يولد تعاوناً وثيقاً وتنسيقاً

عبد الواحد جمعة (نائب تنفيذي للرئيس - الإعلام والاتصال - دو - الإمارات)؛

تعتمد استراتيجية التسويق الخاصة بنا بشكل رئيسي على فهم التوجهات الجديدة في السوق والبقاء على مقربة من عملائنا مع التركيز على توفير خدمات ومنتجات عالية القيمة تتسم بجودتها وقدرتها على إحداث تأثيرات إيجابية في حياة الناس والمجتمع المحلي الإماراتي

أكد عبد الواحد جمعة - نائب تنفيذي للرئيس - الإعلام والاتصال - دو DU، جهوزية دولة الإمارات لتكون من أوائل الدول على مستوى المنطقة والعالم للانتقال الى عصر الجيل الخامس، وسلط الضوء على تقنيتي «بلوك تشين» والذكاء الاصطناعي وما أطلقته خلال مشاركتها مؤخراً في فعاليات معرض «جيتكس»، مبيناً أهمية استراتيجية التسويق المعتمدة من قبل الشركة وتركيزها على تقديم خدمات ومنتجات مصممة خصيصاً لإحداث تأثير إيجابي في حياة الناس وتلبية احتياجاتهم اليومية الأساسية.

تشين والذكاء الاصطناعي بشكل خاص على إمكانات غير محدودة يمكن تسخيرها والاستفادة منها لتحسين مجتمعاتنا وتعزيز جودة وكفاءة العمليات عبر جميع القطاعات فضلاً عن إيجاد حلول للتحديات التي من الممكن أن تنشأ في المستقبل.

وتكمن مهمتنا كشركة رائدة في مجال خدمات الاتصال وحلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات المتكاملة بالعمل على تعزيز التعاون مع مختلف الجهات والشركاء والمبتكرين ورواد الأعمال للبحث عن حلول وتطبيقات رقمية يمكنها المساهمة في تحسين حياة الناس في مجتمعنا بالاعتماد على البنية التحتية الرقمية المتطورة التي نمتلكها.

مشاركة المجتمع

■ ما هي أبرز خطوط إستراتيجية التسويق الخاصة بكم والملائمة لمتطلبات التطور السريع؟

- في الواقع، شهدت قطاعات الأعمال تحولات كبيرة على مدار العقدين الماضيين ومجال الإعلام والاتصالات المؤسسية ليس بمنأى عن هذه التغيرات. وبعائدي أن شركات الاتصال باتت تحتاج إلى التطور على نحو سريع خارج نطاق أعمالها التقليدية لتبقى على مقربة من عملائها وفهم متطلباتهم وتلبيتها على نحو سريع، ونقوم في دو بوضع استراتيجية خاصة بالإعلام والتسويق والاتصال المؤسسي بناءً على دراسات وخطط يتم وضعها وفقاً للتطورات والتوجهات الجديدة التي يشهدها القطاع، مع التأكيد على الالتزام بالوفاء بوعدها علامتنا التجارية الرامي إلى تمكين الناس من التواصل على أساس إنساني قبل أي شيء آخر تماشياً مع إيماننا بأن خدمات الاتصال هي حق أساسي للجميع.

وقد حافظت الشركة على هويتها الشبابية من خلال النهج الذي تتبعه في تعاملاتها مع العملاء، حيث نحرص دوماً على التفاعل مع عملائنا بشكل مباشر سواء عبر المنصات الرقمية أو على أرض الواقع إلى جانب مشاركتهم في مختلف الفعاليات والمبادرات المجتمعية والثقافية والترفيهية. كما نتبع في دو نهجاً اجتماعياً وقد أطلقنا العديد من الحملات الناجحة التي كان لها صدى إيجابي لدى عملائنا مثل حملات «شارك بوعي» و«الصوم الرقمي» و«موائد الرحمن»، والتي تعكس التزامنا الثابت بتحسين مختلف جوانب المجتمع. ■



العلامات واعتمادها. وسيتم بعد ذلك نشر الشهادة على بوابة الطلاب، مما يتيح للطلاب الحصول على وثيقة مصادق عليها رقمياً مع عرض جميع شهاداتهم بشكل تسلسلي، وقد ساهم هذا التطبيق في تسهيل الحياة العلمية للطلاب وذويهم.

بالإضافة إلى ذلك، قمنا أيضاً بالكشف عن تطبيق مميز مهمته القيام بمسح للعين وتحديد إصابة الشخص بمرض السكري أو احتمال خطر الإصابة به. وستساعد حلول منصة فحص اعتلال الشبكية السكري المستندة إلى تقنية الذكاء الاصطناعي الأطباء والممارسين العامين على إجراء التشخيصات واتخاذ القرار بشكل سريع لإحالة مرضى السكري في الوقت المناسب إلى أخصائيي العيون.

ويوفر الحل الجديد صوراً شبكية لكلتا العينين، يتم التقاطها باستخدام كاميرا متقدمة لفحص قاع العين، يتم بعد ذلك تحميلها ومعالجتها في منصة آمنة مستندة إلى السحابة، ليقوم بعدها نظام الذكاء الاصطناعي بتحليل الصور تلقائياً وإرسال النتيجة في أقل من دقيقة واحدة. ويوفر الحل بعد ذلك تقريراً يحتوي على نتائج فحص اعتلال شبكة العين بدءاً من مؤشر واضح لجودة الصورة، إلى جانب قياس مستوى شدة اعتلال شبكة العين بدءاً من صور واضحة لكامل شبكية العين.

لقد ساهمت الثورة الرقمية في ظهور العديد من التقنيات التي يمكن الاستفادة منها لتحسين جميع جوانب حياتنا وأعمالنا أيضاً. وتنطوي تقنيتنا بلوك

تقنية الجيل الخامس

■ تم الإعلان عن أن إمارة دبي ستكون الأولى في تطبيق تقنية الجيل الخامس على مستوى العالم، ما مدى تأثير ذلك في رأيكم؟

- كانت دبي ولا تزال سبّاقة في استشراف المستقبل وتطبيق أحدث التقنيات والحلول الرقمية المصممة لتحسين حياة الناس وهذا ليس بالغريب لا سيما وأن الإمارة كانت في طليعة المدن حول العالم التي انتقلت بشكل سريع من شبكات الجيلين الثالث والرابع، وصولاً إلى الجيل الخامس.

وبالنسبة لنا في دو نعمل بشكل مستمر على تحسين وتطوير شبكات الاتصال بشكل مستمر، وفي ما يتعلق بتقنية الجيل الخامس، من المتوقع أن يبلغ عدد محطات تغطية الجيل الخامس ما بين ٩٠٠ إلى ١٠٠٠ محطة بحلول نهاية العام الحالي بهدف تسريع عمليات التغطية ونشر تقنيات الشبكة الجديدة في جميع أنحاء الدولة، ومن المتوقع خلال الفترة الممتدة بين العامين ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ الوصول إلى ربط شبه شامل لدولة الإمارات بشبكة الجيل الخامس.

تقنيتا بلوك تشين، والذكاء الاصطناعي

■ لديكم مشاركة مميزة بمعرض «جيتكس للتقنية ٢٠١٩»، هذا العام ما هي آخر إنجازاتكم؟

- بات الحديث عن تقنية «بلوك تشين» والذكاء الاصطناعي من المواضيع المتداولة منذ حوالي ثلاثة أعوام وقد بدأت بعض الشركات بتطبيق هذه التقنيات، إنما المختلف في معرض «جيتكس» في دورته الحالية هو وجود تطبيقات جديدة تمس الواقع والمتطلبات التي يحتاجها الإنسان في حياته اليومية، فعلى سبيل المثال أطلقنا على منصتنا تطبيقاً يدعم استراتيجية الإمارات للتعاملات الرقمية ٢٠٢١، ويتمحور الحل الجديد حول متطلبات الطلبة، حيث يساعدهم على مصادقة شهاداتهم رقمياً.

ويتيح هذا الحل للجهة الحكومية المعنية تعيين وثيقة نموذجية للمدرسة خاصة بمرحلة معينة، حيث ستقوم المدرسة باستلام الشهادة تلقائياً وتحديد المجموعة الخاصة بالطلبة. وبما أن الحل الجديد متوافق مع نظام معلومات الطالب في المدرسة، فسيعمل على إضافة علامات الطلاب بشكل تلقائي مما يتيح للجنة الامتحانات التحقق من صحة

د. بشار حوامده (المؤسس والمدير التنفيذي لشركة ميناآيتك MENAITECH ورئيس «انتاج»):



أنظمتنا متكاملة لا تحتاج الى تعديل أو تطوير وتتناسب مع معظم الأسواق والشركات في شتى المجالات

ميناآيتك MENAITECH معروفة بأنظمتها لإدارة رأس المال البشري على أحدث القوانين والتشريعات اللازمة لمساعدة الشركات والمؤسسات في تطبيق وظائف الموارد البشرية بأفضل الطرق، كالتوظيف والإختيار، التدريب والتطوير والتقييم، التخطيط الإحلاي وغيرها من الأنظمة الفرعية ضمن منظومة إدارة الموارد البشرية. وتتصف حلولها بالدقة والشمولية والسهولة وبتكلفة تتناسب والعائد على الإستثمار.

المؤسس والمدير التنفيذي للشركة ورئيس مجلس ادارة «انتاج» الدكتور بشار حوامده تطرق في مقابلة مع «البيان الإقتصادية» الى إنجازات «ميناآيتك» على صعيد تزويد المصارف وشركات الإتصالات بحلول الحوسبة السحابية، وكشف عن أدوات جاري البحث في تطبيقها لدعم الشركات والمؤسسات من بينها إجراءات التوظيف عبر الذكاء الإصطناعي، وعن إطلاق أنظمة متكاملة لا تحتاج الى تعديل أو تطوير وتتناسب مع معظم الأسواق والشركات في شتى المجالات، عارضاً لخطتها المعدة للمرحلة المقبلة والمتضمنة التركيز على منطقة الخليج والتعاون مع «تمكين» في مملكة البحرين في مجال تزويدها بأنظمة إدارة الموارد البشرية.

نظام إدارة المواهب

■ ما هي ابرز الانجازات التي حققتها شركة ميناآيتك خلال الاشهر الماضية، وهلا وضعنا في صورة المشروعات التي قمتم بها؟

– من ابرز انجازاتنا تغيير نموذج الحوسبة السحابية الذي كان يقتصر على قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم والتوسع نحو نطاق اوسع للوصول الى قطاعات اخرى، منها المصارف وشركات الاتصالات التي بدأت باستخدام السحابية في مجال ادارة الموارد البشرية، وهذا يعد انجازا كبيرا في تاريخ الشركة لاستقطابها كبرى الشركات والمصارف باستخدام حلول ميناآيتك مثل بنك القاهرة عمان وشركة متلايف وغيرها، مما حقق نقلة نوعية في حجم مبيعاتنا على مستوى الحوسبة السحابية. كما ويعد ذلك خطوة مهمة للشركة قامت بها خلال الاشهر الستة الماضية. وقد اصبح لديها ألف عميل يستخدمون حلولها عبر تقنية السحابية، وهذا يعتبر إنجازاً آخر في مسيرتنا. وفي الوقت الراهن نبحث عن ادوات لدعم الشركة من بينها اجراءات التوظيف عبر الذكاء الاصطناعي RECRUITMENT PROCESS. وانطلاقاً من التغييرات الكبيرة على مستوى ادارة المواهب في ميناآيتك (TALENT MANAGEMENT) أطلقنا نظاماً جديداً على مستوى حلول الموارد البشرية (CURIO) وهو عبارة عن (NEW TALENT MANAGEMENT SYSTEM) يتضمن اعلى معايير التطور ويشبه الى حد بعيد برنامج LINKED IN كما نعمل على تبديل النظام القديم MENAITECH HR SYSTEM بنظام CURIO الجديد الذي يعد من اهم الانجازات للارتقاء بالشركة الى مرحلة جديدة في مجال إدارة المواهب.

أفضلية عن الشركات المنافسة

■ انطلاقاً من توسيع نطاق عملكم نحو الشركات الكبرى كيف تصفون المنافسة مع الشركات العالمية التي تحاول العمل في المنطقة، وما الذي يميزكم عنها؟
– نعود الى ثوابت ميناآيتك حيث ان النظام الخاص بنا يدعم السوق

المحلية ومتاح للجميع على مستوى منطقة الشرق الاوسط، كما وإن القوانين المحلية ملحوظة ضمن (CLOUD VERSION) وهذا يعطينا افضلية، مقارنة بالشركات المنافسة في السوق.

■ هل يتطلب التنوع وجود اختصاصات معينة ضمن ميناآيتك؟

– في ما يتعلق بـ HR BUSINESS او ما يعرف بمجال الموارد البشرية فإنه هو نفسه في مختلف الشركات والقطاعات، ونظرا الى تعاملنا مع ما يزيد على ثلاثة آلاف عميل في قطاعات متعددة من الانشطة والشركات تمكنا من تعزيز خبراتنا وتقديم انظمة متكاملة لا تحتاج الى تعديل او تطوير وتتناسب مع معظم الاسواق والشركات في شتى المجالات.

منصة حوسبة سحابية

■ هل تعملون باستمرار على تطوير البرمجيات وأنظمة الحماية الخاصة بكم لمواجهة ارتفاع معدلات الاعتداءات الالكترونية؟

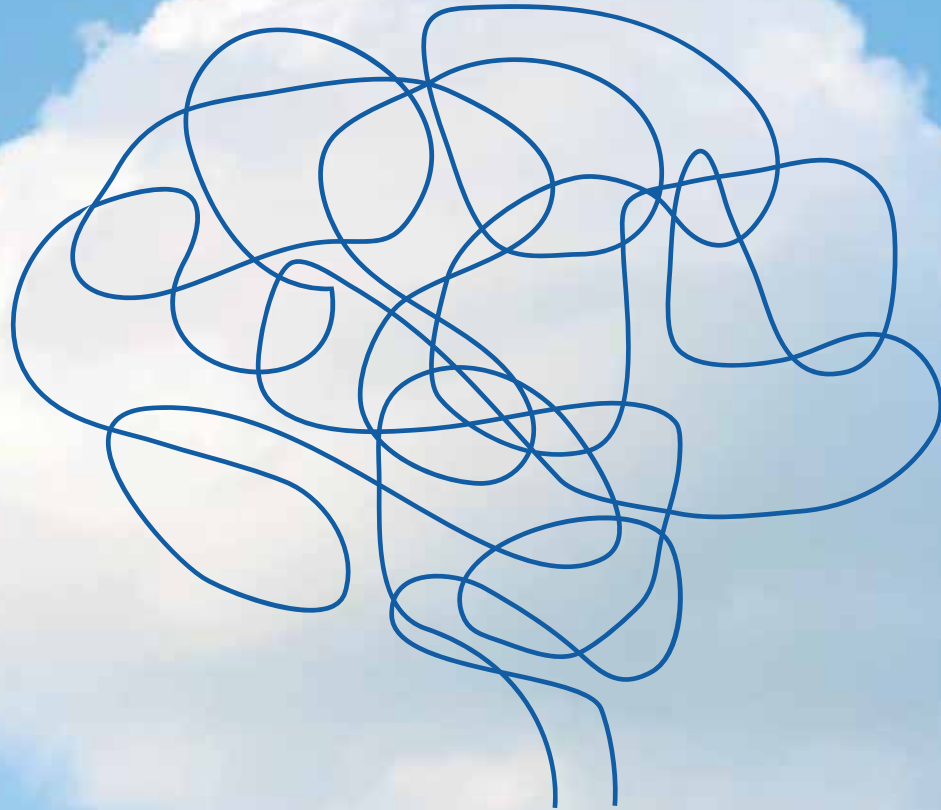
– نستخدم MICROSOFT AZURE وهو عبارة عن منصة حوسبة سحابية تتضمن أعلى معايير الأمن والحماية ولا تواجه اي مشكلات، بالاضافة الى اننا في مراحل متقدمة للحصول على شهادة الأيزو، بحيث نعمل على المشروع منذ ثلاثة أشهر.

■ هل تقدمون منتجاتكم للقطاعين العام والخاص؟

– تتوفر حلولنا وأنظمتنا لجميع القطاعات والمجالات وتشمل قطاعي البنوك والاتصالات والقطاعات المالية والتأمين، الى جانب القطاع العام، في حين ان انظمة ادارة الموارد البشرية التي تقدمها شركتنا تتناسب مع جميع القطاعات باختلاف احجامها.
■ ما هي خططكم للمرحلة المقبلة؟


– سيتركز نشاطنا على منطقة الخليج، فضلا عن توسع اعمالنا في مملكة البحرين التي تشهد تطورا كبيرا على مستوى القطاع المالي واعتماد التحول الرقمي، بالاضافة الى تعاوننا مع «تمكين» في مجال تزويدها بأنظمة ادارة الموارد البشرية والتي تعنى بقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم التابعة لها. ■

The Cloud is the smart brain of business!



Explore **MenaITech**
Cloud HR Solutions
and manage your
business prosperously!



 +962 79 848 7487

 www.menaitech.com

«براو» تسلط الضوء على أهمية أمن المعلومات في عصر البيانات الضخمة وتعرض مجموعة من حلولها الأمنية الرائدة رولاند هاشم: ثلثي انتهاكات تعزى الى مزيج من إهمال الموظفين والتسلل الخبيث

إكستراهوب

تحرص إكستراهوب على أمن الشبكات وأدائها لدى الشركات في شبكات الخادم في الموقع وفي السحابة على حد سواء، وتؤمن إكستراهوب رؤية كاملة ورصدًا للمخاطر بالوقت الحقيقي وتحقيقات موجهة بفضل تعلم الآلة السحابي.

ونظام ExtraHop Reveal (x) هو الرائد في القطاع في الرصد والتجاوب في الشبكات، باستخدام تقنية مراقبة البيانات السلكية لمنح

معلومات بالوقت الحقيقي عن الشبكة بأسرها، مؤمناً بذلك رؤية شاملة ورصدًا للمخاطر بالوقت الحقيقي وتحقيقات موجهة من خلال تحليل حركة البيانات على كامل الشبكة.

وباستطاعة ExtraHop Reveal (x) رصد الأجهزة الجديدة والمشكوك فيها أو غير المدارة لمعرفة أي جهاز ناشط في الشبكة ورصد نشاطات الهجوم في المرحلة الأخيرة بشكل شامل باستخدام سلوك وقواعد ومنبّهات معدلة تعتمد على تعلم الآلة وتحديثها الشركات بنفسها.

تمنح منصة الأداء من إكستراهوب ExtraHop Performance Platform الرؤية والمعلومات الشاملة التي تحتاجون إليها للتخلص من النقاط العمياء في سلسلة تسليم التطبيقات والحرص على منح تجربة مستخدم عالية الجودة. وتعمل إكستراهوب في الموقع أو السحابة العمومية والبيئات الهجينة للحصول على رؤية شاملة في كل تطبيق يدرّ العائدات في كل بيئة، فتنتقي الحاجة إلى الجمع بين بيانات غير مكتملة من السجلات والوكلاء والمصادر لحل مشكلة.

وتضع إكستراهوب البيانات والتحذيرات ضمن السياق المناسب، مما يسمح لفرق تكنولوجيا المعلومات بفهم كل مسألة بوقت أسرع والعمل على حلها بمجرد بضعة نقرات، فيوفرون بذلك ساعات من البحث عن الحل ويسمحون بتقديم المعلومات والإجابات بالوقت الحقيقي.

لا ينطبق الأمن والمراقبة الرقمي على الشركات فحسب، بل هما مهمان في المنزل أيضاً. ومع احتقان الإنترنت أكثر فأكثر بالمحتوى والمعلومات بشتى أنواعها، تزداد أهمية حماية الأطفال من المحتوى غير الملائم أو المؤذي.

ولكن الكثير من أولياء الأمور لا يتمتعون بالوقت أو الدراية لضبط إعدادات تحكّم الأهل في كل جهاز من الأجهزة التي تستعين بالإنترنت. ومن هذا المنطلق، تمنح زياين مشغلي خدمات الاتصالات حلاً لا تسمح لهم بضبط الإنترنت والإشراف على المحتوى في الأجهزة والبرمجيات التي تحمل علامة المشغل لخدمات النطاق العريض أو الأجهزة المتحركة، مما يعطي المشغلين القدرة على تقديم حلول سهلة لعملائهم تسمح لهم بالإشراف على محتوى الإنترنت لأي جهاز متصل.

ويمكن وصل الأجهزة ببساطة في محوّل جاهز في المنزل من دون أي تركيبات إضافية لأي جهاز من أجهزة العائلة، مما يسمح لأولياء الأمر بالتحكم بقدرة الوصول إلى الإنترنت وإدارتها لكل جهاز متصل بشبكة المنزل، بما في ذلك الهواتف والأجهزة اللوحية والكمبيوترات المحمولة والتلفزيونات الذكية ومنصات الألعاب.

وتقدم حلول زياين لأولياء الأمر الأدوات المناسبة لمواجهة مجموعة واسعة من المسائل، منها الحد من الاستعمال الإجمالي للإنترنت عبر فرض حدود زمنية، ومراقبة ومتابعة نشاطات الأطفال على الإنترنت لمنع المحتوى غير الملائم، ومنع مواقع محددة وألعاب مختارة على الإنترنت لتفادي الإدمان على الألعاب والتتمر السايبري وغيرهما.



حذرت شركة «براو» PROW الرائدة في تزويد خدمات تقنية المعلومات والاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في دولة الإمارات العربية المتحدة، من مخاطر الاقتناع بالمستوى الراهن على صعيد أمن البيانات وتستعرض في هذا الإطار مجموعة من الحلول الرائدة في مجال تحليل البيانات والحلول الأمنية، والتي يقدمها شركاء عالميون بارزون، في جايتكس ٢٠١٩.

ففي عالم يزداد تعقيداً من الشركات العالمية التي تستخدم أنظمة المعلومات ذات المنصات المتعددة والمتربطة التي تقوم بدمج مراكز

الخوادم ومراكز البيانات المستندة إلى الحوسبة السحابية، تصبح أهمية جمع البيانات ومراقبتها أكثر أهمية من أي وقت مضى. ومع ذلك، تحتاج البيانات الضخمة إلى تحليلات البيانات الكبيرة ومستويات الأمن الكبيرة، وتوفر «براو» جميع هذه الحلول مع مجموعة حلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات الذكية الرائدة في الصناعة بالتعاون مع شركائها إكسبانديوم، وإكستراهوب، وزياين.

وصرّح في هذا الإطار رولاند هاشم، المدير الإداري لشركة «براو» قائلاً: «خلال السنوات الأخيرة، أصبح الشرق الأوسط، وبشكل متزايد، هدفاً لهجمات منسقة عبر الإنترنت للجرائم الإلكترونية. وقد أصبحت الجرائم الإلكترونية أكثر تعقيداً تكلف الاقتصاد العالمي مئات المليارات من الدولارات سنوياً. واللافت أن ثلثي انتهاكات أمن المعلومات تعزى إلى مزيج من إهمال الموظفين والتسلل الخبيث، وبالتالي هو أمر يمكن تجنبه باستخدام الأنظمة المناسبة المعمول بها».

وأضاف رولاند هاشم: «بدأ مدراء المعلوماتية في جميع أنحاء العالم يدركون أن الاعتماد على احتراز الموظف وحده لا يكفي لضمان أمن شبكات الشركة. ويُعتبر تتبع بيانات الشبكة وتحليلها من أجل الحالات الغريبة وإنذارات التحذير من عمليات الاحتيال، الحل المثالي للشركات متعددة الجنسيات ذات أنظمة المعلوماتية القائمة على منصات متعددة وشديدة التعقيد».

ويتابع هاشم بالقول «أن تتبع بيانات الشبكة ليس مفيداً للأغراض الأمنية فحسب، بل يساعد أيضاً بشكل كبير في تحسين كفاءة الأعمال والأداء المالي وتجربة العملاء وجودة الخدمة. ويستخدم شركاؤنا أكثر التقنيات تقدماً مثل التعلم الآلي، ومعالجة تدفق البيانات، والكشف عن الأنماط بما يساعد على توفير رؤية وتحليلات أفضل لمراقبة الشبكة واكتشاف عمليات الاحتيال أو الأخطاء وإصلاحها، وغير ذلك الكثير. فهذهنا يكمن في تمكين الشركات من تسخير قوة البيانات الضخمة لديها بهدف تحسين كفاءتها التشغيلية على جميع المستويات تقريباً».

إكسبانديوم

إكسبانديوم شركة تتميز بإبداع ريادي في حلول مراقبة الشبكات بالوقت الحقيقي ومعلومات الشركات المخصصة لأنظمة الاتصالات. وعملاؤها شركات تركز على تجربة العملاء وتشغيل شبكات الاتصالات والاستفادة منها في البيئات المعقدة والمتطلبّة متعدّدة اللاعبين والغنية جداً بالبيانات.

قدمت إكسبانديوم منذ تأسيسها عام ٢٠٠٥ لشركات خدمات الاتصالات أحدث جيل من المعدات لإجراء تحاليل حول معلومات الشبكات، من حلّ المشاكل إلى تحسين الأداء عبر أنظمة إدارة تجربة العملاء وإدارة جودة الخدمة. وحلول إكسبانديوم جاهزة للعمل في شبكات الجيل الخامس وبإمكانها مراقبة كل الأوجه البيئية للشبكات قيد العمل تقريباً.



WE PUT
OUR CLIENTS AT THE
FOREFRONT

DUBAI - BEIRUT
WWW.PROWME.COM



توفيق الزعبي

(الشركة السعودية للتقنيات المتقدمة (SAUDI ADVANCED TECHNOLOGIES (SAT):

شركاء مع أفضل الشركات بمجال التقنية والأمن الرقمي وإنترنت الأشياء وسلاسل الكتل (Blockchain) في الشرق الأوسط



توفر الشركة السعودية للتقنيات المتقدمة SAUDI ADVANCED TECHNOLOGIES (SAT) حلولاً عالية المستوى للأمن السيبراني ومراكز البيانات وتجمع بين التكنولوجيا ذات القيمة المضافة مع معلومات السوق التنبؤية لتعزيز نمو الأعمال في مشهد متغير. والمعروف عنها رغبتها الدائمة في إقامتها علاقات وطيدة وطويلة الأمد مع كبار موردي التكنولوجيا في العالم وسعيها في أن تمنح عملاء التجزئة موقعاً قوياً في سوق تنافسية دافعة شركاءها في العمل نحو مستقبل زاهر ومريح. توفيق الزعبي تناول في حديثه الى «البيان الاقتصادية» شراكاتها مع أفضل الشركات بمجال التقنية والأمن الرقمي وإنترنت الأشياء وخدمات سلاسل الكتل (Blockchain) في أسواق الشرق الأوسط، واعتبر ان تأسيس الشركة كان بدافع ان تشكل قيمة مضافة في السوق السعودية، متطلعاً الى توسيع أعمالها في الشرق الأوسط.

منذ عام ١٩٣٦، لدينا في SAT تراث غني في هذا المجال.

تأسست SAT في العام ٢٠١٦ ويعود دافع تأسيسها الى ان تكون ذات قيمة مضافة لشركائها في السوق السعودية. ولهذا فإننا نشرك للمرة الأولى مع شركة A10 NETWORKS في معرض «جيتكس» المتخصص في تقنية المعلومات والذكاء الاصطناعي والأمن السيبراني وغيرها من التقنيات، ونأمل المشاركة

الدائمة في هذا الحدث السنوي الرائع.

■ كيف تنظرون الى مستقبل القطاع؟

– اليوم الحاجة ملحة الى الأمن السيبراني في هذا القطاع، ونرى ان هناك امكانيات وفرصاً متاحة في السوق المحلية بشكل كبير، وطموح شركتنا التوسع للعمل في الاسواق الواعدة في منطقة الشرق الأوسط أيضاً. ■

العربية السعودية، في اطار السعي لتعزيز تواجد النسخة العربية لـ WISEKey في الشرق الأوسط.

قيمة مضافة في السوق السعودية

■ ماذا عن مشاركتكم بفعاليات معرض جيتكس لهذا العام؟

– كوننا جزءاً من مجموعة ابراهيم الجفالي واخوانه التي هي رائدة في التطور التكنولوجي في المملكة العربية السعودية

تطوير الأمن الرقمي

■ ما هي اهم الانجازات التي حققتها خلال الفترة الاخيرة؟

– نتعاون منذ العام ٢٠١٧ مع شركة A10 NETWORKS ايماناً منا بالسوق السعودية وقدرتها على النمو، وقد حققنا انجازات مهمة من خلال هذا التعاون فشركة A10 معروفة بتقنياتها الرائعة، الى جانب تعاملاتنا التجارية مع شركاء رائدين في مجالات عديدة.

من جهة أخرى، نتعاون شركتنا مع شركاء آخرين في مجال الأمن السيبراني وعلى سبيل المثال لا الحصر شركة WISEKey السويسرية الرائدة في هذا المجال وذلك من خلال مذكرة التفاهم التي تسعى من خلالها لتنفيذ استراتيجية هادفة الى تطوير الأمن الرقمي وسوق إنترنت الأشياء وخدمات سلاسل الكتل (Blockchain) محلياً في المملكة



Dimitris Raekos (General Manager - ESET Middle East)

We are number one in endpoint security vendor from EU and we don't rely only on machine learning but on multiple layers of security

Dimitris Raekos, General Manager of ESET Middle East is a relentless business leader with 15 years' experience in sales and business management with focus on cybersecurity. Mr. Raekos participated along with several of his colleagues in the 39th Gitex Technology Week held in Dubai. On the sidelines of the event, Al Bayan Magazine met Mr. Raekos and conducted an interview with him in which he gave us an idea about their main achievements during 2019 and the characteristics that make ESET different from other similar companies. He further talked about the added value behind their continuous participation in Gitex Technology Week. Below is the Q & A.

*** What are your main achievements during 2019?**

- So far, this year is much better than 2018 and we have a significant growth in sales but I believe the biggest achievement of ESET year to date is that we have released a lot of research related to APT & Cyberespionage groups of attackers. Unfortunately, Middle East is a target so we have managed to protect our customers from a lot of targeted attacks or opportunistic attacks.

*** Who is benefiting from ESET solutions?**

- ESET is offering solutions for companies of any size and any industry. However, we have seen a lot of attacks taking place in governmental organizations. ESET has the technologies required to assist them further and to also anticipate future and more advanced attacks. However, cyber security is not only about software and hardware. It is also about people and services. That's why we are investing a lot in research currently having 13 R&D centers worldwide and more than 175 researchers. In addition, we are offering a free Cybersecurity training online in order to increase user awareness as a cybersecurity or a data protection plan success is usually decided by the employees!

*** What makes ESET different from other similar companies?**

- ESET is more than 30 years in the cybersecurity with classified big data which is really helpful to have a properly trained machine learning algorithm. However, we don't believe that ML is a silver bullet and we do not rely only on it but on multiple layers of security on our endpoint solutions. Apart from that ESET is the number one endpoint security vendor for European Union and this makes us a company to be more trusted when it comes to data privacy. Apart from the Endpoint protection we have solutions such as Cloud Sandboxing powered by Machine Learning and Human Expertise, Threat Intelligence for larger organization maintaining Security Operation Centers, Data Encryption, Two-factor authentication, data loss prevention and network traffic analysis. Our solutions are scalable both in pricing and functionality to support SMBs, Enterprise, Government and private organizations from any industry.

*** Which is the best market for you in the region?**

- UAE remains a very good market for us as well as Saudi Arabia, Kuwait and Lebanon.



We recently established offices in Riyadh and Beirut so we expect growth in Saudi Arabia - that has a big potential for us- but also Levant region as long as there is political stability.

*** What is the added value from your continuous participation in Gitex Technology Week?**

- We've been participating in Gitex for the past 15 years, it is one of the biggest events in the Middle East so it is very important for us to meet our customers and hear their "voice". It is also a chance to introduce to them our new advancements and solutions and to meet new partners, service providers and resellers that give value to their clients in order to become our partners. Moreover, it is an opportunity to exchange opinions with competitors.



دیمیتریس رایکوس خلال أحد الاجتماعات



من اليسار: دیمیتریس رایکوس، وليد قبّاني وغسان محمود



شانت أوتيكيان (شركة SHURE)؛

استراتيجيتنا الجديدة تقضي بالتقرب من العملاء والتواصل المباشر معهم

شور SHURE شركة أميركية أسسها في شيكاغو سدني ن. شور في عام ١٩٢٥ كمورد لمجموعات قطع الراديو وأصحت صانع المنتجات السمعية والإلكترونيات من الميكروفونات، خراطيش الفونوغراف، أنظمة المناقشة، خلاطات ومعالجة الإشارات الرقمية، كما تعمل في مجال تصنيع أجهزة الإستماع، بما في ذلك سماعات الرأس والأذن الراقية وأنظمة المراقبة الشخصية.

مدير المبيعات في الشركة شانت أوتيكيان شدّد على ضرورة محاكاة الجديد والتطرق الى أفكار فريدة من نوعها على صعيد تكنولوجيا المعلومات، وكشف عن استراتيجية الشركة الجديدة المرتكزة على التقرب من العملاء والتواصل المباشر معهم، منوهاً بأهمية فعاليات «جيتكس» والتي أتاحت التعريف أكثر بالشركة بين صفوف المتخصصين في مجالها، مؤكداً العمل على خطة تطوير العلاقات مع الأطراف الأخرى.

علامة تجارية جديدة

■ ما الهدف من إعادة هيكلة الشركة، وهل لنا بلمحة عن الهوية الجديدة لـ SHURE؟

– نعتد هذه الإستراتيجية كل فترة بحيث نقوم بتغيير العلامة التجارية للشركة، وهي خطوة ضمن سياسة التسويق المتبعة. بالإضافة الى ذلك كان لا بد من تغيير الشعار والألوان تماشياً مع التغييرات الداخلية التي شهدتها الشركة مؤخراً، فضلاً عن توسيع نطاق منتجاتنا والتركيز أكثر على قطاع تكنولوجيا المعلومات. إما إدخال اللون الأخضر «Ignition Green» الفوسفوري على الشعار فيعود الى تطوير نطاق عملنا بما يحاكي الجيل الجديد والتطرق الى أفكار فريدة من نوعها تواكب متطلبات البيئة المستدامة.

استراتيجية التقرب من العملاء

■ ما هي ابرز النقاط التي سنتركز عليها الاستراتيجية الجديدة لمنطقة الشرق الأوسط؟

– سنتركز الاستراتيجية الجديدة على التقرب من العملاء، ومن هذا المنطلق افتتحنا مكتبنا في دبي وأخر

العام ٢٠١٤ لنصبح أقرب من عملائنا في منطقة الخليج وأفريقيا وتركيا. ونحن مستمرين بهذه الاستراتيجية التي تساعدنا في التواصل المباشر مع عملائنا وبناء علاقات وطيدة معهم، بالإضافة الى التسويق والتعريف أكثر بالعلامة.

تطوير العلاقات

■ ما هي أبرز إنجازات الشركة خلال هذا العام؟

– مشاركتنا في معرض «جيتكس» العام الماضي كانت الأكثر نجاحاً بالنسبة إلينا، إلا أنها أتاحت لنا إمكانية تواصلنا مع المتخصصين في مجال تكنولوجيا المعلومات للتعرف أكثر على علامتنا والمنتجات التي نقدمها، وخلال الفترة الممتدة بين معرض «جيتكس» الماضي والحالي بذلنا العديد من الجهود مما ساهم في التعريف أكثر بشركتنا بين صفوف المتخصصين في مجال تكنولوجيا المعلومات وهذه خطوة ايجابية جداً. وسنستكمل هذه الخطة لتطوير علاقاتنا مع الأطراف الأخرى، حيث لمسنا تطوراً ملحوظاً في أداء الشركة واكتسابها شهرة

واسعة بمنطقة الخليج. ■



CHANT UTUKIAN وجويس ديب

Mohamed Abdallah

(Regional Director - Middle East & Turkey - SonicWall)

SonicWall is the global, network security leader delivering automated real-time breach detection and prevention that keeps small and medium-sized businesses, enterprises and governments safe from cyber threats



Mohamed Abdallah, Regional Director Middle east & Turkey at SonicWall is an accomplished, results-driven sales professional with over 15 years of sales experience and Professional services focused on Enterprise Solutions such as: Networking and security, IBM Hardware & Software, Network Infrastructure, Professional Services & Consultation, Data Warehouse Solution, Enterprise Content Management & Portals, ERP Solutions, Banking Solutions, Document Management Systems, Share Registrar & Brokerage Systems. Mohamed has used his extensive knowledge and expertise to help many C-level clients successfully bridge IT gaps and experience how technology can deliver business value in accordance to their needs. Prior to joining SonicWall, he served in key managerial roles in Brocade, F5 Networks, as well as IBM and others. Al Bayan Magazine met Abdallah and conducted an interview in which he talked about the purpose behind SonicWall's participation in Gitex Technology Week and the characteristics that make them unique. He further expressed his point of view concerning cyberattacks and technology. Below is the Q & A.

*** What is the purpose behind your participation in Gitex Technology Week?**

- SonicWall is continuing to expand our portfolio and no longer just selling traditional firewalls to small and medium-sized organizations, but also to enterprises looking for a full end-to-end security platform.

*** What makes you special and different from other similar companies?**

- SonicWall has a lot of differentiators. Our patent-pending Real-Time Deep Memory Inspection (RTDMI™) is a unique product that no one else in the industry has, and which discovered approximately 113,000 never-before-seen attack variants from January to September 2019. IT managers are able to monitor infrastructure through a single pane of glass, and have access to our award-winning global contact centers that are staffed 24/7 with technical support and customer service teams. We are also investing

heavily in R&D. We continue to develop and enhance products that can defend even the latest of security attacks. We were one of the first company to attack lots of ransomware on non-standard ports and we provide end-to-end services to customers. We start with qualifying architecture, revising it with the senior solution architects and then perform POCs that ensure the architecture. The SonicWall team delivers an onsite implementation for our customers followed by continuous sales support to maintain communication on a regular basis. SonicWall customers have the latest updates and fine tuned architecture, a crucial element of a strong security plan.

*** Do you think all type of companies are taking cyberattacks into consideration in the region?**

- Recent awareness in our region seems to be the highest it's ever been. However, all the initiatives that are going towards our region like Expo 2020, World Cup, Saudi 2030 Vision, etc. have put us in a position

to make sure customers look at security seriously. Additionally, the initiative of cloud migration is causing another element of stress for organizations when it comes to security. These factors are why customers have begun to see the very important items to have within their infrastructure. In the past, it was only the big players that could afford security. Now we see all domains strive to have the latest security practice in their infrastructure.

*** Due to the crisis in the region, do you think companies still have the tendency to keep up with technology?**

-There is a little bit of a slowdown within the region when it comes to technology adoption but, when it comes to security, companies are taking it seriously. One problem they face is finding the budget they need to implement a strong security approach. I believe spending on security this year, and the following years, will grow by double digits.



**CONNECTIONS
THAT REALLY
CONNECT**

Easy conversation. Effortless collaboration. When it works, it really works. And when it doesn't... we're sure you and your helpdesk are more than aware. Audio issues can be a huge and unnecessary drain on your resources. So why settle for anything that causes complaints?

With a choice of solutions from Shure, you'll be able to offer reliable audio technology that supports seamless collaboration. The way it should be. Finally, your users will feel truly connected. As if they're in the same room.

Discover our range of conferencing audio solutions at shure.com.



علاء الدين المقريف (مدير عام LEXMARK - الشرق الأوسط):



تغيير شعارنا مرتبط بتركيزنا على الحلول البيئية

تنشط شركة لكسمارك LEXMARK العالمية في مجال توزيع معدات تكنولوجيا المعلومات، بما في ذلك الطابعات والمساحات الضوئية والأخبار والآلات الناسخة وتوفير حلول البرمجيات ومن ضمنها التطبيقات القائمة على الويب.

وتتملك الشركة مكتبها في مدينة دبي للإنترنت لدعم مكانتها في المنطقة، خصوصاً مع تنامي الأسواق في الإمارات وزيادة الطلب على توزيع منتجات تقنية المعلومات في الشرق الأوسط. وقد نجحت بفضل الموزعين في المنطقة بتوسيع نطاق أعمالها.

مدير عام الشركة في الشرق الأوسط والمعروفة عالمياً بتصنيع طابعات ليزر وأجهزة التصوير، علاء الدين المقريف أوضح ان تغيير شعارها مرتبط بتركيزها على الحلول البيئية، وأشار الى ان تدريب فريق العمل والإهتمام بالموزعين في مختلف الدول أديا الى زيادة المبيعات في المنطقة بنسبة ١٠٠ في المئة، واصفاً السوق السعودية بأنها الأكبر.

تدريب فريق العمل والإهتمام بالموزعين رفعا مبيعاتنا بنسبة ١٠٠ في المئة

■ بحسب التقارير الاقتصادية الأخيرة يقال ان المخالفات الإلكترونية تسبب ضرراً وتلوثاً للبيئة، كيف تحتاطون لهذا الأمر وما هي الأساليب المتبعة للحفاظ على البيئة؟
- نشجع على اتباع أساليب الحفاظ على البيئة، مع تقديم الخدمات التي نوفرها للمستخدمين على هذا المستوى.

السعودية السوق الأكبر

■ ما هي أهم الأسواق التي تتواجدون فيها؟
- نركز على أسواق دول الخليج قاطبة والمنطقة العربية ككل، لكن السعودية تبقى السوق الأكبر، تتبعها الإمارات ومصر بحكم عدد سكانها. إن أسواق هذه الدول الثلاث هي الأضخم بالنسبة لنا وتواجدنا فيها حيوي، كما اننا نحقق مبيعات ضخمة في الدول العربية الأخرى. ■

فريقنا العامل في منطقة الشرق الأوسط، وبدأنا التركيز على الموزعين سواء في لبنان أو مصر أو السعودية والإمارات وعمان وغيرها. بحيث أننا ندرّب كل الفريق العامل بكافة فروعهم واتجاهاتهم. وعموماً نجح أسلوبنا الجديد وساهم بزيادة حجم مبيعاتنا في المنطقة بنسبة ١٠٠ في المئة.

حلول أمنة

■ مع التحوّل الرقمي الحاصل في المنطقة كيف تواكب شركتكم ذلك وما الدور الذي تؤديه على هذا الصعيد؟
- نعدّ من الشركات الرائدة في مجالنا، لا سيّما في الحلول المتكاملة التي نقدمها.
■ وهل هذه الحلول آمنة تماماً؟
- انها آمنة بالكامل وتتضمن كل أساليب الحماية المطلوبة.

حلول بيئية

■ ما هي أهم إنجازات وتطورات الشركة والتحوّل الذي شهدته، خصوصاً في منطقة الخليج؟

- قمنا مؤخراً بتغيير شعار الشركة كنوع من التجديد، فركزنا على اللون الأخضر في شعارنا لاهتمامنا بالبيئة ولأننا ننتج حلولاً بيئية مفيدة. إن التغييرات التي حدثت في الشرق الأوسط دفعت الشركة الى تغيير أسلوب عملها في بداية العام الجاري إذ كنا نركز على ان نكون الفريق المسيطر على السوق في المنطقة، أما حالياً فقد غيرنا مفهومنا هذا واتجهنا للإعتماد أكثر على شركائنا المنتشرين في كل أنحاء العالم. لقد بدأنا نركز على تدريب شركائنا بحيث أنهم يشكلون الواجهة الأولى تجاه الزبائن. لقد خفضنا عدد

جورج محشي

(الرئيس التنفيذي لشركة فورفرونت تكنولوجيز FOREFRONT TECHNOLOGIES)؛

أحدث مشروعاتنا مجمع اللغة العربية في امارة الشارقة



نجحت شركة فورفرونت تكنولوجيز FOREFRONT TECHNOLOGIES في خدمة اسواق الشرق الأوسط وأفريقيا منذ أكثر من عقدين وفي تأسيس حضور قوي في السوق لتصبح قوة معترفاً بها في صناعة تصوير المستندات وتوفير حلول التصوير والمساحات الضوئية بالشراكة الإقليمية مع شركات عالمية رائدة في تصنيع وتسويق برامج ومعدات الأرشفة الإلكترونية للمستندات على أنواعها.

الرئيس التنفيذي للشركة ومديرها العام جورج محشي قدّم أحد إنجازاتها مجمع اللغة العربية، وأشار الى افتتاحه شركة في مصر سيكون تركيزها على توفير الخدمات، عارضاً تجربة الشركة مع الدوائر الحكومية في لبنان وعائق البيروقراطية الذي وقف حائلاً دون إنجاز أحد مشروعاتها دون مقابل، مذكراً بنشاطها في العديد من الدول العربية.

العربية بالشارقة، الدكتور محمد صافي المستغانمي، إن المعجم التاريخي للغة العربية، الذي تشرف عليه امارة الشارقة بتوجيهات ودعم ومتابعة صاحب السمو الشيخ الدكتور سلطان بن محمد القاسمي عضو المجلس الأعلى حاكم الشارقة، مشروع عظيم سيكون فاتحة عصر حديث للغة العربية، واصفاً إياه بالمعجم العملاق الذي يمثل ذاكرة الأمة العربية وديوان ألفاظها وسجل أشعارها وأخبارها وحامل مخرجات ومنتجات أبنائها وبناتها.

وأكد أن صاحب السمو حاكم الشارقة أعاد إحياء العمل على المعجم من جديد بعد أن حاولت العمل عليه الكثير من الجهات وتوقفت نتيجة عظمة وضخامة المشروع، مؤكداً أن الشارقة قطعت أشواطاً كبيرة في إنجازها، وسيرى النور قريباً. وأشار إلى أن المعجم يؤرخ للغة والحضارة العربية على امتداد ١٧ قرناً، تتوزع على ثلاث مراحل بحثية هي: مرحلة النقوش القديمة، ومرحلة اللغات السامية التي تنتمي إليها العربية، والثالثة هي مرحلة اللغة واستخدامها، ويشمل المعجم خمسة عصور: العصر الجاهلي، العصر الإسلامي والأموي، والعصر العباسي، وعصر الدويلات والمماليك، والعصر الحديث، مؤكداً أن العمل يجري عليه

بمشاركة أكثر من ٣٠٠ باحث وخبير من كبار علماء اللغة العربية، ويضم لجاناً في ١٠ دول بمشاركة نخبة من الخبراء والمراجعين والمدققين، وتحتضن الشارقة اللجنة التنفيذية للمشروع، كما تحتضن القاهرة اللجنة العلمية في اتحاد المجمع اللغوية العلمية. ■



من اليمين: جورج محشي وعمر أوزير

■ ما هي ابرز الانجازات التي حققتها شركتكم خلال العام الحالي؟

– تشهد الأنشطة والاعمال على مستوى المنطقة تراجعاً واضحاً باعتراف الشركات العالمية والمحلية والموزعين وغيرهم، والانجاز الذي نفتخر اننا قمنا به هو تطبيقنا لما اطلقناه العام الماضي وهو التركيز على الحلول WORKING ON SOLUTIONS في ظل التحول الرقمي الحاصل.

ومن هذا المنطلق نجحنا في تنفيذ العديد من المشروعات ابرزها مجمع اللغة العربية في امارة الشارقة، وقد اصبحنا حالياً في مراحل متقدمة لانطلاقه.

■ ما هي ابرز توسعاتكم على مستوى أسواق المنطقة؟

– افتتحنا شركة في مصر، لكنها لا تزال في مراحلها الاولى نظراً الى ان تطبيق القوانين هناك يتطلب جهوداً كبيرة لجهة معاملات التسجيل والتوكيلات وغيرها. ولكن توجه الشركة هو نفسه في مجال الخدمات SERVICES لأهميتها المستقبلية. ■ هل أنتم على جاهزية تامة للتصدي لأي اختراق إلكتروني لحماية الداتا الخاصة بكم؟

– نتعاون مع عدد من الشركات في هذا المجال، بحيث ان الهم

الأكبر هو كيفية حماية الداتا. وقد تعرضنا منذ فترة ليست ببعيدة الى اعتداء إلكتروني، ولكننا تمكنا من التصدي له بفضل الانظمة والحماية المتطورة التي نمتلكها.

موجز عن مشروع المجمع العربي للغة العربية

نقلا عن الأمين العام لمجمع اللغة

حيث تزدهر الأعمال في أفضل مجتمع تكنولوجي للشركات الناشئة



- مركز أعمال بمرافق مساحتها 10,000 متر مربع
- منطقة حرة توفر إجراءات ميسرة لتأسيس الأعمال وإصدار التأشيرات
- دعم إصدار تراخيص الأعمال
- مرافق متكاملة جاهزة للتشغيل مع خدمة واي فاي عالية السرعة
- إمكانية الدخول علي مدار الساعة مع مواقف فسيحة لركن السيارات
- توفير برامج لتمويل وتسريع نمو الأعمال ومساعدة الشركات الناشئة
- مكاتب عمل مشتركة، مكاتب مخصصة وتتوفر أيضاً خيارات متنوعة من المكاتب
- مرافق للمؤتمرات وغرف للاجتماعات
- مطاعم، مقاه ومناطق مجتمعية
- المشاركة في الفعاليات والاستفادة من إرشادات الخبراء وخدمات مختارة

قم بتأسيس شركتك وعزز نمو أعمالك الناشئة مع مجموعة الدعم الواسعة التي يمنحها "ديتك" علي يد أشهر الخبراء، المستثمرين والشركاء ومن خلال الخدمات الحصرية المتوفرة لتيسير الأعمال.

Mr. Essam Al Shiha (CEO - Saudi Business Machines)

“Our heritage and history in the local market is what makes us different from other companies”

Mr. Essam Al-Shiha is a dynamic and visionary leader with a demonstrated history of business successes in the information technology and services industry. He is a well-known and respected name in Saudi Arabia and abroad. With in-depth business know-how, leadership level skills in sales, trusted C-Suite level network among his customers, Essam leads SBM and sets directions in all its business activities.

Prior to joining Saudi Business Machines, circa 2002, Essam started his working career in SABIC, afterwards, he worked with illustrious companies like ISE and Al Khaleej Computers. Essam is a Computer Science and Engineering graduate from King Fahd University of Petroleum and Minerals (KFUPM).

Starting his tenure with SBM as an account manager, Essam made his name known in the IT industry circles, mastering and improving the art of information Technology sales and securing several multimillion-dollar IT and infrastructure projects for SBM in every industrial sector in the Kingdom.

He excelled in the roles of Chief Operating Officer and the Vice President of Sales and achieved outstanding results before he was asked to take up the prestigious position of Chief Executive Officer (CEO) of SBM.

Al Bayan Magazine recently interviewed Mr. Al-Shiha. The conversation involved sharing the characteristics that continue to make SBM stand apart from other companies as well as how they face the challenges under his leadership.

Below is the very informative Q & A!

*** To what extent are you coping with digital transformation?**

- I believe we're coping quite well with digital transformation and the expected trends down the line. For more than two years, we have been working with IOTs, cybersecurity, data analytics, and blockchain through IBM and other partners we have. We are building all of these within Saudi Business Machines to secure our place ahead of other competitors in the market.

*** Are there any main challenges you might be facing?**

- Well, yes. There are always challenges. And we take pride in facing them head-on. To answer your question more precisely, one of the challenges we have been facing, shortage of available talent with the local resources. We create awareness and focus on educating our customers to understand the value digital transformation will add to their business. Some of the local IT companies think they have the needed resources, but unfortunately, they don't. Usually, they meet around 10 to 15 percent of the requirements, and they end up facing reality when they try to implement. SBM is always present to help our customers in any way possible. Also, they shouldn't hesitate to reach out and see how SBM can assist with digital transformation and other needs their business might have.



فريق عمل SBM



كارلا نجيم في حوار مع عصام الشيجا

*** What is the core idea that has helped SBM different from other companies?**

- I would say that it's definitely our heritage and history in the local market. Our history of continued success is a solid proof that SBM leads the market in all aspects. We function as a single unit and our experts are highly trained and certified to lead complex projects that require unique industry skills. We always analyze the situation and don't take action unless we're completely sure that we are delivering an added value to our customers to exceed their expectations. You could phrase it as, "informed caution". This has helped us continue to cement our presence in the business world while some of the other companies have faded away. What gives SBM a competitive advantage is that we offer cutting-edge enterprise solutions across every industry in the Kingdom, with a capability as a total solutions provider further enhanced with an unrivaled portfolio of products, solutions and services.

Furthermore, SBM is the General Marketing and Services representative of IBM in Saudi Arabia, and a proud partner with some of the world's most esteemed multinational technology vendors like Oracle, SAP, Microsoft, Cisco, VMware, Symantec, Intel, Huawei and many more.

توفيق صغبيني (مدير عام شركة ENTELLIGENCE): منتجاتنا وخدماتنا لاقت إقبالاً واسعاً من قبل زوار جناحنا في «جيتكس»



تتميز شركة ENTELLIGENCE بتنفيذ الحلول المبتكرة والمصممة وفقاً لاحتياجات المستخدمين ومتطلباتهم ويعمل مديرها العام توفيق صغبيني وهو كبير مهندسي السحابة (Cloud Services) في INFINITY 961 أيضاً وصاحب الخبرة الطويلة في مجال التكنولوجيا على إظهار مزايا خدماتها وحلولها المبتكرة، مبيناً أنها لاقت إقبالاً واسعاً من قبل زوار جناحها في «جيتكس»، مطالباً الدولة اللبنانية بإنترنت سريع لتطوير الشركات المتخصصة وإطلاق برامج في لبنان وخارجه.

■ كيف ترون مستقبل التكنولوجيا؟
- لا بد ان تغير بعض الشركات نظرتها الى التكنولوجيا وأهميتها كي يكون المستقبل جيداً، هذا في لبنان. أما في الدول الأخرى، فموضوع التكنولوجيا أساسي وجوهري، ولبنان لا ينقصه شيء ليكون الاستثمار بالقطاع التكنولوجي فيه من الأساسيات.

المطلوب سرعة إنترنت

■ هل لديكم اي مطالب من الدولة اللبنانية لتطوير قطاع التكنولوجيا؟
- تظهر الجهود التي تبذل في مجال التكنولوجيا في لبنان، الا اننا بحاجة الى سرعة كبيرة في الانترنت. من ناحية أخرى، يجب العمل باستمرار على تطوير الشركات في نطاق التكنولوجيا لاطلاق برامج السحابة في لبنان وخارجه. ■

للمرة الاولى في معرض «جيتكس» هذا العام ضمن الجناح اللبناني المنظم من قبل المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات في لبنان «إيدال» ان تعرض خدماتها على الأسواق العربية والغربية، وقد لاقت خدماتنا وحلولنا إقبالاً واسعاً من قبل زوار جناحنا.

بث الوعي لدى الشركات

■ هل تعانون المنافسة في السوق المحلية؟
- المنافسة موجودة دائماً في لبنان، لكننا بالمقابل نسعى باستمرار الى تطوير خدماتنا وحلولنا للتميز. تجدر الاشارة هنا الى ان الشركات اللبنانية اليوم بحاجة الى التكنولوجيا وهي لا تستثمر بشكل كاف في هذا المجال، كما ونسعى الى بث الوعي لدى هذه الشركات حول اهمية الاستثمار في التكنولوجيا وخدماتها وحلولها، التي تدفعها بقوة الى النمو والتوسع محلياً وعربياً وعالمياً.

إقبال واسع على خدماتنا وحلولنا

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركتكم وأخر إنجازاتها؟

- توفر شركة ENTELLIGENCE مجموعة متكاملة من خدمات تكنولوجيا المعلومات ذات الطابع الاستثماري والسحابي، اضافة الى حلول وخدمات التكنولوجيا المركزة وتلك الخاصة بالشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم. وتتميز شركتنا بتنفيذ الحلول المبتكرة والمصممة وفقاً لاحتياجات المستخدمين ومتطلباتهم، الى جانب مزايا الخدمات السحابية التي تقدمها، ومن بينها الحد من التكاليف التشغيلية الاجمالية وتحسين جودة وظائف تكنولوجيا المعلومات والتركيز على المبادرات التجارية الاساسية، كما والتركيز على التقنيات الجديدة وغيرها. وهدف الشركة من خلال مشاركتها

**Adrian Li Mow Ching (Chief Executive Officer)
Johnathan Young (Chief Commercial Officer)**

F(x) tec

We are committed to developing products that enhance user experience, improve productivity and help people to achieve more from their technology

When in Dubai, covering the 39th Gitex Technology Week, Al Bayan Magazine met Adrian Li Mow Ching, CEO & Johnathan Young, CCO at FX Technology who gave us an idea about their company and about Pro1 device. They further talked about their strategy for the Middle East region. Below is an account of the interview.

*** Can you give us an idea about your company?**
- F(x)tec was created in early 2018, as an evolution from the Livermorium keyboard accessory. We believe in functionality at our core and commit ourselves to developing products that enhance user experience, improve productivity helping consumers to achieve more from their technology. We design our products in London, UK and our mission is to create products that deliver a richer user experience to what's currently available on the market. We strive for the highest levels of quality in every aspect of what we create. Our first product, the Pro1 blends the best of both a virtual and physical keyboards and is unique to the market.

*** What is your strategy for the Middle East region?**
- We've been focusing on our online distribution and we want to partner with at least one key distributor and partner in the region. We've got a large number of customers in North America and Canada. In Europe, UK, Germany & Netherlands are our largest European customers. In Asia, Japan is definitely our largest market.

*** Can you give us an idea about your Pro1 device?**
- Pro1 by FX Technology sets a new standard for the

slider form factor, packing a slim design that conceals a full slide out keyboard. Pro1 is purposely designed for everyday use where true multi-tasking comes to life. Thanks to the slide out keyboard and large display, experience split screen as it should be without your productivity being compromised. With the slide out keyboard in use, no screen estate is taken up by a virtual keyboard allowing you to have 2 apps on screen at the same time. So you can email whilst catching up on your favourite news app. The Pro1 features 64 customizable shortcuts to your favourite apps. You choose which keys open which app. For moments when you need to be slick and productive, Pro1 comes with multiple PC like shortcuts. The Pro1 packs a 3200 mAh battery for all-day use with enough power to withstand up to 10hrs talk time and 480hrs standby time*. Qualcomm Quick Charge 3.0 technology enables up to 50 percent charge in roughly 36 minutes. Pro1 comes pre-loaded with stock Android, combining the best of Android Pie with a unique QWERTY keyboard, the OS is optimized for landscape operation and provides full access to the Android ecosystem for services like Google Play and Google Assistant. With the Pro1 you have the flexibility with the unlocked bootloader



FROM LEFT: JOHNATHAN YOUNG & ADRIAN LI MOW CHING

enabling you to load other popular OS's such as Lineage and Sailfish. The Pro1 camera is engineered to deliver professional looking photos with minimal effort with its 12 Large MP camera combined with the leading Sony IMX363 sensor. Taking photos is easy with the dedicated shutter button found on the side of the device, so you can quickly capture moments as they happen without having to unlock your Pro1. It is compatible with the majority of the world's major networks, so you're always connected in every continent.

entelligence

Business Consultancy

Cloud - Internet Services

Starting 500 USD/Month

ERP - CRM

E-Commerce

Berytech Technological Pole - Lebanon - Tel: +961 4 533040 - sales@entelligence365.com

عبدالله بن محسن النمري

(الرئيس التنفيذي لشركة الصكوك الوطنية NATIONAL BONDS - السعودية):

تركيزنا في السوق السعودية سيكون على منتجات الادخار وتعزيز الثقافة المالية والوعي المالي



من اليمين: محمد قاسم علي وعبدالله محسن النمري

تنطلق شركة الصكوك الوطنية NATIONAL BONDS في السوق السعودية مزودة بتجربة رائدة عمرها ١٣ عاماً في الإمارات، وذلك بعد حصولها على ترخيص من هيئة سوق المال وفي وقت قياسي. في جعبة الشركة العديد من المشاريع قيد التنفيذ في سوقها الجديد، هذا ما أشار اليه رئيسها التنفيذي في المملكة العربية السعودية عبدالله بن محسن النمري، لافتاً الى ان تركيزها سيكون على تقديم منتجات الادخار وتعزيز الثقافة المالية والوعي المالي، وكذلك على مجال التجزئة وقطاع الأفراد، مشدداً على مواكبة مضامين «رؤية ٢٠٣٠» والتعاون مع القطاعين العام والخاص.

تعزيز ثقافة الادخار

■ تطرق برنامج تطوير القطاع المالي لموضوع الادخار ورقمنة وسائل التوزيع، ما الدور الذي ستؤديه الصكوك الوطنية في تطبيق هذين المحورين؟

– بنينا استراتيجيتنا بالمواءمة مع مضامين رؤية ٢٠٣٠ وبرنامج تطوير القطاع المالي بخاصة، للاسترشاد بها، والحق أنه ليس من الحكمة أن نبني إستراتيجية لا تتواءم مع التوجه الحكومي في برنامج تطوير القطاع المالي، فضلاً عن تركيزنا الكبير على تعزيز ثقافة الادخار والوعي المالي، الى جانب تنفيذ عمليات الدفع والمعاملات المصرفية. بدورنا نسعى للعمل وفق الاستراتيجية الموضوعية من قبل الحكومة السعودية والاستفادة من الزخم الذي أحدثته «رؤية ٢٠٣٠» للتعاون مع القطاعات الحكومية والخاصة. ■

برامج رؤية السعودية ٢٠٣٠ والذي ركز فيه على الثقافة المالية والادخار.

تعاون مع القطاعات الحكومية والخاصة

■ ما هي أبرز النقاط التي ستتركز عليها إستراتيجيتكم؟

– سنركز في المقام الأول على تقديم منتجات الادخار وتعزيز الثقافة المالية والوعي المالي داخل السعودية، بالتكامل والتعاون مع مختلف القطاعات الحكومية وشركات القطاع الخاص توفيراً لبرامج الادخار لموظفيها بشكل مباشر أو عن طريق إتاحة الفرصة لنا للتعاون المباشر مع الموظفين، بالإضافة الى ذلك، سنتركز أعمالنا أيضاً على مجال التجزئة وقطاع الأفراد نظراً لحاجة الأسرة السعودية لمساعدتها على تكوين المحافظ الإدخارية الخاصة بها.

مواكبة «رؤية ٢٠٣٠»

■ ما الهدف من افتتاح الصكوك الوطنية في المملكة العربية السعودية؟

– خلف الهدف الرئيسي قصة نجاح الصكوك الوطنية في الإمارات العربية المتحدة طوال الإثني عشر عاماً الماضية، ومواكبتها لتطلعات الحكومة السعودية في ما يتعلق «برؤية المملكة ٢٠٣٠» وبرنامج تطوير القطاع المالي المرتكز على تمكين الادخار وتعزيز الطاقات المالية. بحيث ان تجارب الادخار في السعودية خلال الفترة الماضية كانت مقبولة مقارنة بتجربة الصكوك الوطنية في الإمارات، حيث كانت من التجارب الرائدة جداً، مع العلم اننا منذ العام ٢٠١٤ نقوم بدراسة السوق السعودية لاختيار الوقت المناسب لدخولها، وقد تزامنت الخطوة مع إطلاق برنامج تطوير القطاع المالي أحد

البن



اتفاقية بين الصكوك الوطنية وشركة STC



صورة جماعية بين أركان الصكوك الوطنية و STC PAY

المهندس فهد الغامدي (مدير عام شركة تقني لتقنية المعلومات TQNEE - السعودية):



الأفراد وتسهيل مهامهم والمستقبل واعد لهذا القطاع المتجدد دائماً.

■ هل تعاون المنافسة؟

– مجال التقنية واسع جداً وتخصصاته متفرعة، والمنافسة موجودة طبعاً، لكن ما يميّز شركة «تقني» جودة عملها التخصصي المتكامل والتعامل السهل مع العملاء من خلال خبراتها المعمقة والمتراكمة في مجال عملها. ■

نتطلع الى الوصول الى المرتبة الأولى في تقديم خدماتنا

مدير عام شركة تقني لتقنية المعلومات TQNEE المهندس فهد الغامدي عرّف بها على أنها متخصصة بتقديم خدمات وحلول تعنى بالمواقع الإلكترونية والتطبيقات، وكشف عن املاكها أربعين تطبيقاً متقدماً، مشيراً الى تميزها بفريق العمل الإستثنائي المبتكر للأفكار الجديدة، متطلعاً الى جعل الشركة الأولى محلياً وعربياً في تقديم خدماتها، مذكراً بمزاياها خصوصاً على صعيد عملها التخصصي وخبراتها المعمقة والمتراكمة.

المملكة العربية السعودية، ونتطلع للعمل والتوسع على مستوى دول الخليج.

وتتميز شركتنا بفريق عملها الإستثنائي الذي يبتكر الأفكار الجديدة ويجعل منها مشاريع طموحة متكاملة ابتداء من التحليل البرمجي للمشروع وأعمال التصميم والبرمجة التقنية والإختبارات. هدفنا وطموحنا أن تكون شركتنا الأولى محلياً وعربياً في تقديم خدماتنا ونسعى من خلال الجهود المتواصلة لكل كوادرات العمل الى تحقيق مبتغانا.

عمل تخصصي متكامل

■ كيف تتنظرون الى مستقبل قطاع التقنية؟

– بدأت التقنيات حول العالم في التحكّم بحياة

أربعون تطبيقاً متقدماً

■ ما هي أهم الإنجازات التي حققتها خلال الفترة الأخيرة؟

– شركة تقني لتقنية المعلومات TQNEE متخصصة في تطوير المواقع الإلكترونية والتطبيقات وتوفير كل الخدمات من دعم فني وحلول وغيرها. كما وتقدم الشركة مجموعة منصات تسهل التعامل مع التقنية، نذكر منها منصة التعريف التي تقدم مواقع تعريفية للشركات خلال خمس دقائق، ومنصة لتقديم حلول التجارة الإلكترونية خلال خمس دقائق أيضاً وغيرها من المنصات الإلكترونية المتخصصة.

ولدى «تقني» أربعون تطبيقاً متقدماً، ومؤخراً وقعنا مذكرة تفاهم مع جمعية خيرية كبيرة في



Quanta 70

Brand New Solution For Multiservice Networks Of Telecom Operators

Quanta 70 is an innovative solution from Infinet Wireless, introducing a brand new approach in the **71-76 GHz** frequency band.

The system is designed to deliver the performance of **up to 480 Mbps in 125 MHz** band, with an impressive processing power of up to **870,000 pps**.

Quanta 70 is an optimized solution for short and medium-range backhauls in zero-interference environment, having very small footprint and optimized performance for small and medium WISPs and enterprises.



High link
availability



Reliability



High
performance



Simplified
regulatory
requirements



Low
interference



Easy
to install
& align

Octopus SDR Platform

Latest Technological Advances
Easy to Configure and Operate



Visit our website
www.infinetwireless.com
for more information

Tarek Kuzbari (Regional Director Middle East - Bitdefender)

We are innovators creating breakthrough technology that improves the customer's experience with security

Tarek Kuzbari, Regional Director Middle East at Bitdefender is an accomplished, commercially astute and results oriented Senior Executive with extensive Business Development and General Management leadership credentials within the cyber-security, technology, Enterprise & Cloud software and HR & Talent Management Solutions sectors. Equipped with an outstanding track record of success securing high value contract wins from prestigious Government and Enterprise organizations across the Middle East, Africa and Turkey region, Kuzbari has always proved his ability to integrate quickly and collaborate effectively with the key business teams to identify the critical business levers for delivering accelerated revenue, margin and market share growth. He is armed with substantial experience leading multi-disciplined and multisite teams and operating with full P&L and forecasting accountability, as well as an empowering, management style to maximize customer-focused growth opportunities, spearhead continuous improvement programs and build start-up operations from scratch into multimillion dollar revenue organizations. Al Bayan Magazine met Kuzbari during 39th Gitex Technology Week and conducted the following interview with him.



*** Can you give us an idea about bitdefender?**

- Bitdefender is a Romanian cybersecurity and anti-virus software company. It was founded in 2001 by Florin Talpes, who is currently the CEO. Bitdefender develops and sells anti-virus software, internet security software, endpoint security software, and other cybersecurity products and services. We are led by a vision to be the most trusted cybersecurity technology provider in the world, which means we constantly anticipate, innovate and go the extra mile. Bitdefender delivers robust security you can rely on. With a global security delivery infrastructure protecting half a billion users, visionary solutions, and a wealth of awards, we have been a trusted security provider. Bitdefender works with government organizations, large enterprises, SMEs and private individuals across more than 150 countries. We are dedicated to providing solutions to address each of their challenges and needs – and our dedication proves to be successful. With over 1,600 employees, and a team of 800+ engineers and researchers, Bitdefender is one of the most innovative IT security software vendors in the world today.

*** What makes you special and unique?**

- Powered by our depth of security expertise and rapid pace of research and development, Bitdefender's long-standing mission is to deliver transformative security technologies to the world's users and organizations. We are innovators, creating breakthrough technology that radically improves our customer's experience with security. From IoT to Data Centers and from end-points to hybrid infrastructures, Bitdefender plays a transformational role in how security is best consumed, deployed, and managed. We strive to deliver products and services that radically alter the customer's experience with security, in terms of efficacy, performance, ease of use and interoperability. Innovation has earned us the trust of families and corporations from over 150 countries and won us a wealth of awards.

*** Who are Bitdefender's main clients?**

- In Lebanon, we have the ministry of finance and in the Gulf, we have different militaries, governments, banks, etc. and we are working on growing this portfolio.

*** To what extent are you able to face cyber attacks?**

- Cyber crime is increasing because the financial and political game behind it is increasing. Based on research done in the UAE and Saudi Arabia, the cost of a breach is around 5.9 million dollars, which is the second in the world and as you know the average is 3.6 million dollars. So, at Bitdefender, we are focused on addressing this part in order to automate, lower the cost of ownership and increase the protection development, not only on the endpoint but also for industrial IoT.

*** You joined Bitdefender recently. What will be your strategy?**

- Our plan is to grow globally and the Middle East is one of the key markets for us. So, I joined Bitdefender to really grow the business. Our growth focuses on three elements. For one, we want to increase our brand awareness, and to that end, we are engaging with media to tell them more about our solutions and we are doing the same with customers. The second thing is growing our channel ecosystem. In order to reach the customers you need to have channel partners and train, enable and empower them in order to make things work. The third thing is to localize our product to really fit the markets here. Clients in the Middle East have specific requirements based on their infrastructure and the types that they have. So, we tailor our solutions to their needs. Our portfolio is unique, we have the largest installation base globally and being European, we have stricter regulation in terms of privacy. Thus, we are focusing on growing our brand and increasing our customer base. We are doing more activities in UAE, Saudi Arabia, Lebanon, and Jordan and as a result, are becoming more active in these markets.

rate of innovation cycles and speed of industry disruptions are in my opinion the main challenges of the ICT sector. In practice many ICT companies fail to create a seamless connection between strategic growth aspirations and operations execution, thus the lack of an effective operation models to support the ever changing and disrupted industry.

To overcome these challenges, I think, technology companies need to focus on innovation and agility to capture the business value and be able to offer distinctive value proposition to the market. To realize the value that technology companies intend to present, they need to continuously evaluate their capabilities, operations, organization, talent, infrastructure, and measures of success to make sure their planned value proposition is aligned with their business model and market needs.

*** How do you see the future of the telecommunication sector?**

- Telecom and Internet continues to face disruption by changing customer needs, using ever-smarter devices, evolving digital supply chain, depending more and more on information systems, and processing huge amount of data, just to name a few. For the telecommunication sector, these bring big opportunities. I would still expect that the following technology trends will continue developing at the top of the list of ICT trends:

1- Internet of things (IoT): Consumers and corporations alike are taking advantage of IoT to get the most out of technology through remote sensors which transmit data to and from remote locations, as well as smart appliances that can communicate with one another to improve our lives.

2- Artificial Intelligence (AI): Artificial Intelligence is referred to as a methodology focused on creating intelligent machines that can support human intelligence through speech recognition, visual perception, speech recognition, language translation, etc..

3- Cloud Computing: With cloud computing, organizations can reduce the costs of managing technology in the most effective way possible. Cloud services have allowed small and large business alike to host applications through online services. This helps reduce the cost of maintaining physical servers on their premises. Organizations with cloud computing services can access data and services any location through internet access. Moreover, with Cloud Computing Services, organizations can switch their Capex expenditures to Opex expenditures, and pay only for what they consume.

4- 5G: 5G connectivity is expected to officially launch in 2020 and promises to enable digital transformation with faster speed and enhanced performance and reliability. Working alongside current 4G deployments, 5G connectivity will enable the surge in connected IoT devices. With its increased speed and reduced latency 5G is

expected to support use cases like immersive content (augmented reality, virtual reality), high-resolution video, and many other areas.

*** What are the latest realizations & developments of your company?**

- For the coming year, Capital Outsourcing intends to continue pushing to maintain the company growth. At the same time, we intend to focus on expanding and developing new technology trends such as security and vertical applications. Moreover, we will keep acquiring new customers who are ready for the Cloud journey, especially after the remarkable development of the MEA market maturity to embrace the Cloud. Noting that according to IDC, the IT Cloud services growth CAGR % (2014-2019) in MEA will reach 22.4%, with an expected expenditure of around \$1.5B in 2019.

We will continue to provide clients with a vast roster of products and services in the fields of Information Technology Outsourcing (ITO). We have a solid record in the sector, serving clients from different industries across the Middle East, Africa and Europe. We have a highly expert technical team that successfully tackles the most challenging IT requirements faced by businesses. C-O is doubtlessly a pioneering company at the forefront of the IT industry.

C-O has managed to capitalize on the extensive experience of its staff, the best practices of its data centers in Lebanon to provide a wide range of advanced and complex IT Managed Services, and a complete stack of Cloud Computing Solutions. In brief, C-O has become a leading provider in the following areas of expertise:

- * IT Managed Services
- * IT Managed Security Services
- * Data Center Services
- * Service Provider and Public Cloud Services
- * IT Professional Services and systems integration
- * IT Support
- * Network and Security Operations Center Services
- * Cloud based ERP Services

Regardless of the specifications, C-O consistently meets with the rather stringent international standards to provide specifically designed solutions to secure individual business needs. As such our organization has been successfully engaged in large scale and complex projects over the last few years in EMEA region and is currently focusing on penetrating new markets in the emerging African countries that are in a definite need for an experience similar to that of C-O.

Worth noting that C-O has recently achieved ISO 27001 certification which is an ISO standard specification for information security management system.

Our offices are located in Lebanon and Jordan. We also operate through local partners in many other territories in MEA.



Chadi Ghazal (General Manager - Capital Outsourcing)

Technology companies need to focus on innovation and agility to capture the business value and be able to offer distinctive value proposition to the market

Capital Outsourcing was established in 2000 and was the 1st ASP in the Middle East. It provides clients with a wide roster of products and services in the fields of Information Technology Outsourcing (ITO), telecom related infrastructure and professional IT training. Bringing expert skill and experience to the IT arena, Capital Outsourcing is a proven leader in the sector, serving a select regional and international clientele across the Middle East, Africa and Europe. Chadi Ghazal is an experienced General Manager with a demonstrated history of working in the managed hosting and cloud computing industry. Skilled in



Enterprise Software, IT Service Management, and IT Outsourcing, Ghazal is a strong sales professional with an EMBA focused in Business Administration and Management, from Saint Joseph University of Beirut - Paris Dauphine - IAE de Paris, Sorbonne Business School. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Ghazal expressed his opinion regarding the role of technology and its effect on the economic growth as well as the future of the telecommunication sector. He further talked about the challenges they are facing and gave us an idea about their latest realizations & developments.

*** In your opinion, how can the role of technology & telecommunication affect the economic growth, specially that they became a favorite choice for all the giants in finance & investment around the world?**

- Information and communication technology is nowadays one of the fastest growing industries, creating millions of jobs and is playing a crucial role in enabling innovation and development. According to Statista (statista.com), the number of mobile subscriptions will reach around 5.5 billion in 2019 which is approaching the number of global population figures, with around 40% of people in the world already online. So, in this new environment, the competitiveness of economies depends on the ability to leverage new technologies. Consequently, information and communication technology impacts the global economy in the following areas to name a few:

Business innovation: most of the businesses worldwide have an online presence. Internet access provides businesses with new ways to reach customers even globally and competing for market share. Few examples are Amazon, Uber, eBay, etc. Social media has also established itself as a powerful marketing tool. ICT tools employed within companies help to streamline business processes and improve efficiency. In a nutshell, the unprecedented explosion of connected devices throughout the world has created new ways for businesses to serve their customers.

New jobs creation: the ICT sector is still considered one of the largest employers worldwide. ICT jobs are expected to continue growing in the coming years. Employment in the computer and information technology field is expected to grow by 13 percent between 2016 and 2026, according to the United States Department of Labor's Bureau of Labor Statistics (BLS). This is almost double than the average growth rate for all occupations. Workers in com-

puter and information technology also earn more than average

Contribution to GDP growth: Findings from various sources and countries confirm the positive effect of

ICT on GDP growth. For example, and according to the World Economic Forum, a 10% increase in broadband penetration is associated with a 1.4% increase in GDP growth in emerging markets. The doubling of mobile data use caused by the increase in 3G/4G connections boosts GDP per capita growth rate by 0.5% globally. The Internet accounts for 3.4% of overall GDP in some economies. Most of this effect is driven by e-commerce – people advertising and selling goods online.

New services and industries are born: many services have become available online and through mobile phones. The transition to cloud computing is one of the key trends for modernization. For instance, the ICT has enabled the emergence of a completely new sector. As an example, and according to the PPI (a global public policy think tank) the app industry grew in India alone over a 39 percent between May 2016 and August 2019 creating around 1.67 million app jobs.

Transformation of Workforce: New online platforms can now create new jobs and engage remote workforce and contract workers of emerging countries which allow entrepreneurs to significantly cut costs and get access to qualified workers. The transformation of workforce affected other industries such as online payments systems. It also made it much easier for entrepreneurs to access best practices, legal and regulatory information, marketing and investment resources.

*** There is no doubt that you are working in an industry that is extremely competitive, so how are you facing this challenge?**

- Technology advancement and complexity, industry growth, the

عبد الرحمن بن عبد العزيز آل محمود (شركة الإلكترونيات المتقدمة AEC – السعودية):

نرحب بالتعاون مع وزارة الشؤون الإسلامية وتزويد المساجد السعودية بحلولنا الذكية



بدأت شركة الإلكترونيات المتقدمة AEC إحدى الشركات الوطنية الرائدة في مجالات الإلكترونيات والتكنولوجيا والصناعات التحويلية، كشركة متخصصة في صناعة الإلكترونيات، التي أصبحت رافداً أساسياً وشريكاً معتمداً لحكومة المملكة العربية السعودية في توطيد الصناعات العسكرية وزيادة المحتوى المحلي وداعماً رئيسياً في عملية التحول الرقمي.

نائب الرئيس للتسويق والإتصال المؤسسي في الشركة عبد الرحمن بن عبد العزيز آل محمود أشار الى فوزها بالجائزة الأولى خلال معرض «جيتكس» عن فئة المدن الذكية من خلال حلولها الذكية في المساجد، ورحب بالتعاون مع وزارة الشؤون الإسلامية على صعيد تزويد المساجد السعودية بالحلول الذكية، معتبراً معرض «جيتكس» منصةً لالتقاء صناعات التقنيات في الاسواق العالمية مع الرواد المحليين، متوقفاً تحقيق الشركة نمواً تصاعدياً بعد انضمامها الى الشركة السعودية للصناعات العسكرية SAMI.

جائزة المدن الذكية

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركة الإلكترونيات المتقدمة، وماذا عن الجائزة المرموقة والفريدة من نوعها التي نلتوها؟

– قدّم معرض «جيتكس غلوبال» للمرة الأولى جوائز المشاركين في تسعة محاور رئيسية بقطاع التكنولوجيا، المحور الأهم المدن الذكية SMART CITY حيث دخلنا في منافسة مع شركات أخرى تتعاطى تزويد المساجد بالحلول وقد عملنا على تطبيق هذه الحلول الذكية على مسجد في الرياض وقد فزنا بالجائزة الأولى وحققتنا نتائج باهرة بحيث نجحنا في تقليص استهلاك الطاقة بنسبة ٤٠ في المئة والترشيد في استهلاك المياه بنسبة ٢٥ في المئة، فضلاً عن تخفيض كلفة العمليات بنسبة ١٠ في المئة وهذا الابتكار يواكب مشاريع المدن الذكية التي تقودها المملكة.

تحديث الحل الذكي للمساجد

■ كم بلغت كلفة تطبيق هذا الحل الذكي؟

بأنه أكبر منصة لالتقاء صناعات التقنيات في الأسواق العالمية مع الرواد المحليين، التي جانب الإطلاع على التوجه المستقبلي لقطاع التكنولوجيا والتقنيات الذكية، في حين ان الطلب على هذه التقنيات في تزايد نظراً الى تحوّل معظم الحكومات الى الخدمات الرقمية. والتي تتطلب الكثير من الحلول الذكية. لذا نحرص على تواجدها في معرض «جيتكس» لإثبات موقعنا ورغبتنا في المنافسة ومواكبة صانعي التكنولوجيا ومعدي البرامج المعلوماتية.

نمو متوقع

■ في رأيكم، هل من تعديلات مطروحة بعد استحواذ الشركة السعودية للصناعات العسكرية على شركتكم؟

– في الحقيقة من المبكر الحديث عن هذا الموضوع كوننا لا نزال في مرحلة ابتدائية، ولكن إستحواذ الشركة السعودية للصناعات العسكرية SAMI على شركتنا سيحقق لها نمواً تصاعدياً. ■

– في بداية الأمر كانت محاولة لإثبات مدى صلاحية وجدية هذا الحل، بحيث ان الأبحاث وعملية التطوير كانت من ضمن الميزانية، ولكن الآن بعد الجائزة سيتم تحديث الحل، إلا أنه لا يمكن تحديد سعر معين نظراً الى أنه يضم مكونات عديدة وهو قابل للتعديل بحسب إختلاف متطلبات العملاء.

■ هل سيتم تطبيقه في مختلف مساجد المملكة العربية السعودية؟

– هذا القرار مرتبط بعدد من الجهات الحكومية ووزارة الشؤون الإسلامية، وفخر لنا ان نتعاون مع الوزارة وسبق لنا مناقشة هذا الموضوع في وقت سابق وقد نجحنا في اجتياز شوط كبير من المحادثات.

مواكبة صانعي التكنولوجيا

■ تشاركون باستمرار بفعاليات معرض «جيتكس غلوبال»، ما القيمة المضافة التي تحصلون عليها نتيجة هذه المشاركة؟

– نشارك سنوياً بهذا المعرض إنطلاقاً من إيماننا

نجحت بتسليم مشاريع بنية تحتية في السعودية

«نسما للإتصالات والتقنية» تتعاون مع «هيتيرا» لإنشاء مصنع لتقنيات الجيل الخامس



أركان نسما وأركان زين

وقعت شركة «نسما للإتصالات والتقنية» خلال مشاركتها بفعاليات معرض «جيتكس للتقنية ٢٠١٩» اتفاقيات عدة مع مؤسسات عالمية تستهدف نقل وتوطين التقنية في منطقة الخليج أبرزها إتفاقية مع «هيتيرا» المصنعة لأجهزة إرسال واستقبال الراديو وأنظمة الراديو، بهدف طرح حلول الإتصالات الخاصة بالمهام الحرجة لمشاريع السلامة العامة والمدن الذكية في أسواق الإمارات والمنطقة. وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة سامي السنيدي ان المجموعة السعودية تعترم بناء مصنع لإنتاج التقنيات المتقدمة والتي تعتمد الجيل الخامس ولم يقرر مكان المصنع بعد، وقد يكون في السعودية أو الإمارات، مشيراً الى التزام «نسما» بتعزيز محفظة خدماتها المحلية من التقنيات المقدمة، مما يتيح لنا استكشاف فرص جديدة على مستوى دول مجلس التعاون الخليجي بالكامل. وكانت «نسما» دوماً وستظل تواصل التزامها بتلبية متطلبات عملائها وفق أعلى معايير جودة الخدمات والمنتجات.

و«نسما» هي شركة متخصصة في المقاولات الهندسية والشراء والتوريدات ومكاملة النظم ضمن قطاع البنية التحتية للطاقة والإتصالات.

ونجحت «نسما» بتسليم مشاريع بنية تحتية كبيرة في المملكة العربية السعودية ضمن قطاعات البنية التحتية للطاقة والإتصالات لدى عملاء رئيسيين مثل وزارة الداخلية، نظام رقيب الذي يمكن موظفي التفيتش من إنجاز مهامهم في مواقع العمل كتحرير وتحصيل المخالفات واستلام طلبات التفيتش الجديدة بشكل لحظي.



Complete Visibility for Any Network

Eliminate blind spots and reduce risk

Secure with application intelligence

Reduce load on networking infrastructure

Avoid network outages caused by tools

gigamon.com

المهندس ماجد خياط

(مدير عام الشركة الوطنية لنظم المعلومات - السعودية):

أطلقنا ٤ تطبيقاتاً لبرنامج ساب SAP ERP (إدارة تخطيط موارد المؤسسات)

لكل من التطبيقات S4HANA-SAP B1-SuccessFactors-SAP Fiori



مدير عام الشركة الوطنية لنظم المعلومات AL-WATANIA for INFORMATION SYSTEMS (WiSys) المهندس ماجد خياط عرّف باختصاصها وما توفره من حلول أعمال في مجال إدارة وتخطيط موارد المؤسسات ERP والتي تعتبر قاعدة أساسية لعملية التحول الرقمي للمؤسسات. كما أشار إلى أن ثمرة تطبيق هذه الأنظمة هو إطلاق التقارير الذكية ومؤشرات قياس الأداء والتي تساعد الإدارة العليا في اتخاذ القرار، وهذا ما تم تطبيقه في إحدى أكبر الشركات الوطنية «شركة دواجن الوطنية» والتي أصبحت إدارتها تعتمد في قراراتها الاستراتيجية على هذه الأنظمة وبدأت في استكمال الطريق إلى الخطوات التالية في مسيرة التحول الرقمي «جينكس».

هل لنا بلمحة عن طبيعة عمل الشركة؟



تعمل الشركة في مجال تطبيقات برامج (SAP) وهو برنامج تخطيط موارد المؤسسات ويتضمن S4HANA-SAP B1-SuccessFactors-SAP Fiori، سواء للمؤسسات الكبيرة أو المتوسطة والصغيرة، بالإضافة إلى توفيره حلول الأعمال ونكاه الأعمال BUSINESS INTELLIGENT من خلال استخدام نظام INCORTA. من هم أبرز العملاء المتعاملين معكم؟

لدينا ما يقارب عشر شركات أساسية و ٤٤ أخرى ثانوية تندرج ضمن الشركات الكبرى، وكلها تابعة لمجموعة شركات أوقاف الشيخ سلمان الراجحي، بالإضافة إلى عدد من الشركات في الأخرى في السوق السعودي مثل شركة صحتي والشركة السعودية للاستزراع المائي «نقوا».

في رأيكم، ما مدى أهمية خطة التحول الرقمي وحيازة داتا المعلومات التي نشهدها في الوقت الحالي، وما الدور الذي تؤديه شركتكم في هذا المجال؟

يعد التحول الرقمي بمثابة مسيرة تبدأ من خلال تطبيقات وإدارة تخطيط الموارد (ERP) بهدف جمع المعلومات والإنطلاق بعملية تحول داخلي للشركة، التي ان تبدأ عملية إعداد التقارير الذكية، وصولاً إلى التحول الرقمي، ولكن لا بد من ان تتبنى كل شركة المعايير الأساسية للتحول الرقمي ومن ثم الانتقال إلى الخطوات الأخرى.

ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها الشركة حتى الآن؟

من أبرز الإنجازات التي نجحت الشركة في تحقيقها هي إطلاق ٤ تطبيقاتاً لبرنامج SAP، بالإضافة إلى إطلاق مؤشرات قياس وأداء أولى من نوعها لشركة الدواجن الوطنية التي تعد أكبر شركة تتعامل معها في المجموعة، فضلاً عن أنها الأكبر في مجالها بالشرق الأوسط، حيث اعتمدت برنامج SAP ومؤشرات القياس والأداء.

بات سوليوشنز تعلن شراكتها

مع Nityo Infotech



محمد الخطيب

أعلنت شركة بات سوليوشنز Path Solutions الرائدة عالمياً في مجال الحلول والخدمات البرمجية الإسلامية عن بدء شراكة جديدة مع الشركة، Nityo Infotech، العالمية المتخصصة في توفير خدمات تكنولوجيا المعلومات والسبّاقة في مجالها والامتساعة التطور والإنتشار في هذه الصناعة.

وتكمن أهمية هذه الشراكة في مساعدة «بات سوليوشنز» في تقديم منتجات مصرفية مبتكرة لعملائها بسهولة فائقة، ملبية بالتالي متطلبات الخدمات المصرفية الإسلامية في هذه المنطقة بالتحديد. نظراً إلى أن نظام آيغال هو المنصة الأولى للخدمات المصرفية الأساسية والفريدة من نوعها باعتبارها مئة في المئة (١٠٠٪) متوافقة مع الشريعة الإسلامية بحسب هيئات وضع المعايير الخاصة بهذا القطاع.

وفي هذا السياق علّق رئيس مجلس إدارة بات سوليوشنز ورئيسها التنفيذي محمد الخطيب: «من المتوقع أن تصل قيمة الأصول المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية إلى ٣.٢ تريليون دولار أمريكي بحلول عام ٢٠٢٠ وفقاً لبيانات مؤشر التنمية المالية الإسلامية الصادر عن وكالة تومسون رويترز Thomson Reuters والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص (ICD)، حيث تتصدر دول رابطة أمم جنوب شرق آسيا مثل ماليزيا واندونيسيا وبروناي وتايلاند قائمة أفضل ٢٠ دولة من حيث قيمة الأصول المالية الإسلامية. ونظراً إلى القفزة النوعية التي يشهدها قطاع التمويل الإسلامي في هذه المنطقة، فقد عقدنا شراكة مع Nityo Infotech لتضع يدها بيدنا بهدف توسيع قاعدة عملائنا في جنوب شرق آسيا».

وأضاف الخطيب: «إننا لا نتوانى عن انتهاز الفرص التي تتيحها الإختلالات الرقمية مع دخولنا عصر العولمة الجديد بنسخة ٤,٠ والقائم على الرقمية، فلجاناً إلى خطة بناء نظام آيغال على هندسة عصريّة ومتطورة لتلبية احتياجات قطاع التمويل الإسلامي التي لا تنضب. كما من مميّزات منصة هذا النظام تقليص ضغوطات السوق والأعباء التنظيمية، إضافة إلى دعم المؤسسات المالية الإسلامية في مسيرتها نحو التحول الرقمي بتكلفة محدودة».

وصرّح المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Nityo Infotech، نافين كومار: «هذه الشراكة المعقودة هي تعبير صادق عن مدى ثقتنا ببات سوليوشنز الرائدة في توفير خدمات مصرفية إسلامية من الدرجة الأولى، وبممارساتها للأعمال في قطاع تكنولوجيا المعلومات، وبسجلها الحافل بالإنجازات، وباعتبارها نموذجاً عن الأعمال الناجحة على المستوى العالمي».

«إريكسون» تكشف عن بدء تشغيل شبكات تقنية الجيل الخامس التجارية على مستوى المنطقة



فادي فرعون يحاضر



فدا كبي

كشف رئيس «إريكسون» ERICSSON في الشرق الأوسط وأفريقيا **فادي فرعون** عن بدء تشغيل شبكات تقنية الجيل الخامس التجارية على مستوى المنطقة والتي ستؤدي إلى تحفيز الابتكار لتوفير تجارب جديدة للمستهلكين وفرص استثمارية للمؤسسات. وأوضح **فرعون** «سيمكن نشر شبكات تقنية الجيل الخامس المشغلين من تعزيز قدراتهم لتطوير حالات استخدام وتطبيقات وخدمات جديدة، إضافة إلى زيادة الإيرادات الناتجة عن الخدمات التي توفرها تقنية إنترنت الأشياء والتطبيقات الصناعية، ما سيساهم في خلق موجة من الابتكارات الإستثنائية على مستوى القطاع».

وسلط **فرعون** الضوء على العديد من التوجيهات الخاصة بمزودي الخدمات لتحقيق الإمكانيات الكاملة لتقنية الجيل الخامس، عبر تبادل الأفكار حول بعض حالات الاستخدام الأكثر نجاحاً على مستوى العالم، واستعراض التوجيهات الإستثنائية التي تمكن مزودي الخدمات من تحقيق المنفعة الكاملة من الإمكانيات والفرص الهائلة التي توفرها تقنية الجيل الخامس. وقدّم **فرعون** توضيحات خاصة باستراتيجيات السوق، بما في ذلك الإعتبارات المتعلقة بنماذج الأعمال وتحديد مواقع سلسلة القيمة، وكذلك الشروط الخاصة بنشر الشبكات.



من اليمين: زينة الشيخ وجانين رعد



بندر صالح الطعيمي (الهيئة السعودية للمدن الصناعية ومناطق التقنية «مدن» - السعودية):

نعمل من خلال مبادراتنا على تطوير واحات صناعية لتمكين الشباب وتوظيفهم ودعم توجه المملكة لأن تكون منطقة صناعية ولوجستية عالمية



من اليمين: قضي عبد الكريم ويوسف الوابلي



أنشئت الهيئة السعودية للمدن الصناعية ومناطق التقنية «مدن» عام ٢٠١١ وتتمثل مسؤوليتها في تطوير الأراضي الصناعية والإشراف عليها في المملكة، كما تتمثل كذلك في الإشراف على مناطق التقنية كونها إحدى ركائز تمكين الصناعة في البلاد وجعلها قادرة على المنافسة محلياً وعالمياً، وتمتد مسؤوليتها الى قيامها بإيجاد بيئة مثالية لتطوير ورفع مستوى مناطق التقنية.

مدير إدارة التسويق والإتصال المؤسسي في الهيئة بندر صالح الطعيمي أبرز الغاية من المشاركة بفعاليات معرض «جيتكس» وهي التفاعل مع العملاء وإظهار التكنولوجيا الحديثة المتوافرة في «مدن» وكشف عن إطلاق تطبيقات جديدة إلكترونية تتيح عرض البيانات والمعلومات حول المدن الصناعية، مطمئناً الى استخدام أحدث التطبيقات والبرامج في عملية الأمن السيبراني، مذكراً بالمبادرات التي تعتمدها من خلال برنامج تطوير الصناعة والخدمات اللوجستية، والهادفة الى تطوير واحات صناعية لتمكين الشباب وتوظيفهم، والداعمة لتوجه المملكة لأن تكون منطقة صناعية ولوجستية عالمية.

٣٥ مدينة صناعية



■ ما مدى أهمية مشاركتكم في الدورة الحالية من معرض «جيتكس» وما القيمة المضافة من تواجدكم؟

– تعد الهيئة السعودية للمدن الصناعية ومناطق التقنية جهة حكومية تهدف الى تطوير البنية التحتية للأراضي الصناعية وتشرف على ٣٥ مدينة صناعية في المملكة، وهدف مشاركتنا في المعرض هو التفاعل مع عملائنا وإظهار التكنولوجيا الحديثة الموجودة في مدن، ثم ان عملية الحصول على أرض صناعية في مدن أو أحد المصانع الجاهزة تتم إلكترونياً، حيث أن جميع الإجراءات والبيانات إلكترونية. من هنا حرصنا على التعريف بهذه الخدمة عبر مشاركتنا بفعاليات «جيتكس». بالإضافة الى أن لدينا محتوى جديداً نقدمه بطريقة مختلفة، بحيث ان هدف «مدن» الإبتعاد عن استخدام الورق والمحافظة على البيئة، لذا أطلقنا تطبيقات جديدة إلكترونية تتيح عرض البيانات والمعلومات حول المدينة الصناعية، بالإضافة الى ذلك لدينا ما يسمى لوحة المؤشرات الصناعية التي توفر آخر المستجدات في المدن الصناعية حول عدد الطرق الموجودة وتلك التي لا تزال تحت الصيانة، المساحات المطورة الى الأراضي المتاحة للتأجير وغيرها من المعلومات.

تواصل إلكتروني

■ كيف تتمكنون من المحافظة على أمن هذه المعلومات في ظل تزايد الاعتمادات الإلكترونية في الآونة الاخيرة؟

– لدينا إدارة خاصة في تقنية المعلومات تستخدم أحدث التطبيقات

والبرامج في عملية الأمن السيبراني، بالإضافة الى تعاون مستمر مع هيئة الأمن السيبراني في المملكة العربية السعودية التي تزودنا ببيانات محدثة حول آخر الثغرات الأمنية الموجودة، فضلاً عن متابعتنا المستمرة للتأكد من عدم وجود ثغرات في المعلومات، الى وجود ما يسمى «خطة استمرارية الأعمال» التي من شأنها مراقبة الداتا وحماية المعلومات داخل «مدن».

■ كيف تصفون نظام إنتشار «مدن» على مستوى المملكة العربية السعودية؟

– يمكن التواصل مع الفروع التابعة لمدن عبر الموقع الإلكتروني، كما يتاح للموردين والعملاء والمقاولين التواصل عبر منصة خاصة على الموقع الإلكتروني أو عبر E-MODON. ويصل الرد خلال ٢٤ ساعة.

٣٣٠ مبادرة لتطوير الصناعة

■ الى أي مدى تواكبون رؤية المملكة ٢٠٣٠؟

– في السابق كانت «مدن» مطوراً للأراضي الصناعية ولا تزال، لكن وفق الإستراتيجية المختلفة التي أطلقناها العام الماضي والمتمثلة في رؤية جديدة لتمكين الصناعة من خلال برنامج تطوير الصناعة والخدمات اللوجستية الذي يضم أكثر من ٣٣٠ مبادرة، هدفها تطوير الصناعة، ونحن في مدن نعد جزءاً من هذا البرنامج حيث نعتمد أكثر من ٢٩ مبادرة تدخل ضمن استكمال البنية التحتية من تطوير واحات صناعية لتمكين الشباب والشابات وتوظيفهم، بالإضافة الى الخدمات اللوجستية عن طريق التكامل مع وزارة النقل كي تتوفر في مدننا الصناعية خدمات لوجستية تدعم توجه المملكة لأن تكون منطقة صناعية ولوجستية عالمية. ■



Bridging Networks. Sparking Opportunities.

Manama Internet Exchange (MN-IX) is the internet traffic exchange platform interconnecting global networks within the Global Zone, the neutral transit zone.

MN-IX meets the demands of the global network operators and content providers from a comprehensive integrated platform. It also contributes toward the development of internet services across the region including interconnecting regional Internet Exchanges, Cloud service providers, CDNs, Data Centers and retaining regional traffic, leading to ultimately enhancing the user experience.

<https://www.mn-ix.com>

Damian Wilk (Regional Director Middle East - Veritas)

Today, the biggest challenge faced by every organisation is how to deal with huge volumes of data being generated across traditional environments, highly virtualised platforms as well as multiple clouds

Damian Wilk is the Senior Regional Director for the Middle East at Veritas. He heads the leadership team and is responsible for the strategic development of the business in the Middle East. When covering the 39th Gitex Technology Week in Dubai, Al Bayan Magazine met Mr. Wilk and conducted an interview with him in which he talked about the purpose behind their participation in Gitex and their most important achievements in the region during 2019. He further expressed his point of view regarding cyberattacks. Following is an account of the interview.

*** What is the purpose behind your participation in Gitex Technology Week?**

- Gitex is one of the most important events in the Veritas annual calendar. It provides the perfect opportunity to network with customers, prospects and partners and to update them on our existing portfolio as well as new solutions.

Last year, we unveiled the findings of our 2018 Databerg report, which highlighted the risks of 'dark' data in the UAE. This year, we will be releasing the results of our 2019 edition, which will provide more insights on hybrid-cloud adoption and shed further light on current levels of dark and ROT data in the UAE. Our aim is to use GITEX as a platform to share these insights and to empower IT leaders to make better decisions and build successful data management strategies for their organisations.

We will be showcasing our new Enterprise Data Services Platform, which was designed to abstract the complexity of today's enterprise IT and to allow customers to focus on business outcomes: ensuring availability of their mission-critical IT environments, protecting data regardless if it's on-premise or in the cloud, and providing data insights that drive efficiency and regulatory compliance. In short, A-P-I and it stands for Availability, Protection and Insights.

We will also be showcasing our APTARE™ IT Analytics offerings, which offers analytics solutions driven by artificial intelligence, for both on-premises and hybrid cloud environments.

*** What are your most important achievements in the region during 2019?**

- We just had another record-breaking fiscal year that resulted in double digit growth across all of our key markets in the Middle East. Our customers are undertaking large scale infrastructure transformation and trusting Veritas to protect their data and keep their mission-critical apps available. At the same time, we're seeing a real change in the conversation due to the complexity of managing data in today's fast-moving world.

Today, the biggest challenge faced by every organisation is how to deal with huge volumes of data being generated across traditional environments, highly virtualised platforms as well as multiple clouds. While finding new sources of value from data is intrinsic to digital transformation, our latest Databerg report shows that 47% of enterprise data is still unclassified, or dark data. The next 41% is classified as ROT (Redundant, Obsolete, Trivial) so customers end up budgeting to buy more and more expensive storage without realizing the business value. At the same time, there's a much higher risk of data breaches and new government regulations make it harder to stay compliant. IT teams are getting caught up in managing multiple point products that create more silos in their environments and all this complexity is driving up cost and risk. What we've been hearing from our customers is that they need a platform approach to solve these critical challenges and this was the key driver behind our new Enterprise Data Services Platform. Veritas is increasingly being seen as the only company that can bring data management into a single strategy for our customers. We are the only software vendor that can support over 500 data sources, more than 150 storage targets, and 60+cloud providers. It means our customers are protected in terms of infrastructure and deployment choices they make and can manage data complexity from a single pane of glass.

*** Which market in GCC is really good for Veritas?**

- Looking ahead to 2020 and beyond, our focus will remain on key markets including the UAE and Saudi Arabia, as well as other countries across the GCC such as Kuwait, Bahrain, Qatar and Oman. Innovation is a driving force for the Middle East – a fact which is reflected in its integration into the strategic visions of governments across the region. Our view is that strong data management and governance strategies are



fundamental to the region's success. Veritas has significantly expanded its presence in the region throughout 2019 and will continue investing to ensure we have the right skills and support model for our customers.

*** What are you doing to prevent cyber attacks?**

- According to 2019 Databerg report, just 55% of UAE businesses are prepared for ransomware attacks, claiming to be able to resolve an attack in 24 hours or less.

IT leaders understand that cyber attacks such as ransomware are almost impossible to prevent. The key is to make the business resilient, and to have immutable copy of your data that can be restored reliably across on-premise and hybrid-cloud environments. Veritas has been the leader in Data Protection for over 17 years and in addition to software solutions, we also have purpose built appliances that offer a significantly higher level of protection as well as performance.

Moreover, we often say to our customers that it's very hard to protect what you can't see. The research tells us that 47% of your data is 'dark'. The problem is getting bigger by the day and when responding to a ransomware attack it's fundamental to understand what data you have, where is it stored, who has access to it, does it contain sensitive or personal information etc. Being able to provide end to end data visibility and insights is one of the principal differentiators of Data Services Platform from Veritas.

نادر بغدادي (شركة فورتينت (FORTINET):

مستمررون في نهج دعم الإدارة وقنوات البيع والعملاء

تنشط شركة فورتينت FORTINET في توفير خدمات أمن الشبكات، جدار حماية المؤسسات، إدارة التهديدات الموحدة، نظام منع الإختراق، مكافحة الفيروسات، أمن البريد الإلكتروني، أمن الويب، مكافحة البريد العشوائي والتحكم في التطبيقات وامكانية رؤيتها وغيرها. وتقدم جميع هذه الخدمات للشركات والمؤسسات الحكومية والأفراد.

المدير الاقليمي لقطاع الشركات جنوب منطقة الخليج وباكستان في الشركة نادر بغدادي أوضح مغزى المشاركة بفعاليات معرض «جيتكس» في دبي للمرة الثانية عشرة على التوالي عارضاً تقدمها في مجالي الحماية ونظام شبكات الحماية، وتوقف عند أهمية قنوات البيع لديها باعتبارها تمثل جزءاً كبيراً من نجاحها، مشيراً الى توسعها عبر العديد من الفروع والمكاتب المنتشرة في مختلف دول الشرق الأوسط، مبرزاً تحدي توسع الحلول والتقنيات والتي تدفعنا للتعريف بالحلول الأفضل للعملاء وما يناسب احتياجاتهم، مبدياً رضاه عن النتائج المحققة، مؤكداً الإستمرار في اتباع نهج دعم الإدارة وقنوات البيع والعملاء.



الايوسط. ويضم كل مكتب فريق عمل متخصصا في قطاعات مختلفة منها المبيعات، التكنولوجيا، تقنيات تركيب الاجهزة وغيرها من الاختصاصات، مما يعطينا قوة كبيرة بمواجهة المنافسين في السوق، بالاضافة الى ذلك تربطنا علاقة قوية مع قنوات البيع من خلال تدريبهم ومتابعة المراحل التي وصلوا اليها عن طريق مركز تدريب وهذا يجعل العملاء اشد ثقة بقنوات البيع.

توسع الحلول والتقنيات يدفعنا الى التعريف بالحلول الأفضل للعملاء

توسع الحلول والتقنيات
■ ما هي التحديات التي تواجهونها في عملكم؟
- من ابرز التحديات التي تواجهنا توسع الحلول والتقنيات امام العملاء، مما يجعلهم عرضة لعدم التركيز على ما يناسبهم منها واحتياجاتهم وهذا يدفعنا لبذل جهود اكبر لتعريف العميل بالحلول الافضل له ولمتطلباته.
■ هل انتم راضون عما تحقق حتى الآن؟

- نعم نحن راضون عن أدائنا ونجاحاتنا، بحيث نعد من أولى

الشركات على مستوى الشرق الاوسط التي حققت نجاحا باهرا في الحلول التي تقدمها، كما اننا من الشركات الرائدة في مجال أنظمة الحماية، وفي الوقت نفسه نستحوذ على حصة سوقية وازنة من السوق الاماراتية ونحن مستمررون بهذا النهج في ظل استمرار دعم الإدارة وقنوات البيع والعملاء. ■



التحول الرقمي والأمن السيبراني

■ ما جديد شركة FORTINET؟
- نشارك في معرض

«جيتكس» في دبي للمرة الثانية عشرة على التوالي، وعاما بعد عام تتطور هذه المشاركة، ففي العام الماضي تطرقنا الى موضوع التحول الرقمي والأمن السيبراني بهدف مساعدة الشركات على النمو والتقدم في مجال التكنولوجيا الحديثة.

واكثر ما ركزنا عليه في الدورة الحالية هو موضوع السحابة CLOUD و SD-WAN, CLOUD TECHNOLOGY، وبالتالي من ابرز نقاط قوة شركتنا وتطورها هو اطلاق العملاء على مدى تقدمنا في مجالي الحماية ونظام شبكات الحماية FIREWALL مما عزز ثقة العملاء بدور الشركة في مجال أنظمة الحماية.

من جهة اخرى نولي اهمية كبرى لموضوع السحابة نظرا لاعتبارها الركيزة الاساس في قطاع التكنولوجيا، فضلا عن ان قنوات البيع الخاصة بالشركة تمثل جزءا كبيرا من نجاح الشركة وفي الوقت نفسه استمرار تعامل العملاء معنا لمدة ١٢ عاما دليل ثقة بقدراتنا.

علاقة قوية بقنوات البيع

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها، خصوصا في منطقة الخليج؟

- تتميز الشركة بتوسعها على نطاق واسع في مختلف اسواق الشرق الاوسط، والى جانب المقر الرئيسي في دولة الامارات تتوزع مكاتبنا على مختلف دول الشرق

عمر بحيري

(الرئيس التنفيذي لشركة تقنية التشغيل المتطورة AOT - السعودية):

لا منافس لنا بغياب المنصات المتخصصة المتكاملة



تقدم شركة تقنية التشغيل المتطورة AOT منذ عام ٢٠٠٣ أفضل الحلول والخدمات في مجال تكنولوجيا المعلومات لأكبر المؤسسات الخاصة والعامة وأكثرها شهرة، حيث يركز خبراءها على زيادة حلول تكنولوجيا المعلومات وكفاءة خدماتها بلا هوادة مع الحد من

التكاليف وتحقيق أفضل توازن ممكن بين السعر والأداء. الرئيس التنفيذي للشركة عمر بحيري أشار إلى إطلاق منصة «إدارة» الحديثة والمتخصصة في تطبيق نظام إدارة الأداء المؤسسي. وطمان إلى مستقبل القطاع الواعد نظراً لاعتماد معظم المؤسسات في المنطقة على التكنولوجيا للإستمرار في السوق، مستبعداً تعرض الشركة للمنافسة في المنطقة بغياب المنصات المتكاملة، معدداً الجوائز والشهادات التي نالتها حتى الساعة.

منصة «إدارة»

■ هل لنا بلمحة عن آخر مستجدات شركتكم؟

■ آخر مستجداتنا إطلاق منصة «إدارة» المتخصصة في تطبيق نظام إدارة الأداء المؤسسي داخل المنظمات، فالأخيرة اليوم لديها أهداف تنوي تحقيقها وهي بحاجة لمثل هذه المنصة من خلال الشركات الاستراتيجية التي تساعدنا في إدارة العمليات.

■ كيف ترون مستقبل هذا القطاع؟

■ إنه مستقبل واعد، فمعظم المؤسسات والمنظمات في المنطقة بدأت بالاعتماد على التكنولوجيا والعمل ضمن نظام ذاتي حديث للإستمرار في السوق.

شهادات وجوائز

■ ما هي القيمة المضافة لمشاركتكم في معرض «جيتكس»؟

■ كل عام نشارك بفعاليات هذا المعرض وهي المرة الثالثة ضمن الجناح السعودي، ونأمل ان تكون مشاركتنا المقبلة مستقلة في جناح أكبر.

■ هل تعاونون بالمنافسة حالياً؟

■ لا نعاني المنافسة في المنطقة اليوم، فلا تتوافر منصات متخصصة متكاملة في الشرق الأوسط، وتعتبر شركتنا من الشركات الرائدة وتتمتع بالخبرات الطويلة والمعقدة في مجالها وقد حصلت على العديد من الشهادات والجوائز منها: ISO20000،

ORACLE PARTNERS ADVISORY BOARD MEMBERSHIP .ISO27000

.HP FIRST BUSINESS PARTNER .ORACLE PLATINUM PARTNER

■ CICS PARTNER وغيرها.

فادي كنفاني (مدير عام شركة NETAPP لمنطقة الشرق الأوسط)

نعمل مع عملائنا لبناء البنية الرقمية المناسبة من خلال «الشبكة الرقمية للبيانات»



مدير عام شركة NETAPP لمنطقة الشرق الأوسط فادي كنفاني قدم جديدها على صعيد حلولها المتطورة في مجال إدارة البيانات وحفظها وحمايتها، مذكراً بدور الشركة المحوري في منطقة الخليج من خلال تقديم ابتكاراتها وحلولها الرقمية عن طريق شركائها المتمرسين والحاصلين على الإجازات في مجال تقنية المعلومات وإدارة البيانات.

منصة اللقاء

■ ما الذي يميز شركتكم عن الشركات الأخرى المماثلة؟

■ «نت أب» شركة عالمية رائدة في مجال معالجة وحفظ البيانات منذ ٢٧ عاماً، ما يميزها هو مواكبة متطلبات العملاء وتقديم الابتكارات المناسبة والسباق التي تتيح التعامل مع أهم الموارد الرقمية ألا وهي البيانات. «نت أب» ابتكرت منذ سنوات عدة «شبكة البيانات الرقمية»، حيث اعتبرتها شركة غارتنر من أهم ابتكارات التحول الرقمي العشري. هذا الابتكار يتيح لعملائنا التعامل ومعالجة واستخدام وحماية بياناتهم أينما وجدت، بغض النظر عن موقعها إلكترونياً، إن كانت في مركز البيانات الخاص، في السحابة الهجينة أو العامة.

■ تشاركون سنوياً بفعاليات معرض «جيتكس» فما الهدف من مشاركتكم وما هي القيمة المضافة التي تحققونها؟

■ نشارك للمرة الخامسة في معرض «جيتكس» باعتباره منصة التقاء تجمعنا بعملائنا والشركات التي نتعاون معها. فنحن لا نبيع مباشرة إنما بواسطة شركات عميلة وموزعة، والمعرض يوفر لنا منصة تؤمن لنا التواصل مع العملاء والشركاء وعرض جديدها أيضاً وما نبتكره من حلول تساعد في إدارة البيانات وحفظها وحمايتها. إن الإقتصاد اليوم يعتبر البيانات بمثابة النفط وهي تدخل في صلب أي عمل ناجح.

إدارة قاعدة البيانات

■ برغم كل التطور الذي تشهده قاعدة البيانات إلا ان موضوع حمايتها يبقى مطلباً أساسياً إذ أنه يشكل هاجساً لدى البعض فكيف تواكبون هذا التحدي؟

■ أحد أهم ابتكارات «نت أب» هو المقدرة على حماية البيانات أينما وجدت حتى لو في السحابة. لدى الشركة أساليب متطورة تستخدم حماية رقمية مميزة، تمنع اختراق قاعدة البيانات حتى لو تم اختراق المركز نفسه.

انفتاح على متطلبات العملاء

■ ما مدى نجاح الشركة في المنطقة كنتائج وأعمال؟

■ نرى عالم إدارة البيانات في تطور دائم، خصوصاً أن التحول الرقمي يعتمد عليها كلياً بالإضافة إلى متطلبات الأعمال لجهة المنافسة والريادة.

حالياً الأسواق متجهة لتحقيق أهدافها من خلال معالجة البيانات باستخدام الذكاء الاصطناعي، حيث توفر هذه الحلول المعلومات المناسبة لتحفيز أدائها.

ثانياً بدأنا نلاحظ إقبال الشركات على تبني السحابة الهجينة أو العامة لتحسين أدائها، وتخفيض تكلفة أعمالها. «نت أب» تعتبر من أهم الشركات التي تمكن عملاءها من تحقيق هذه الأهداف، وخاصة أنها الرائدة والسباق في إدارة البيانات الرقمية في السحابة الهجينة.

حققت «نت أب» نمواً وقدره ٣٠٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي، ما يدعم موقع الشركة في منطقة الشرق الأوسط، خصوصاً في المملكة العربية السعودية، والإمارات العربية المتحدة، وقطر. ■



REIMAGINING BUSINESS IN THE ERA OF DIGITAL TRANSFORMATION

Comviva is a leading global provider of digital solutions catering to Telecom service providers, Banks & Financial institutions. The company is a subsidiary of Tech Mahindra and a part of the \$ 21 billion Mahindra Group.

We enable customers with solutions to enable digital payments, enhance customer experience, build integrated digital business support systems and monetize data using real-time AI & analytics. Our extensive portfolio of solutions span Digital Payments, Digital Business Support systems, Real time Marketing, Digital Business Management, Integrated Messaging and Customer Value Management platforms.

Comviva solutions are deployed by over 130 Telecom service providers, Banks and Financial institutions in 90+ countries and enrich the lives of over 2 billion people.

comviva
A TECH MAHINDRA COMPANY

www.comviva.com



يُعرَب سخيني (شركة جونيبر نتوركس):

نتميز بما نقدمه في مجال الذكاء الاصطناعي ونسعى لزيادة معدلات نموها في الأسواق التي نشط فيها

جونيبر نتوركس شركة أميركية متعددة الجنسيات تتخذ من مدينة سانيفيل بولاية كاليفورنيا مقراً لها، وتقوم بتطوير منتجات وحلول تحدث تغييراً جذرياً على أساليب التواصل والعمل والمعيشة، وذلك بهدف تمكين العملاء والشركاء من توفير شبكات مؤتمتة وأمنة وقابلة للتوسع. وتغطي منتجات وحلول الشركة عدة مجالات منها الربط الشبكي، وإدارة الشبكات والبرمجيات، وأمن الشبكات والمنتجات، وبرمجيات الشبكات.

ويقول يُعرَب سخيني، نائب رئيس الأسواق الناشئة في أوروبا ومنطقة الشرق الأوسط في جونيبر نتوركس أن الشركة نجحت في تحقيق العديد من الإنجازات على صعيد البرمجيات والذكاء الاصطناعي، مشيراً إلى تميزها بما تقدمه في مجال الذكاء الاصطناعي بالتحديد. وأضاف أن هناك العديد من التحديات التي تواجهها الشركة مثل تعامل العملاء مع التقنيات الجديدة، حيث كشف عن استراتيجية تتضمن اعتماد تقنية الجيل الخامس وزيادة معدلات النمو في الأسواق التي تنشط فيها جونيبر نتوركس.

المشغلون من الحلول التي نقدمها، بالإضافة إلى الشركات والحكومات.

■ الى أي مدى أنتم راضون عن حضوركم في المنطقة العربية؟

– لدى الشركة حضور ضخم في العديد من الدول مثل دولة الإمارات العربية المتحدة، والمملكة العربية السعودية وجنوب أفريقيا، ونحن راضون عن نشاطنا في هذه الأسواق.

تحدي التعامل مع التقنيات الجديدة

■ ما هي التحديات التي تواجهونها في عملكم؟

– أبرز التحديات التي تواجهنا هي مدى قدرة العملاء على التعامل مع التقنيات الجديدة، وهذا الأمر يختلف بين سوق وأخرى، حيث تمتلك بعض الدول قدرةً أسرع في تلقي واستخدام التقنيات الحديثة مثل دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية ومصر التي تعد أسرع من الأسواق الأخرى.

■ ما هي الاستراتيجية المعتمدة للمرحلة المقبلة؟

– ستركز استراتيجيتنا بشكل أساسي على تقنية الجيل الخامس للحكومات والمؤسسات، فضلاً عن زيادة معدلات النمو في الأسواق التي نعمل بها. ■

إنجازات على مستوى البرمجيات

■ ما مدى أهمية المشاركة في أسبوع جيتكس للتقنية وما هي أبرز المنتجات التي عرضتموها؟

– يحمل أسبوع جيتكس للتقنية أهمية كبرى بالنسبة لنا كونه يمنحنا فرصة إطلاع العملاء على أحدث الابتكارات والتطورات في شركتنا، بالإضافة إلى التعرف على عملاء جدد وتوقيع اتفاقيات تعاون معهم.

■ ما هي أبرز إنجازات الشركة على مستوى المنطقة؟

– حققت الشركة العديد من الإنجازات على مستوى البرمجيات والذكاء الاصطناعي، فضلاً عن استحوادنا على شركة MIST SYSTEMS، مما يساعدنا على تطوير أعمالنا في مجال الذكاء الاصطناعي، بالإضافة إلى عملنا مع مزودي الخدمات للجيل الجديد وتوفير بنية تحتية متخصصة في تقنيات الجيل الخامس والحوسبة.

حلول الذكاء الاصطناعي

■ ما الذي يميزكم عن الشركات الأخرى؟

– تتميز الشركة في مجال الذكاء الاصطناعي، حيث نقدم حلولاً سهلة الاستخدام في مجال تشغيل الشبكات كما يستفيد

Faisal Mohamed (CEO – Screen Check):

Technology improves efficiency and the East African market is on our list

While covering Gitex Technology Week, Al Bayan Magazine met Faisal Mohamed, CEO of Screen Check who talked about his business involving the distribution of the world's leading brands by supplying digital solutions like ID card issuance, video surveillance etc. Mr Mohamed further revealed their future plans and their latest achievements. Below is Q & A.



* Can you give us a general view about your latest achievements?

- We are introducing two new solutions in this exhibition. One is RFID based asset writing solution, and we have visitor authentication and management system. It is electronically registering visitors coming and monitoring their moment, so the complete aspect of the visitor management.

* What is the purpose behind your participation in the 39th Gitex Technology week?

- We have participated in this exhibition because Gitex is one of the most prominent platforms for us to showcase our new developments, achievements to our partners, resellers and system integrators.

* How do you see the future of technology?

- The future of technology is more moving towards connector, supporting by the artificial intelligence so we have more projects solutions which are linked to internet of things, industry 4.0 and all those things.

* Are you facing challenges in this competitive market?

- Yes, if you are looking at the traditional business, all the businesses are going towards a challenging plan, but if you are looking at innovation in the business, yes there is a good future for that.

* What are your new plans?

- We have 2 plans: The first is territorial expansion, we are already in the Saudi Arabia Market in 2018 and we will be getting to East African Market that is planned for next year. But if you look at the technology, we are launching more solutions in case of connector where people, assets, documents are connected to.

* In your opinion, how can Technology affect the economic growth?

- Dubai is the best example for us to see how technology has been used to improve the efficiency of the economy and government operation as well as for the private sector, so everywhere you go you can see a technology that is really improving the efficiency.

Salman Abdulghani Faqeeh (Managing Director - Cisco Saudi Arabia):

Cisco is the largest cyber security vendor globally and we are aligned to our customers' priorities and business objectives

Cisco is the worldwide leader in networking that transforms how people connect, communicate, and collaborate. Since 1984, Cisco has led in the innovation of IP-based networking technologies, including routing, switching, security, unified communications, video, and wireless. The company maintains responsible business practices to help ensure accountability, business sustainability, and environmentally conscious operations and products. Cisco Systems is the Internet. It is not just the technology itself, but what the



Internet can do to change the way people work, live, play and learn. Founded by two computer scientists from Stanford University in California, Cisco has been pioneering the Internet Protocol-based (IP) network solutions that provide the foundation for the Internet. Salman Abdulghani Faqeeh, Managing Director for Cisco Saudi Arabia spearheads Cisco's operations in Saudi Arabia, focusing toward the vision and strategy of digital transformation agenda in the Kingdom, and leading plans and programs across various sectors in line with Saudi Vision 2030 and the National Transformation Program. He brings with him a wealth of experience from his diverse roles and positions. He has previously implemented a nationwide vision and strategy that provides value to Cisco customers and partners. Al Bayan Magazine met Mr. Faqeeh and below is the interview conducted.

* To what extent Cisco is in line with the requirements of Vision 2030?

- Cisco has been working in the Saudi market for more than 22 years. We are very proud that we've always made sure that we are aligned to our customers' priorities and business objectives and at the same time we are very delighted that we were among the first companies in the ICT market in Saudi Arabia to ensure that we are aligned with vision 2030 and the digital transformation aspect of that vision. We've signed an MOU with the government of Saudi Arabia back in year 2016 and based on it, we have worked on different streams to deliver proof of content pilots to ensure that whatever we are claiming to address specific business challenges or to give specific advantage that we are testing it in a very safe environment but at the same time replicating the real reality. We are delighted that we are contributing to the digital transformation across the board.

Some examples will include education where we are bridging the gap of distance, healthcare where we are enabling doctors and experts in healthcare to have appointment with their patients at a very short timeframe instead of months, they would be weeks and sometimes days, we are contributing to some of the energy digitization scenarios and used cases with Saudi Electricity company Dawiyat and with other accounts as well.

* What are you doing to face and overcome cyber attacks?

- Cyber security is in the heart of every single initiative that we have. Today, all in all Cisco from revenue point of view is the largest cyber security vendor globally. We are very committed to security and to ensure that our solutions are secured by design, security is not a layer that would come on top of the network but rather it is an embedded part in the design or in each and every aspect of our solutions. We are fully committed to cyber security, we are very confident about our practices, solutions and services when it comes to ensuring that our clients would have the right level of security. When it comes to security, it depends mainly on technology, processes and people. If you have the best technology and processes but people aren't implementing these and taking them into account as well as not being self critical when taking a specific decision regardless how great technology you have, you will always have a flaw. You have the three pillars that need to interact seamlessly together to ensure that you have the right results. In our world, no one can claim that they are one hundred percent secured; however, we can contribute to ensure that we are enhancing and taking the security readiness to the highest level possible but it is on all of us to ensure that we are being critical enough not to be hacked.

Raju Ramesh (Co - founder - Finesse) We deliver a successful customer story

Raju Ramesh is the Co - founder and CEO of Finesse, a global system integration company. He has been a very important part of the team by doubling its yearly revenues and increasing growth. Ramesh brought over 30 years of experience in International markets and in an interview with Al Bayan Magazine, he talked about their participation in Gitex Technology Week and gave us an idea about their strategy for the market. He further shed lights on the challenges they are facing. Below is the Q & A.



*** What is the importance and the added value that you are getting from your participation in Gitex every year?**

- I think we do that for 8 years so obviously, we've got returns & that is why we're here again. The customers' profile is always changing so you need to be there if you're not there you lost. Also, it is a great platform for anything new that you're bringing in the market.

*** What is finesse offering during Gitex, knowing that lots of companies are offering same solutions?**

- The key is the ability to deliver the projects successfully. At the end of the day, what speaks for you is a successful customer story.

*** Everyone is talking about data as being the fuel and oil of the economy these days. What is finesse offering in that sense?**

- We've been in the data business for quite some time. If you think back where we started the business, we started on the back of data technology so we had a very successful 8 - 9 year run in that. So while data has got on as the flavor of the season or whatever you'd like to call it, we've been there long enough to deliver successful projects, but technically in government because it has been hungry for data a long time and most of the policy makers are now able to take policy based on what is actually happening over there. So I think that has always been our strength and I guess it will continue to be.

*** What are you doing to face challenges like cyber-attacks?**

- We have quite a bit of technology on the cyber security side, but I keep saying this repeatedly that it's not a fixed goal post because you do something and the hackers will go and do something else, so it is something that you have to deal yourself in the interest of yourself and more importantly in the interest of your own customers. So we do a lot of work, a lot of them is security kind of work related to police and others so I can't really talk about what we do but it is an explosive situation.

*** What is the strategy in your vision for the market after few months?**

- I think we have had a bit of quiet for about a year or so, and seeing some more activity now for the last quarter or a little bit more than a quarter. I hope that if that tempo continues it will be good for everybody. Sometimes this is like Darwin's theory relation, so if few goes bottom then non quality players will disappear and at the same time new people will come in the competition space. So we are seeing improvement and we hope that it will be fine.

نقود مسيرة التحول الرقمي في حكومة ابو ظبي هيئة ابو ظبي الرقمية تحنفي بجائزة «افضل مبتكر رقمي» من قبل «سوفت وير ايه جي»



ADDA و SOFTWARE AG وممثلا كشلي وسعيد الملا ورامي كشلي و SANJAY BRAHMAWAR متوسطاً



من اليسار: SELIN DEVECİ
والسيد الجابري من ADDA



SANJAY BRAHMAWAR يقدم هدية تذكارية
لرئيسة ADDA ورئيسة ADDA تردّ بالمثل

كرّمت سوفت وير ايه جي SOFTWARE AG هيئة ابو ظبي الرقمية، الجهة المكلفة بقيادة مسيرة التحول الرقمي في حكومة ابو ظبي، تقديراً لبراعتها في الاستخدام المبتكر للتكنولوجيات المدعومة من منصة سوفت وير ايه جي لإدارة برمجة التطبيقات عبر الويب webMethods API Management التي ساهمت في احداث نقلة نوعية في جهود الهيئة الرامية الى تقديم تجربة خدمات حكومية رقمية متكاملة ومتطورة في ابو ظبي. وتأتي الجائزة الممنوحة عن فئة «الابتكار في تطبيق ادارة واجهة برمجة التطبيقات في المؤسسات الحكومية» دليلاً على التزام الهيئة برسالتها ورؤيتها المتمحورة حول تطوير المنظومة الرقمية للخدمات الحكومية، والدور الاستراتيجي الذي تقوم به الهيئة في قيادة التحول الرقمي لامارة ابو ظبي، وترسيخ مكانة الامارة كمركز رائد للابتكار الرقمي على المستويين الاقليمي والعالمي.

وتسلّمت الجائزة الدكتورة روضة السعدي، مدير عام هيئة ابو ظبي الرقمية من قبل سانجاي براهموار الرئيس التنفيذي لشركة سوفت وير ايه جي.

وعلى مدى العامين الماضيين، اتاح تطبيق منصة سوفت وير ايه جي لإدارة برمجة التطبيقات عبر الويب webMethods API Management للهيئة الانطلاق في رحلة تحول رقمي جديدة، مما أدى الى تبسيط وتسريع العمليات والخدمات الحكومية الرقمية بما يتماشى مع اهداف هيئة ابو ظبي الرقمية المتمثلة في تعزيز الاداء الحكومي في امارة ابو ظبي عبر تقديم تجربة خدمات حكومية رقمية متكاملة ومتطورة.

تجدر الاشارة الى ان الهيئة كانت قد اطلقت في العام الماضي منظومة خدمات ابو ظبي الحكومية الموحدة «تم»، وهي منصة موحدة عبر الانترنت توفر تجربة استثنائية للمتعاملين وتعنى بتقديم مجموعة شاملة من الخدمات الحكومية الرقمية من خلال بوابة واحدة.


وتحرص سوفت وير ايه جي باستمرار على الاحتفاء بالمؤسسات والعملاء الذين تمكنوا من التوصل الى افكار مبتكرة وغير مسبوقه لإحداث تغييرات تطويرية متوالية من خلال تحفيز مبادرات تطوير الاعمال من اجل الارتقاء بالكفاءة الى مستويات اعلى، وبما يؤدي الى تقديم خدمات مجتمعية افضل للسكان.



REDEFINING
VALUE - ADDED DISTRIBUTION
IN THE ERA OF
DISRUPTIVE TECHNOLOGIES

Private Cloud - Public Cloud - Cyber Security - Physical Security - Converged Infrastructure - Servers & Storage
IoT & Digitization - Collaboration - Networks & Mobility - Professional Services

www : vad.ae
email: info@vad.ae
Tel : +971 43456423

UAE - Saudi Arabia - Kuwait - Bahrain - Qatar - Oman
    /VADtechnologies



ميكيل فينتر الرئيس التنفيذي لـ «بتلكو» ضمن قائمة فوربس لأفضل ٥٠ رئيساً تنفيذياً عالمياً



انضم الرئيس التنفيذي لشركة بتلكو BATELCO ميكيل فينتر الى قائمة مجلة فوربس الشرق الأوسط الشهيرة لأفضل ٥٠ رئيساً تنفيذياً عالمياً يرأسون مؤسسات محلية لعام ٢٠١٩.

وقد جاء ميكيل في

المرتبة ٢١ ضمن هذه القائمة التي شملت أبرز الرؤساء التنفيذيين حول العالم والمنطقة ممن يتولون إدارة عدد من الشركات الكبرى، حيث اعتمدت منهجية الاختيار على عدد سنوات الخبرة والدور الفعال الذي يقوم به في الشركة، بالإضافة إلى حجم أعمال الشركة وسمعتها. أدرجت فوربس الشرق الأوسط اسم ميكيل لخبرته في قطاع الاتصالات حيث ترأس شركات عالمية عدة وكذلك تقلد مناصب تنفيذية مختلفة خلال سنوات خبرته في هذا القطاع الحيوي. والجدير بالذكر أن السيد ميكيل قام بدور فعال في شركة بتلكو منذ انضمامه في مايو ٢٠١٩، حيث ساهم في إعادة تصميم نموذج العمل وتوجيه استراتيجية الشركة نحو التحول الرقمي. وعبر ميكيل عن فخره واعتزازه بهذا الإنجاز الذي حصد عليه من فوربس الشرق الأوسط بإدراج اسمه مع رؤساء تنفيذيين من حول العالم.

وأضاف: «يعكس هذا الانجاز مكانة شركة بتلكو بين الشركات المتقدمة في منطقة الشرق الأوسط وهو ما يؤكد التزامنا وحرصنا الدائم على تحقيق الأهداف المستقبلية التي تتماشى مع الرؤية الاقتصادية الرقمية لمملكة البحرين».

«إيفوتك» و«خزنة» تعملان على إنشاء مركز بيانات لتسريع وتيرة التحول الرقمي في إمارة الشارقة



من اليمين: جهاد الطيارة وحسن النقبي

وَقَّع الرئيس التنفيذي لشركة «إيفوتك» جهاد الطيارة والرئيس التنفيذي لشركة «خزنة داتا سنتر» حسن النقبي تفاهماً لإنشاء مركز بيانات يمثل لمعايير 3TIER في إمارة الشارقة، وذلك للمساعدة على تسريع وتيرة التحول الرقمي على نحو أكثر كفاءة في الشارقة والعمل على تطويرها لتصبح مدينة ذكية بالكامل.

ويشار في هذا الصدد إلى أن مراكز البيانات قد أصبحت بشكل سريع من الركائز الأساسية التي تقوم عليها المدن الذكية، لا سيما أنها تحافظ على استمرارية الأعمال والعمليات الرئيسية وسيادة البيانات والتي تشكل مجتمعة المخطط الأشمل للمدن الذكية.

ويأتي هذا التعاون متنافماً مع الطلب المتزايد من قبل المؤسسات المحلية والدولية التي تتطلع للحصول على بنية تحتية آمنة لبياناتها بمستوى عالمي. وتشمل القطاعات المستهدفة في مركز البيانات الجديد، الإدارات الحكومية والبنوك والجامعات والمؤسسات وشركات التكنولوجيا. وإضافة إلى تمكين نمو الشارقة ودعم مبادرة تحولها إلى مدينة ذكية، يعمل مركز البيانات الذي تم التخطيط له أيضاً على تعزيز استمرارية الأعمال، وإتاحة فرص التوسع للجهات التجارية والحكومية.

وعلاوة على ذلك، يدعم المركز أهداف إمارة الشارقة لجذب المزيد من الشركات التكنولوجية والاستثمارية لممارسة أنشطتها في الإمارة.

«دو» تستعرض أحدث ابتكاراتها في تكنولوجيا «بلوك تشين»



أركان DU مع هلال المري

استعرضت «دو» DU التابعة لشركة الإمارات للاتصالات المتكاملة خلال فعاليات أسبوع جيتكس للتقنية ٢٠١٩ ثلاث حالات استخدام جديدة كلياً تستند إلى منصة «بلوك تشين» كخدمة طورتها «دو» وتهدف إلى إيجاد حلول للتحديات المستقبلية عبر قطاعات الأعمال، إلى جانب تعزيز كفاءة التعاملات الحكومية وخلق المزيد من فرص النمو في الإمارات.

وقال نائب أول للرئيس لحلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وتطوير الأعمال في «دو» مروان بن دلوک: «تساهم التقنيات الناشئة في خلق تجارب استخدام سلسة ومريحة وأكثر أماناً للسكان ومجتمع الأعمال في مدن المستقبل الذكية، وانطلاقاً من موقعنا كشركة متخصصة في تطوير وتوفير أحدث تقنيات المستقبل».

BMB recognized as the Commercial Partner of the Year by Cisco

BMB was honored with a Cisco EMEAR Middle East & Africa Theater/Area Award. BMB Egypt and Levant were recognized as the Commercial Partner of the Year! The award was presented to BMB's team during Cisco Partner Summit 2019 that took place in Las Vegas, USA on November 4 -6, 2019.

This regional award is made even more special this year as it combines all of BMB's synergies across two continents into one big win for the Group.

It goes to further highlight BMB's standardized high level of service and its leading position as the top technology advisor and provider in the ICT field in the Middle East & Africa.



«دارك ماتر» تفتح الباب أمام عمليات شراء للأسهم الخاصة فيصل البتاي: واثقون من قدرة المالكيين الجدد للأسهم على خلق فرص جديدة



د. كريم صباغ و ربيع دبوسي



فيصل البتاي

كشف المؤسس والرئيس التنفيذي لمجموعة «دارك ماتر» فيصل البتاي، أنه بصدد إبرام اتفاقيات شراء مع عدة أطراف لتصفية جميع أصول وممتلكات مجموعة دارك ماتر في دولة الإمارات العربية المتحدة وحول العالم. ومن المتوقع إبرام اتفاقيات الشراء بنهاية العام الحالي. ولم يتم الكشف عن مزيد من المعلومات حول تفاصيل الصفقات الجارية. وقال البتاي: «تمكنت مجموعة دارك ماتر خلال فترة زمنية قصيرة لا تتجاوز الخمس سنوات من تطوير قدرات وخبرات ذات مستوى عالمي في مجالات التمكين الرقمي واستدامة أمن الشبكات الإلكترونية وحماية أمن المعلومات والاتصالات، مما ساهم في إثراء حياة الكثيرين إلى جانب تعزيز عمليات عدد كبير من المؤسسات محلياً وخارجياً. ونفخر اليوم بما حققناه من إنجازات، ونحن واثقون من قدرة المالكيين الجدد لأسهم الشركة على خلق فرص جديدة وتحقيق المزيد من الإنجازات استناداً إلى نجاحات الشركة والسمعة الكبيرة التي باتت تحظى بها على المستويين الإقليمي والعالمي».

ManageEngine spotlights Service Desk Plus & Enterprise Service Management (ESM) capabilities during Gitex 2019

During its participation at Gitex Technology Week 2019 for the thirteenth consecutive year, IT Management company ManageEngine exhibited the latest version of ServiceDesk Plus and the rest of its management portfolio.

The enterprise IT management division of Zoho Corp has also announced the general availability of enterprise service management (ESM) capabilities in the on-premises version of its flagship ITSM solution, ServiceDesk Plus. Businesses can now create and deploy individual service desk instances for multiple departments using ServiceDesk Plus and make them accessible to end users on an enterprise service portal.

“While every department leverages technology to deliver its services, inconsistent processes and disparate tools result in a poor user experience overall and lost productivity”, said Rajesh Ganesan, Vice President ManageEngine. “A proven way to address this challenge is to replicate IT’s model of service delivery across the enterprise. This new capability in ServiceDesk Plus helps our customers seamlessly and effortlessly extend service management best practices to all departments”.

ManageEngine’s goal is to align their products to new demands.

“We believe in building end-to-end solutions and focus not only on the breadth but also the depth of the solutions. ManageEngine has grown organically in its 24 years of existence and our belief is to be in the business for the long run and solve the problem completely”, he added.

Ganesan highlighted that today, the most talked about is distilled transformation. “Saudi government is embarking on distilled transformation projects which is re-inventing the future and everything bows down to how you can apply technology.



Rajesh Ganesan
ManageEngine

Bee'ah's headquarters...

The first fully AI powered office building in the Middle East



GEC Media Group conducted an interview, during Gitex Technology Week, with the Group **CEO of Bee'ah His Excellency Khaled Al Huraimel** in which he shed lights on the AI-powered net zero energy building that their company is constructing. He declared that Bee'ah in the twin pillars of sustainability and digitization and as a result it made sense for the company to invest in holistic sustainable development to the extent of embarking on a green building project unlike any other in the region. Al Huraimel announced that the building, which is designed by the Zaha Hadid Architects and stated for completion by 2020, is expected to achieve the LEED Platinum certification, setting a benchmark for green buildings in the UAE. "The 7.450m2 complex will be completely powered by renewable energy and the company's fully integrated strategy includes utilizing resources as effectively as possible and generating resources renewably or reducing the site's existing impact on the environment".

When asked about the use of artificial intelligence in the construction of the building, Al Huraimel declared that their headquarters will be the first fully AI powered office building in the Middle East, and that they will outfit the building with intelligent edge systems, devices and software designed through a sweeping array of smart building solutions powered by Microsoft and using the Johnson Control Digital Vault offering, in order to optimize energy efficiency, make the best use of available space and help the building's occupants be more productive through a virtual AI persona. "The SaaS- based platform will integrate into existing work environments and help users to function at an optimised rate by streamlining day-to-day tasks through utilizing a hybrid of sensors, interfaces, algorithms and processing power".

Al Huraimel proclaimed that through machine learning and facial recognition, this technology will engage with

visitors and unlock smart functions that offer guidance, book appointments, document information, review staff duties, reallocate resources and auto-fill applications adding a personal element to the way governments and businesses operate. He stated that the system will provide a safe, healthy and secure work environment as well as a futuristic experience for visitors by undertaking the entire visitor concierge experience via robots; hosting meetings and supporting multimedia tasks while ensuring functional ambiance according to sustainability parameters.

Concerning the shape of the building, Bee'ah created a structure that blends harmoniously into the surroundings and thus the design provides natural daylight within the interiors while reducing exposure to the glare of the sun, and the exterior also reflects the sun's rays to reduce energy consumption. Moreover, the building will be completely powered by renewable energy supplied by an onsite solar PV plant. "We have development a digital twin that replicates the physical building in a digital model. It learns the optimum conditions for heat, cooling and other parameters and applies them as necessary as well as detecting under-populated areas, unused lighting or excessive chilling and responds accordingly". Furthermore, the building will be extremely energy efficient. Bee'ah has carefully sized and positioned windows to reduce solar gain, and it will use natural daylight and lighting controls to monitor the higher daylight usage. "JCI Building Management systems will be used to optimize the building, besides water efficient fixtures, LED lights and energy efficient air conditioning".

All Huraimel said that the building has been optimised to reduce waste by a sewage treatment plant located onsite that will recycle water and feed back into the building, and the landscape will have a smart design that is water efficient and uses regional plants, while all the waste that is generated will be processed and recycled at Bee'ah's Waste Management Complex. On the other hand, the building can house over 500 individuals at a time and more than 250 employees will be accommodated in a mixed open plan and individual office-based environment, and visitors can be seated in an auditorium which can hold 220 individuals. Al Huraimel assured that the building is constructed from recycled concrete aggregate and recycled steel using low volatile organic compounds and the company was very careful to ensure responsible procuring at every stage and segregated waste and grey water used on site to dampen the building. It is worth mentioning that Bee'ah worked with a number of technology vendors and construction partners on this project such as Evoteq, BuroHappold Engineering, Tesla, Al Futtaim, Unger Steel, APL, Microsoft, Johnson Controls and Zaha Hadid Architects.





منصة الغد الرقمية

Global Zone هي منصة أعمال رقمية محايدة ضمن مركز بيانات Tier III الذي يضمن مستوى عالٍ من الأمان، وتقع في مملكة البحرين، قلب الخليج العربي. تم إنشاء منصة Global Zone لدعم تطور الإقتصاد الرقمي، وجذب الشركات الرائدة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات من خلال تمكينهم من نقل وتبادل البيانات عبر نظام بيئي قوي ومتكامل.

اكتشف نفسك

إضفاء الطابع الشخصي على
تجربة اتصالاتك الموحدة مع

AVAYA
vantage™



مجلة
التأمين العربية
1



AL
BAYAN
MAG

MENA INSURERS, REINSURERS AND REINSURANCE BROKERS 2018 RANKING

العدد ٥٧٦ • السنة الخمسون • تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٩
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 576 • 50 YEARS • NOVEMBER 2019



الجزء الثالث
PART III

مراتب شركات التأمين وإعادة التأمين والوساطة في منطقة مينا للعام ٢٠١٨

This part is sponsored by

APEX
INSURANCE

هذا الجزء يصدر برعاية

AL BAYAN EXCLUSIVE



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

From the Editor

Eighteen years ago, we undertook to compile and publish about this time of the year a SPECIAL ISSUE covering the results reported by Insurers, Reinsurers and Brokers in the Mena Region, and the rank each of those players had reached, whether in premium, asset, equity or profit.

Thanks to the support we received from APEX, Reinsurance Brokers who are based in Amman-Jordan, who took the sponsorship of this issue, as well as to all the supporters of Al Bayan Magazine, we managed to bring about this unique issue which proved to be instrumental to the insurance industry, not only in the MENA Region but across the entire insurance markets in the world.

The readers will appreciate that the situation prevalent in some countries of the Mena Region is so chaotic that it made it difficult for us to get updated data from some of the parties concerned in those countries. Hopefully the tragedy will take end, peace will return and all players will be able to resume their activity in full scale in the near future.

We look forward to issuing further editions in the years to come.

Emile Zakhour
Editor in Chief



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

Founded 1970

Editor in Chief:

Emile ZAKHOUR

LEGAL ADVISOR:

Kamal Abou Dahr Law Office

Publishers:

Al Bayan Printing Publishing
and Distribution Co SAL

SAMI SOLH STREET

PHONE: +961-1-396805

FAX : +961-1-396417

Info@albayanmagazine.com

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Lebanon

Beirut Head Office: + 968 99429677
Sami El Solh Boulevard + 968 92545713
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:

Qatar:

+974 55062495

Saudi Arabia:

+ 966 55 8846200

Bahrain:

+ 973 3 6024212

+ 966 53 0694329

France:

+ 33 6 52379992

+ 33 6 45683951

Sudan:

+ 249 927195561

Jordan:

+ 962 789815445

+ 962 789832028

+ 216 23039777

United Arab Emirates:

+ 971 50 7594858

Kuwait:

+ 965 97963441

+ 971 50 9637944

+ 971 56 2648724

www.albayanmagazine.com

info@albayanmagazine.com

MENA INSURANCE COS RANKED BY PREMIUM WRITTEN - YEAR 2018

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
001	QATAR INSURANCE	QATAR	2,969,520	2,623,610	10,760,000	9,542,400	2,190,000	2,273,100	182,460	116,400	8.33	A (S&P)
002	BUPA ARABIA	KSA	2,284,500	2,062,130	2,205,900	2,008,630	686,500	619,030	140,120	133,500	20.41	A (S&P)
003	TAWUNIYA	KSA	2,037,700	2,241,780	3,367,400	3,585,130	506,500	590,070	-74,480	-39,070	-14.70	
004	DAMAN HEALTH	UAE	1,370,000	1,498,860	2,105,510	1,810,000	675,240	N/A	N/A	N/A	N/A	
005	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	1,200,540	1,008,270	1,867,440	1,634,570	293,520	279,710	39,190	34,040	13.35	A (S&P)
006	ORIENT	UAE	1,007,420	1,094,290	1,928,530	1,811,680	760,430	686,660	109,200	97,900	14.36	A (AM Best)
007	OMAN INSURANCE	UAE	1,002,180	1,013,080	1,859,020	2,017,630	449,600	561,580	3,550	28,340	0.79	A (AM Best)
008	WAFI	MOROCCO	867,000	840,000	3,750,000	3,720,000	597,720	583,700	63,005	85,700	10.54	
009	RAJHI TAKAFUL	KSA	793,000	851,600	992,800	969,170	204,900	159,480	49,340	48,760	24.08	BBB- (S&P)
010	ADNIC	UAE	792,650	719,660	1,974,210	1,823,400	572,300	537,880	64,170	61,880	11.21	A- (S&P)
011	RMA WATANYA	MOROCCO	677,000	640,000	4,040,000	4,000,000	602,700	600,220	78,030	83,300	12.95	
012	MEDGULF / KSA	KSA	552,100	697,620	927,000	972,600	178,100	132,950	-54,540	-100,470	-30.62	BBB- (S&P)
013	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	540,200	500,010	2,082,000	2,061,100	431,120	406,420	41,760	45,560	9.69	
014	MISR INSURANCE	EGYPT	480,070	405,000	2,121,150	1,897,300	1,112,170	929,720	106,810	94,200	9.60	B++(AM Best)
015	AXA MAROC	MOROCCO	437,540	430,020	2,215,000	2,300,000	600,000	660,000	22,500	34,300	3.75	A (AM Best)
016	AL AIN AL AHLIA	UAE	412,660	378,210	1,330,400	1,516,250	320,230	319,080	13,210	13,630	4.13	A3 (Moody's)
017	AXA COOPERATIVE	KSA	385,600	399,860	589,000	535,150	157,300	145,000	17,040	16,050	10.83	BBB- (S&P)
018	NATIONAL LIFE	OMAN	349,590	297,670	419,000	368,750	139,370	128,480	24,170	21,830	17.34	A- (AM Best)
019	SAICO "DAMANA" ⁽¹⁾	BAHRAIN	326,000	326,000	260,000	260,000	143,000	143,000	18,760	18,760	13.12	B++(AM Best)
020	WALAA	KSA	294,700	293,960	532,600	475,380	178,900	153,040	30,500	38,470	17.05	B++(AM Best)
021	SALAMA / UAE	UAE	289,640	220,430	1,091,830	1,008,000	197,550	201,770	130	10,220	0.07	A- (AM Best)
022	EMIRATES INS.	UAE	284,200	293,460	718,800	667,600	305,720	294,000	31,060	29,970	10.16	B++(AM Best)
023	CIGNA	MIDDLE EAST	280,240	48,250	238,160	150,980	49,480	52,130	-2,300	-5,640	-4.65	
024	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	277,400	250,000	926,640	867,000	350,000	360,000	31,360	30,000	8.96	A- (S&P)
025	UNION / UAE	UAE	259,400	286,000	450,000	485,640	85,290	84,200	2,800	2,800	3.28	A+(AM BEST)
026	SAICO / KSA	KSA	253,300	214,560	397,900	332,970	85,500	91,070	-3,470	13,850	-4.06	A- (AM Best)
027	ATLANTA	MOROCCO	252,100	235,600	879,600	816,800	139,030	133,700	22,900	22,320	16.47	
028	MAMDA / MCMA	MOROCCO	250,150	227,000	1,800,000	2,625,000	242,000	260,000	37,200	69,000	15.37	BB+(AM Best)
029	TRADE UNION	KSA	247,940	221,670	413,770	399,340	115,310	95,020	23,510	17,880	20.39	BBB- (S&P)
030	SAA	ALGERIA	237,080	227,500	700,810	744,160	313,750	313,530	24,610	28,360	7.84	
031	MISR LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	233,810	194,500	1,873,540	1,635,400	600,850	434,270	69,010	48,010	11.49	
032	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	232,200	246,810	556,800	535,520	72,600	66,970	9,900	9,320	13.64	BBB- (S&P)
033	BKIC / GIG	BAHRAIN	215,900	157,430	559,650	455,290	95,180	96,650	8,350	6,900	8.77	B++(AM Best)
034	SANAD	MOROCCO	209,100	198,500	825,520	830,220	81,250	83,600	5,600	8,060	6.89	B++(AM Best)
035	CAAT	ALGERIA	204,100	208,440	564,250	558,240	208,030	205,290	23,450	22,620	11.27	BBB+ (S&P)
036	SALAMA / KSA	KSA	196,000	200,190	236,640	229,970	70,400	67,840	4,800	18,010	6.82	
037	MALATH	KSA	194,500	193,870	332,200	357,220	121,200	131,220	4,170	-4,540	3.44	B++(AM Best)
038	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	193,420	116,350	533,450	449,840	51,400	35,990	16,800	16,300	32.68	
039	WATANIYA / KSA	KSA	189,900	154,320	286,900	225,000	63,800	60,100	5,440	11,930	8.53	A- (AM Best)
040	MAROCAINE VIE	MOROCCO	188,730	178,280	685,000	670,000	48,900	46,260	9,980	6,400	20.41	A- (AM Best)
041	ARABIA / LEBANON	LEBANON	181,000	198,950	523,970	511,560	113,630	115,370	6,960	4,030	6.13	
042	DOHA INSURANCE	QATAR	171,320	149,150	559,230	505,670	292,180	285,100	16,550	11,600	5.66	BBB (S&P)
043	ARABIAN SHIELD	KSA	166,690	158,160	314,530	280,740	114,050	107,940	6,010	24,720	5.27	A- (S&P)
044	TAKAFUL EMARAT	UAE	163,220	159,130	282,900	229,100	44,960	40,600	3,810	5,180	8.47	B (AM Best)
045	QATAR GENERAL	QATAR	156,000	138,800	2,817,100	2,622,000	1,733,000	1,710,000	75,300	71,700	4.35	BB (S&P)
046	NGI	UAE	150,100	155,620	330,110	343,010	126,370	126,560	8,540	10,070	6.76	A- (AM Best)
047	ALLIANZ SNA	LEBANON	145,810	141,410	536,640	523,630	60,550	64,670	7,800	9,300	12.88	Baa2 (Moody's)
048	DUBAI	UAE	145,000	129,700	361,600	322,300	132,430	129,430	13,900	10,360	10.50	B++(AM Best)
049	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	144,820	116,500	195,460	188,000	39,650	43,100	8,900	-5,000	22.45	BBB- (S&P)
050	NOOR TAKAFUL	UAE	143,000	145,000	N/A	N/A	N/A	N/A	4,400	5,200	N/A	
051	ALLIANZ / MOROCCO	MOROCCO	141,370	128,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
052	METLIFE / EGYPT	EGYPT	139,650	127,880	324,510	275,340	36,220	28,770	19,220	14,540	53.06	A- (AM Best)
053	BUHAIRA NATIONAL	UAE	135,000	146,400	472,400	478,700	173,120	180,900	9,670	14,160	5.59	BBB (S&P)
054	RAK / UAE	UAE	134,600	128,610	232,910	230,030	53,130	59,730	5,580	7,600	10.50	A- (AM Best)
055	ACIG	KSA	133,300	114,660	147,300	141,280	36,700	36,790	630	4,830	1.72	
056	CAAR	ALGERIA	128,500	131,880	414,880	438,000	168,230	172,860	5,320	7,450	3.16	A3 (Moody's)
057	METLIFE	LEBANON	123,980	122,750	547,060	593,240	31,130	41,260	39,310	41,260	126.28	AA- (S&P)
058	BANKERS	LEBANON	122,660	118,640	219,540	198,240	85,100	75,060	10,700	10,700	12.57	
059	GIG / JORDAN	JORDAN	120,220	134,790	141,250	150,400	33,300	32,390	4,530	-15,30	13.60	
060	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	120,100	125,200	554,120	555,560	225,440	232,280	29,610	26,820	13.13	
061	STAR	TUNISIA	119,360	111,570	406,130	412,450	108,610	115,780	5,930	2,540	5.46	B++(AM Best)

ولاء
Walaa

YEARS
of Loyalty 10

— عَشْرَ سَنَوَاتٍ مِنَ الْعَطَاءِ وَالْوَلَاءِ —

مضى عقد من الـ **ولاء** وعطائنا مستمر
A DECADE OF **WALAA** ... WITH CONSISTENT LOYALTY



Medical Insurance
التأمين الطبي



Motor Insurance
تأمين المركبات



Travel Insurance
تأمين السفر



Medical Malpractice
Insurance
تأمين أخطاء
الممارسة الطبية



Marine Insurance
التأمين البحري



Engineering
Insurance
التأمين الهندسي



Home Insurance
تأمين الممتلكات



Miscellaneous
Accident
تأمين الحوادث
المتنوعة



Directors &
Officers Liability
تأمين مسؤولية
المدرء والموظفين



Cyber Crime
Insurance
تأمين الجرائم
الإلكترونية

walaa.com |
920001742

شركة ولاء للتأمين التعاوني
Walaa Cooperative Insurance Co.

مُرخصة تحت إشراف مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA Licensed and Supervised by

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
062	CNMA	ALGERIA	118,700	119,500	210,300	167,100	53,610	48,570	7,730	7,240	14.42	
063	LIA	LEBANON	114,080	116,800	378,100	373,380	87,400	90,530	9,560	10,540	10.94	
064	JORDAN INSURANCE	JORDAN	112,000	115,000	130,040	112,150	47,500	48,780	200	3,360	0.42	
065	AROEPE / LEBANON	LEBANON	110,000	117,570	416,360	409,770	142,450	132,610	21,440	20,130	15.05	
066	AXA ME / LEBANON	LEBANON	107,810	100,100	127,460	120,710	30,490	35,440	700	4,270	2.30	B (AM Best)
067	FIDELITY	LEBANON	105,280	74,940	157,860	110,050	27,390	26,900	770	6,970	2.81	
068	ISLAMIC / QIIC	QATAR	104,760	86,760	272,960	237,960	128,290	118,870	23,060	21,440	17.97	Baa1 (Moody's)
069	Abu Dhabi National Takaful	UAE	104,630	101,780	255,930	255,930	94,550	83,980	19,070	16,080	20.17	
070	UCA / KSA	KSA	104,600	154,820	313,800	417,970	98,300	112,300	-16,040	9,800	-16.32	BBB (S&P)
071	DHOFAR	OMAN	104,100	116,400	427,070	268,220	50,330	42,770	2,980	-3,400	5.92	
072	AMAN / UAE	UAE	102,450	103,820	371,360	372,500	19,610	18,530	1,360	2,460	6.94	BBB- (S&P)
073	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	99,810	92,720	179,110	184,080	61,230	59,990	5,900	5,440	9.64	A- (AM Best)
074	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	98,000	107,900	265,000	302,180	124,000	124,000	6,000	5,490	4.84	BBB+- (S&P)
075	DUBAI NATIONAL	UAE	95,640	88,010	268,140	240,850	147,410	135,970	14,440	13,630	9.80	
076	OMAN UNITED	OMAN	95,200	99,770	275,550	281,270	73,590	75,550	8,140	8,690	11.06	
077	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	94,200	79,130	157,300	184,360	65,500	75,540	-9,980	-2,370	-15.24	
078	AXA LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	94,030	76,340	342,310	281,200	32,450	24,940	7,510	4,860	23.14	
079	WARBA	KUWAIT	93,950	101,700	356,270	286,370	118,110	109,830	1,990	-2,490	1.68	
080	ARABIA COOP	KSA	93,600	83,850	198,400	196,000	66,900	68,020	1,000	4,220	1.49	
081	SAGR COOP / KSA	KSA	93,500	87,820	265,000	293,460	118,000	125,010	500	5,920	0.42	
082	BEEMA	QATAR	91,240	89,100	328,710	317,270	96,460	91,460	10,500	11,530	10.89	
083	DHAFRA	UAE	91,100	113,100	272,520	290,220	98,440	93,200	14,760	14,170	14.99	
084	AHLI TAKAFUL	KSA	91,000	94,170	294,000	296,010	63,000	63,660	3,500	9,620	5.56	
085	LIBANO SUISSE	LEBANON	90,000	90,700	186,200	191,100	48,800	49,750	1,050	2,000	2.15	Baa2 (Moody's)
086	LIBYA ⁽¹⁾	LIBYA	90,000	90,000	350,000	350,000	65,000	65,000	7,000	7,000	10.77	B++(AM Best)
087	GULF UNION / KSA	KSA	87,500	95,900	170,900	155,260	45,400	44,850	1,540	7,330	3.39	BBB (S&P)
088	BNH	BAHRAIN	87,360	74,700	245,400	228,700	133,640	133,300	9,100	6,100	6.81	B++(AM Best)
089	METHAQ	UAE	86,370	111,450	169,940	156,330	22,890	20,440	4,360	270	19.05	
090	BURUJ	KSA	86,000	136,410	257,200	315,080	120,950	105,860	19,400	26,070	16.04	B++(AM Best)
091	UNION NATIONALE ⁽⁷⁾	LEBANON	86,000	360	136,200	125,650	41,990	36,880	6,320	4,400	15.05	
092	CIAR	ALGERIA	85,580	79,200	143,460	145,350	46,030	48,250	5,620	2,200	12.21	
093	BANCASSURANCE	LEBANON	83,410	78,610	442,030	409,410	61,910	57,450	20,570	19,510	33.23	
094	CASH	ALGERIA	82,000	81,890	405,120	359,900	101,800	97,190	6,020	4,440	5.91	A- (AM Best)
095	WATANIA / UAE	UAE	81,740	73,850	108,940	110,670	26,160	23,160	3,270	2,180	12.50	
096	SOLIDARITY	BAHRAIN	80,000	42,110	182,600	174,310	69,000	62,370	6,900	500	10.00	BBB+ (S&P)
097	ALLIANCE / UAE	UAE	79,400	79,100	362,760	361,200	135,430	131,400	13,970	13,100	10.32	Ba 1 (Moody's)
098	DAR AL TAKAFUL	UAE	79,290	106,270	126,600	151,400	33,500	31,610	1,900	2,730	5.67	
099	MADINA TAKAFUL	OMAN	79,250	77,700	207,480	430,480	60,910	60,340	1,880	1,030	3.09	BBB+ (S&P)
100	ALAMIYA (RSA)	KSA	78,300	70,240	226,600	215,280	103,400	97,830	8,340	11,870	8.07	
101	ADIR / LEBANON	LEBANON	76,790	72,690	364,310	329,800	66,830	62,750	16,100	15,070	24.09	B++(AM Best)
102	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	74,000	77,800	258,870	256,710	147,660	137,120	6,050	4,030	4.10	B (AM Best)
103	WATHBA NATIONAL	UAE	74,000	65,000	426,500	392,000	232,500	232,000	17,000	19,620	7.31	
104	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	72,700	66,210	146,700	138,040	66,750	63,760	8,440	7,620	12.64	
105	OMAN QATAR	OMAN	72,400	60,790	222,930	174,780	39,400	39,040	2,970	4,870	7.54	
106	VISION	OMAN	71,460	67,610	160,110	113,220	36,360	36,210	4,110	4,740	11.30	
107	CAT	MOROCCO	71,250	61,100	690,200	722,300	25,000	24,100	2,000	2,020	8.00	
108	GULF GENERAL	KSA	70,580	49,500	122,000	135,260	42,500	53,980	-6,650	5,220	-15.65	Baa2 (Moody's)
109	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	70,000	64,640	192,200	192,200	177,100	177,100	14,500	13,895	8.19	
110	SUEZ CANAL	EGYPT	69,620	59,260	108,000	102,150	15,000	13,000	3,500	3,100	23.33	
111	COMAR	TUNISIA	69,120	67,900	205,100	204,000	65,930	64,380	9,060	13,100	13.74	
112	GAT	TUNISIA	68,200	63,200	175,900	175,900	32,150	32,150	3,450	3,450	10.73	A- (AM Best)
113	AHLIA / OMAN	OMAN	67,680	66,370	195,000	195,730	100,000	100,200	10,000	9,600	10.00	
114	GIG / EGYPT	EGYPT	67,300	54,260	97,500	77,340	36,600	27,490	11,100	7,680	30.33	BBB- (S&P)
115	AMI	TUNISIA	66,430	63,500	174,725	174,725	23,770	23,770	5,500	5,500	23.14	A (AM Best)
116	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	65,600	36,330	141,500	130,000	66,900	75,860	-15,920	10,730	-23.80	
117	CHUBB ARABIA	KSA	62,400	58,800	157,470	168,120	79,720	68,650	11,870	10,240	14.89	
118	KFH TAKAFUL	KUWAIT	62,100	58,070	37,200	35,620	37,100	35,580	2,300	1,560	6.20	A 3 (Moody's)
119	AL NISR AL ARABI	JORDAN	60,580	48,790	132,300	117,610	29,660	29,480	4,630	3,630	15.61	
120	TAKAFUL OMAN	OMAN	60,080	41,200	48,300	42,440	46,900	41,330	6,040	5,310	12.88	BBB (S&P)
121	ASTREE	TUNISIA	59,410	44,500	175,200	186,900	37,400	38,300	2,050	2,900	5.48	B+(AM Best)
122	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	59,380	55,900	84,680	80,120	46,080	45,870	3,810	3,540	8.27	Baa3 (Moody's)
123	MAGHREBIA	TUNISIA	58,800	58,770	129,500	131,800	24,000	26,100	1,800	3,100	7.50	
124	SEIB	QATAR	58,700	58,490	108,000	108,000	41,700	33,430	1,500	3,410	3.60	B++(AM Best)
125	GIG TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	58,620	52,280	31,880	21,060	24,690	17,230	1,740	140	7.05	B++(AM Best)
126	GROUPEMED INSURANCE	LEBANON	58,370	56,360	59,170	55,900	21,230	18,600	2,650	1,970	12.48	B++(AM Best)
127	INSURANCE HOUSE	UAE	57,500	60,000	82,960	81,240	26,980	24,800	3,000	2,200	11.12	



WHEN YOU ARE PASSIONATE ABOUT SOMETHING,
YOU PROTECT IT IN THE BEST WAY.
ZURICH INSURANCE.
FOR THOSE WHO TRULY LOVE THEIR BUSINESS.



Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
128	SAHAM ASSISTANCE	MOROCCO	57,400	51,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
129	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	57,370	58,080	121,900	124,160	55,440	58,660	2,430	1,610	4.38	
130	BUPA / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	56,800	30,420	115,460	133,430	45,990	45,350	620	12,690	1.35	
131	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	56,050	46,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
132	TRUST / LIBYA ⁽¹⁾	LIBYA	55,350	55,350	210,410	210,410	11,570	11,570	1,910	1,910	16.51	BBB- (S&P)
133	ALLIANZ P&C / EGYPT	EGYPT	54,800	43,070	70,060	53,500	15,650	9,790	4,430	2,640	28.31	
134	GENERAL TAKAFUL	QATAR	54,300	52,760	151,820	135,160	52,310	51,650	500	2,120	0.96	
135	SYRIAN GENERAL	SYRIA	52,060	40,320	-	-	-	-	-	-	N/A	
136	ORIENT UNB TAKAFUL	UAE	51,770	10,360	-	-	50,680	53,140	-2,450	-1,630	-4.83	
137	GLOBAL UNITED	PALESTINE	51,130	42,440	71,220	62,640	17,560	15,600	2,800	2,900	15.95	
138	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	50,970	50,700	105,160	101,740	41,010	39,660	3,770	7,700	9.19	B++(AM Best)
139	AFRICAN ⁽¹⁾	LIBYA	49,100	49,100	60,600	60,600	10,550	10,550	-	N/A	N/A	
140	MUSCAT	OMAN	48,320	48,630	139,490	136,510	45,470	44,700	1,950	3,900	4.29	
141	AHLIA COOPERATIVE	KSA	46,300	48,860	120,300	122,350	32,800	30,210	4,220	2,780	12.87	
142	IRAQ ⁽¹⁾	IRAQ	46,100	46,100	50,800	50,800	4,320	4,320	7,260	7,260	168.06	
143	ASCANA	UAE	45,750	63,700	156,900	162,750	85,010	80,380	5,990	1,350	7.05	
144	T'AZUR	BAHRAIN	45,400	45,400	61,000	61,000	54,200	54,200	-	-	N/A	B++(AM Best)
145	METLIFE AIG ANB	KSA	45,100	94,640	136,900	193,090	41,100	47,410	-5,950	-15,410	-14.48	
146	SALAMA	ALGERIA	44,060	44,220	100,210	85,445	34,040	23,100	4,680	1,855	13.75	
147	ORIENT TAKAFUL	EGYPT	43,350	43,070	78,530	74,020	20,110	15,430	4,340	4,290	21.58	
148	METLIFE / JORDAN	JORDAN	42,990	33,570	101,345	101,345	20,170	20,170	5,780	5,780	28.66	
149	ASSUREX	LEBANON	42,760	40,950	85,290	84,290	31,620	29,400	2,830	2,220	8.95	
150	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	42,400	40,700	71,620	69,620	29,050	27,470	3,920	3,660	13.49	
151	MASHREK / LEBANON	LEBANON	41,930	43,390	66,100	64,100	2,100	3,400	-1,300	-6,000	-61.90	
152	BIAT	TUNISIA	41,920	48,530	137,010	145,200	12,230	14,030	2,930	1,660	23.96	B (AM Best)
153	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	41,800	44,330	178,290	162,500	46,770	48,310	2,710	2,200	5.79	
154	MEDGULF TAKAFUL	BAHRAIN	41,400	41,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
155	SGBL INSURANCE	LEBANON	40,360	36,060	197,970	166,120	69,100	49,250	23,500	15,300	34.01	
156	EURO ARAB	JORDAN	40,340	32,090	48,950	43,140	14,940	14,810	990	890	6.63	A- (AM Best)
157	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	EGYPT	40,000	24,430	48,000	37,370	13,000	12,370	2,100	100	16.15	
158	BKIC/GIG-KUWAIT	KUWAIT	39,800	38,300	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	B++(AM Best)
159	FIDELITY UNITED	UAE	39,800	23,160	85,840	78,110	19,160	23,710	2,570	-2,990	13.41	
160	JOFICO	JORDAN	39,220	38,800	45,520	43,960	15,160	13,820	1,600	1,850	10.55	
161	CARTE	TUNISIA	39,200	41,680	115,200	119,260	39,800	44,040	980	1,690	2.46	
162	GULF UNION / BAHRAIN	BAHRAIN	39,000	41,010	63,100	65,270	19,300	20,415	-	-	N/A	A (AM Best)
163	SAUDI ENAYA / KSA	KSA	38,900	73,290	61,500	114,940	15,000	41,450	-24,500	-3,740	-163.33	
164	SHIEKAN	SUDAN	38,500	37,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	A (Islamic R)
165	ENAYA / KUWAIT ⁽¹⁾	KUWAIT	38,500	38,500	72,000	72,000	40,000	40,000	-	N/A	N/A	
166	MAE	TUNISIA	37,960	38,300	157,100	155,440	31,590	28,760	1,860	N/A	5.89	
167	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	37,930	25,000	71,020	51,500	17,330	13,560	5,250	3,710	30.29	
168	SABB TAKAFUL	KSA	37,400	52,280	223,000	243,440	92,400	93,680	280	-1,460	0.30	
169	SAHARA ⁽¹⁾	LIBYA	37,100	37,100	49,300	49,300	11,020	11,020	-	-	N/A	
170	AMANA COOPERATIVE	KSA	36,700	19,200	92,200	95,700	25,500	31,370	-5,390	310	-21.14	
171	AXA / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	34,680	18,100	45,110	24,100	11,870	8,700	-1,530	-1,410	-12.89	
172	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	34,670	33,000	56,820	56,300	29,160	29,100	2,010	2,800	6.89	
173	SALIM	TUNISIA	34,100	32,600	94,390	90,630	17,940	17,620	2,550	2,220	14.21	
174	UNITED / JORDAN	JORDAN	33,950	30,580	54,020	53,590	19,550	19,600	1,580	1,620	8.08	
175	2a (GIG) ⁽¹⁾	ALGERIA	33,300	33,300	58,000	58,000	18,000	18,000	2,370	2,370	13.17	
176	TAKAFUL / PALESTINE ⁽¹⁾	PALESTINE	32,960	32,960	42,430	42,430	11,480	11,480	-	820	N/A	
177	MATU	MOROCCO	32,880	33,100	227,100	226,800	5,400	5,950	-	-	N/A	
178	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	32,560	38,300	147,310	130,390	20,290	12,980	2,950	1,050	14.54	B (AM Best)
179	ARABIA / JORDAN	JORDAN	32,500	30,010	41,710	40,690	14,250	15,000	440	640	3.09	B (AM Best)
180	GAM	ALGERIA	32,400	30,230	36,100	34,910	15,600	14,260	2,750	2,630	17.63	
181	CTAMA / MGA	TUNISIA	32,310	32,000	124,100	128,000	17,000	23,000	N/A	N/A	N/A	
182	ROYAL ⁽⁴⁾	EGYPT	31,100	26,700	61,500	52,910	12,700	11,820	4,420	4,950	34.80	
183	WATANIA / JORDAN	JORDAN	29,960	29,690	37,400	37,690	12,300	14,520	-1,200	1,720	-9.76	
184	CUMBERLAND	LEBANON	29,610	27,680	49,920	45,900	10,600	11,100	-	-	N/A	
185	QNB LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	29,480	22,780	143,040	115,560	28,580	21,510	7,570	5,560	26.49	B (AM Best)
186	UFA	LEBANON	28,700	28,780	46,890	44,810	15,380	14,530	915	-85	5.95	
187	DOHABANK ASSURANCE	QATAR	28,000	26,200	77,000	75,000	45,500	44,000	3,800	3,500	8.35	BBB+ (S&P)
188	ILAF	KUWAIT	28,000	24,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
189	WAFI IMA ASSISTANCE	MOROCCO	27,720	25,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
190	ATTIJARI	TUNISIA	27,460	-	-	-	-	-	-	-	N/A	
191	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	27,000	22,840	163,000	158,110	106,100	104,420	9,250	8,290	8.72	
192	JERUSALEM	JORDAN	26,940	26,040	49,630	50,860	19,400	19,160	1,460	1,130	7.53	
193	WAFI / KSA	KSA	26,900	133,340	71,460	131,090	1,860	23,180	-20,180	-7,830	-1084.95	



GlobeMed



INSURANCE

Manage Your Health Insurance
Anytime, Anywhere

- *Locate the nearest healthcare providers*
- *Submit & track health insurance claims, complaints and inquiries*
- *Access policy details*
- *View claims history & much more*

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
194	MEDGULF / JORDAN	JORDAN	26,460	26,180	37,330	36,800	8,200	8,800	50	-980	0.61	
195	HILAL TAKAFUL / UAE	UAE	26,000	33,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
196	SECURITE	LEBANON	25,920	22,890	53,580	51,970	22,810	19,550	1,260	450	5.52	
197	MASHREQ / PALESTINE	PALESTINE	25,630	23,800	47,090	43,970	13,960	11,220	2,420	3,280	17.34	
198	UNITED / YEMEN	YEMEN	25,020	23,290	47,140	50,700	23,020	19,460	7,230	4,170	31.41	
199	MOHANDES ⁽⁴⁾	EGYPT	24,940	19,250	53,510	48,970	17,910	16,260	4,710	3,800	26.30	
200	T'AZUR / KUWAIT	KUWAIT	24,800	25,200	43,400	42,100	-	-	-	1,100	N/A	
201	SUEZ CANAL LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	24,470	32,420	78,520	60,380	5,890	4,970	2,020	1,330	34.30	
202	UNITED / BAHRAIN	BAHRAIN	24,110	23,030	70,790	70,730	35,400	37,930	9,520	8,170	26.89	
203	AXA DOMMAGE / ALGERIA ⁽¹⁾	ALGERIA	24,100	24,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
204	AJIG	JORDAN	24,010	20,500	31,160	28,480	10,030	9,270	910	840	9.07	
205	AHLIA INS. GROUP	PALESTINE	23,930	28,200	64,090	65,590	22,210	20,900	2,120	2,640	9.55	
206	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	23,900	24,770	25,710	30,230	5,580	10,840	-4,300	-1,900	-77.06	BB (Capital)
207	ALIG	LEBANON	23,410	28,810	45,020	50,100	7,400	3,900	3,530	-2,890	47.70	
208	AL HILAL LIFE	BAHRAIN	23,060	19,380	72,430	69,250	15,820	15,120	770	370	4.87	
209	TRUST / ALGERIA	ALGERIA	23,000	21,500	69,000	68,000	30,000	29,200	1,870	1,850	6.23	
210	ZITOUNA TAKAFUL	TUNISIA	23,000	18,100	32,000	29,200	5,000	4,820	2,000	1,450	40.00	
211	ISLAMIC	SUDAN	22,500	20,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
212	ARAB ASSURERS	JORDAN	22,450	17,900	25,200	21,940	8,390	8,100	930	1,860	11.08	
213	CAPITAL	LEBANON	22,370	22,730	47,210	48,120	15,580	16,270	2,770	2,150	17.78	
214	TALA	ALGERIA	21,800	21,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	N/A	
215	DELTA	JORDAN	21,300	18,080	36,910	34,210	13,710	13,380	300	-420	2.19	
216	TRUST HOUSE	IRAQ	21,000	20,050	8,000	7,710	4,800	4,740	-	-70	N/A	
217	MAGHREBIA VIE	TUNISIA	20,530	19,800	65,300	65,300	6,800	6,800	2,100	2,100	30.88	
218	UNITED / LIBYA	LIBYA	20,350	23,600	114,950	122,950	14,350	14,710	1,910	2,390	13.31	
219	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	19,800	19,500	34,100	33,000	24,200	23,000	-	-	N/A	
220	NEWTON	JORDAN	19,780	27,040	48,050	53,620	32,570	33,690	140	-780	0.43	
221	DELTA ⁽⁴⁾	EGYPT	19,730	15,530	39,830	36,910	18,160	15,930	3,790	3,720	20.87	
222	HAYETT	TUNISIA	18,670	14,100	N/A	82,300	N/A	4,650	N/A	650	N/A	
223	UCA / LEBANON	LEBANON	18,200	18,600	52,440	50,100	27,320	26,440	1,900	2,700	6.95	
224	KUWAIT QATAR	KUWAIT	18,100	17,200	60,000	64,000	21,000	22,000	-	N/A	N/A	
225	CAC	YEMEN	18,000	4,800	4,800	3,700	4,100	3,800	1,600	900	39.02	
226	COMMERCIAL	LEBANON	17,840	14,050	26,370	21,400	8,160	7,840	-240	320	-2.94	A (AM Best)
227	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	17,300	21,190	46,420	51,380	27,900	32,570	2,710	4,010	9.71	
228	ISKAN ⁽⁴⁾	EGYPT	17,270	9,100	24,900	19,100	8,040	7,530	1,740	1,480	21.64	
229	DELTA LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	16,900	7,340	62,760	48,400	7,060	5,640	1,970	1,590	27.90	
230	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	16,540	14,300	39,100	39,500	39,000	39,470	290	300	0.74	
231	CARTE VIE	TUNISIA	16,520	12,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
232	BEIRUT LIFE	LEBANON	16,440	15,100	24,500	24,500	17,660	17,660	3,760	3,760	21.29	
233	ESIH ⁽⁴⁾	EGYPT	16,200	12,450	47,400	41,530	18,790	16,600	3,840	5,520	20.44	
234	TAKAFULY ⁽¹⁾	LIBYA	16,100	16,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
235	LIBO	LIBYA	16,000	12,100	36,100	N/A	9,990	N/A	2,630	N/A	26.33	
236	WETHAQ TAFAFUL ⁽⁴⁾	EGYPT	16,000	10,380	36,100	27,840	9,930	8,070	2,630	2,150	26.49	
237	NORTH	LEBANON	15,920	14,890	32,320	30,140	13,650	13,600	960	950	7.03	
238	ASIA	IRAQ	15,860	15,200	41,080	40,660	31,820	31,100	1,240	400	3.90	
239	TRUST COMPASS	LEBANON	15,700	14,830	52,300	54,850	25,000	26,110	-70	-370	-0.28	
240	GHAZAL ⁽¹⁾	KUWAIT	15,130	15,130	45,965	45,965	30,520	30,520	-	-	N/A	
241	CLA	LEBANON	14,820	15,350	141,930	143,600	61,470	54,880	14,580	12,440	23.72	
242	PALESTINE	PALESTINE	14,800	14,840	37,000	37,160	11,000	11,310	-	5,410	N/A	BB (S&P)
243	KHAZNA	UAE	14,700	28,330	149,390	173,410	28,610	31,330	-1,090	-38,420	-3.81	
244	AIG / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	14,670	20,960	48,330	52,370	14,110	14,900	-6,120	2,150	-43.37	
245	CARDIF AL DJAZAIR ⁽¹⁾	ALGERIA	14,500	14,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
246	SHARJAH	UAE	14,440	15,260	90,600	110,000	53,140	60,220	4,630	6,000	8.71	Ba1 (Moody's)
247	CAARAMA	ALGERIA	14,400	18,580	119,000	109,500	11,800	16,520	680	640	5.76	
248	AMANA	LEBANON	14,230	12,280	21,260	21,260	310	310	-	-1,250	N/A	
249	SAPS ⁽¹⁾	ALGERIA	13,700	13,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
250	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	13,650	13,030	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
251	ARAB ISLAMIC TAKAFUL	KUWAIT	13,500	11,000	-	-	-	-	-	-	N/A	BBB (Islamic R)
252	AIN TAKAFUL	KUWAIT	13,400	13,100	15,970	14,350	14,890	6,000	1,660	1,660	11.15	
253	CHUBB LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	13,400	9,560	32,200	25,360	7,030	4,910	1,430	610	20.34	
254	MIS ⁽¹⁾	YEMEN	13,300	13,300	1,180	1,180	12,500	12,500	N/A	N/A	N/A	
255	GULF TAKAFUL	KUWAIT	12,800	13,930	36,500	38,800	33,340	34,680	600	1,100	1.80	
256	BURGAN	LEBANON	12,690	11,980	16,500	15,400	4,390	4,120	310	450	7.06	
257	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	12,540	8,800	13,890	10,660	3,970	3,060	110	430	2.77	
258	AXA VIE / ALGERIA ⁽¹⁾	ALGERIA	12,400	12,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
259	MEARCO	LEBANON	12,270	9,060	16,270	13,100	4,400	4,590	-190	-520	-4.32	

AWNIC, VISION & URIIC

Local reach with regional presence.

UNITED ARAB EMIRATES



Al Wathba National Insurance Co
Call: 600 54 40 40 | Fax: +971 2 6776628
www.awnic.com

SULTANATE OF OMAN



Vision Insurance Company
Call: +968 248 539 00 | Fax: +968 248 539 99
www.insurevic.com

IRAQ



UR International Insurance Co
Call: +964 750 890 9007 / 08 | Fax: +964 66 2246428
www.uriic.net

Ensuring life,
Business, and
Growth



Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
260	HOLYLAND	JORDAN	12,080	14,100	11,480	13,280	2,680	3,120	-170	-240	-6.34	
261	ARAB UNION INT'L	JORDAN	11,950	10,600	22,530	23,040	9,330	8,370	980	575	10.50	
262	CIS ⁽⁴⁾	EGYPT	11,840	6,810	19,300	12,120	-1,200	-5,640	4,240	3,100	-353.33	
263	MACIR VIE	ALGERIA	11,820	11,180	22,240	21,710	11,330	10,360	730	1,140	6.44	
264	AL MANARA	JORDAN	11,750	13,820	19,410	21,760	4,400	5,670	-1,330	-1,390	-30.23	
265	PHENICIEENNE	LEBANON	11,440	10,470	19,500	21,700	5,400	4,550	580	80	10.74	
266	TOKYO MARINE GENERAL TAKAFUL ⁽⁴⁾	EGYPT	11,290	8,150	16,100	15,570	8,380	8,520	-70	450	-0.84	
267	BERYTUS	LEBANON	11,200	6,470	18,460	14,380	2,160	680	-1,300	-1,030	-60.19	
268	DAR AL SALAM ⁽¹⁾	KUWAIT	11,180	11,180	14,225	14,225	13,095	13,095	-	1,800	N/A	
269	AGLIC	ALGERIA	11,020	4,640	24,880	13,760	8,530	8,310	560	120	6.57	
270	SUDANESE	SUDAN	11,000	10,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
271	AXA GREEN CRESCENT	UAE	10,890	10,890	49,500	49,500	31,880	33,790	-1,360	-5,180	-4.27	
272	GAT VIE	TUNISIA	10,820	4,100	N/A	14,300	N/A	4,400	N/A	-	N/A	
273	PHILADELPHIA	JORDAN	10,430	12,010	14,480	15,530	5,800	6,410	-310	150	-5.34	Baa2 (Moody's)
274	TAMKEEN	PALESTINE	10,250	7,000	-	-	-	-	770	N/A	N/A	
275	EL AMANA TAKAFUL	TUNISIA	10,200	3,820	N/A	8,600	N/A	5,400	N/A	1,000	N/A	
276	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	10,140	12,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
277	DILNIA	IRAQ	10,000	7,500	19,000	13,500	15,000	12,850	500	180	3.33	
278	MAINS	LEBANON	9,970	6,400	9,550	8,010	-4,320	-2,180	-2,140	-2,200	49.54	
279	KITI	KUWAIT	9,900	9,000	-	-	-	-	-450	-	N/A	
280	BAHRIA	LEBANON	9,690	8,400	26,460	22,750	19,110	17,950	1,240	-980	6.49	
281	AROPE / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	9,300	7,560	21,950	19,200	11,630	10,330	1,490	1,360	12.81	
282	VICTOIRE	LEBANON	9,000	9,140	23,300	22,660	10,560	10,420	150	-160	1.42	
283	BOUBYAN TAKAFUL ⁽¹⁾	KUWAIT	8,800	8,800	18,000	18,000	16,000	16,000	-	-	N/A	
284	NASR	MAURITANIA	8,250	8,750	2,100	2,410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
285	NILEIN	SUDAN	7,900	7,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
286	SAFWA (JO EMIRATES)	JORDAN	7,890	10,810	11,860	11,860	1,630	1,630	-	-905	N/A	
287	SALAMA / SUDAN	SUDAN	7,700	7,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
288	BARAKA	SUDAN	7,700	7,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
289	LIBANO SUISSE TAKAFUL / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	7,420	4,800	7,270	5,200	2,930	2,020	-250	-150	-8.53	
290	UNITED / SUDAN	SUDAN	7,100	6,860	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
291	AT TAKAFULIA	TUNISIA	6,710	5,200	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	
292	MIDDLE EAST /SUDAN	SUDAN	6,400	6,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
293	QAFELA ⁽²⁾	LIBYA	6,350	6,350	15,100	15,100	600	600	350	350	58.33	
294	UNITED / LEBANON	LEBANON	6,300	6,200	14,280	11,340	9,170	6,380	670	420	7.31	
295	SHATT ARAB ⁽²⁾	IRAQ	5,800	5,800	N/A	N/A	N/A	N/A	-	470	N/A	
296	COFACE	MOROCCO	5,690	5,790	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
297	LIBERTY ⁽³⁾	LEBANON	5,600	13,640	-	40,390	-	2,810	-	-200	N/A	
298	YEMEN GENERAL ⁽¹⁾	YEMEN	5,470	5,470	15,900	15,900	7,360	7,360	1,820	1,820	24.73	
299	MOHANDES LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	5,400	4,970	56,710	52,670	12,090	9,790	3,870	3,220	32.01	
300	LCI	LEBANON	5,330	4,570	12,400	12,900	3,350	3,480	-150	-470	-4.48	
301	COTUNACE	TUNISIA	5,210	4,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
302	MISR EMIRATES INS. ⁽⁴⁾	EGYPT	5,150	2,060	7,870	3,640	2,630	1,440	320	-590	12.17	
303	MAATEC ⁽²⁾	ALGERIA	5,120	5,120	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
304	TAAWUNIYA / SUDAN	SUDAN	5,000	4,720	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
305	MEDGULF / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	4,600	-	7,800	3,300	3,100	3,200	-190	250	-6.13	
306	WATANIA / YEMEN ⁽²⁾	YEMEN	4,500	4,920	4,320	4,875	885	885	-	-	N/A	
307	MAREB	YEMEN	4,500	4,400	15,000	15,500	3,700	3,900	90	70	2.43	
308	MUTUALISTE ⁽¹⁾	ALGERIA	4,330	4,330	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	N/A	
309	RITAJ TAKAFUL	KUWAIT	4,300	4,300	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
310	AMAN / YEMEN ⁽²⁾	YEMEN	4,150	4,150	2,160	2,160	4,130	4,130	630	630	15.25	
311	SAICO / LEBANON	LEBANON	4,100	4,000	14,430	13,660	8,300	8,300	40	5	0.48	
312	NATIONAL / SYRIA	SYRIA	4,000	4,190	13,180	12,550	5,670	5,460	310	260	5.47	
313	UNITED / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	3,900	3,980	2,910	3,540	-3,520	-650	-2,800	-1,230	79.55	
314	UNITED / KUWAIT	KUWAIT	3,900	3,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
315	ISLAMIC / YEMEN	YEMEN	3,700	4,090	6,050	7,300	3,650	4,150	-	790	N/A	
316	CHUBB PROPERTY ⁽⁴⁾	EGYPT	3,660	3,780	22,720	23,450	13,310	13,600	1,180	1,570	8.87	
317	ALETEHADIYA ⁽²⁾	LIBYA	3,450	3,450	6,700	7,100	5,200	5,600	-	10	N/A	
318	TIBESTY ⁽²⁾	LIBYA	3,330	3,300	2,850	3,210	1,300	1,480	-	-	N/A	
319	JUBA	SUDAN	3,250	3,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
320	AROPE LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	3,200	2,540	10,490	8,840	5,240	5,070	110	-20	2.10	
321	HAMRAA	IRAQ	3,100	2,920	3,880	3,990	2,640	2,620	275	380	10.42	
322	BLUE NILE	SUDAN	3,000	2,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
323	AQEELAH TAFUL	SYRIA	2,840	1,280	17,610	12,490	11,820	12,290	1,770	5	14.97	
324	YEMENI QATARI	YEMEN	2,770	2,760	7,020	6,940	5,250	5,080	520	470	9.90	
325	SYRIAN ARAB	SYRIA	2,610	3,030	18,780	18,740	6,900	6,980	-40	-635	-0.58	

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
326	IRAQ INTERNATIONAL	IRAQ	2,600	2,590	1,890	1,920	1,720	1,660	90	110	5.23	
327	RL 3600	LEBANON	2,430	2,240	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
328	UIC / SYRIA	SYRIA	2,370	2,530	11,400	16,940	6,020	4,630	1,470	115	24.42	
329	ARABIA SYRIA	SYRIA	2,300	2,350	13,190	10,040	5,680	3,400	1,700	605	29.93	
330	SAVANNA	SUDAN	2,200	1,980	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
331	MAURITANNIERE	MAURITANIA	2,200	1,940	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
332	AL YAMAMA	IRAQ	2,140	2,110	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
333	ORIENT / SYRIA	SYRIA	2,110	2,340	7,800	7,790	3,190	3,240	210	95	6.58	
334	OVERSEAS	LEBANON	2,040	1,770	4,860	4,640	2,600	2,670	30	-15	1.15	
335	ASSURCREDIT ⁽²⁾	TUNISIA	1,980	1,980	-	-	-	-	-	-	-	N/A
336	TOKYO MARINE FAMILY TAKAFUL ⁽⁴⁾	EGYPT	1,970	1,830	24,200	16,300	7,280	8,530	900	830	12.36	
337	UR INT'L	IRAQ	1,920	1,600	3,620	3,400	4,780	4,600	1,560	1,400	32.64	
338	AROPE SYRIA	SYRIA	1,900	2,250	10,620	10,540	4,490	4,330	100	60	2.23	
339	TRUST / LEBANON	LEBANON	1,690	1,620	4,410	4,260	2,680	2,560	120	60	4.48	
340	MAALIM	IRAQ	1,680	1,750	-	-	-	-	-	-	-	N/A
341	MASEER	IRAQ	1,530	1,640	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A
342	TRUST / YEMEN	YEMEN	1,520	1,200	4,360	4,720	1,850	1,730	80	-30	4.32	
343	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	1,490	1,030	6,090	5,990	2,320	2,790	-460	-120	-19.83	
344	DAR ALSALAM	IRAQ	1,450	1,300	5,720	5,600	5,300	5,200	2,350	2,000	44.34	
345	AMIC	LIBYA	1,380	1,310	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A
346	ISLAMIC / MAURITANIA	MAURITANIA	1,380	1,310	1,700	1,680	860	840	110	90	12.79	
347	ATI	LEBANON	1,300	1,340	4,830	4,580	1,550	1,670	-130	-90	-8.39	
348	ATLANTIC	MAURITANIA	1,290	1,210	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
349	ECONOMY	IRAQ	1,270	1,210	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A
350	SABA' ⁽²⁾	YEMEN	1,260	1,260	5,300	5,300	2,600	2,600	-	210	N/A	
351	TRUST LIFE	LEBANON	1,210	1,130	4,500	4,070	3,040	2,790	250	260	8.22	
352	SAAR	MAURITANIA	1,200	1,120	N/A	N/A	N/A	N/A	100	90	N/A	
353	JAZEERA ⁽²⁾	YEMEN	1,180	1,180	-	-	-	-	-	-	-	N/A
354	SMAI ISLAMIC	MAURITANIA	1,120	1,090	N/A	N/A	N/A	N/A	40	25	N/A	
355	SKIC / GIG	SYRIA	1,100	1,240	13,240	13,340	8,100	8,420	30	-710	0.37	
356	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	990	890	7,780	7,900	2,630	2,570	70	150	2.66	
357	AGM	MAURITANIA	990	840	2,200	2,140	1,390	1,350	75	65	5.40	
358	ADIR / SYRIA	SYRIA	870	1,140	4,820	4,920	3,640	3,710	150	190	4.12	
359	BYBLOS	LEBANON	790	780	3,990	3,980	3,040	3,010	150	135	4.93	
360	GENERAL / SUDAN	SUDAN	780	1,040	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
361	CIHAN	IRAQ	750	510	-	N/A	-	N/A	190	100	N/A	
362	AMEEN	IRAQ	720	750	1,840	1,920	1,250	1,360	140	310	11.20	-
363	AIG / LEBANON	LEBANON	700	690	9,100	9,400	1,980	2,300	-280	-10	-14.14	
364	RIHAM	IRAQ	690	660	N/A	N/A	N/A	N/A	30	10	N/A	
365	MMI	SUDAN	690	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
366	BADIA	IRAQ	650	600	-	N/A	-	N/A	720	790	N/A	
367	STAR CAR	IRAQ	540	520	-	N/A	-	N/A	180	215	N/A	
368	ECGE ⁽⁴⁾	EGYPT	470	320	28,750	31,100	22,040	21,190	3,380	2,750	15.34	
369	AHLIA / IRAQ	IRAQ	460	410	1,910	1,985	1,620	1,640	-	-	N/A	
370	KURDISTAN	IRAQ	430	420	-	N/A	-	N/A	110	120	N/A	
371	ETIHAD	IRAQ	260	240	-	N/A	-	N/A	40	60	N/A	
372	TRUST / SYRIA	SYRIA	250	530	7,310	7,440	3,110	2,940	230	220	7.40	
373	GULF / IRAQ	IRAQ	240	230	-	N/A	-	N/A	30	65	N/A	
374	MIDDLE EAST / IRAQ ⁽²⁾	IRAQ	220	220	-	N/A	-	N/A	30	30	N/A	
375	KHAIR ⁽²⁾	IRAQ	170	170	1,310	1,310	1,210	1,210	50	50	4.13	
376	SHARK	IRAQ	110	90	-	N/A	-	N/A	-	-30	N/A	
377	DAR AL AMAN	IRAQ	100	90	-	N/A	-	N/A	-	10	N/A	
378	CAR	IRAQ	80	80	-	N/A	-	N/A	-	-70	N/A	
379	FAJR AL GULF (GIG) ⁽³⁾	LEBANON	80	60	-	-	-	-	-	-	N/A	
380	AKHAA	IRAQ	60	50	-	N/A	-	-	-	5	N/A	
381	ALARD	IRAQ	40	40	-	-	-	-	-	-	N/A	
382	DAR AL IRAQ	IRAQ	30	25	-	-	-	-	-	50	N/A	A (S&P)
383	ELAF	IRAQ	30	10	-	-	-	-	-	-	N/A	
384	MUFTIN	IRAQ	20	20	-	-	-	-	-	-	N/A	
385	MEDGULF / UAE	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	
386	MISR TAKAFUL ⁽⁸⁾	EGYPT	-	-	5,750	-	3,860	-	330	-	8.55	
TOTAL (US\$ 000)			36,290,630	34,719,035	92,276,430	89,560,255	25,192,000	23,947,155	2,063,880	2,084,790		
N/A=NOT AVAILABLE			⁽¹⁾ RESULTS 2017/2016			⁽⁵⁾ ACQUIRED BY GIG BAHRAIN						
			⁽²⁾ RESULTS 2016/2015			⁽⁶⁾ ACQUIRED BY SOLIDARITY						
			⁽³⁾ STOPPED OPERATION			⁽⁷⁾ ACQUIRED BY NASCO						
			⁽⁴⁾ RESULTS FROM JULY 2017 / JUNE 2018			⁽⁸⁾ NEWLY REGISTERED						

TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY ASSETS

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Assets 2018	Assets 2017
001	QATAR INSURANCE	QATAR	10,760,000	9,542,400
002	RMA WATANYA	MOROCCO	4,040,000	4,000,000
003	Wafa	MOROCCO	3,750,000	3,720,000
004	TAWUNIYA	KSA	3,367,400	3,585,130
005	QATAR GENERAL	QATAR	2,817,100	2,622,000
006	AXA MAROC	MOROCCO	2,215,000	2,300,000
007	BUPA ARABIA	KSA	2,205,900	2,008,630
008	MISR INSURANCE	EGYPT	2,121,150	1,897,300
009	DAMAN HEALTH	UAE	2,105,510	1,810,000
010	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	2,082,000	2,061,100
011	ADNIC	UAE	1,974,210	1,823,400
012	ORIENT	UAE	1,928,530	1,811,680
013	MISR LIFE (4)	EGYPT	1,873,540	1,635,400
014	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	1,867,440	1,634,570
015	OMAN INSURANCE	UAE	1,859,020	2,017,630
016	MAMDA / MCMA	MOROCCO	1,800,000	2,625,000
017	AL AIN AL AHLIA	UAE	1,330,400	1,516,250
018	SALAMA / UAE	UAE	1,091,830	1,008,000
019	RAJHI TAKAFUL	KSA	992,800	969,170
020	MEDGULF / KSA	KSA	927,000	972,600
021	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	926,640	867,000
022	ATLANTA	MOROCCO	879,600	816,800
023	SANAD	MOROCCO	825,520	830,220
024	EMIRATES INS.	UAE	718,800	667,600
025	SAA	ALGERIA	700,810	744,160
026	CAT	MOROCCO	690,200	722,300
027	MAROCAINE VIE	MOROCCO	685,000	670,000
028	AXA COOPERATIVE	KSA	589,000	535,150
029	CAAT	ALGERIA	564,250	558,240
030	BKIC / GIG	BAHRAIN	559,650	455,290
031	DOHA INSURANCE	QATAR	559,230	505,670
032	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	556,800	535,520
033	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	554,120	555,560
034	METLIFE	LEBANON	547,060	593,240
035	ALLIANZ SNA	LEBANON	536,640	523,630
036	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	533,450	449,840
037	WALAA	KSA	532,600	475,380
038	ARABIA / LEBANON	LEBANON	523,970	511,560
039	BUHAIRA NATIONAL	UAE	472,400	478,700
040	UNION / UAE	UAE	450,000	485,640
041	BANCASSURANCE	LEBANON	442,030	409,410
042	DHOFAR	OMAN	427,070	268,220
043	WATHBA NATIONAL	UAE	426,500	392,000
044	NATIONAL LIFE	OMAN	419,000	368,750
045	AROPE / LEBANON	LEBANON	416,360	409,770
046	CAAR	ALGERIA	414,880	438,000
047	TRADE UNION	KSA	413,770	399,340
048	STAR	TUNISIA	406,130	412,450
049	CASH	ALGERIA	405,120	359,900
050	SAICO / KSA	KSA	397,900	332,970
051	LIA	LEBANON	378,100	373,380
052	AMAN / UAE	UAE	371,360	372,500
053	ADIR / LEBANON	LEBANON	364,310	329,800
054	ALLIANCE / UAE	UAE	362,760	361,200
055	DUBAI	UAE	361,600	322,300
056	WARBA	KUWAIT	356,270	286,370
057	LIBYA (1)	LIBYA	350,000	350,000
058	AXA LIFE (4)	EGYPT	342,310	281,200
059	MALATH	KSA	332,200	357,220
060	NGI	UAE	330,110	343,010
061	BEEMA	QATAR	328,710	317,270
062	METLIFE / EGYPT	EGYPT	324,510	275,340
063	ARABIAN SHIELD	KSA	314,530	280,740
064	UCA / KSA	KSA	313,800	417,970
065	AHLI TAKAFUL	KSA	294,000	296,010
066	WATANIYA / KSA	KSA	286,900	225,000
067	TAKAFUL EMARAT	UAE	282,900	229,100
068	OMAN UNITED	OMAN	275,550	281,270
069	ISLAMIC / QIIC	QATAR	272,960	237,960
070	DHAFRA	UAE	272,520	290,220
071	DUBAI NATIONAL	UAE	268,140	240,850
072	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	265,000	302,180
073	SAGR COOP / KSA	KSA	265,000	293,460
074	SAICO "DAMANA" (1)	BAHRAIN	260,000	260,000
075	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	258,870	256,710

Rank	Company Name	Country	Assets 2018	Assets 2017
076	BURUJ	KSA	257,200	315,080
077	Abu Dhabi National Takaful	UAE	255,930	255,930
078	BNH	BAHRAIN	245,400	228,700
079	CIGNA	MIDDLE EAST	238,160	150,980
080	SALAMA / KSA	KSA	236,640	229,970
081	RAK / UAE	UAE	232,910	230,030
082	MATU	MOROCCO	227,100	226,800
083	ALAMIYA (RSA)	KSA	226,600	215,280
084	SABB TAKAFUL	KSA	223,000	243,440
085	OMAN QATAR	OMAN	222,930	174,780
086	BANKERS	LEBANON	219,540	198,240
087	TRUST / LIBYA (1)	LIBYA	210,410	210,410
088	CNMA	ALGERIA	210,300	167,100
089	MADINA TAKAFUL	OMAN	207,480	430,480
090	COMAR	TUNISIA	205,100	204,000
091	ARABIA COOP	KSA	198,400	196,000
092	SGBL INSURANCE	LEBANON	197,970	166,120
093	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	195,460	188,000
094	AHLIA / OMAN	OMAN	195,000	195,730
095	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	192,200	192,200
096	LIBANO SUISSE	LEBANON	186,200	191,100
097	SOLIDARITY	BAHRAIN	182,600	174,310
098	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	179,110	184,080
099	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	178,290	162,500
100	GAT	TUNISIA	175,900	175,900
101	ASTREE	TUNISIA	175,200	186,900
102	AMI	TUNISIA	174,725	174,725
103	GULF UNION / KSA	KSA	170,900	155,260
104	METHAQ	UAE	169,940	156,330
105	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	163,000	158,110
106	VISION	OMAN	160,110	113,220
107	FIDELITY	LEBANON	157,860	110,050
108	CHUBB ARABIA	KSA	157,470	168,120
109	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	157,300	184,360
110	MAE	TUNISIA	157,100	155,440
111	ASCANA	UAE	156,900	162,750
112	GENERAL TAKAFUL	QATAR	151,820	135,160
113	KHAZNA	UAE	149,390	173,410
114	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	147,310	130,390
115	ACIG	KSA	147,300	141,280
116	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	146,700	138,040
117	CIAR	ALGERIA	143,660	145,350
118	QNB LIFE (4)	EGYPT	143,400	115,560
119	CLA	LEBANON	141,930	143,600
120	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	141,500	130,000
121	GIG / JORDAN	JORDAN	141,250	150,400
122	MUSCAT	OMAN	139,490	136,510
123	BIAT	TUNISIA	137,010	145,200
124	METLIFE AIG ANB	KSA	136,900	193,090
125	UNION NATIONALE (7)	LEBANON	136,200	125,650
126	AL NISR AL ARABI	JORDAN	132,300	117,610
127	JORDAN INSURANCE	JORDAN	130,040	112,150
128	MAGHREBIA	TUNISIA	129,500	131,800
129	AXA ME / LEBANON	LEBANON	127,460	120,710
130	DAR AL TAKAFUL	UAE	126,600	151,400
131	CTAMA / MGA	TUNISIA	124,100	128,000
132	GULF GENERAL	KSA	122,000	135,260
133	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	121,900	124,160
134	AHLIA COOPERATIVE	KSA	120,300	122,350
135	CAARAMA	ALGERIA	119,000	109,500
136	BUPA / EGYPT (4)	EGYPT	115,460	133,430
137	CARTE	TUNISIA	115,200	119,260
138	UNITED / LIBYA	LIBYA	114,950	122,950
139	WATANIA / UAE	UAE	108,940	110,670
140	SUEZ CANAL	EGYPT	108,000	102,150
141	SEIB	QATAR	108,000	108,000
142	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	105,160	101,740
143	METLIFE / JORDAN	JORDAN	101,345	101,345
144	SALAMA	ALGERIA	100,210	85,445
145	GIG / EGYPT	EGYPT	97,500	77,340
146	SALIM	TUNISIA	94,390	90,630
147	AMANA COOPERATIVE	KSA	92,200	95,700
148	SHARJAH	UAE	90,600	110,000
149	FIDELITY UNITED	UAE	85,840	78,110
150	ASSUREX	LEBANON	85,290	84,290

**WE HAVE BEEN
UPGRADED**



orient
insuranceuae.com



A (Strong) By S & P



a+ By AM Best

**THE HIGHEST RATING IN
THE MIDDLE EAST**



An Al-Futtaim group company

Orient Insurance PJSC
P.O. Box 27966, Orient Building, Al Badia Business Park,
Dubai Festival City, Dubai, U.A.E.
Toll Free: 800 ORIENT (674368)
E-mail: orient@alfuttaim.com

www.insuranceuae.com



OFFICIAL PROVIDER

TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY SHAREHOLDERS EQUITY

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017
001	QATAR INSURANCE	QATAR	2,190,000	2,273,100
002	QATAR GENERAL	QATAR	1,733,000	1,710,000
003	MISR INSURANCE	EGYPT	1,112,170	929,720
004	ORIENT	UAE	760,430	686,660
005	BUPA ARABIA	KSA	686,500	619,030
006	DAMAN HEALTH	UAE	675,240	N/A
007	RMA WATANYA	MOROCCO	602,700	600,220
008	MISR LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	600,850	434,270
009	AXA MAROC	MOROCCO	600,000	660,000
010	Wafa	MOROCCO	597,720	583,700
011	ADNIC	UAE	572,300	537,880
012	TAWUNIYA	KSA	506,500	590,070
013	OMAN INSURANCE	UAE	449,600	561,580
014	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	431,120	406,420
015	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	350,000	360,000
016	AL AIN AL AHLIA	UAE	320,230	319,080
017	SAA	ALGERIA	313,750	313,530
018	EMIRATES INS.	UAE	305,720	294,000
019	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	293,520	279,710
020	DOHA INSURANCE	QATAR	292,180	285,100
021	MAMDA / MCMA	MOROCCO	242,000	260,000
022	WATHBA NATIONAL	UAE	232,500	232,000
023	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	225,440	232,280
024	CAAT	ALGERIA	208,030	205,290
025	RAJHI TAKAFUL	KSA	204,900	159,480
026	SALAMA / UAE	UAE	197,550	201,770
027	WALAA	KSA	178,900	153,040
028	MEDGULF / KSA	KSA	178,100	132,950
029	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	177,100	177,100
030	BUHAIRA NATIONAL	UAE	173,120	180,900
031	CAAR	ALGERIA	168,230	172,860
032	AXA COOPERATIVE	KSA	157,300	145,000
033	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	147,660	137,120
034	DUBAI NATIONAL	UAE	147,410	135,970
035	SAICO "DAMANA" ⁽¹⁾	BAHRAIN	143,000	143,000
036	AROPE / LEBANON	LEBANON	142,450	132,610
037	NATIONAL LIFE	OMAN	139,370	128,480
038	ATLANTA	MOROCCO	139,030	133,700
039	ALLIANCE / UAE	UAE	135,430	131,400
040	BNH	BAHRAIN	133,640	133,300
041	DUBAI	UAE	132,430	129,430
042	ISLAMIC / QIIC	QATAR	128,290	118,870
043	NGI	UAE	126,370	126,560
044	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	124,000	124,000
045	MALATH	KSA	121,200	131,220
046	BURUJ	KSA	120,950	105,860
047	WARBA	KUWAIT	118,110	109,830
048	SAGR COOP / KSA	KSA	118,000	125,010
049	TRADE UNION	KSA	115,310	95,020
050	ARABIAN SHIELD	KSA	114,050	107,940
051	ARABIA / LEBANON	LEBANON	113,630	115,370
052	STAR	TUNISIA	108,610	115,780
053	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	106,100	104,420
054	ALAMIYA (RSA)	KSA	103,400	97,830
055	CASH	ALGERIA	101,800	97,190
056	AHLIA / OMAN	OMAN	100,000	100,200
057	DHAFRA	UAE	98,440	93,200
058	UCA / KSA	KSA	98,300	112,300
059	BEEMA	QATAR	96,460	91,460
060	BKIC / GIG	BAHRAIN	95,180	96,650
061	Abu Dhabi National Takaful	UAE	94,550	83,980
062	SABB TAKAFUL	KSA	92,400	93,680
063	LIA	LEBANON	87,400	90,530
064	SAICO / KSA	KSA	85,500	91,070
065	UNION / UAE	UAE	85,290	84,200
066	BANKERS	LEBANON	85,100	75,060
067	ASCANA	UAE	85,010	80,380
068	SANAD	MOROCCO	81,250	83,600
069	CHUBB ARABIA	KSA	79,720	68,650
070	OMAN UNITED	OMAN	73,590	75,550
071	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	72,600	66,970
072	SALAMA / KSA	KSA	70,400	67,840
073	SGBL INSURANCE	LEBANON	69,100	49,250
074	SOLIDARITY	BAHRAIN	69,000	62,370
075	ARABIA COOP	KSA	66,900	68,020

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017
076	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	66,900	75,860
077	ADIR / LEBANON	LEBANON	66,830	62,750
078	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	66,750	63,760
079	COMAR	TUNISIA	65,930	64,380
080	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	65,500	75,540
081	LIBYA ⁽¹⁾	LIBYA	65,000	65,000
082	WATANIYA / KSA	KSA	63,800	60,100
083	AHLI TAKAFUL	KSA	63,000	63,660
084	BANCASSURANCE	LEBANON	61,910	57,450
085	CLA	LEBANON	61,470	54,880
086	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	61,230	59,990
087	MADINA TAKAFUL	OMAN	60,910	60,340
088	ALLIANZ SNA	LEBANON	60,550	64,670
089	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	55,440	58,660
090	T'AZUR	BAHRAIN	54,200	54,200
091	CNMA	ALGERIA	53,610	48,570
092	SHARJAH	UAE	53,140	60,220
093	RAK / UAE	UAE	53,130	59,730
094	GENERAL TAKAFUL	QATAR	52,310	51,650
095	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	51,400	35,990
096	ORIENT UNB TAKAFUL	UAE	50,680	53,140
097	DHOFAR	OMAN	50,330	42,770
098	CIGNA	MIDDLE EAST	49,480	52,130
099	MOROCCO VIE	MOROCCO	48,900	46,260
100	LIBANO SUISSE	LEBANON	48,800	49,750
101	JORDAN INSURANCE	JORDAN	47,500	48,780
102	TAKAFUL OMAN	OMAN	46,900	41,330
103	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	46,770	48,310
104	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	46,080	45,870
105	CIAR	ALGERIA	46,030	48,250
106	BUPA / EGYPT ⁽⁴⁾	EGYPT	45,990	45,350
107	DOHABANK ASSURANCE	QATAR	45,500	44,000
108	MUSCAT	OMAN	45,470	44,700
109	GULF UNION / KSA	KSA	45,400	44,850
110	TAKAFUL EMARAT	UAE	44,960	40,600
111	GULF GENERAL	KSA	42,500	53,980
112	UNION NATIONALE ⁽⁷⁾	LEBANON	41,990	36,880
113	SEIB	QATAR	41,700	33,430
114	METLIFE AIG ANB	KSA	41,100	47,410
115	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	41,010	39,660
116	ENAYA / KUWAIT ⁽¹⁾	KUWAIT	40,000	40,000
117	CARTE	TUNISIA	39,800	44,040
118	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	39,650	43,100
119	OMAN QATAR	OMAN	39,400	39,040
120	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	39,000	39,470
121	ASTREE	TUNISIA	37,400	38,300
122	KFH TAKAFUL	KUWAIT	37,100	35,580
123	ACIG	KSA	36,700	36,790
124	GIG / EGYPT	EGYPT	36,600	27,490
125	VISION	OMAN	36,360	36,210
126	METLIFE / EGYPT	EGYPT	36,220	28,770
127	UNITED / BAHRAIN	BAHRAIN	35,400	37,930
128	SALAMA	ALGERIA	34,040	23,100
129	DAR AL TAKAFUL	UAE	33,500	31,610
130	GULF TAKAFUL	KUWAIT	33,340	34,680
131	GIG / JORDAN	JORDAN	33,300	32,390
132	AHLIA COOPERATIVE	KSA	32,800	30,210
133	NEWTON	JORDAN	32,570	33,690
134	AXA LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	32,450	24,940
135	GAT	TUNISIA	32,150	32,150
136	AXA GREEN CRESCENT	UAE	31,880	33,790
137	ASIA	IRAQ	31,820	31,100
138	ASSUREX	LEBANON	31,620	29,400
139	MAE	TUNISIA	31,590	28,760
140	METLIFE	LEBANON	31,130	41,260
141	GHAZAL ⁽¹⁾	KUWAIT	30,520	30,520
142	AXA ME / LEBANON	LEBANON	30,490	35,440
143	TRUST / ALGERIA	ALGERIA	30,000	29,200
144	AL NISR AL ARABI	JORDAN	29,660	29,480
145	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	29,160	29,100
146	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	29,050	27,470
147	KHAZNA	UAE	28,610	31,330
148	QNB LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	28,580	21,510
149	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	27,900	32,570
150	FIDELITY	LEBANON	27,390	26,900



FENCHURCH
FARIS

Broker at **LLOYD'S**



We've got you covered

As a Lloyd's broker, we're proud of our 35-year history as a market leader & innovator for the evolving business environment.

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

Fenchurch Faris Ltd. - Incorporated in Jordan, Number 1402

Partner of



TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY PROFIT

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Rank	Company Name	Country	Net Profit 2018	Net Profit 2017
001	QATAR INSURANCE	QATAR	182,460	116,400	076	CASH	ALGERIA	6,020	4,440
002	BUPA ARABIA	KSA	140,120	133,500	077	ARABIAN SHIELD	KSA	6,010	24,720
003	ORIENT	UAE	109,200	97,900	078	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	6,000	5,490
004	MISR INSURANCE	EGYPT	106,810	94,200	079	ASCANA	UAE	5,990	1,350
005	RMA WATANYA	MOROCCO	78,030	83,300	080	STAR	TUNISIA	5,930	2,540
006	QATAR GENERAL	QATAR	75,300	71,700	081	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	5,900	5,440
007	MISR LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	69,010	48,010	082	METLIFE / JORDAN	JORDAN	5,780	5,780
008	ADNIC	UAE	64,170	61,880	083	CIAR	ALGERIA	5,620	2,200
009	Wafa	MOROCCO	63,005	85,700	084	SANAD	MOROCCO	5,600	8,060
010	RAJHI TAKAFUL	KSA	49,340	48,760	085	RAK / UAE	UAE	5,580	7,600
011	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	41,760	45,560	086	AMI	TUNISIA	5,500	5,500
012	METLIFE	LEBANON	39,310	41,260	087	WATANIYA / KSA	KSA	5,440	11,930
013	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	39,190	34,040	088	CAAR	ALGERIA	5,320	7,450
014	MAMDA / MCMA	MOROCCO	37,200	69,000	089	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	5,250	3,710
015	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	31,360	30,000	090	SALAMA / KSA	KSA	4,800	18,010
016	EMIRATES INS.	UAE	31,060	29,970	091	MOHANDES ⁽⁴⁾	EGYPT	4,710	3,800
017	WALAA	KSA	30,500	38,470	092	SALAMA	ALGERIA	4,680	1,855
018	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	29,610	26,820	093	SHARJAH	UAE	4,630	6,000
019	SAA	ALGERIA	24,610	28,360	094	AL NISR AL ARABI	JORDAN	4,630	3,630
020	NATIONAL LIFE	OMAN	24,170	21,830	095	GIG / JORDAN	JORDAN	4,530	-15,30
021	TRADE UNION	KSA	23,510	17,880	096	ALLIANZ P&C / EGYPT	EGYPT	4,430	2,640
022	SGBL INSURANCE	LEBANON	23,500	15,300	097	ROYAL ⁽⁴⁾	EGYPT	4,420	4,950
023	CAAT	ALGERIA	23,450	22,620	098	NOOR TAKAFUL	UAE	4,400	5,200
024	ISLAMIC / QIIC	QATAR	23,060	21,440	099	METHAQ	UAE	4,360	270
025	ATLANTA	MOROCCO	22,900	22,320	100	ORIENT TAKAFUL	EGYPT	4,340	4,290
026	AXA MAROC	MOROCCO	22,500	34,300	101	CIS ⁽⁴⁾	EGYPT	4,240	3,100
027	AROPÉ / LEBANON	LEBANON	21,440	20,130	102	AHLIA COOPERATIVE	KSA	4,220	2,780
028	BANCASSURANCE	LEBANON	20,570	19,510	103	MALATH	KSA	4,170	-4,540
029	BURUJ	KSA	19,400	26,070	104	VISION	OMAN	4,110	4,740
030	METLIFE / EGYPT	EGYPT	19,220	14,540	105	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	3,920	3,660
031	Abu Dhabi National Takaful	UAE	19,070	16,080	106	MOHANDES LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	3,870	3,220
032	SAICO "DAMANA" ⁽¹⁾	BAHRAIN	18,760	18,760	107	ESIH ⁽⁴⁾	EGYPT	3,840	5,520
033	AXA COOPERATIVE	KSA	17,040	16,050	108	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	3,810	3,540
034	WATHBA NATIONAL	UAE	17,000	19,620	109	TAKAFUL EMARAT	UAE	3,810	5,180
035	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	16,800	16,300	110	DOHABANK ASSURANCE	QATAR	3,800	3,500
036	DOHA INSURANCE	QATAR	16,550	11,600	111	DELTA ⁽⁴⁾	EGYPT	3,790	3,720
037	ADIR / LEBANON	LEBANON	16,100	15,070	112	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	3,770	7,700
038	DHAFRA	UAE	14,760	14,170	113	BEIRUT LIFE	LEBANON	3,760	3,760
039	CLA	LEBANON	14,580	12,440	114	OMAN INSURANCE	UAE	3,550	28,340
040	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	14,500	13,895	115	ALIG	LEBANON	3,530	-2,890
041	DUBAI NATIONAL	UAE	14,440	13,630	116	AHLI TAKAFUL	KSA	3,500	9,620
042	ALLIANCE / UAE	UAE	13,970	13,100	117	SUEZ CANAL	EGYPT	3,500	3,100
043	DUBAI	UAE	13,900	10,360	118	GAT	TUNISIA	3,450	3,450
044	AL AIN AL AHLIA	UAE	13,210	13,630	119	ECGE ⁽⁴⁾	EGYPT	3,380	2,750
045	CHUBB ARABIA	KSA	11,870	10,240	120	WATANIA / UAE	UAE	3,270	2,180
046	GIG / EGYPT	EGYPT	11,100	7,680	121	INSURANCE HOUSE	UAE	3,000	2,200
047	BANKERS	LEBANON	10,700	10,700	122	DHOFAR	OMAN	2,980	-3,400
048	BEEMA	QATAR	10,500	11,530	123	OMAN QATAR	OMAN	2,970	4,870
049	AHLIA / OMAN	OMAN	10,000	9,600	124	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	2,950	1,050
050	MAROCAINE VIE	MOROCCO	9,980	6,400	125	BIAT	TUNISIA	2,930	1,660
051	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	9,900	9,320	126	ASSUREX	LEBANON	2,830	2,220
052	BUHAIRA NATIONAL	UAE	9,670	14,160	127	UNION / UAE	UAE	2,800	2,800
053	LIA	LEBANON	9,560	10,540	128	GLOBAL UNITED	PALESTINE	2,800	2,900
054	UNITED / BAHRAIN	BAHRAIN	9,520	8,170	129	CAPITAL	LEBANON	2,770	2,150
055	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	9,250	8,290	130	GAM	ALGERIA	2,750	2,630
056	BNH	BAHRAIN	9,100	6,100	131	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	2,710	2,200
057	COMAR	TUNISIA	9,060	13,100	132	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	2,710	4,010
058	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	8,900	-5,000	133	GROUPEMED INSURANCE	LEBANON	2,650	1,970
059	NGI	UAE	8,540	10,070	134	LIBO	LIBYA	2,630	N/A
060	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	8,440	7,620	135	WETHAQ TAFUFUL ⁽⁴⁾	EGYPT	2,630	2,150
061	BKIC / GIG	BAHRAIN	8,350	6,900	136	FIDELITY UNITED	UAE	2,570	-2,990
062	ALAMIYA (RSA)	KSA	8,340	11,870	137	SALIM	TUNISIA	2,550	2,220
063	OMAN UNITED	OMAN	8,140	8,690	138	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	2,430	1,610
064	ALLIANZ SNA	LEBANON	7,800	9,300	139	MASHREQ / PALESTINE	PALESTINE	2,420	3,280
065	CNMA	ALGERIA	7,730	7,240	140	2a (GIG) ⁽¹⁾	ALGERIA	2,370	2,370
066	QNB LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	7,570	5,560	141	DAR ALSALAM	IRAQ	2,350	2,000
067	AXA LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	7,510	4,860	142	KFH TAKAFUL	KUWAIT	2,300	1,560
068	IRAQ ⁽¹⁾	IRAQ	7,260	7,260	143	AHLIA INS. GROUP	PALESTINE	2,120	2,640
069	UNITED / YEMEN	YEMEN	7,230	4,170	144	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	EGYPT	2,100	100
070	LIBYA ⁽¹⁾	LIBYA	7,000	7,000	145	MAGHREBIA VIE	TUNISIA	2,100	2,100
071	ARABIA / LEBANON	LEBANON	6,960	4,030	146	ASTREE	TUNISIA	2,050	2,900
072	SOLIDARITY	BAHRAIN	6,900	500	147	SUEZ CANAL LIFE ⁽⁴⁾	EGYPT	2,020	1,330
073	UNION NATIONALE ⁽⁷⁾	LEBANON	6,320	4,400	148	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	2,010	2,800
074	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	6,050	4,030	149	CAT	MOROCCO	2,000	2,020
075	TAKAFUL OMAN	OMAN	6,040	5,310	150	ZITOUNA TAKAFUL	TUNISIA	2,000	1,450



الشركة المركزية لإعادة التأمين
COMPAGNIE CENTRALE DE REASSURANCE

**SERVING YOUR CHALLENGES,
SUPPORTING YOUR ACTIVITY**



lot 135, N°2, Cité Administrative Plateau. Ouled Fayet. Alger 16035

Tél : +213 0 21 38 25 08 - Fax : +213 0 21 38 26 16

E-mail : contact@ccr.dz - Site Web : www.ccr.dz

MENA REINSURANCE CoS RANKED BY PREMIUM WRITTEN 2018

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2018	Premium 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	Rating
01	TRUST RE	BAHRAIN	458,800	533,400	1,640,000	1,800,000	385,000	452,000	-6,000	5,400	-1.56	A (S&P)
02	IGI	UAE	301,600	275,340	907,000	888,800	310,000	312,410	55,800	7,870	18.00	
03	CCR	ALGERIA	271,150	256,290	738,810	690,020	258,120	251,280	26,160	25,570	10.13	A-(AM Best)
04	ARIG	BAHRAIN	262,800	225,600	1,052,560	1,086,130	224,870	282,380	-52,210	8,180	-23.22	B+(AM Best)
05	SCR	MOROCCO	211,580	215,850	1,560,150	1,532,010	255,840	280,730	31,380	52,730	12.27	A3 (MOODY'S)
06	SAUDI RE	KSA	192,500	251,210	655,000	701,180	222,100	221,020	3,600	10,370	1.62	
07	CEDAR RE	BERMUDA	176,000	186,000	322,200	308,000	103,600	92,040	10,640	9,810	10.27	B++ (AMBest)
08	KUWAIT RE	KUWAIT	153,050	116,130	425,610	384,960	160,070	151,440	11,080	10,140	6.92	-
09	IRAQ RE	IRAQ	74,500	78,190	152,300	174,500	115,120	134,370	8,300	15,340	7.21	A-(AM Best)
10	ARAB RE	LEBANON	67,900	64,100	277,300	275,430	104,600	102,880	5,510	4,510	5.27	-
11	OMAN RE	OMAN	58,200	32,200	176,010	138,450	58,070	57,200	1,720	250	2.96	B+(AM Best)
12	TUNIS RE	TUNISIA	50,100	42,900	246,970	205,020	70,600	67,940	6,030	4,310	8.54	BBB (FITCH)
13	CONNECT UNDERWRITING	UK	18,250	-	15,280	-	11,490	-	1,490	-	12.97	B+(AM Best)
14	NATIONAL RE	SUDAN	16,800	25,100	12,660	49,420	2,700	2,400	900	780	33.33	-
15	MAMDA RE	MOROCCO	13,400	11,100	-	-	-	-	-	-	-	-
16	ARAB UNION RE	SYRIA	3,900	3,380	60,000	56,200	22,100	23,000	3,400	2,700	15.38	-
	QATAR RE ⁽¹⁾	QATAR	2,190,000	1,625,500	5,100,000	5,124,900	704,000	704,830	-56,160	-56,160	-7.98	
	TOTAL (US\$ 000)		4,520,530	3,942,290	13,341,850	13,415,020	3,008,280	3,135,920	51,640	101,800	1.72	

⁽¹⁾ Most of it's Premium Outside Arab Markets

MENA REINSURANCE CoS BY EQUITY

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Equity 2018
01	TRUST RE	BAHRAIN	385,000
02	IGI	UAE	310,000
03	CCR	ALGERIA	258,120
04	SCR	MOROCCO	255,840
05	ARIG	BAHRAIN	224,870
06	SAUDI RE	KSA	222,100
07	KUWAIT RE	KUWAIT	160,070
08	IRAQ RE	IRAQ	115,120
09	ARAB RE	LEBANON	104,600
10	CEDAR RE	BERMUDA	103,600
11	TUNIS RE	TUNISIA	70,600
12	OMAN RE	OMAN	58,070
13	ARAB UNION RE	SYRIA	22,100
14	CONNECT UNDERWRITING UK		11,490
15	NATIONAL RE	SUDAN	2,700
	TOTAL (US\$ 000)		2,304,280

MENA REINSURANCE CoS BY NET PROFIT

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2018	Net Profit 2017
01	IGI	UAE	55,800	7,870
02	SCR	MOROCCO	31,380	52,730
03	CCR	ALGERIA	26,160	25,570
04	KUWAIT RE	KUWAIT	11,080	10,140
05	CEDAR RE	BERMUDA	10,640	9,810
06	IRAQ RE	IRAQ	8,300	15,340
07	TUNIS RE	TUNISIA	6,030	4,310
08	ARAB RE	LEBANON	5,510	4,510
09	SAUDI RE	KSA	3,600	10,370
10	ARAB UNION RE	SYRIA	3,400	2,700
11	OMAN RE	OMAN	1,720	250
12	CONNECT UNDERWRITING UK		1,490	-
13	NATIONAL RE	SUDAN	900	780
14	TRUST RE	BAHRAIN	-6,000	5,400
15	ARIG	BAHRAIN	-52,210	8,180
	TOTAL (US\$ 000)		107,800	157,960



الشركة المركزية لاعتماد التأمين
Société Centrale de Réassurance
GROUPE CDG

SCR | Resilience builder since 1960



- 50 Markets with more than 300 clients in Morocco, Africa, The Middle East and Asia
- 3rd African Reinsurer (based on underwritten premium)
- Manager of the African center for catastrophe risks (A.C.C.R)
- Manager of FAIR Aviation Pool since 1989
- An academy of professional training « The SCR ACADEMY RE foundation »
- 3 representative offices : Abidjan, Kigali and Cairo

Rating :

- Fitch ratings: AAA/stable (Local Rating)
- AM BEST : AM BEST/B++ (Good)

MENA REINSURANCE BROKERS RANKED BY PREMIUM WRITTEN 2018

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2018	Premium 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Revenue 2018	Revenue 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Capital 2018	Capital 2017
1	NASCO RE	LEBANON	1,075,400	1,020,220	56,740	50,440	120,800	121,970	17,820	16,660	2,500	2,500
2	UIB	UK	960,000	910,000	61,000	49,000	86,000	82,000	15,600	9,500	14,000	14,000
3	CHEDID RE	LEBANON	900,000	800,000	20,000	20,000	N/A	N/A	N/A	N/A	6,500	6,500
4	MALAKUT	UAE	287,000	281,000	12,510	12,380	24,200	23,700	4,020	3,980	3,940	3,920
5	APEX	JORDAN	258,000	246,060	3,400	3,175	10,000	9,430	N/A	N/A	700	700
6	COGENT M.E.	UAE	222,500	202,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
7	FENCHURCH FARIS	GREECE	170,560	161,500	3,960	4,220	16,240	16,090	N/A	N/A	3,000	3,000
8	ADDISON BRADLEY GRP	LEBANON	145,000	145,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
9	MIB	UK	139,000	139,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,000
10	LINK	LEBANON	65,000	59,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	500	500
11	WILLIS GRAS SAVOYE RE	EGYPT	45,000	44,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
12	BROKTECH ⁽¹⁾	LEBANON	38,000	38,000	1,250	1,250	2,600	2,600	1,200	1,200	320	320
13	PLATINUM	LEBANON	37,900	23,040	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
14	GALAXY	UAE	36,000	43,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
15	PMC RE	LEBANON	34,000	36,000	290	350	1,470	1,510	350	320	20	20
16	C&G	LEBANON	25,000	24,000	800	600	N/A	N/A	N/A	N/A	250	250
17	PROTECTION RE	BAHRAIN	18,000	21,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
18	GROUPEMED RE	UAE	17,000	16,700	7,330	6,700	4,320	5,070	860	1,310	-	N/A
19	PREMIUM	LEBANON	16,750	11,250	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	35	35
20	GRS	LEBANON	16,200	16,200	N/A	N/A	1,050,000	1,050	N/A	N/A	20	20
21	AGMA	MOROCCO	15,000	14,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
22	SUN RE	UAE	13,000	15,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
23	ARB HOLDING	EGYPT	12,000	14,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
24	ALPHA LLOYDS	UAE	11,000	13,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	100
25	ARB	MOROCCO	7,000	4,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
26	JUELMIN	UAE	6,000	8,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	275	275
27	DACH	TUNISIA	5,000	4,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
28	PROASSUR	TUNISIA	4,200	5,500	N/A	N/A	N/A	N/A	50	70	100	100
29	TICAR	TUNISIA	3,500	5,300	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	10	10
30	MERCU RE ⁽²⁾	EGYPT	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL (US\$ 000)			4,583,010	4,322,470	167,280	148,115	1,315,630	263,420	39,900	33,040	32,170	34,250
⁽¹⁾ RESULTS 2017/2016			⁽²⁾ NEWLY REGISTERED									

الارقام المنشورة لوساطة اعادة التأمين وردتنا مباشرة من وسطاء الاعادة وهي على مسؤوليتهم.

يحظر نقل الارقام الواردة في هذا الملحق ونحتفظ بحق ملاحقة كل من يخالف هذا التحذير

Top 10 reinsurance brokers

Position	Rank	Company	\$mn		Comment
			2018	2017	
↔	1	Guy Carp & JLT Re	1,600	1,467	Organic revenue grew by 7% at Guy Carpenter - its strongest since 2009 - and 1% at JLT Re in 2018. Guy Carpenter reported 5% organic growth in Q4 2018, the 8th consecutive quarter of organic growth of 4% or greater. GC total revenue was \$1.3bn in 2018, JLT Re's was £232mn (\$300mn as per MMC Q2 2019 presentation)
↔	2	Aon Reinsurance Solutions	1,563	1,429	Top line benefited from organic revenue growth of 7% in 2018 in Aon's Reinsurance Solutions division, outpacing group organic growth rate of 5% for the second year in a row. Began to see modest impact from market in Q4 as well as strong facultative growth
↔	3	Willis Re	840	735	Willis Re and Miller accounted for 54% of total IRR segment revenue in 2018 (\$1.556bn). Including Insurance, Consulting and Technology unit would increase revenues to \$1.17bn
↔	4	TigerRisk	> 100	90	Sources said Tiger had topped the \$100mn revenue mark for the first time, thought to be driven by organic reinsurance growth and capital markets expansion.
↑	5	Capsicum Re	70	48	2017 revenues of £37mn (2016: £25mn) at fast-growing firm UPDATE FROM ARTICLE
↑	6	Beach & Associates	67.5	55	Midpoint of an estimated range of \$65-70mn for 2018. Growth has come from London and North America, said sources
↑	7	BMS Group	65	58	Solid growth in the US is expected to accelerate in 2019/20 with addition of high profile execs and funding of new owners BCI and PCP. Group revenues topped £100mn in 2018
↓	8	UIB Holdings	61	60	Total revenues of £54.2mn for 2018 (\$66.0mn) and £50.6mn for 2017. Reinsurance revenues are thought to account for 90-95% of total at firm which specialises in emerging markets
↑	9	THB Group	54	52	Estimate based on total revenues filed in THB's 2018 financials. Unclear how much of the revenue figure is true reinsurance or traditional wholesale business into the London market at the AmWins-owned broker
↓	10	Lockton Re	50	52	Global reinsurance revenues of US-based parent estimated at \$50mn across all lines (down from \$52mn in 2017), sources suggest around \$15-20mn from London platform

Source: *The Insurer*; company announcements (where public)



MILLI RE
Since 1929



90 YEARS ANNIVERSARY
Local Leader, Global Partner

Thanks to years of commitment, hardwork and our valued clients, Milli Re remains a preferred business partner for 90 years.

Milli Reasürans T.A.Ş.

Head Office

Maçka Cad. No:35 Şişli 34367 İstanbul, TURKEY

P: +90 (212) 231 47 30 / info@millire.com

Singapore Branch

4 Battery Road #20-01 Bank of China SINGAPORE 049908

P: +65 6499 9340 / singapore@millire.com

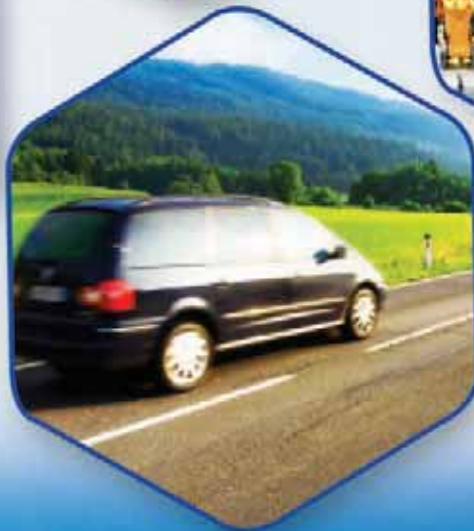
www.millire.com

MENA INSURANCE COS RANKING BY PREMIUM WRITTEN BY COUNTRY - YEAR 2018

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
ALGERIA											
001	SAA	237,080	227,500	700,810	744,160	313,750	313,530	24,610	28,360	7.84	
002	CAAT	204,100	208,440	564,250	558,240	208,030	205,290	23,450	22,620	11.27	BBB+ (S&P)
003	CAAR	128,500	131,880	414,880	438,000	168,230	172,860	5,320	7,450	3.16	A3 (Moody's)
004	CNMA	118,700	119,500	210,300	167,100	53,610	48,570	7,730	7,240	14.42	
005	CIAR	85,580	79,200	143,460	145,350	46,030	48,250	5,620	2,200	12.21	
006	CASH	82,000	81,890	405,120	359,900	101,800	97,190	6,020	4,440	5.91	A - (AM Best)
007	SALAMA	44,060	44,220	100,210	85,445	34,040	23,100	4,680	1,855	13.75	
008	ALLIANCE	42,400	40,700	71,620	69,620	29,050	27,470	3,920	3,660	13.49	
009	2a (GIG) ⁽¹⁾	33,300	33,300	58,000	58,000	18,000	18,000	2,370	2,370	13.17	
010	GAM	32,400	30,230	36,100	34,910	15,600	14,260	2,750	2,630	17.63	
011	AXA DOMMAGE ⁽¹⁾	24,100	24,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
012	TRUST	23,000	21,500	69,000	68,000	30,000	29,200	1,870	1,850	6.23	
013	TALA	21,800	21,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	N/A	
014	CARDIF AL DJAZAIR ⁽¹⁾	14,500	14,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
015	CAARAMA	14,400	18,580	119,000	109,500	11,800	16,520	680	640	5.76	
016	SAPS ⁽¹⁾	13,700	13,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
017	AXA VIE ⁽¹⁾	12,400	12,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
018	MACIR VIE	11,820	11,180	22,240	21,710	11,330	10,360	730	1,140	6.44	
019	AGLIC	11,020	4,640	24,880	13,760	8,530	8,310	560	120	6.57	
020	MAATEC ⁽²⁾	5,120	5,120	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
021	MUTUALISTE ⁽¹⁾	4,330	4,330	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	1,164,310	1,147,910	2,939,870	2,873,695	1,049,800	1,032,910	90,310	86,575		
BAHRAIN											
001	BKIC / GIG	215,900	157,430	559,650	455,290	95,180	96,650	8,350	6,900	8.77	B++(AM Best)
002	BNH	87,360	74,700	245,400	228,700	133,640	133,300	9,100	6,100	6.81	B++(AM Best)
003	SOLIDARITY	80,000	42,110	182,600	174,310	69,000	62,370	6,900	500	10.00	BBB+ (S&P)
004	GIG TAKAFUL INT'L	58,620	52,280	31,880	21,060	24,690	17,230	1,740	140	7.05	B++(AM Best)
005	T'AZUR	45,400	45,400	61,000	61,000	54,200	54,200	-	-	N/A	B++(AM Best)
006	MEDGULF TAKAFUL	41,400	41,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
007	GULF UNION	39,000	41,010	63,100	65,270	19,300	20,415	-	-	N/A	A (AM Best)
008	UNITED	24,110	23,030	70,790	70,730	35,400	37,930	9,520	8,170	26.89	
009	AL HILAL LIFE	23,060	19,380	72,430	69,250	15,820	15,120	770	370	4.87	
	TOTAL (US\$ 000)	614,850	496,740	1,286,850	1,145,610	447,230	437,215	36,380	22,180		
EGYPT											
001	MISR INSURANCE	480,070	405,000	2,121,150	1,897,300	1,112,170	929,720	106,810	94,200	9.60	B++(AM Best)
002	MISR LIFE ⁽⁴⁾	233,810	194,500	1,873,540	1,635,400	600,850	434,270	69,010	48,010	11.49	
003	ALLIANZ (LIFE)	193,420	116,350	533,450	449,840	51,400	35,990	16,800	16,300	32.68	
004	METLIFE	139,650	127,880	324,510	275,340	36,220	28,770	19,220	14,540	53.06	A - (AM Best)
005	AXA LIFE ⁽⁴⁾	94,030	76,340	342,310	281,200	32,450	24,940	7,510	4,860	23.14	
006	SUEZ CANAL	69,620	59,260	108,000	102,150	15,000	13,000	3,500	3,100	23.33	
007	GIG	67,300	54,260	97,500	77,340	36,600	27,490	11,100	7,680	30.33	BBB- (S&P)
008	BUPA ⁽⁴⁾	56,800	30,420	115,460	133,430	45,990	45,350	620	12,690	1.35	
009	ALLIANZ P&C	54,800	43,070	70,060	53,500	15,650	9,790	4,430	2,640	28.31	
010	ORIENT TAKAFUL	43,350	43,070	78,530	74,020	20,110	15,430	4,340	4,290	21.58	
011	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	40,000	24,430	48,000	37,370	13,000	12,370	2,100	100	16.15	
012	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE ⁽⁴⁾	37,930	25,000	71,020	51,500	17,330	13,560	5,250	3,710	30.29	
013	AXA ⁽⁴⁾	34,680	18,100	45,110	24,100	11,870	8,700	-1,530	-1,410	-12.89	
014	ROYAL ⁽⁴⁾	31,100	26,700	61,500	52,910	12,700	11,820	4,420	4,950	34.80	
015	QNB LIFE ⁽⁴⁾	29,480	22,780	143,040	115,560	28,580	21,510	7,570	5,560	26.49	B (AM Best)
016	MOHANDES ⁽⁴⁾	24,940	19,250	53,510	48,970	17,910	16,260	4,710	3,800	26.30	
017	SUEZ CANAL LIFE ⁽⁴⁾	24,470	32,420	78,520	60,380	5,890	4,970	2,020	1,330	34.30	
018	DELTA ⁽⁴⁾	19,730	15,530	39,830	36,910	18,160	15,930	3,790	3,720	20.87	
019	ISKAN ⁽⁴⁾	17,270	9,100	24,900	19,100	8,040	7,530	1,740	1,480	21.64	
020	DELTA LIFE ⁽⁴⁾	16,900	7,340	62,760	48,400	7,060	5,640	1,970	1,590	27.90	
021	ESIH ⁽⁴⁾	16,200	12,450	47,400	41,530	18,790	16,600	3,840	5,520	20.44	
022	WETHAQ TAFUL ⁽⁴⁾	16,000	10,380	36,100	27,840	9,930	8,070	2,630	2,150	26.49	
023	AIG / EGYPT ⁽⁴⁾	14,670	20,960	48,330	52,370	14,110	14,900	-6,120	2,150	-43.37	
024	CHUBB LIFE ⁽⁴⁾	13,400	9,560	32,200	25,360	7,030	4,910	1,430	610	20.34	
025	CIS ⁽⁴⁾	11,840	6,810	19,300	12,120	-1,200	-5,640	4,240	3,100	-353.33	
026	TOKYO MARINE GENERAL TAKAFUL ⁽⁴⁾	11,290	8,150	16,100	15,570	8,380	8,520	-70	450	-0.84	
027	AROPE ⁽⁴⁾	9,300	7,560	21,950	19,200	11,630	10,330	1,490	1,360	12.81	
028	LIBANO SUISSE TAKAFUL ⁽⁴⁾	7,420	4,800	7,270	5,200	2,930	2,020	-250	-150	-8.53	
029	MOHANDES LIFE ⁽⁴⁾	5,400	4,970	56,710	52,670	12,090	9,790	3,870	3,220	32.01	

الحماية الأفضل لممتلكات و نشاطات المؤسسات



(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
030	MISR EMIRATES INS. ⁽⁴⁾	5,150	2,060	7,870	3,640	2,630	1,440	320	-590	12.17	
031	MEDGULF ⁽⁴⁾	4,600	-	7,800	3,300	3,100	3,200	-190	250	-6.13	
032	UNITED ⁽⁴⁾	3,900	3,980	2,910	3,540	-3,520	-650	-2,800	-1,230	79.55	
033	CHUBB PROPERTY ⁽⁴⁾	3,660	3,780	22,720	23,450	13,310	13,600	1,180	1,570	8.87	
034	AROPE LIFE ⁽⁴⁾	3,200	2,540	10,490	8,840	5,240	5,070	110	-20	2.10	
035	TOKYO MARINE FAMILY TAKAFUL ⁽⁴⁾	1,970	1,830	24,200	16,300	7,280	8,530	900	830	12.36	
036	ECGE ⁽⁴⁾	470	320	28,750	31,100	22,040	21,190	3,380	2,750	15.34	
037	MISR TAKAFUL ⁽⁸⁾	-	-	5,750	-	3,860	-	330	-	8.55	
	TOTAL (US\$ 000)	1,837,820	1,450,950	6,688,550	5,816,750	2,244,610	1,804,920	289,670	255,110		
IRAQ											
001	NATIONAL	70,000	64,640	192,200	192,200	177,100	177,100	14,500	13,895	8.19	
002	IRAQ ⁽¹⁾	46,100	46,100	50,800	50,800	4,320	4,320	7,260	7,260	168.06	
003	TRUST HOUSE	21,000	20,050	8,000	7,710	4,800	4,740	-	-70	N/A	
004	ASIA	15,860	15,200	41,080	40,660	31,820	31,100	1,240	400	3.90	
005	DILNIA	10,000	7,500	19,000	13,500	15,000	12,850	500	180	3.33	
006	SHATT ARAB ⁽²⁾	5,800	5,800	N/A	N/A	N/A	N/A	-	470	N/A	
007	HAMRAA	3,100	2,920	3,880	3,990	2,640	2,620	275	380	10.42	
008	IRAQ INTERNATIONAL	2,600	2,590	1,890	1,920	1,720	1,660	90	110	5.23	
009	AL YAMAMA	2,140	2,110	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
010	UR INT'L	1,920	1,600	3,620	3,400	4,780	4,600	1,560	1,400	32.64	
011	MAALIM	1,680	1,750	-	-	-	-	-	-	N/A	
012	MASEER	1,530	1,640	-	N/A	-	N/A	-	N/A	N/A	
013	DAR ALSALAM	1,450	1,300	5,720	5,600	5,300	5,200	2,350	2,000	44.34	
014	ECONOMY	1,270	1,210	-	N/A	-	N/A	-	N/A	N/A	
015	CIHAN	750	510	-	N/A	-	N/A	190	100	N/A	
016	AMEEN	720	750	1,840	1,920	1,250	1,360	140	310	11.20	
017	RIHAM	690	660	N/A	N/A	N/A	N/A	30	10	N/A	
018	BADIA	650	600	-	N/A	-	N/A	720	790	N/A	
019	STAR CAR	540	520	-	N/A	-	N/A	180	215	N/A	
020	AHLIA	460	410	1,910	1,985	1,620	1,640	-	-	N/A	
021	KURDISTAN	430	420	-	N/A	-	N/A	110	120	N/A	
022	ETIHAD	260	240	-	N/A	-	N/A	40	60	N/A	
023	GULF	240	230	-	N/A	-	N/A	30	65	N/A	
024	MIDDLE EAST ⁽²⁾	220	220	-	N/A	-	N/A	30	30	N/A	
025	KHAIR ⁽²⁾	170	170	1,310	1,310	1,210	1,210	50	50	4.13	
026	SHARK	110	90	-	N/A	-	N/A	-	-30	N/A	
027	DAR AL AMAN	100	90	-	N/A	-	N/A	-	10	N/A	
028	CAR	80	80	-	N/A	-	N/A	-	-70	N/A	
029	AKHAA	60	50	-	N/A	-	-	-	5	N/A	
030	ALARD	40	40	-	-	-	-	-	-	N/A	
031	DAR AL IRAQ	30	25	-	-	-	-	-	50	N/A	A (S&P)
032	ELAF	30	10	-	-	-	-	-	-	N/A	
033	MUFTIN	20	20	-	-	-	-	-	-	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	190,050	179,545	331,250	324,995	251,560	248,400	29,295	27,740		
JORDAN											
001	GIG	120,220	134,790	141,250	150,400	33,300	32,390	4,530	-15,30	13.60	
002	JORDAN INSURANCE	112,000	115,000	130,040	112,150	47,500	48,780	200	3,360	0.42	
003	AL NISR AL ARABI	60,580	48,790	132,300	117,610	29,660	29,480	4,630	3,630	15.61	
004	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	59,380	55,900	84,680	80,120	46,080	45,870	3,810	3,540	8.27	Baa3 (Moody's)
005	MIDDLE EAST	57,370	58,080	121,900	124,160	55,440	58,660	2,430	1,610	4.38	
006	METLIFE	42,990	33,570	101,345	101,345	20,170	20,170	5,780	5,780	28.66	
007	EURO ARAB	40,340	32,090	48,950	43,140	14,940	14,810	990	890	6.63	A- (AM Best)
008	JOFICO	39,220	38,800	45,520	43,960	15,160	13,820	1,600	1,850	10.55	
009	ISLAMIC	34,670	33,000	56,820	56,300	29,160	29,100	2,010	2,800	6.89	
010	UNITED	33,950	30,580	54,020	53,590	19,550	19,600	1,580	1,620	8.08	
011	ARABIA	32,500	30,010	41,710	40,690	14,250	15,000	440	640	3.09	B (AM Best)
012	WATANIA	29,960	29,690	37,400	37,690	12,300	14,520	-1,200	1,720	-9.76	
013	JERUSALEM	26,940	26,040	49,630	50,860	19,400	19,160	1,460	1,130	7.53	
014	MEDGULF	26,460	26,180	37,330	36,800	8,200	8,800	50	-980	0.61	
015	AJIG	24,010	20,500	31,160	28,480	10,030	9,270	910	840	9.07	
016	ARAB LIFE & ACCIDENT	23,900	24,770	25,710	30,230	5,580	10,840	-4,300	-1,900	-77.06	BB (Capital)
017	ARAB ASSURERS	22,450	17,900	25,200	21,940	8,390	8,100	930	1,860	11.08	
018	DELTA	21,300	18,080	36,910	34,210	13,710	13,380	300	-420	2.19	
019	NEWTON	19,780	27,040	48,050	53,620	32,570	33,690	140	-780	0.43	
020	HOLYLAND	12,080	14,100	11,480	13,280	2,680	3,120	-170	-240	-6.34	
021	ARAB UNION INT'L	11,950	10,600	22,530	23,040	9,330	8,370	980	575	10.50	
022	AL MANARA	11,750	13,820	19,410	21,760	4,400	5,670	-1,330	-1,390	-30.23	
023	PHILADELPHIA	10,430	12,010	14,480	15,530	5,800	6,410	-310	150	-5.34	Baa2 (Moody's)
024	SAFWA (JO EMIRATES)	7,890	10,810	11,860	11,860	1,630	1,630	-	-905	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	882,120	862,150	1,329,685	1,302,765	459,230	470,640	25,460	25,380		



العامّة للتكافل
General Takaful
تأمين برؤية إسلامية
Insurance with an Islamic Vision

مميزاتنا

خدماتنا تطابق معايير الشريعة الإسلامية
نظام متطور في الاتصالات للتواصل مع العملاء
خدمات راقية لتسوية المطالبات
خدمة المؤسسات الإسلامية والتقليدية

التكافل العام

يشمل وثائق تأمين الحريق - وثائق تأمين المنازل
وثائق تأمين السرقة - وثائق تأمين العمال
وثائق تأمين النقد - وثائق تأمين خيانة الأمانة
وثائق تأمين المقاولون (الهندسة)
وثائق تأمين البحري (تأمين بضائع) ..

تكافل السيارات

يشمل المنتجات تغطيات
الطرف الثالث (التأمين الإلزامي)
وتأمين جسم المركبة (التأمين الاختياري)
وتأمين السائقين والركاب.

التكافل العائلي

كل أنواع التأمين العائلي التي تحتاجها الأسر
والأفراد للحماية

الدائري الثالث

تقاطع إشارات روضة الخيل

المنتهزه سابقاً

ص.ب. : ٢٣٩٩٠ الدوحة - قطر

هاتف: ٤٤٣٣٩٧٧٧ (+٩٧٤)

فاكس: ٤٤٦٦٢٥٠٧ (+٩٧٤)

مشاركة
تضامن
تعاون



(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
KINGDOM OF SAUDI ARABIA											
001	BUPA ARABIA	2,284,500	2,062,130	2,205,900	2,008,630	686,500	619,030	140,120	133,500	20.41	A (S&P)
002	TAWUNIYA	2,037,700	2,241,780	3,367,400	3,585,130	506,500	590,070	-74,480	-39,070	-14.70	
003	RAJHI TAKAFUL	793,000	851,600	992,800	969,170	204,900	159,480	49,340	48,760	24.08	BBB- (S&P)
004	MEDGULF	552,100	697,620	927,000	972,600	178,100	132,950	-54,540	-100,470	-30.62	BBB- (S&P)
005	AXA COOPERATIVE	385,600	399,860	589,000	535,150	157,300	145,000	17,040	16,050	10.83	BBB- (S&P)
006	WALAA	294,700	293,960	532,600	475,380	178,900	153,040	30,500	38,470	17.05	B++(AM Best)
007	SAICO	253,300	214,560	397,900	332,970	85,500	91,070	-3,470	13,850	-4.06	A- (AM Best)
008	TRADE UNION	247,940	221,670	413,770	399,340	115,310	95,020	23,510	17,880	20.39	BBB- (S&P)
009	ALLIANZ SAUDI FRANSI	232,200	246,810	556,800	535,520	72,600	66,970	9,900	9,320	13.64	BBB- (S&P)
010	SALAMA	196,000	200,190	236,640	229,970	70,400	67,840	4,800	18,010	6.82	
011	MALATH	194,500	193,870	332,200	357,220	121,200	131,220	4,170	-4,540	3.44	B++(AM Best)
012	WATANIYA	189,900	154,320	286,900	225,000	63,800	60,100	5,440	11,930	8.53	A- (AM Best)
013	ARABIAN SHIELD	166,690	158,160	314,530	280,740	114,050	107,940	6,010	24,720	5.27	A- (S&P)
014	ACIG	133,300	114,660	147,300	141,280	36,700	36,790	630	4,830	1.72	
015	UCA	104,600	154,820	313,800	417,970	98,300	112,300	-16,040	9,800	-16.32	BBB (S&P)
016	ALINMA TOKIO MARINE	94,200	79,130	157,300	184,360	65,500	75,540	-9,980	-2,370	-15.24	
017	ARABIA COOP	93,600	83,850	198,400	196,000	66,900	68,020	1,000	4,220	1.49	
018	SAGR COOP	93,500	87,820	265,000	293,460	118,000	125,010	500	5,920	0.42	
019	AHLI TAKAFUL	91,000	94,170	294,000	296,010	63,000	63,660	3,500	9,620	5.56	
020	GULF UNION	87,500	95,900	170,900	155,260	45,400	44,850	1,540	7,330	3.39	BBB (S&P)
021	BURUJ	86,000	136,410	257,200	315,080	120,950	105,860	19,400	26,070	16.04	B++(AM Best)
022	ALAMIYA (RSA)	78,300	70,240	226,600	215,280	103,400	97,830	8,340	11,870	8.07	
023	GULF GENERAL	70,580	49,500	122,000	135,260	42,500	53,980	-6,650	5,220	-15.65	Baa2 (Moody's)
024	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	65,600	36,330	141,500	130,000	66,900	75,860	-15,920	10,730	-23.80	
025	CHUBB ARABIA	62,400	58,800	157,470	168,120	79,720	68,650	11,870	10,240	14.89	
026	AHLIA COOPERATIVE	46,300	48,860	120,300	122,350	32,800	30,210	4,220	2,780	12.87	
027	METLIFE AIG ANB	45,100	94,640	136,900	193,090	41,100	47,410	-5,950	-15,410	-14.48	
028	SAUDI ENAYA	38,900	73,290	61,500	114,940	15,000	41,450	-24,500	-3,740	-163.33	
029	SABB TAKAFUL	37,400	52,280	223,000	243,440	92,400	93,680	280	-1,460	0.30	
030	AMANA COOPERATIVE	36,700	19,200	92,200	95,700	25,500	31,370	-5,390	310	-21.14	
031	ALJAZIRAH TAKAFUL	27,000	22,840	163,000	158,110	106,100	104,420	9,250	8,290	8.72	
032	WAFI	26,900	133,340	71,460	131,090	1,860	23,180	-20,180	-7,830	-1084.95	
TOTAL (US\$ 000)		9,147,010	9,442,610	14,473,270	14,613,620	3,777,090	3,719,800	114,260	274,830		
KUWAIT											
001	GULF INS GRP (GIG)	1,200,540	1,008,270	1,867,440	1,634,570	293,520	279,710	39,190	34,040	13.35	A (S&P)
002	AHLEIA	277,400	250,000	926,640	867,000	350,000	360,000	31,360	30,000	8.96	A- (S&P)
003	KUWAIT INSURANCE	120,100	125,200	554,120	555,560	225,440	232,280	29,610	26,820	13.13	
004	WARBA	93,950	101,700	356,270	286,370	118,110	109,830	1,990	-2,490	1.68	
005	KFH TAKAFUL	62,100	58,070	37,200	35,620	37,100	35,580	2,300	1,560	6.20	A 3 (Moody's)
006	BKIC/GIG	39,800	38,300	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	B++(AM Best)
007	ENAYA ⁽¹⁾	38,500	38,500	72,000	72,000	40,000	40,000	-	N/A	N/A	
008	ILAF	28,000	24,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
009	CIGNA	25,940	3,030								
010	T'AZUR	24,800	25,200	43,400	42,100	-	-	-	1,100	N/A	
011	NATIONAL TAKAFUL	19,800	19,500	34,100	33,000	24,200	23,000	-	-	N/A	
012	KUWAIT QATAR	18,100	17,200	60,000	64,000	21,000	22,000	-	N/A	N/A	
013	FIRST TAKAFUL	17,300	21,190	46,420	51,380	27,900	32,570	2,710	4,010	9.71	
014	WETHAQ TAKAFUL	16,540	14,300	39,100	39,500	39,000	39,470	290	300	0.74	
015	GHAZAL ⁽¹⁾	15,130	15,130	45,965	45,965	30,520	30,520	-	-	N/A	
016	ARAB ISLAMIC TAKAFUL	13,500	11,000	-	-	-	-	-	-	N/A	BBB (Islamic R)
017	AIN TAKAFUL	13,400	13,100	15,970	14,350	14,890	6,000	1,660	1,660	11.15	
018	GULF TAKAFUL	12,800	13,930	36,500	38,800	33,340	34,680	600	1,100	1.80	
019	DAR AL SALAM ⁽¹⁾	11,180	11,180	14,225	14,225	13,095	13,095	-	1,800	N/A	
020	KITI	9,900	9,000	-	-	-	-	-450	-	N/A	
021	BOUBYAN TAKAFUL ⁽¹⁾	8,800	8,800	18,000	18,000	16,000	16,000	-	-	N/A	
022	RITAJ TAKAFUL	4,300	4,300	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
023	UNITED	3,900	3,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
TOTAL (US\$ 000)		2,075,780	1,834,900	4,167,350	3,812,440	1,284,115	1,274,735	109,260	99,900		
LEBANON											
001	ALLIANZ SNA	145,810	141,410	536,640	523,630	60,550	64,670	7,800	9,300	12.88	Baa2 (Moody's)
002	METLIFE	123,980	122,750	547,060	593,240	31,130	41,260	39,310	41,260	126.28	AA- (S&P)
003	BANKERS	122,660	118,640	219,540	198,240	85,100	75,060	10,700	10,700	12.57	
004	LIA	114,080	116,800	378,100	373,380	87,400	90,530	9,560	10,540	10.94	
005	AXA ME / LEBANON	107,810	100,100	127,460	120,710	30,490	35,440	700	4,270	2.30	B (AM Best)
006	FIDELITY	105,280	74,940	157,860	110,050	27,390	26,900	770	6,970	2.81	
007	AROPE / LEBANON	97,670	103,180	416,360	409,770	142,450	132,610	21,440	20,130	15.05	
008	LIBANO SUISE	90,000	90,700	186,200	191,100	48,800	49,750	1,050	2,000	2.15	Baa2 (Moody's)
009	MEDGULF / LEBANON	87,820	103,800	195,460	188,000	39,650	43,100	8,900	-5,000	22.45	BBB- (S&P)
010	BANCASSURANCE	83,410	78,610	442,030	409,410	61,910	57,450	20,570	19,510	33.23	
011	ADIR / LEBANON	76,790	72,690	364,310	329,800	66,830	62,750	16,100	15,070	24.09	B++(AM Best)
012	GROUPEMED INSURANCE	58,370	56,360	59,170	55,900	21,230	18,600	2,650	1,970	12.48	B++(AM Best)



النخبة
ELITE

Elite Insurance & Reinsurance Brokerage Co.



مصداقيتنا هي مصدر ثقتكم

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
013	ASSUREX	42,760	40,950	85,290	84,290	31,620	29,400	2,830	2,220	8.95	
014	MASHREK / LEBANON	41,930	43,390	66,100	64,100	2,100	3,400	-1,300	-6,000	-61.90	
015	SGBL INSURANCE	40,360	36,060	197,970	166,120	69,100	49,250	23,500	15,300	34.01	
016	CUMBERLAND	29,610	27,680	49,920	45,900	10,600	11,100	-	-	N/A	
017	UFA	28,700	28,780	46,890	44,810	15,380	14,530	915	-85	5.95	
018	SECURITE	25,920	22,890	53,580	51,970	22,810	19,550	1,260	450	5.52	
019	ARABIA / LEBANON	23,980	27,920	523,970	511,560	113,630	115,370	6,960	4,030	6.13	
020	ALIG	23,410	28,810	45,020	50,100	7,400	3,900	3,530	-2,890	47.70	
021	CAPITAL	22,370	22,730	47,210	48,120	15,580	16,270	2,770	2,150	17.78	
022	UCA / LEBANON	18,200	18,600	52,440	50,100	27,320	26,440	1,900	2,700	6.95	
023	COMMERCIAL	17,840	14,050	26,370	21,400	8,160	7,840	-240	320	-2.94	A (AM Best)
024	BEIRUT LIFE	16,440	15,100	24,500	24,500	17,660	17,660	3,760	3,760	21.29	
025	NORTH	15,920	14,890	32,320	30,140	13,650	13,600	960	950	7.03	
026	TRUST COMPASS	15,700	14,830	52,300	54,850	25,000	26,110	-70	-370	-0.28	
027	CLA	14,820	15,350	141,930	143,600	61,470	54,880	14,580	12,440	23.72	
028	AMANA	14,230	12,280	21,260	21,260	310	310	-	-1,250	N/A	
029	BURGAN	12,690	11,980	16,500	15,400	4,390	4,120	310	450	7.06	
030	CONFIDENCE (CIG)	12,540	8,800	13,890	10,660	3,970	3,060	110	430	2.77	
031	MEARCO	12,270	9,060	16,270	13,100	4,400	4,590	-190	-520	-4.32	
032	PHENICIENNE	11,440	10,470	19,500	21,700	5,400	4,550	580	80	10.74	
033	BERYTUS	11,200	6,470	18,460	14,380	2,160	680	-1,300	-1,030	-60.19	
034	MAINS	9,970	6,400	9,550	8,010	-4,320	-2,180	-2,140	-2,200	49.54	
035	BAHRIA	9,690	8,400	26,460	22,750	19,110	17,950	1,240	-980	6.49	
036	VICTOIRE	9,000	9,140	23,300	22,660	10,560	10,420	150	-160	1.42	
037	CIGNA	6,500	250	238,160	150,980	49,480	52,130	-2,300	-5,640	-4.65	
038	UNITED / LEBANON	6,300	6,200	14,280	11,340	9,170	6,380	670	420	7.31	
039	LIBERTY ⁽³⁾	5,600	13,640	-	40,390	-	2,810	-	-200	N/A	
040	LCI	5,330	4,570	12,400	12,900	3,350	3,480	-150	-470	-4.48	
041	SAICO / LEBANON	4,100	4,000	14,430	13,660	8,300	8,300	40	5	0.48	
042	RL 3600	2,430	2,240	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
043	OVERSEAS	2,040	1,770	4,860	4,640	2,600	2,670	30	-15	1.15	
044	TRUST / LEBANON	1,690	1,620	4,410	4,260	2,680	2,560	120	60	4.48	
045	ATI	1,300	1,340	4,830	4,580	1,550	1,670	-130	-90	-8.39	
046	TRUST LIFE	1,210	1,130	4,500	4,070	3,040	2,790	250	260	8.22	
047	BYBLOS	790	780	3,990	3,980	3,040	3,010	150	135	4.93	
048	AIG / LEBANON	700	690	9,100	9,400	1,980	2,300	-280	-10	-14.14	
049	FAJR AL GULF (GIG) ⁽³⁾	80	60	-	-	-	-	-	-	N/A	
050	UNION NATIONALE ⁽⁷⁾	-	360	136,200	125,650	41,990	36,880	6,320	4,400	15.05	
	TOTAL (US\$ 000)	1,732,740	1,673,660	5,688,350	5,430,560	1,317,570	1,275,900	204,385	165,370		
LIBYA											
001	LIBYA ⁽¹⁾	90,000	90,000	350,000	350,000	65,000	65,000	7,000	7,000	10.77	B++(AM Best)
002	TRUST ⁽¹⁾	55,350	55,350	210,410	210,410	11,570	11,570	1,910	1,910	16.51	BBB- (S&P)
003	AFRICAN ⁽¹⁾	49,100	49,100	60,600	60,600	10,550	10,550	-	N/A	N/A	
004	SAHARA ⁽¹⁾	37,100	37,100	49,300	49,300	11,020	11,020	-	-	N/A	
005	UNITED	20,350	23,600	114,950	122,950	14,350	14,710	1,910	2,390	13.31	
006	TAKAFULY ⁽¹⁾	16,100	16,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
007	LIBO	16,000	12,100	36,100	N/A	9,990	N/A	2,630	N/A	26.33	
008	QAFELA ⁽²⁾	6,350	6,350	15,100	15,100	600	600	350	350	58.33	
009	ALETEHADIYA ⁽²⁾	3,450	3,450	6,700	7,100	5,200	5,600	-	10	N/A	
010	TIBESTY ⁽²⁾	3,330	3,300	2,850	3,210	1,300	1,480	-	-	N/A	
011	AMIC	1,380	1,310	-	N/A	-	N/A	-	N/A	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	298,510	297,760	846,010	818,670	129,580	120,530	13,800	11,660		
MAURITANIA											
001	NASR	8,250	8,750	2,100	2,410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
002	MAURITANNIERE	2,200	1,940	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
003	ISLAMIC	1,380	1,310	1,700	1,680	860	840	110	90	12.79	
004	ATLANTIC	1,290	1,210	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
005	SAAR	1,200	1,120	N/A	N/A	N/A	N/A	100	90	N/A	
006	SMAI ISLAMIC	1,120	1,090	N/A	N/A	N/A	N/A	40	25	N/A	
007	AGM	990	840	2,200	2,140	1,390	1,350	75	65	5.40	
	TOTAL (US\$ 000)	16,430	16,260	6,000	6,230	2,250	2,190	325	270		
MOROCCO											
001	Wafa	867,000	840,000	3,750,000	3,720,000	597,720	583,700	63,005	85,700	10.54	
002	RMA WATANYA	677,000	640,000	4,040,000	4,000,000	602,700	600,220	78,030	83,300	12.95	
003	SAHAM ASSURANCE	540,200	500,010	2,082,000	2,061,100	431,120	406,420	41,760	45,560	9.69	
004	AXA MAROC	437,540	430,020	2,215,000	2,300,000	600,000	660,000	22,500	34,300	3.75	A (AM Best)
005	ATLANTA	252,100	235,600	879,600	816,800	139,030	133,700	22,900	22,320	16.47	
006	MAMDA / MCMA	250,150	227,000	1,800,000	2,625,000	242,000	260,000	37,200	69,000	15.37	BB+ (AM Best)
007	SANAD	209,100	198,500	825,520	830,220	81,250	83,600	5,600	8,060	6.89	B++(AM Best)
008	MAROCAINE VIE	188,730	178,280	685,000	670,000	48,900	46,260	9,980	6,400	20.41	A- (AM Best)
009	ALLIANZ	141,370	128,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
010	CAT	71,250	61,100	690,200	722,300	25,000	24,100	2,000	2,020	8.00	
011	SAHAM ASSISTANCE	57,400	51,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
012	MAROC ASSISTANCE	56,050	46,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
013	MATU	32,880	33,100	227,100	226,800	5,400	5,950	-	-	N/A	
014	WAFIA IMA ASSISTANCE	27,720	25,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
015	EULER HERMES ACMAR	13,650	13,030	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
016	AXA ASSISTANCE	10,140	12,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
017	COFACE	5,690	5,790	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	3,837,970	3,625,530	17,194,420	17,972,220	2,773,120	2,803,950	282,975	356,660		
OMAN											
001	NATIONAL LIFE	145,440	140,000	419,000	368,750	139,370	128,480	24,170	21,830	17.34	A- (AM Best)
002	DHOFAR	104,100	116,400	427,070	268,220	50,330	42,770	2,980	-3,400	5.92	
003	OMAN UNITED	95,200	99,770	275,550	281,270	73,590	75,550	8,140	8,690	11.06	
004	MADINA TAKAFUL	79,250	77,700	207,480	430,480	60,910	60,340	1,880	1,030	3.09	BBB+ (S&P)
005	OMAN QATAR	72,400	60,790	222,930	174,780	39,400	39,040	2,970	4,870	7.54	
006	VISION	71,460	67,610	160,110	113,220	36,360	36,210	4,110	4,740	11.30	
007	AHLIA	67,680	66,370	195,000	195,730	100,000	100,200	10,000	9,600	10.00	
008	TAKAFUL	60,080	41,200	48,300	42,440	46,900	41,330	6,040	5,310	12.88	BBB (S&P)
009	MUSCAT	48,320	48,630	139,490	136,510	45,470	44,700	1,950	3,900	4.29	
010	ARABIA FALCON (AFIC)	41,800	44,330	178,290	162,500	46,770	48,310	2,710	2,200	5.79	
011	CIGNA	11,400	3,530	-	-	-	-	-	-	-	
	TOTAL (US\$ 000)	797,130	766,330	2,273,220	2,173,900	639,100	616,930	64,950	58,770		
PALESTINE											
001	TRUST	99,810	92,720	179,110	184,080	61,230	59,990	5,900	5,440	9.64	A- (AM Best)
002	GLOBAL UNITED	51,130	42,440	71,220	62,640	17,560	15,600	2,800	2,900	15.95	
003	NATIONAL	50,970	50,700	105,160	101,740	41,010	39,660	3,770	7,700	9.19	B++(AM Best)
004	TAKAFUL (1)	32,960	32,960	42,430	42,430	11,480	11,480	-	820	N/A	
005	MASHREQ	25,630	23,800	47,090	43,970	13,960	11,220	2,420	3,280	17.34	
006	AHLIA INS. GROUP	23,930	28,200	64,090	65,590	22,210	20,900	2,120	2,640	9.55	
007	PALESTINE	14,800	14,840	37,000	37,160	11,000	11,310	-	5,410	N/A	BB (S&P)
008	TAMKEEN	10,250	7,000	-	-	-	-	770	N/A	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	309,480	292,660	546,100	537,610	178,450	170,160	17,780	28,190		
QATAR											
001	QATAR INSURANCE	2,969,520	2,623,610	10,760,000	9,542,400	2,190,000	2,273,100	182,460	116,400	8.33	A (S&P)
002	DOHA INSURANCE	171,320	149,150	559,230	505,670	292,180	285,100	16,550	11,600	5.66	BBB (S&P)
003	QATAR GENERAL	156,000	138,800	2,817,100	2,622,000	1,733,000	1,710,000	75,300	71,700	4.35	BB (S&P)
004	ISLAMIC / QIIC	104,760	86,760	272,960	237,960	128,290	118,870	23,060	21,440	17.97	Baa1 (Moody's)
005	BEEMA	91,240	89,100	328,710	317,270	96,460	91,460	10,500	11,530	10.89	
006	KHALEEJ TAKAFUL	74,000	77,800	258,870	256,710	147,660	137,120	6,050	4,030	4.10	B (AM Best)
007	SEIB	58,700	58,490	108,000	108,000	41,700	33,430	1,500	3,410	3.60	B++(AM Best)
008	GENERAL TAKAFUL	54,300	52,760	151,820	135,160	52,310	51,650	500	2,120	0.96	
009	DOHABANK ASSURANCE	28,000	26,200	77,000	75,000	45,500	44,000	3,800	3,500	8.35	BBB+ (S&P)
	TOTAL (US\$ 000)	3,707,840	3,302,670	15,333,690	13,800,170	4,727,100	4,744,730	319,720	245,730		
SUDAN											
001	SHIEKAN	38,500	37,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	A (Islamic R)
002	ISLAMIC	22,500	20,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
003	SUDANESE	11,000	10,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
004	NILEIN	7,900	7,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
005	SALAMA	7,700	7,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
006	BARAKA	7,700	7,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
007	UNITED	7,100	6,860	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
008	MIDDLE EAST	6,400	6,600	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
009	TAAWUNIYA	5,000	4,720	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
010	JUBA	3,250	3,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
011	BLUE NILE	3,000	2,850	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
012	SAVANNA	2,200	1,980	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
013	GENERAL	780	1,040	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
014	MMI	690	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	123,720	117,600	0	0	0	0	0	0		
SYRIA											
001	SYRIAN GENERAL	52,060	40,320	-	-	-	-	-	-	N/A	
002	NATIONAL	4,000	4,190	13,180	12,550	5,670	5,460	310	260	5.47	
003	AQEELAH TAFUFUL	2,840	1,280	17,610	12,490	11,820	12,290	1,770	5	14.97	
004	SYRIAN ARAB	2,610	3,030	18,780	18,740	6,900	6,980	-40	-635	-0.58	
005	UIC	2,370	2,530	11,400	16,940	6,020	4,630	1,470	115	24.42	
006	ARABIA	2,300	2,350	13,190	10,040	5,680	3,400	1,700	605	29.93	
007	ORIENT	2,110	2,340	7,800	7,790	3,190	3,240	210	95	6.58	
008	AROPE	1,900	2,250	10,620	10,540	4,490	4,330	100	60	2.23	
009	SOLIDARITY ALLIANCE	1,490	1,030	6,090	5,990	2,320	2,790	-460	-120	-19.83	
010	SKIC / GIG	1,100	1,240	13,240	13,340	8,100	8,420	30	-710	0.37	
011	SYRIAN ISLAMIC	990	890	7,780	7,900	2,630	2,570	70	150	2.66	
012	ADIR	870	1,140	4,820	4,920	3,640	3,710	150	190	4.12	
013	TRUST	250	530	7,310	7,440	3,110	2,940	230	220	7.40	
	TOTAL (US\$ 000)	74,890	63,120	131,820	128,680	63,570	60,760	5,540	235		

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2018	Premium Written 2017	Assets 2018	Assets 2017	Shareholders Equity 2018	Shareholders Equity 2017	Net Profit 2018	Net Profit 2017	Roe (%)	
TUNISIA											
001	STAR	119,360	111,570	406,130	412,450	108,610	115,780	5,930	2,540	5.46	B++(AM Best)
002	COMAR	69,120	67,900	205,100	204,000	65,930	64,380	9,060	13,100	13.74	
003	GAT	68,200	63,200	175,900	175,900	32,150	32,150	3,450	3,450	10.73	A - (AM Best)
004	AMI	66,430	63,500	174,725	174,725	23,770	23,770	5,500	5,500	23.14	A (AM Best)
005	ASTREE	59,410	44,500	175,200	186,900	37,400	38,300	2,050	2,900	5.48	B+(AM Best)
006	MAGHREBIA	58,800	58,770	129,500	131,800	24,000	26,100	1,800	3,100	7.50	
007	BIAT	41,920	48,530	137,010	145,200	12,230	14,030	2,930	1,660	23.96	B (AM Best)
008	CARTE	39,200	41,680	115,200	119,260	39,800	44,040	980	1,690	2.46	
009	MAE	37,960	38,300	157,100	155,440	31,590	28,760	1,860	N/A	5.89	
010	SALIM	34,100	32,600	94,390	90,630	17,940	16,620	2,550	2,220	14.21	
011	LLOYD TUNISIEN	32,560	38,300	147,310	130,390	20,290	12,980	2,950	1,050	14.54	B (AM Best)
012	CTAMA / MGA	32,310	32,000	124,100	128,000	17,000	23,000	N/A	N/A	N/A	
013	ATTIJARI	27,460	-	-	-	-	-	-	-	N/A	
014	ZITOUNA TAKAFUL	23,000	18,100	32,000	29,200	5,000	4,820	2,000	1,450	40.00	
015	MAGHREBIA VIE	20,530	19,800	65,300	65,300	6,800	6,800	2,100	2,100	30.88	
016	HAYETT	18,670	14,100	N/A	82,300	N/A	4,650	N/A	650	N/A	
017	CARTE VIE	16,520	12,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
018	GAT VIE	10,820	4,100	N/A	14,300	N/A	4,400	N/A	-	N/A	
019	EL AMANA TAKAFUL	10,200	3,820	N/A	8,600	N/A	5,400	N/A	1,000	N/A	
020	AT TAKAFULIA	6,710	5,200	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	
021	COTUNACE	5,210	4,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
022	ASSURCREDIT ⁽²⁾	1,980	1,980	-	-	-	-	-	-	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	800,470	724,850	2,138,965	2,254,395	442,510	466,980	43,160	42,410		
UAE											
001	DAMAN HEALTH	1,370,000	1,498,860	2,105,510	1,810,000	675,240	N/A	N/A	N/A	N/A	
002	ORIENT	1,007,420	1,094,290	1,928,530	1,811,680	760,430	686,660	109,200	97,900	14.36	A (AM Best)
003	OMAN INSURANCE	1,002,180	1,013,080	1,859,020	2,017,630	449,600	561,580	3,550	28,340	0.79	A (AM Best)
004	ADNIC	792,650	719,660	1,974,210	1,823,400	572,300	537,880	64,170	61,880	11.21	A- (S&P)
005	AL AIN AL AHLIA	412,660	378,210	1,330,400	1,516,250	320,230	319,080	13,210	13,630	4.13	A3 (Moody's)
006	SALAMA	289,640	220,430	1,091,830	1,008,000	197,550	201,770	130	10,220	0.07	A- (AM Best)
007	EMIRATES INS.	284,200	293,460	718,800	667,600	305,720	294,000	31,060	29,970	10.16	B++(AM Best)
008	UNION	259,400	286,000	450,000	485,640	85,290	84,200	2,800	2,800	3.28	A+(AM BEST)
009	CIGNA	236,420	41,250	-	-	-	-	-	-	-	
010	TAKAFUL EMARAT	163,220	159,130	282,900	229,100	44,960	40,600	3,810	5,180	8.47	B (AM Best)
011	NGI	150,100	155,620	330,110	343,010	126,370	126,560	8,540	10,070	6.76	A- (AM Best)
012	DUBAI	145,000	129,700	361,600	322,300	132,430	129,430	13,900	10,360	10.50	B++(AM Best)
013	NOOR TAKAFUL	143,000	145,000	N/A	N/A	N/A	N/A	4,400	5,200	N/A	
014	BUHAIRA NATIONAL	135,000	146,400	472,400	478,700	173,120	180,900	9,670	14,160	5.59	BBB (S&P)
015	RAK	134,600	128,610	232,910	230,030	53,130	59,730	5,580	7,600	10.50	A- (AM Best)
016	Abu Dhabi National Takaful	104,630	101,780	255,930	255,930	94,550	83,980	19,070	16,080	20.17	
017	AMAN	102,450	103,820	371,360	372,500	19,610	18,530	1,360	2,460	6.94	BBB- (S&P)
018	SAGR NATIONAL	98,000	107,900	265,000	302,180	124,000	124,000	6,000	5,490	4.84	BBB+- (S&P)
019	DUBAI NATIONAL	95,640	88,010	268,140	240,850	147,410	135,970	14,440	13,630	9.80	
020	DHAFRA	91,100	113,100	272,520	290,220	98,440	93,200	14,760	14,170	14.99	
021	METHAQ	86,370	111,450	169,940	156,330	22,890	20,440	4,360	270	19.05	
022	WATANIA	81,740	73,850	108,940	110,670	26,160	23,160	3,270	2,180	12.50	
023	ALLIANCE	79,400	79,100	362,760	361,200	135,430	131,400	13,970	13,100	10.32	Ba 1 (Moody's)
024	DAR AL TAKAFUL	79,290	106,270	126,600	151,400	33,500	31,610	1,900	2,730	5.67	
025	WATHBA NATIONAL	74,000	65,000	426,500	392,000	232,500	232,000	17,000	19,620	7.31	
026	FUJAIRAH NATIONAL	72,700	66,210	146,700	138,040	66,750	63,760	8,440	7,620	12.64	
027	INSURANCE HOUSE	57,500	60,000	82,960	81,240	26,980	24,800	3,000	2,200	11.12	
028	ORIENT UNB TAKAFUL	51,770	10,360	-	-	50,680	53,140	-2,450	-1,630	-4.83	
029	ASCANA	45,750	63,700	156,900	162,750	85,010	80,380	5,990	1,350	7.05	
030	FIDELITY UNITED	39,800	23,160	85,840	78,110	19,160	23,710	2,570	-2,990	13.41	
031	HILAL TAKAFUL	26,000	33,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	
032	KHAZNA	14,700	28,330	149,390	173,410	28,610	31,330	-1,090	-38,420	-3.81	
033	SHARJAH	14,440	15,260	90,600	110,000	53,140	60,220	4,630	6,000	8.71	Ba1 (Moody's)
034	AXA GREEN CRESCENT	10,890	10,890	49,500	49,500	31,880	33,790	-1,360	-5,180	-4.27	
035	MEDGULF	-	-	-	-	-	-	-	-	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	7,751,660	7,670,990	16,527,800	16,169,670	5,193,070	4,487,810	385,880	355,990		
YEMEN											
001	UNITED	25,020	23,290	47,140	50,700	23,020	19,460	7,230	4,170	31.41	
002	CAC	18,000	4,800	4,800	3,700	4,100	3,800	1,600	900	39.02	
003	MIS ⁽¹⁾	13,300	13,300	1,180	1,180	12,500	12,500	N/A	N/A	N/A	
004	YEMEN GENERAL ⁽¹⁾	5,470	5,470	15,900	15,900	7,360	7,360	1,820	1,820	24.73	
005	WATANIA ⁽²⁾	4,500	4,920	4,320	4,875	885	885	-	-	N/A	
006	MAREB	4,500	4,400	15,000	15,500	3,700	3,900	90	70	2.43	
007	AMAN ⁽²⁾	4,150	4,150	2,160	2,160	4,130	4,130	630	630	15.25	
008	ISLAMIC	3,700	4,090	6,050	7,300	3,650	4,150	-	790	N/A	
009	YEMENI QATARI	2,770	2,760	7,020	6,940	5,250	5,080	520	470	9.90	
010	TRUST	1,520	1,200	4,360	4,720	1,850	1,730	80	-30	4.32	
011	SABA ⁽²⁾	1,260	1,260	5,300	5,300	2,600	2,600	-	210	N/A	
012	JAZEERA ⁽²⁾	1,180	1,180	-	-	-	-	-	-	N/A	
	TOTAL (US\$ 000)	85,370	70,820	113,230	118,275	69,045	65,595	11,970	9,030		

TOP TPA COMPANIES IN MENA

تنشر «البيان الإقتصادية» إحصاء عن شركات إدارة نفقات التأمين الصحي TPA في منطقة الشرق الأوسط وهي المرة الأولى التي تقوم بها جهة إعلامية أو رسمية بنشر الأرقام المذكورة. وهنا لا بد أن نقدر ثقة أركان شركات الـ TPA الذين زدونا بأرقامهم بشفافية تامة على أمل ان نعدم في المرة المقبلة الى إضافة معلومات وافية تكون أكثر إفادة للقارئ.

COMPANY NAME	NB OF ADHERENTS	COUNTRIES OF OPERATIONS	GROWTH REVENUES
GLOBEMED	23,170,000	KSA 21,268,000 - EGYPT 902,000- SYRIA 229,000 - LEBANON 215,000- KUWAIT 171,000 - UAE 130,000 - BAHRAIN 65,000 - QATAR 64,000 - IRAQ 51,000 - JORDAN 42,000 - PALESTINE 33,000	-
NEXTCARE	+4,000,000	UAE-LEBANON - KSA-BAHRAIN - QATAR - OMAN - KUWAIT - EGYPT- MOROCCO - TUNISIA	-
NEURON / NAS	1,200,000	UAE - KUWAIT	-
BEST ASSISTANCE	359,100	LEBANON 328,600 - IRAQ 30,500 -	-
IMPA	127,100	SYRIA	-
TOTAL CARE	120,000	LEBANON	-
MEDEXA	119,000	SYRIA & JORDAN	-
MEDICAL CARE	106,000	SYRIA	-
MEDICALE	100,000	LEBANON	-
INTERMED	96,000	LEBANON	-
MEDSYR	78,500	SYRIA & IRAQ	89,900,000 SP
CARE CARD	63,100	SYRIA	-
MEDNET	N/A	UAE - KSA - JORDAN	-

ECHO RE
 Echo Reinsurance Limited



REINSURER WITH A SWISS QUALITY SEAL SINCE 2008

Echo Reinsurance Limited
 Brandschenkestrasse 18-20
 8001 Zurich, Switzerland

T +41 44 283 16 16
 F +41 44 283 16 19

info@echore.com
 www.echore.com

Your trusted partner adding value by

- Identifying needs in unison with our clients
- Jointly formulating effective solutions
- Providing streamlined reinsurance services



Top 50 World's Largest Reinsurance Groups

Ranked by unaffiliated gross premiums written in 2018.

(USD Millions)¹

Reinsurance Premiums Written

Ranking	Company Name	Life & Non-Life		Non-Life only		Total Shareholders ⁶ Funds ²	Ratios ³		
		Gross	Net	Gross	Net		Loss	Expense	Combined
1	Swiss Re Ltd.	36,406	34,042	20,864	20,220	28,727	74.2	32.4	106.6
2	Munich Reinsurance Company	35,814	34,515	23,395	22,570	30,336	65.2	34.2	99.4
3	Hannover Rück SE ⁴	21,952	19,791	13,709	12,368	10,923	66.9	29.5	96.4
4	SCOR S.E.	17,466	15,773	7,069	6,115	6,672	66.5	32.8	99.3
5	Berkshire Hathaway Inc.	15,376	15,376	9,930	9,930	352,500	88.6	21.9	110.4
6	Lloyd's ^{5,6}	14,064	9,926	14,064	9,926	34,846	72.2	33.8	106.0
7	China Reinsurance (Group) Corporation	11,564	10,681	3,942	3,809	12,689	58.0	40.9	98.8
8	Reinsurance Group of America Inc.	11,341	10,544	N/A	N/A	8,451	N/A	N/A	N/A
9	Great West Lifeco	7,737	7,647	N/A	N/A	20,096	N/A	N/A	N/A
10	Korean Reinsurance Company	6,803	4,786	5,972	4,058	2,014	83.7	17.8	101.5
11	General Insurance Corporation of India ⁷	6,582	5,684	6,503	5,611	7,932	88.4	16.9	105.3
12	PartnerRe Ltd.	6,300	5,803	5,065	4,592	6,517	73.7	28.1	101.8
13	Everest Re Group Ltd.	6,225	5,706	6,225	5,706	7,904	86.6	26.3	113.0
14	XL Bermuda Ltd.	5,219	4,135	5,002	4,124	9,698	80.6	32.2	112.8
15	Transatlantic Holdings, Inc	4,451	3,969	4,451	3,969	4,724	72.8	32.6	105.4
16	MS&AD Insurance Group Holdings, Inc. ^{7,8}	3,657	N/A	3,657	N/A	25,058	N/A	N/A	N/A
17	RenaissanceRe Holdings Ltd.	3,310	2,132	3,310	2,132	5,045	56.7	30.9	87.6
18	R+V Versicherung AG ⁹	3,231	3,164	3,201	3,146	2,461	73.8	25.3	99.1
19	MAPFRE RE, Compania de Reaseguros S.A. ¹⁰	3,215	2,654	2,602	2,045	1,910	71.6	26.7	98.3
20	AXIS Capital Holdings Limited	3,112	2,334	3,112	2,334	5,030	69.8	28.6	98.4
21	Arch Capital Group Ltd. ¹¹	2,648	1,977	2,648	1,977	10,231	70.0	27.6	97.6
22	The Toa Reinsurance Company, Limited ^{7,8}	2,557	2,205	2,557	2,205	1,623	82.9	26.6	109.5
23	Assicurazioni Generali SpA	2,199	2,199	935	935	28,210	65.2	26.1	91.3
24	Sompo International Holdings, Ltd.	1,996	1,573	1,996	1,573	6,967	64.9	32.2	97.1
25	Pacific LifeCorp	1,981	1,981	N/A	N/A	13,072	N/A	N/A	N/A
26	Qatar Reinsurance Company, Limited	1,842	971	1,842	971	2,190	68.2	35.7	104.0
27	IRB - Brasil Resseguros S.A.	1,795	1,313	1,396	928	1,031	45.3	30.6	76.0
28	Taiping Reinsurance Co. Ltd ⁸	1,731	1,049	1,126	960	1,032	59.4	39.2	98.7
29	Odyssey Re Holdings Corp.	1,702	1,595	1,702	1,595	4,016	57.6	32.4	89.9
30	Tokio Millennium Re AG	1,626	1,179	1,626	1,179	1,257	58.6	36.4	95.0
31	Caisse Centrale de Reassurance	1,569	1,437	1,399	1,271	2,817	86.6	10.5	97.2
32	Aspen Insurance Holdings Limited	1,496	1,183	1,496	1,183	2,656	73.8	30.2	104.0
33	Validus Reinsurance, Ltd.	1,432	951	1,432	951	3,259	81.9	36.8	118.7
34	Peak Reinsurance Company Ltd	1,382	991	1,313	924	965	72.3	30.6	102.8
35	Sirius International Insurance Group, Limited	1,367	1,037	1,367	1,037	1,938	71.9	27.4	99.3
36	Deutsche Rueckversicherung AG	1,269	834	1,186	797	321	65.3	31.7	97.0
37	QBE Insurance Group Limited	1,058	920	1,058	920	8,400	62.2	27.6	89.8
38	Markel Corporation	1,051	882	1,051	882	9,100	78.9	33.8	112.7
39	American Agricultural Insurance Company ¹²	992	321	992	321	580	82.2	21.2	103.4
40	Qianhai Reinsurance Co., Ltd.	967	537	315	216	410	65.2	37.7	102.9
41	Hiscox Ltd	812	241	812	241	2,317	84.7	29.4	114.1
42	African Reinsurance Corporation	797	681	745	631	917	61.7	36.2	97.9
43	Chubb Limited	722	671	722	671	50,312	71.5	30.3	101.8
44	Allied World Assurance Company Holdings, AG	713	649	713	649	2,817	66.8	27.3	94.1
45	Nacional de Reaseguros, S.A.	650	516	546	413	395	62.4	30.5	92.9
46	Third Point Reinsurance Ltd	578	558	578	558	1,205	70.6	36.2	106.8
47	Argo Group International Holdings, Ltd	572	160	572	160	1,747	66.5	16.8	83.2
48	Greenlight Capital Re, Ltd.	568	465	568	465	478	71.6	33.6	105.1
49	ACR Capital Holdings Pte, Ltd.	548	479	548	479	784	74.4	38.5	112.9
50	W.R. Berkley Corporation	545	480	545	480	5,480	68.7	37.7	106.4

1 All non-USD currencies converted to USD using foreign exchange rate at company's fiscal year-end.

2 As reported on balance sheet, unless otherwise noted.

3 Non-Life only.

4 Net premium written data not reported; net premium earned substituted.

5 Lloyd's premiums are reinsurance only. Premiums for certain groups in the rankings may include Lloyd's Syndicate premiums when applicable.

6 Total shareholders' funds includes Lloyd's members' assets and Lloyd's central reserves.

7 Fiscal year-end March 31, 2019.

8 Net asset value used for total shareholders' funds

9 Ratios are as reported and calculated on a gross basis.

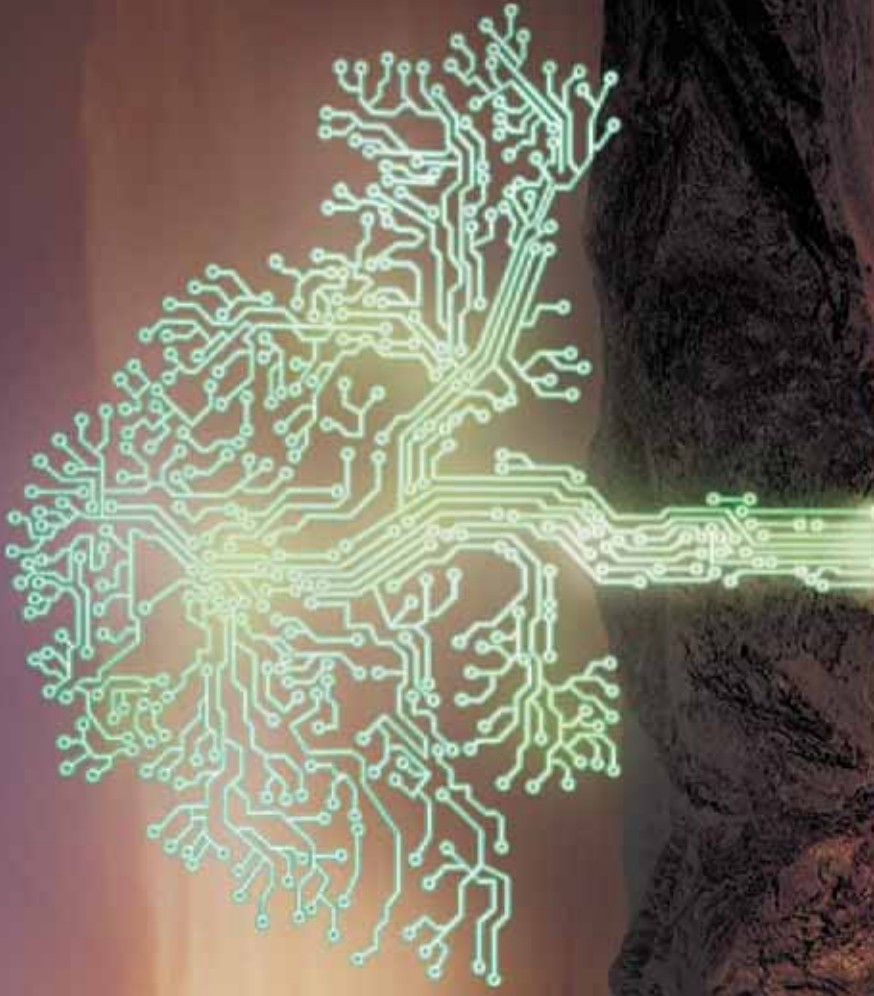
10 Premium data excludes intergroup reinsurance.

11 Based on Arch Capital Group Ltd. consolidated financial statements and includes Watford Re segment.

12 Data and ratios based on US Statutory Filing.

N/A: Information not applicable or not available at time of publication.

Source: AM Best data and research



A DEEP-ROOTED HERITAGE, UPHOLDING OUR EVOLUTION

Being a key provider of professional reinsurance solutions, Oman Re brings forth a reliable foundation with an unrelenting vision of mitigating risk. With an expansive presence in both regional and international markets including Asia, Middle East, Africa, CEE and CIS countries, Oman Re is at the forefront of your reinsurance needs of today and goals of tomorrow.

Proudly serving you from the Sultanate of Oman since 2009.

www.omanre.com

AP_{EX}
Partner of Choice



www.apexib.com